

## La era de la productividad



Banco Interamericano de Desarrollo  
Departamento de Investigación

Volumen 21  
Enero – Abril, 2010

Las economías de América Latina y el Caribe padecen del síndrome crónico del crecimiento lento. Otras regiones del mundo en desarrollo han logrado crecer mucho más rápido durante décadas, reduciendo sus brechas de ingreso per cápita con respecto a los países desarrollados. En cambio, la mayoría de los países latinoamericanos y caribeños está actualmente más distanciada de las fronteras del desarrollo económico que hace varias décadas.

En contra de la opinión corriente, el bajo crecimiento y las resultantes brechas de ingreso no pueden atribuirse principalmente a bajas tasas de inversión en capital físico y humano, o al lento crecimiento de la fuerza laboral, sino a un déficit crónico de crecimiento de la productividad. Los países latinoamericanos, simplemente, no usan sus recursos productivos eficientemente. Ninguna empresa puede ser exitosa sin poner atención a su

productividad. Detectar las causas de la falta de productividad y encontrarles soluciones está en la esencia del manejo de cualquier empresa. Lo mismo debería ocurrir con los países, pero raramente es así.

¿Qué tan costosa ha sido esta baja productividad? Si los países de la región hubieran crecido al ritmo del promedio global, literalmente, serían países diferentes en la actualidad. Por ejemplo, tomando 1960 como punto de inicio, el ingreso per cápita de Argentina, Venezuela y Uruguay estaría, actualmente, al nivel de Francia, Israel y España, respectivamente, si ellos hubieran sido capaces de mantener el ritmo del resto del mundo. En cambio, el ingreso per cápita promedio en la región, que era de un cuarto del de Estados Unidos en 1960, en 2005 era ya solo de un sexto.

### El bajo crecimiento de América Latina y las resultantes brechas de ingreso se deben a un déficit crónico de crecimiento de la productividad.

Chile y Costa Rica son las dos economías de la región que usan mejor sus recursos productivos, pero incluso estos dos países tienen niveles de productividad que son apenas el 75% del nivel de Estados Unidos, lo que implica un potencial desperdiciado de aumento de ingresos del 25%. Si la productividad de la región hubiese convergido al nivel de la de Estados Unidos —es decir, si se hubiese empleado los recursos físicos y humanos con los que cuenta actualmente América

Latina y el Caribe con la eficiencia productiva de los de Estados Unidos— el ingreso per cápita se habría duplicado y la renta de la región habría sido un tercio de la de Estados Unidos. Por supuesto, con más productividad, también habría aumentado la inversión y la educación, cerrando aún más la brecha y, con el tiempo, facilitando la convergencia hacia los niveles de renta de los países desarrollados

Lo positivo es que, si bien es cierto que para

incrementar el acervo de capital físico y humano pueden requerirse recursos de los que no disponen los países de ingresos bajos y que incluso pueden ser desperdiciados si la productividad es baja, el fortalecimiento de la productividad puede “simplemente” requerir la voluntad y disposición de transformar políticas e instituciones con base en las experiencias exitosas de otras regiones. Desafortunadamente, esto es más fácil de decir que de hacer, pero el desafío de la productividad no puede esperar. Millones de personas en América Latina y el Caribe padecen limitaciones que podrían resolverse si se emplearan mejor los recursos existentes.

Las causas de la baja productividad que plaga la región son muchas y variadas. Altas tasas de informalidad protegen a empresas pequeñas e

► Continúa en la página 2

#### EN ESTA EDICIÓN

Más allá de las manufacturas **3**

Mucha desigualdad empresarial, muy poca productividad **4**

Impuestos y productividad **5**

Costos de transporte: Un peaje caro para la productividad **6**

La política de la productividad **7**

Publicaciones nuevas **8**

Noticias de nuestras redes **12**

YA ESTÁ DISPONIBLE!



Ordénelo en amazon.com

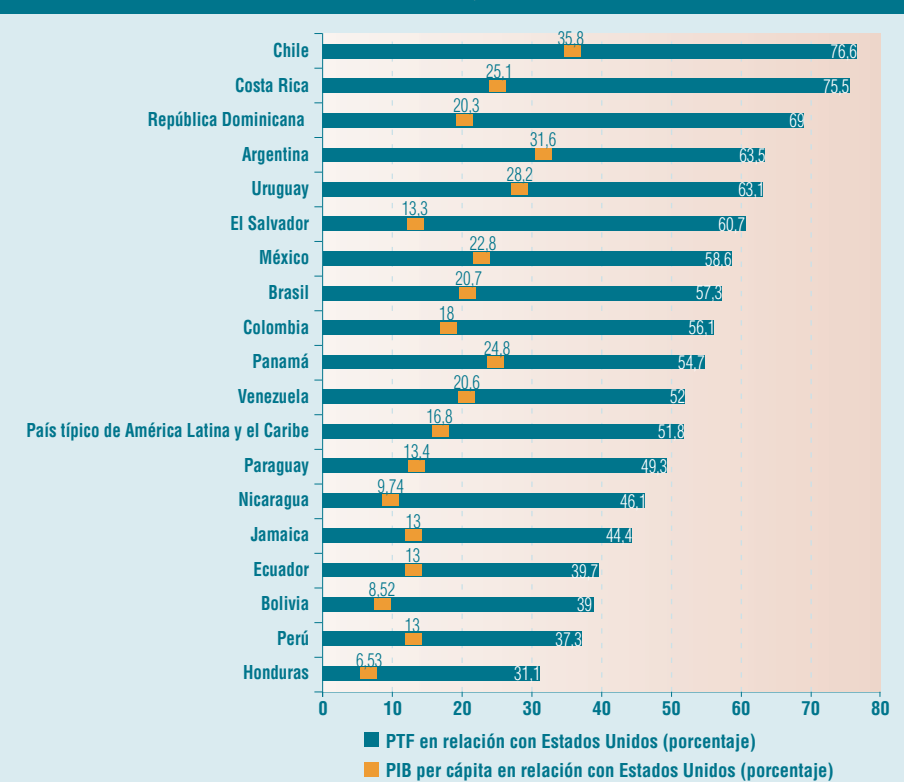
# La era de la productividad

► Viene de la página 1

ineficientes de la competencia de empresas mejores y más productivas. Políticas sociales pobremente diseñadas, que frecuentemente apuntan a los trabajadores informales, pueden de hecho empujar a cada vez más gente a este sector de baja productividad. Tanto los altos costos de transporte, como la falta de crédito, la volatilidad macroeconómica, los regímenes impositivos discriminatorios, la falta de innovación y una predisposición contra políticas de desarrollo productivo han desempeñado un papel en el retraso del crecimiento de la productividad a lo largo de la región.

Identificar los grilletes en el crecimiento de la productividad es relativamente fácil. Diseñar e implementar un conjunto coherente de políticas para desatar el potencial productivo de un país es mucho más difícil. El Banco Interamericano de Desarrollo (BID) dio un paso fundamental en esta dirección al dedicar la última edición de su publicación emblemática, *Desarrollo en las Américas*, al tema de productividad. Este número de *IDEA* se basa en este estudio, titulado *La era de la productividad: cómo transformar las economías desde sus cimientos*, al explorar algunas de las causas—y posibles soluciones—de la baja productividad en la región.

**Gráfico 1. Productividad relativa en América Latina, 2005**



Fuente: Cálculos de los autores sobre la base de A. Heston, R. Summers y B. Aten (2006), Penn World Table Version 6.2, Center for International Comparisons of Production, Income and Prices at the University of Pennsylvania; Banco Mundial (2008), World Development Indicators Online; R. J. Barro y J. Lee (2000), International Data on Educational Attainment: Updates and Implications, CID Working Paper No. 42, Center for International Development at Harvard University.  
Nota: PTF = productividad total de los factores.

Este número de *IDEA* fue preparado por Rita Funaro y Eduardo Lora y está basado en la última edición de la serie emblemática del BID, *Desarrollo en las Américas*, titulada *La era de la productividad: Como transformar las economías desde sus cimientos*.

Eduardo Lora      Rita Funaro  
 Coordinador General      Editora Gerente

*IDEA* (*Ideas para el Desarrollo de las Américas*) es un boletín sobre política económica y social que publica tres veces al año el Departamento de Investigación del Banco Interamericano de Desarrollo. Se agradecen los comentarios, los cuales se deben dirigir a la Editora de *IDEA*, Rita Funaro, a la dirección electrónica [Ritaf@iadb.org](mailto:Ritaf@iadb.org).

Los puntos de vista aquí expresados corresponden a sus autores y no necesariamente representan los puntos de vista ni la política del BID. Se permite reproducir los artículos aquí contenidos siempre y cuando se indique que *IDEA* y el BID son la fuente original. Para recibir el boletín electrónicamente, envíe su dirección electrónica a: [RES-pubs@iadb.org](mailto:RES-pubs@iadb.org). Se puede consultar ediciones anteriores de este boletín a través de Internet, en: <http://www.iadb.org/res/news>.



**Banco Interamericano de Desarrollo**  
 1300 New York Ave., NW • Washington, DC 20577

# Más allá de las manufacturas

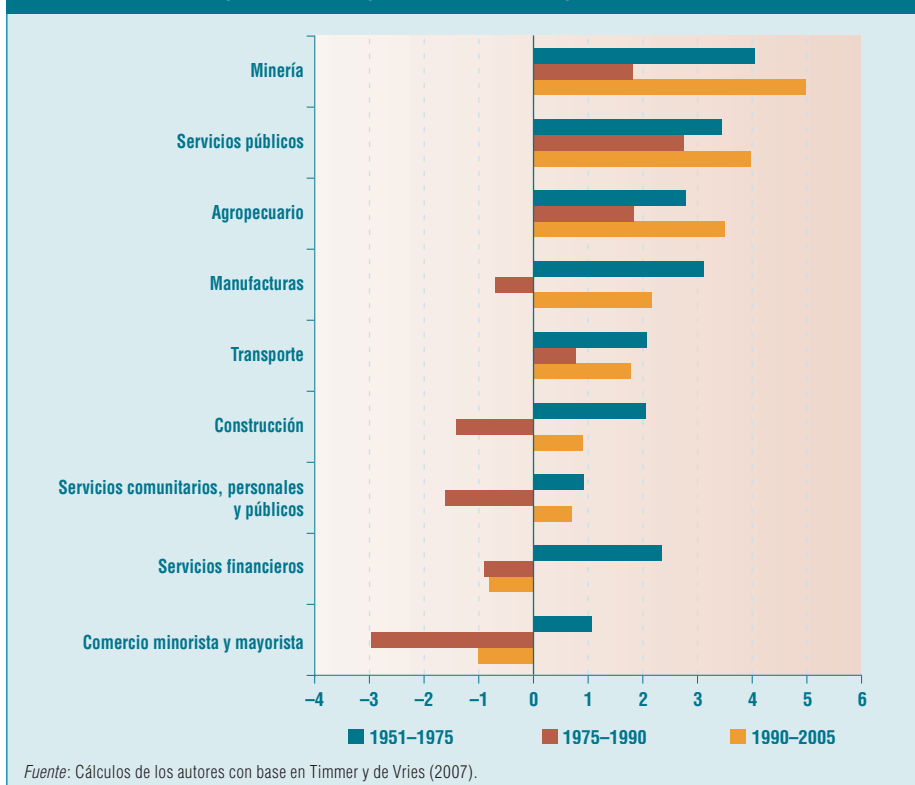
Los diagnósticos y propuestas de política sobre los problemas de productividad de las economías de América Latina y el Caribe se concentran casi exclusivamente en los sectores industriales, y a veces solamente en las manufacturas. Sin embargo, para aumentar el crecimiento y el ingreso per cápita, la región debe promover la productividad del sector no transable.

Industrialización y prosperidad son términos que suelen considerarse sinónimos, y con muy buena razón: los países actualmente desarrollados se volvieron ricos cuando, gracias a la revolución industrial, lograron que la fuerza de trabajo que estaba concentrada en los sectores agrícolas y artesanales tradicionales pudiera ser ocupada en actividades de manufactura industrial de mucha mayor productividad.

Los países latinoamericanos trataron de seguir esa ruta hacia la prosperidad durante la segunda mitad del siglo veinte, pero sus intentos de industrialización fueron poco exitosos. Notablemente, la proporción del empleo en el sector industrial en América Latina es, hoy en día, más baja que en Asia oriental y que en el mundo desarrollado. Esta situación, combinada con la proporción decreciente del empleo en la agricultura, ha expandido las posiciones del sector de servicios y ha contribuido a su deficiente crecimiento de productividad con respecto a las economías desarrolladas y a las de rápido crecimiento de Asia oriental. A diferencia de los países desarrollados, que primero se enriquecieron con la industria y luego se transformaron en economías de servicios, las economías latinoamericanas se terciarizaron a medio camino entre la pobreza y la prosperidad.

Como los sectores industriales en América Latina ocupan apenas al 20% de la fuerza de trabajo, resolver los problemas de competitividad o de atraso tecnológico de estos sectores ayudará poco a superar el subdesarrollo. Se estima que si la productividad industrial aumentara al ritmo que lo hace en los países de rápido crecimiento de Asia oriental, apenas se notaría

Gráfico 2. Crecimiento promedio de la productividad laboral por sector, América Latina, 1951–2005



cambio alguno en la productividad total de la fuerza laboral. En cambio, si se lograra elevar la productividad en los sectores de servicios al ritmo que aumenta en esos países, el PIB por trabajador crecería al doble de velocidad. Es más, debería ser más fácil aumentar la productividad de los servicios que la de la industria, sencillamente porque el atraso es mayor: con respecto a Estados Unidos, la brecha de productividad de los servicios es 85%, mientras que la brecha de productividad en los sectores industriales es 61%, en promedio para toda América Latina.

Una mirada al desempeño productivo por sector en América Latina, desde 1951 hasta 2005, ilustra qué tan rezagados están los servicios con respecto no solo al resto del mundo, sino también al resto de la economía en América Latina. A lo largo del periodo, la productividad ha crecido más en sectores donde la región

tiene una ventaja comparativa, como la agricultura, otras actividades primarias y la minería—todos intensivos en el uso de recursos naturales, de los que América Latina dispone en abundancia. La productividad en estos sectores se ha expandido a un ritmo de 3,5% por año en el periodo más reciente (véase el Gráfico 2). Sin embargo, el panorama es sombrío en la mayoría de las categorías de servicios, con el comercio minorista y mayorista y los servicios financieros presentando los peores resultados. La productividad ha disminuido aun en el último periodo de crecimiento de productividad generalmente positivo en el resto de la economía. Esto implica que la productividad laboral en estos sectores se ha deteriorado durante la década de 1980 y en años más recientes, ilustrando cuán pobremente se han desempeñado los servicios.

► Continúa en la página 4

# Mucha desigualdad empresarial, muy poca productividad

Se dice con frecuencia que América Latina es la región del mundo con las mayores desigualdades de ingreso. Pero, las grandes desigualdades no se limitan a las personas: también se observan entre las empresas. Y esto es un grave problema para la productividad.

Si se ordena a las empresas manufactureras mexicanas por su productividad, las empresas del decil de menor productividad requieren unas cuatro veces más capital y recursos laborales por unidad de producción que las empresas que pertenecen al 10% más productivo. Estas brechas son el doble de las que se encuentran entre las empresas de Estados Unidos, o entre las empresas chinas. México no es un caso aislado. En países tan diferentes como El Salvador y Uruguay, las brechas de productividad entre empresas son elevadas para los patrones mundiales. Excluyendo a las empresas de menos de 10 trabajadores, las brechas de productividad de las empresas en Colombia y en Venezuela son de seis a uno. Y lejos de reducirse, las brechas de productividad entre empresas han aumentado en años recientes.

En el variado universo de negocios de América Latina, las empresas más pequeñas tienden a ser las menos productivas y, a lo largo de la región, el tamaño y la productividad están relacionados. El capital y los recursos humanos en una empresa de más de 100 empleados, típicamente, generan el doble de producto que si estuvieran dispersos en una decena de empresas de 10 empleados cada una. En algunos países, las diferencias son sustancialmente mayores. En Brasil, El Salvador y Venezuela, las firmas grandes son, por lo menos, tres veces más productivas que las pequeñas.

Lo que agrava el problema es que—aparte de ser muy poco productivas—las empresas pequeñas son extremadamente numerosas en América Latina y, por consiguiente, absorben una proporción muy

importante de los recursos productivos, especialmente los laborales. Aunque esto es válido en cualquier economía (en Estados Unidos 54% de las empresas tiene 10 o menos trabajadores), en los países de América Latina el exceso de pequeñas empresas es abrumador: en Argentina 84% de las empresas tiene hasta 10 trabajadores, en México y Bolivia más del 90% de las empresas no llega a los 10 trabajadores. Si los trabajadores por cuenta propia, frecuentemente vendiendo sus productos en las calles de las ciudades de la región, son considerados empresas unipersonales, como de hecho lo son, el fenómeno de pulverización de la actividad económica en millones de empresas minúsculas con baja productividad es aun más significativo.

América Latina podría ganar mucho en productividad si reasignara los recursos de estas empresas menos productivas hacia las más productivas. Por pura reasignación de recursos entre las empresas manufactureras, México podría duplicar su producción industrial y El Salvador podría aumentarla casi 60%.

Por fuera de los sectores manufac-

tureros parece haber aun más espacio para mejorar la productividad mediante reasignación de recursos. El comercio minorista, en el que se han refugiado millones de trabajadores latinoamericanos por falta de mejores empleos, es una reserva potencial de enormes ganancias: en México y Brasil es posible aumentar en cerca de 260% la productividad de este sector, y ganancias parecidas podrían lograrse en otros servicios.

La lección es clara: en lugar de apoyar a las empresas de baja productividad, sería mejor ayudar a que las empresas grandes de alta productividad puedan crecer más para absorber los recursos mal utilizados que poseen las pequeñas. Obviamente, esto lleva a preguntarse qué está evitando que esto ocurra o, puesto de otra forma, cómo pueden sobrevivir tantas empresas—especialmente empresas pequeñas—con tan baja productividad. La respuesta reside en la falta de una justa competencia por recursos, al favorecer algunas políticas, fallos de mercado, o ventajas de ubicación, a algunas empresas más que a otras por razones diferentes a su eficiencia relativa.

---

## Más allá de las manufacturas ► *Viene de la página 3*

Elevar la productividad de los servicios es la forma más efectiva de mejorar el nivel de vida de los ciudadanos de la región: los servicios ocupan a la mayor parte de los trabajadores, y la competitividad de los sectores primarios e industriales depende de que haya buenos servicios de transporte y comunicaciones, sistemas efectivos de almacenamiento y distribución, y muchos otros servicios. Después de la primera revolución industrial, todos los demás episodios de rápido

aumento de la productividad en los países desarrollados, han venido de revoluciones en los servicios: los ferrocarriles, la electricidad, las telecomunicaciones y la informática. No hay razón para creer que los saltos en productividad que América Latina necesita para impulsar su crecimiento vendrán de los sectores primarios o de las manufacturas. Los servicios poseen el mayor potencial para aumentar la productividad y conducir al crecimiento.

# Impuestos y productividad

Los sistemas tributarios en América Latina y el Caribe son extremadamente complejos, segmentados e inefectivos, a pesar de las correcciones de las peores aberraciones en la década de 1990. Las empresas latinoamericanas todavía deben dedicar, en promedio, 320 horas al año para preparar sus declaraciones de impuestos, frente a un promedio de 177 horas en los países desarrollados. En algunos países, los trámites tributarios pueden tomar tanto como 2.000 horas por año. La evasión es endémica en la región y no solamente es un problema de recaudación sino también de productividad. Los sistemas tributarios distorsionan la asignación de recursos productivos: los sectores y empresas que se expanden no son necesariamente los más productivos sino más bien aquellos que disfrutaban de mayores beneficios fiscales o que pueden evadir sus obligaciones de impuestos más fácilmente.

Como los sistemas tributarios son tan complejos y las empresas más pequeñas aportan una fracción mínima de las recaudaciones tributarias, las administraciones tributarias en 13 de 17 países latinoamericanos analizados por el BID han establecido regímenes simplificados para ellas. En otros dos países, las oficinas de impuestos simplemente han decidido eximir a las empresas más pequeñas de las obligaciones tributarias. A primera vista, los regímenes tributarios simplificados deben ser buenos para la productividad, porque ahorran a las pequeñas empresas costosas horas de trabajo burocrático. El problema es que, como esos regímenes benefician a las empresas que están por debajo de ciertos límites de ventas o de personal, las empresas pequeñas evitan expandirse más allá de esos límites porque su rentabilidad se desplomaría. Las ganancias de una pequeña empresa peruana caerían 50% si cruzara ese límite, y las de una empresa argentina alrededor de 25%. Esto ayuda a entender por qué hay tan pocas empre-

sas de tamaños intermedios en América Latina. Más crucialmente, constituye una razón importante por la cual sobreviven muchas empresas pequeñas que tienen productividades muy bajas, absorbiendo recursos que serían más productivos en empresas de mayor tamaño.

**Los regímenes tributarios latinoamericanos contribuyen a la supervivencia de firmas improductivas, obtaculizan el crecimiento de las empresas, y propician la conformación de un universo empresarial profundamente desigual y segmentado.**

Dada la complejidad de los regímenes tributarios y la magra recaudación tributaria que generan las empresas pequeñas y medianas, es natural que las administraciones tributarias concentren sus esfuerzos de recaudación en las grandes empresas. Ése es el propósito de las unidades de atención a los grandes contribuyentes que existen en muchos países. Sin embargo, el efecto de esto es que numerosas empresas grandes con potencial de crecimiento evitan hacer inversiones que podrían aumentar su productividad para no atraer la atención de la administración tributaria. Entre más grandes son las empresas, más susceptibles son sus decisiones de inversión a estos riesgos tributarios. Y entre más concentrada es la inversión en unas pocas empresas de gran

tamaño, mayor es la tentación del sistema político y de la administración tributaria de gravar fuertemente sus ingresos.

Los regímenes tributarios latinoamericanos tienen una gran responsabilidad en la tragedia de la productividad de las economías de la región, pues contribuyen a la supervivencia de firmas improductivas, obstaculizan el crecimiento de las empresas pequeñas y grandes, y propician la conformación de un universo empresarial profundamente desigual y segmentado.

Simplificar, unificar y hacer efectivas las normas tributarias que aplican a las empresas puede contribuir mucho a la productividad. Los regímenes diferenciados por sectores, por tamaños de empresa, o por otras razones, distorsionan la asignación de recursos, distraen los escasos recursos gerenciales de las empresas y son una carga extra para las administraciones públicas.

Un sistema tributario bien diseñado debe contribuir a crear incentivos para el pago de los impuestos y a prevenir la evasión. Ésta es la gran virtud del impuesto al valor agregado, pues está en el interés de cada empresa que sus proveedores paguen el IVA correspondiente para poder acreditarlo a su propio pago. Por el contrario, los impuestos a las transacciones financieras inducen a las empresas a confabularse entre sí para no efectuar operaciones a través del sistema financiero, lo que destruye no solo el sistema de pagos, sino también canales de información que serían útiles para vigilar el cumplimiento de las obligaciones tributarias.

Los regímenes tributarios simplificados para las pequeñas empresas son una colección de todos los defectos que puede ofrecer un mal sistema tributario: discriminan por tamaño, facilitan la evasión, no inducen el control cruzado entre las firmas y rara vez ayudan a generar información útil para el control tributario.

# Costos de transporte: Un peaje caro para la productividad

El libre comercio internacional a menudo ha sido considerado una bendición para la productividad. Abrir la puerta a las importaciones debería exponer a los productores a una mayor competencia, obligándoles a reducir sus costos y a aumentar su eficiencia, permitiéndoles a la vez el acceso a más y mejores insumos, especialmente bienes de capital. Pero hay otros canales muy importantes a través de los cuales el comercio internacional incide en la productividad que han sido menos estudiados. Incluso sin alterar los niveles de productividad de las empresas, el comercio internacional puede aumentar considerablemente la productividad agregada al contribuir a la reasignación de recursos a usos más productivos.

Desafortunadamente, los costos del transporte han impedido, en gran medida, que la región aproveche el potencial de productividad del comercio internacional. Para la mayoría de los países, los costos de transporte representan el mayor porcentaje de los costos del comercio internacional, especialmente de las exportaciones, y la distancia o la geografía no son los únicos motivos. El Gráfico 3 muestra que los costos del transporte de carga de países de Centroamérica, como proporción del valor de sus exportaciones a Estados Unidos, son mayores que los de China, a pesar de su mayor cercanía a EE.UU. ¿Por qué? Porque sus puertos y aeropuertos son extremadamente ineficientes. Y la situación en el resto de América Latina no es muy diferente. En algunos países, la inadecuada infraestructura física es la causa, pero más importantes son las actividades de apoyo para el movimiento de carga y las ineficiencias ocasionadas por una regulación inadecuada, la falta de competencia en servicios, y procedimientos operativos, y sistemas informáticos deficientes.

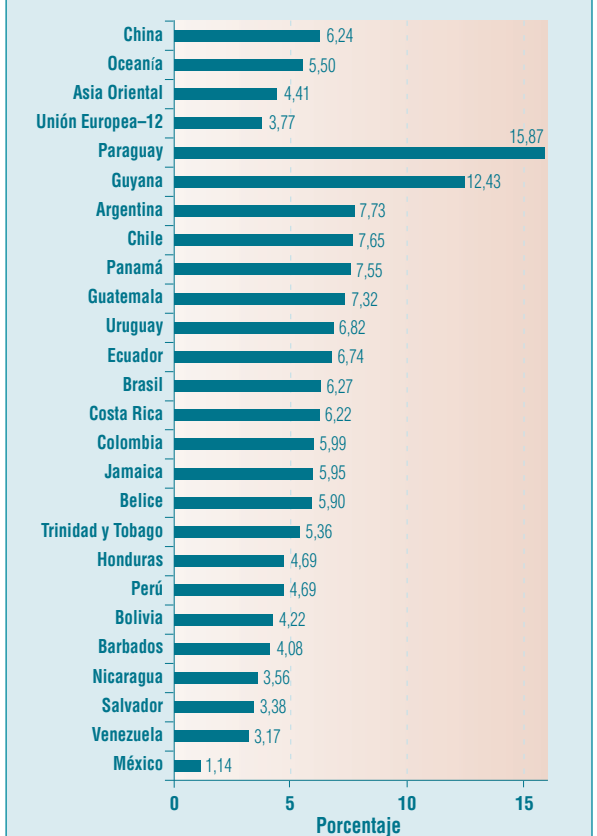
Tradicionalmente, los aranceles han sido uno de los mayores impedimentos al aumento de la productividad, pero su

participación relativa en el total de costos del comercio internacional ha venido disminuyendo durante el último decenio gracias a la mayor apertura comercial de las economías de la región. Actualmente, los costos de transporte son más de cuatro veces mayores que los costos arancelarios en América Latina y el Caribe, representando una barrera mayor para el comercio internacional que los aranceles.

Los altos costos de transporte protegen a los productores ineficientes, reduciendo la probabilidad de que abandonen la actividad, y limitan la ampliación de plantas eficientes, lo que incide en sus posibilidades de exportar. Un análisis estadístico de Brasil y Chile muestra que los costos de transporte reducen la eficiencia de planta y distorsionan la asignación de recursos en la economía, lo cual reduce el nivel general de productividad. Un recorte de 10% en los costos de flete elevaría la productividad de planta en 0,5% y 0,7% en Brasil y Chile, respectivamente. Menores costos de flete también elevarían la productividad al aumentar las probabilidades de que las empresas ineficientes cierren su producción y de que las eficientes exporten. Por ejemplo, un recorte de 10 puntos porcentuales de los costos de flete aumenta la probabilidad de que una empresa ineficiente abandone la actividad en Chile en 1,5%, y la probabilidad de que exporte, en 4%.

Tanto los aranceles como los costos

Gráfico 3. Costos del flete como porcentaje de las exportaciones a Estados Unidos, 2006



Fuente: Elaboración propia basada en datos de la Oficina de Censos de Estados Unidos.  
Nota: Los 12 países europeos son Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, Finlandia, Francia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Reino Unido y Suecia.

del flete son importantes, pero actualmente el ámbito de reducción de los costos del transporte es mucho mayor que en el caso de los aranceles. Por ejemplo, Chile tendría que reducir sus costos de flete en más de 50% para ponerse a la par de EE.UU., mientras que le bastaría con una reducción de sus aranceles de apenas 10% para ponerse a la altura de EE.UU.

La ineficiencia de puertos y aeropuertos explica aproximadamente 40% de la diferencia en los costos del transporte marítimo entre América Latina y Estados

► Continúa en la página 11

# La política de la productividad

Si se considera que la productividad es el arte de lograr más con lo mismo, las políticas encaminadas a elevar la productividad deberían ser las favoritas de todo sistema político. Desafortunadamente, elevar la productividad es una tarea compleja que requiere identificar políticas adecuadas, entender los conflictos entre diferentes objetivos, conseguir los recursos para implementar las políticas, lidiar con quienes prefieren el status quo u otras políticas, y mantener esfuerzos sostenidos en ámbitos complementarios hasta que se obtengan resultados. Ésta es una tarea tan incierta, que requiere tanta coordinación, esfuerzo y paciencia, que rara vez constituye una prioridad de los sistemas políticos. La distribución de subsidios a empresas improductivas o la expansión de programas sociales para los desempleados, las familias de bajos ingresos, las pequeñas empresas, o los trabajadores informales, es más fácil y tiene una rentabilidad política mayor y más inmediata.

Para tener alguna posibilidad de éxito, las recomendaciones de política para el crecimiento de la productividad deben tener en cuenta la manera en que están organizados los intereses privados y la capacidad del Estado y del sistema político para coordinar e implementar esas políticas. Aunque estas circunstancias son difíciles de cambiar radicalmente, las posibilidades de éxito pueden mejorar concentrándose solo en unos pocos puntos:

- *Hacer de la productividad un tema central en el discurso público*, como los son actualmente el crecimiento, la inflación o el desempleo y, como en ocasiones, incluso puede serlo algo tan difuso como “competitividad”. El crecimiento de la productividad depende de que los ciudadanos y los formadores de opinión le exijan al sistema político políticas adecuadas. En algunos casos, la creación de consejos nacionales puede ser un mecanismo valioso, siempre y cuando estén legalmente institucionalizados

y se mantengan activos con el correr del tiempo. Esto requiere contar con un marco institucional que separe la estrategia del diseño y la evaluación de políticas, tenga mucha credibilidad y esté protegido de conductas improductivas que solo busquen el beneficio propio.

- *Difundir los efectos de las políticas en la productividad de largo plazo.* Esto se aplica a las políticas directas de crecimiento de la productividad y a otras con efectos indirectos, como las políticas sociales o tributarias. Es necesario explicar de qué manera estas políticas influyen en la productividad de los sectores beneficiados—como las microempresas o los trabajadores informales—así como también en la productividad agregada de todos los sectores productivos. Esto implica crear instituciones independientes y transparentes que den seguimiento y evalúen los efectos.
- *Incorporar a las empresas y a los trabajadores en el debate sobre políticas* por medio de organizaciones que representen intereses nacionales al más alto nivel, y no por medio de grupos sectoriales o de intereses más específicos. También es útil promover la formación de agrupaciones con la cobertura más amplia posible y fortalecer sus capacidades.
- *Invertir en el fortalecimiento de la capacidad del Estado para adoptar políticas de largo plazo.* Cuando las perspectivas de su carrera profesional son de más largo plazo, los legisladores, los funcionarios públicos y los jueces pueden invertir más en sus capacidades y en establecer formas eficaces de cooperación con otros actores. Si se han de adoptar políticas creíbles, es de crucial importancia que el poder judicial goce de estabilidad e independencia política.
- *Hacer participar a entidades que garanticen credibilidad* gracias a su independencia política, seriedad

técnica y permanencia en la escena nacional. Esta descripción puede aplicarse a ciertas entidades académicas, organizaciones no gubernamentales u organismos multilaterales que pueden facilitar las transacciones y supervisar el cumplimiento de los compromisos.

- *Prever las consecuencias indirectas de las reformas sobre las acciones políticas.* La descentralización del Estado y el surgimiento de nuevos partidos políticos pueden ser factores favorables que propicien una mayor participación ciudadana y abran canales de representación a grupos sociales excluidos, pero también pueden tener efectos negativos en la capacidad del sistema político para adoptar políticas de crecimiento de la productividad. Los instrumentos de política económica y social que más afectan a la productividad deben aislarse de esas tendencias hacia la fragmentación.

Gestionar las políticas de productividad puede ser tan desafiante como concebir las propias políticas, pero la necesidad de impulsar la productividad en la región es clara. El nivel de vida de un país puede elevarse explotando el hecho de que—por obra de la naturaleza—puede producirse o extraerse algún cultivo, mineral o fuente de energía a un costo muy bajo en relación con el precio internacional; también puede elevarse, por un tiempo, contratando préstamos. Pero el rezago que América Latina y el Caribe han sufrido durante varios decenios en relación con el resto del mundo muestra a simple vista que estas estrategias no son viables en el mediano plazo. En definitiva, no hay ningún sustituto para producir de manera más eficaz, innovar, capacitar, adaptar, cambiar, experimentar, reasignar y emplear el trabajo, el capital y la tierra con mayor eficiencia; en síntesis, no hay ningún sustituto de una mayor productividad.

## Publicaciones nuevas

Disponibles en inglés únicamente a menos que el título indique lo contrario

### LIBROS



#### La era de la productividad: Como transformar las economías desde sus cimientos

Carmen Pagés,  
Editora

Washington, D.C.:

BID y Palgrave. 2010

La era de la productividad describe de qué manera la baja productividad de América Latina y el Caribe impide que la región se ponga a la par de los países del mundo desarrollado. Los autores indagan más allá de las explicaciones macroeconómicas tradicionales y profundizan hasta llegar al nivel de las industrias y las empresas para descubrir sus causas. En este libro se examina el crecimiento de la productividad, enfocándose en la extrema heterogeneidad de los sectores y las empresas, resaltando la importancia de las políticas públicas que hacen que las empresas prosperen y se expandan. Por otra parte, este libro se centra en un sector crítico, el de los servicios, en particular en el transporte y el comercio minorista, de importantes repercusiones para el resto de la economía. Finalmente, se cuestiona y se descarta el argumento de que la región está condenada al estancamiento y se analizan varios mecanismos de políticas públicas que pueden transformar sus economías.

### MICRODATOS

#### Politics, Policies, and Productivity: An International Dataset

(Política, políticas públicas y productividad: una base de datos internacional)

(DBA-013)

Ariel Mecikovsky, Carlos Scartascini,  
Mariano Tommasi

Esta base de datos compila indicadores de fuentes públicas de información que ayudan a medir la calidad de las políticas públicas que afectan la productividad de los países, así como las características y formas de interacción de los grupos de interés. Esta base complementa la base de datos publicada por Berkman et al. (2008) sobre las características de las políticas públicas

y capacidades gubernamentales. Seleccione este enlace para bajar la documentación. Años cubiertos: 2000-2008.

#### Medium-Term Frameworks and the Budgetary Process in Latin America. A Database

(Base de datos sobre Marcos de Mediano Plazo y Procesos Presupuestarios en América Latina)

(DBA-014)

Carlos Scartascini, Gabriel Filc

Durante la última década, los Marcos de Mediano Plazo (MTF por sus siglas en inglés) fiscales, presupuestales y de gasto se han convertido en el tipo de reformas más populares de los procesos presupuestarios en América Latina. Los MTF parecieran ser la solución mágica para la mayoría de los problemas fiscales. Filc y Scartascini (2010) estudian los méritos normativos de la utilización de los MTF, definen sus distintos tipos, y describen la evolución que han seguido en América Latina. Esta base de datos contiene un conjunto de información único sobre el estado del arte en MTF en varios países de América Latina con base en trabajos de campo. Seleccione este enlace para bajar la documentación.

### MONOGRAFÍAS

#### The Aftermath of the Crisis: Policy Lessons and Challenges Ahead for Latin America and the Caribbean

(Después de la crisis: Lecciones de política económica y desafíos pendientes para América Latina y el Caribe)

(B-642)

Alejandro Izquierdo, Ernesto Talvi

Después de haber atravesado la más dura crisis global en tiempos recientes, América Latina y el Caribe ha demostrado tener una notable capacidad de resistencia. Este informe tiene tres objetivos: primero, entender cuáles fueron las fuentes de esa resistencia, identificando de un lado el rol que jugó la ayuda financiera internacional sin precedentes, y del otro, la fortaleza de los fundamentos macroeconómicos domésticos; segundo, resaltar las lecciones de política económica que se desprenden de este análisis, tanto para la región como para la comunidad financiera internacional; y por

último, identificar los desafíos macroeconómicos más críticos que enfrentará la región.

### RESUMENES DE POLÍTICAS

#### Debt Management in Latin America: How Safe Is the New Debt Composition?

(Gestión de la deuda en América Latina: ¿Qué tan segura es la nueva composición de la deuda?)

(IDB-PB-109)

Eduardo A. Cavallo

Aunque los índices de la deuda del sector público de América Latina aumentaron en 2009 en medio de la crisis financiera global, siguen estando por debajo de los de las crisis asiática y rusa de finales de los años 90. Además, la composición de la deuda se ha desplazado hacia una deuda más "segura" (deuda nacional con una mayor preponderancia de pasivos denominados en la moneda del país). Sin embargo, la estructura actual de la deuda plantea riesgos y desafíos de políticas que no conviene pasar por alto. Este documento concluye que los gerentes de deuda deberían evitar la complacencia de pensar que la región se ha redimido totalmente de sus viejos pecados. Algo que se ha pasado por alto muy especialmente es el hecho de que la región todavía carece de una base amplia de inversionistas para la deuda denominada en la moneda del país a tasas nominales fijas y con plazos de vencimiento razonablemente largos.

### DOCUMENTOS DE TRABAJO DEL BID

#### The Political Economy of Productivity in Brazil

(La economía política de la productividad en Brasil)

(IDB-WP-104)

Bernardo Mueller, Carlos Pereira,  
Lee J. Alston, Marcus André Melo

Se investiga el vínculo entre las instituciones políticas de Brasil y los decepcionantes niveles de productividad y crecimiento del país a lo largo de los últimos decenios. Aunque las instituciones políticas le brindan al presidente incentivos e instrumentos para procurar la estabilidad monetaria

► Continúa en la página 9



## Publicaciones nuevas

► viene de la página 8

y la disciplina fiscal, también hacen aumentar el costo de alcanzar esos objetivos. Aislar ciertos gastos de la discrecionalidad presidencial conduce a otras opciones de políticas, tales como impuestos elevados y recortes de gastos, que entorpecen la productividad y el crecimiento. Con un régimen de frenos y contrapesos robusto y la fragmentación de grupos de intereses, un Estado sobrecargado con derechos constitucionales ha recurrido a la aplicación de enormes aumentos de impuestos. El resultado es una combinación tanto de elementos esenciales para un crecimiento económico sustentable como de distorsiones que conspiran en contra de ello. Aunque la productividad y el crecimiento han mejorado durante los últimos diez años, esa mejora ha sido lenta e incremental.

### **Productive Development Policies in Trinidad and Tobago: A Critical Review** (*Políticas de desarrollo productivo en Trinidad y Tobago: Revisión crítica*) (IDP-WP-115)

Anne-Marie Mohammed, Ramiro Moya, Sandra Sookram

A medida que Trinidad y Tobago diversifica su economía apartándola del sector energético, el proceso subyacente a las políticas de desarrollo productivo (PDP) del país va evolucionando desde políticas industriales dirigidas por el Estado hacia un enfoque nuevo con una gran participación privada y pública. En este estudio se analizan las principales características de cuatro PDP y se las revisa siguiendo la obra publicada pertinente. Las cuatro PDP son: a) el proceso hacia la promoción de aglomeraciones productivas (clusters), b) las PDP para el sector turístico, c) las PDP clásicas dirigidas a la micro, pequeña y mediana empresa, y d) la Zona de Libre Comercio como política pública dirigida a compensar las falencias del Estado.

### **The Political Economy of Fiscal Reform in Brazil: The Rationale for the Suboptimal Equilibrium** (*La economía política de la reforma fiscal en Brasil: Razonamiento del equilibrio subóptimo*) (IDP-WP-117)

Carlos Pereira, Marcus André Melo, Saulo Souza

En este documento se analizan las reformas fiscales en Brasil desde los años 90, particularmente en cuanto a la tributa-

ción, la formulación de presupuestos y el federalismo fiscal. En cuanto a la formulación de presupuestos, las crisis económicas de mediados de los años 90 obligaron al gobierno a poner orden en los desequilibrios fiscales a nivel subnacional, pero hicieron que las autoridades responsables de la formulación de políticas desistieran de modificar el sistema tributario. Dado que la estabilidad fiscal y el control de la inflación le ofrecen al Ejecutivo incentivos y credibilidad en el ámbito internacional, las iniciativas de reforma pueden generar beneficios políticos para los políticos en funciones. En este trabajo se sostiene que el talón de Aquiles de la Ley de Responsabilidad Fiscal es el mecanismo que se emplea para su cumplimiento: los tribunales de cuentas.

### **Misallocation and Productivity in Colombia's Manufacturing Industries** (*Asignación inadecuada y productividad entre empresas manufactureras de Colombia*) (IDP-WP-123)

Adriana Camacho, Emily Conover

En este trabajo se estudian las dispersiones de productividad en establecimientos industriales colombianos usando la Encuesta Manufacturera Anual de Colombia desde 1982 hasta 1998. Se descubre una mejora de 3-8% en la productividad total de los factores (PTF) del sector manufacturero y esa PTF guarda una correlación positiva con la posición exportadora, la data, el tamaño y la ubicación en la región central del país. La liberalización de la economía en 1991 se vincula con el aumento de los niveles de productividad de planta de las empresas exportadoras. La reforma de 1990, mediante la cual se redujeron los costos de la cesantía, hizo mejorar la productividad, mientras que la reforma de 1993, mediante la cual aumentaron los costos laborales, causó una disminución de la productividad de planta.

### **Productive Development Policies in Jamaica** (*Políticas de desarrollo productivo en Jamaica*) (IDB-WP-128)

Mónica Panadeiros, Warren Benfield

Jamaica es un caso curioso de crecimiento económico. A pesar de las reformas estructurales introducidas en los últimos tres decenios y de una inversión adecua-

da, el PIB real per cápita es más o menos igual que en 1970. El decepcionante desempeño de esta economía hace pensar que las políticas de desarrollo productivo (PDP), incluida la primera generación de reformas, no han bastado para crear un entorno más propicio para el crecimiento de la productividad. En este trabajo se analizan las PDP en Jamaica y se concluye que detrás de la paradoja de una alta inversión y un bajo nivel de crecimiento está la "trampa de la deuda del sector público" y una estructura de incentivos tributarios altamente distorsionante para captar inversión extranjera directa y promover las exportaciones. Aunque la política industrial está evolucionando, los viejos esquemas lucen difíciles de dismantelar desde el punto de vista político.

### **Productive Development Policies in Latin American Countries: The Case of Peru, 1990-2007**

(*Políticas de desarrollo productivo en países latinoamericanos: Caso de Perú de 1990 a 2007*)  
(IDB-WP-129)

José Távora, Mario D. Tello

En este trabajo se evalúan la situación institucional y el efecto productivo de determinadas PDP, instituciones y programas implementados en Perú desde 1990 hasta 2007. Hay elementos de juicio que indican que las PDP y las reformas estructurales no han alterado de manera significativa la estructura productiva de la economía peruana. Si los objetivos de las PDP son transformar la estructura productiva, aumentar la productividad total de los factores y mejorar la innovación, las intervenciones gubernamentales se deben concentrar directamente en la fuente de fallas del mercado y en generar cambios productivos de calidad en el sector privado.

### **Analysis of Several Productive Development Policies in Uruguay** (*Análisis de varias políticas de desarrollo productivo de Uruguay*) (IDB-WP-130)

Gustavo Michelin, Juan José Barrios, Néstor Gandelman

En este trabajo se revisan y se evalúan algunas de las PDP actualmente en vigor en Uruguay. Se toman en cuenta tres políticas horizontales y tres políticas verticales a la luz de las fallas del mercado y del sec-

► Continúa en la página 10

## Publicaciones nuevas

▶ viene de la página 9

tor público que procuran abordar y minimizar. Las políticas horizontales abarcan la innovación, la promoción industrial y directivas para el desarrollo industrial y tecnológico. Las políticas verticales incluyen el análisis de la legislación forestal, la capacidad de seguimiento de productos cárnicos y el proyecto de producción sustentable en el sector agrícola.

### On the Role of Productivity and Factor Accumulation in Economic Development in Latin America and the Caribbean

*(Sobre el papel de la productividad y la acumulación de factores en el desarrollo económico en América Latina y el Caribe)*  
(IDB-WP-155)

Christian Daupe,  
Eduardo Fernández Arias

En este trabajo se estima la importancia relativa de la productividad total de los factores y de la acumulación de factores productivos en el desarrollo económico de América Latina. Se determina que la productividad total de los factores es el factor predominante: baja productividad y un crecimiento lento de la productividad, y no los impedimentos a la acumulación de factores, son la clave para entender el bajo nivel de ingreso de América Latina en comparación con las economías industrializadas y su estancamiento en relación con otros países en desarrollo. Aunque las políticas que facilitan la acumulación de los factores podrían mejorar la productividad en cierta medida, para cerrar la brecha productiva hace falta establecer políticas dirigidas específicamente a la productividad.

### Productive Development Policies in Costa Rica: Market Failures, Government Failures, and Policy Outcomes

*(Políticas de desarrollo productivo en Costa Rica: Deficiencias del mercado, desaciertos del gobierno y resultados de políticas)*  
(IDB-WP-157)

Julio Rosales Tijerino, Luis Rivera,  
Ricardo Monge González

En este trabajo se analizan cinco PDP aplicadas en Costa Rica y se descubre que no abordan de manera óptima las deficiencias del mercado. Además, los desaciertos gubernamentales, más que las deficiencias del mercado, son la justificación principal de las PDP. Incluso en presencia de

deficiencias del mercado, los instrumentos de políticas aplicados no necesariamente son los más eficientes desde el punto de vista económico, sino más bien las opciones más viables desde el punto de vista político. Además, la falta de evaluación de las políticas y de monitoreo impide que se realicen ajustes y correcciones de dichas políticas. Abordar los argumentos de las intervenciones de políticas e incorporar los resultados de la evaluación en el diseño y la reforma de las políticas son condiciones necesarias para el éxito.

### Political Institutions, Policymaking, and Economic Policy in Latin America

*(Instituciones políticas, formulación de políticas y política económica en América Latina)*  
(IDB-WP-158)

Carlos Scartascini, Mariano Tommasi,  
Martín Ardanaz

En este trabajo se pasa revista a determinados temas de la economía política del proceso de formulación de políticas en América Latina. En particular, se aborda la manera en que las reglas políticas obran a favor o en contra de la cooperación intertemporal entre los actores políticos. La medida en que los Estados establecen los rasgos claves de las políticas que determinan el desarrollo depende de: 1) el funcionamiento de las instituciones políticas, que define cómo se lleva a cabo el juego de la formulación de políticas, 2) los ámbitos de interacción, que definen en dónde se lleva a cabo el juego de la formulación de políticas, y 3) las características de grupos socioeconómicos claves, que define quién interactúa con los políticos profesionales en procura de diversas preferencias de políticas.

### Veto Players and Policy Trade-Offs: An Intertemporal Approach to Study the Effects of Political Institutions on Policy

*(Actores con poder de veto y dilemas de políticas: Enfoque intertemporal de estudio de los efectos de las instituciones políticas en las políticas)*  
(IDP-WP-159)

Carlos Scartascini, Ernesto H. Stein,  
Mariano Tommasi

La capacidad de mantener políticas en el tiempo y de ajustarlas a medida que cambian las circunstancias son dos propiedades deseables de los sistemas de formulación de políticas. El enfoque de actores con poder de veto hace pensar que los

gobiernos con más actores con poder de veto pueden mantener políticas a costa de la capacidad de modificarlas cuando sea necesario. En este trabajo se cuestiona esa afirmación desde una perspectiva intertemporal, recurriendo a la economía de los costos de transacción y la teoría de juegos reiterada, y se muestra que algunos países podrían tener tanto más credibilidad como mayor adaptabilidad que otros. En términos más generales, al estudiar los efectos de las instituciones políticas en los resultados de políticas, una perspectiva de políticas intertemporales podría llevar a predicciones distintas a las generadas por enfoques menos temporales.

### Is Latin America on the Right Track? An Analysis of Medium-Term Frameworks and the Budget Process

*(¿Va bien encaminada América Latina? Análisis de marcos de referencia de mediano plazo y el proceso presupuestario)*  
(IDB-WP-160)

Carlos Scartascini, Gabriel Filc

Los marcos de referencia fiscal de mediano plazo (MFMP) se han convertido en una de las reformas más populares del proceso presupuestario en América Latina y su introducción ha pasado a considerarse una especie de solución mágica para la mayoría de los problemas fiscales. Sin embargo, no se ha hecho ninguna evaluación integral de sus efectos. En este trabajo se analizan los méritos normativos del uso de los MFMP, se describen los diversos tipos de MFMP así como su desarrollo en América Latina usando los casos de Argentina, Colombia y Perú. Se sientan las bases para el avance hacia la evaluación integral de sus efectos y, en última instancia, para la consolidación de los MFMP en la región.

### Estimating the Direct Economic Damage of the Earthquake in Haiti

*(Cálculo de los daños económicos directos ocasionados por el terremoto en Haití)*  
(IDB-WP-163)

Andrew Powell, Eduardo A. Cavallo,  
Oscar Becerra

En este trabajo se usan técnicas de regresión simple para efectuar una evaluación inicial de los daños monetarios causados por el terremoto que asoló Haití el 12 de enero de 2010. Se calculan los daños de un desastre natural entre 200.000 y 250.000 muertos y desapa-

▶ Continúa en la página 11



## Publicaciones nuevas

▶ viene de la página 10

recidos (es decir, el nivel de mortalidad que se estima que ocasionó el terremoto) usando datos económicos y demográficos de Haití. El resultado de base es de US\$8.100 millones para 250.000 muertes, pero un resultado de US\$13.900 millones para la misma cantidad de muertes cae dentro del error estadístico. Las implicaciones de ese cálculo son significativas. Para obtener semejante cantidad de dinero hacen falta muchos donantes bilaterales, multilaterales y privados. De ahí que una coordinación excelente del financiamiento y la ejecución sea la clave para asegurar el uso eficiente de los fondos.

### PUBLICACIONES EXTERNAS

**Bastos, Paulo y Joana Silva Rauch.**  
**Identifying Vertically Differentiated Products**

(Identificar productos diferenciados verticalmente)

*Economics Letters*, Vol. 106 (1), págs. 32–34, Enero.

Bastos y Rauch (1999) introdujeron un esquema de clasificación de productos que desde entonces se ha venido usando ampliamente para identificar empíricamente bienes diferenciados. Este trabajo presenta pruebas directas de que esa clasificación es muy adecuada para captar diferencias de calidad usando datos de nivel de empresa sobre los valores de unidades de exportación.

**Catao, Luis, Ana Fostel and Sandeep Kapur.**

**Persistent Gaps and Default Traps**

(Brechas persistentes y trampas del incumplimiento en los pagos)

*Journal of Development Economics* 89, págs. 271–84.

En este trabajo se muestra cómo surgen círculos viciosos en los antecedentes crediticios de los países en un modelo en que se combina la persistencia de la producción con información asimétrica sobre las sacudidas de la producción. En tal entorno, el incumplimiento en los pagos señala la vulnerabilidad del deudor a sacudidas adversas y crea una perspectiva pesimista sobre

el crecimiento. Esto se traduce en mayores diferenciales de las tasas de interés y de los costos del servicio de la deuda con respecto al ingreso, lo que hace aumentar el costo de los pagos futuros, creándose así “trampas del incumplimiento en los pagos”. Un conjunto de datos que abarca mucho tiempo y varios países muestra la existencia de una “prima por incumplimiento” que depende de los antecedentes históricos y de efectos importantes de la persistencia de la producción sobre la solvencia soberana.

**Catao, Luis and Allan Timmermann.**  
**Volatility Regimes and Global Equity Returns**

(Regímenes de inestabilidad y retornos de acciones globales)

*En Volatility and Time Series Econometrics. Essays in Honor of Robert Engle, Tim Bollerslev, Jeffrey Russell y Mark Watson* (Editores). Oxford University Press, 2009.

En este trabajo se presenta un marco de referencia sobre el intercambio de regímenes para abordar conjuntamente tres

▶ Continúa en la página 12

## Costos de transporte

▶ viene de la página 3

Unidos y Europa. La limitada competencia entre las empresas navieras y los ineficientes sistemas de transporte internos, incluida la insoportable congestión del tránsito en las zonas metropolitanas de la región que empiezan a prosperar, también son factores que contribuyen a los altos costos.

Los puertos de la región resultan los peores parados en términos de productividad al ser comparados con los puertos de Norteamérica, Europa Occidental, el Medio Oriente y Asia. La eficiencia portuaria tiene que ver no sólo con la calidad de las instalaciones físicas, sino también con las actividades de apoyo tales como el pilotaje, el remolque o el manejo de carga. La eficiencia de puertos y aeropuertos también depende de aspectos tales como la claridad de los procedimientos portuarios, la precisión de sus sistemas informáticos o la existencia de restricciones legales tales

como los requisitos de licencias especiales para la estiba y desestiba.

¿Qué se puede hacer? Recortar los costos de transporte requerirá no sólo una mejor infraestructura sino también un marco regulatorio que promueva la inversión y la competencia. Las autoridades responsables de la formulación de políticas en la región deben darle una mayor prioridad al aumento de la eficiencia de puertos y aeropuertos y al mejoramiento de la regulación. Los gobiernos deben alentar una mayor competencia entre empresas navieras y deben descentralizar las operaciones portuarias, haciendo a la vez importantes inversiones, como por ejemplo, en el dragado de canales para permitir que navíos de mayor calado y menores costos operativos puedan usar un puerto.

En cuanto al transporte aéreo de carga, la eficiencia de los aeropuertos y la

regulación correspondiente se ubican en el centro de los problemas de la región. América Latina debe procurar acuerdos de cielos abiertos de manera más decidida, porque ellos promueven la competencia y ayudan a reducir los costos del transporte aéreo. La región también debe asegurarse de contar con una regulación aeroportuaria adecuada para atender la calidad del servicio a la vez que adelanta iniciativas de privatización.

La relación entre el comercio internacional y la productividad es intrincada y de largo alcance. Y aunque con toda seguridad no puede proporcionar todas las respuestas al acertijo de la productividad, la región todavía tiene por delante la tarea de sentar todas las bases necesarias para poder aprovechar al máximo los beneficios de productividad que puede brindar el comercio internacional.

## Publicaciones nuevas ▶ viene de la página 11

cuestiones importantes del financiamiento internacional: si los rendimientos de las acciones globales exhiben regímenes de inestabilidad bien definidos; la medida en la que las sacudidas globales, de países y de sectores específicos explican la inestabilidad de los mercados de acciones y las implicaciones para la diversificación del riesgo global. Estimaciones que cubren tres decenios de datos a nivel de empresas internacionales revelan estados bien definidos de inestabilidad de los retornos de acciones y muestran que el aporte de factores de países disminuye considerablemente cuando el factor global es alto y durante sacudidas importantes de sectores específicos con repercusiones globales tales como las sacudidas petroleras y del sector informático.

**Cavallo, Alberto F. y Eduardo A. Cavallo**

**Are Crises Good for Long-term Growth? The Role of Political Institutions**

*(¿Son buenas las crisis para el crecimiento a largo plazo? El papel de las instituciones políticas)*

*Journal of Macroeconomics.*

Presentación previa disponible en: <http://dx.doi.org/10.1016/j.jmacro.2010.01.006>

En este trabajo se presentan elementos de juicio empíricos sobre la importancia de las instituciones para determinar el resultado de las crisis sobre el crecimiento a largo plazo. Se muestra que las instituciones políticas inciden en el crecimiento mediante su interacción con las crisis. En particular, el efecto de una crisis en el crecimiento de largo plazo es condicionado por el entorno institucional imperante. En países con instituciones democráticas, el efecto negativo de las crisis se mitiga, mientras que en países con instituciones autocráticas, el efecto negativo se exacerba.

## Noticias de nuestras redes

### Red de Investigación de América Latina y el Caribe

Las propuestas seleccionadas para la realización de estudios para el proyecto de investigación Protección de los trabajadores contra el desempleo en América Latina y el Caribe son:

- **Transiciones en el mercado laboral y políticas activas en Bolivia: Estudio del caso específico del PLANE de Bolivia** – Fundación Aru y CIDES-Universidad Mayor de San Andrés
- **Protección de los trabajadores contra el desempleo en Uruguay** – Instituto de Economía, Universidad de la República
- **Protección de los trabajadores contra el desempleo: Elementos de juicio de Argentina** – Universidad Torcuato Di Tella
- **Estudio del sistema de seguro de desempleo de Chile** – Universidad de Chile, Facultad de Economía y Negocios
- **Programa de subsidio al desempleo de Colombia: Evaluación y políticas futuras** – Economía Urbana

### Eventos organizados por la Red de Investigación

- **Mejoramiento del desarrollo durante los primeros años de la infancia en América Latina y el Caribe**  
Seminario: 17 y 18 de mayo de 2010. Sede del BID, Washington, DC.
- **Financiamiento de la vivienda en América Latina y el Caribe: ¿Qué lo está entorpeciendo?**  
Seminario: 12 y 13 de agosto de 2010. Sede del BID, Washington, DC.
- **Protección de los trabajadores contra el desempleo en América Latina y el Caribe.**  
Seminario: 8 y 9 de julio de 2010. Sede del BID, Washington, DC.

### Otros eventos

#### Seminario sobre políticas:

**El crecimiento mundial en perspectiva: La nueva normalidad y sus peligros**  
23 de abril de 2010. Sede del BID, Washington, DC.

**Moderador:** Daniel Zelikow, Banco Interamericano de Desarrollo  
**Panel:**

Peter Garber, Deutsche Bank  
Larry Hatheway, UBS Investment Bank  
Ricardo Hausmann, Universidad de Harvard  
John Williamson, Peterson Institute for International Economics

#### Seminario:

**Después de la crisis**

3 de mayo de 2010. Banco de España, Madrid, España.

Alejandro Izquierdo y Ernesto Talvi presentan el informe macroeconómico del Banco Interamericano de Desarrollo de 2010: Después de la crisis global: Lecciones de política económica y desafíos pendientes para América Latina y el Caribe.

[www.iadb.org/res/researchnetwork](http://www.iadb.org/res/researchnetwork)