

## Nueva gobernanza, nuevas convergencias



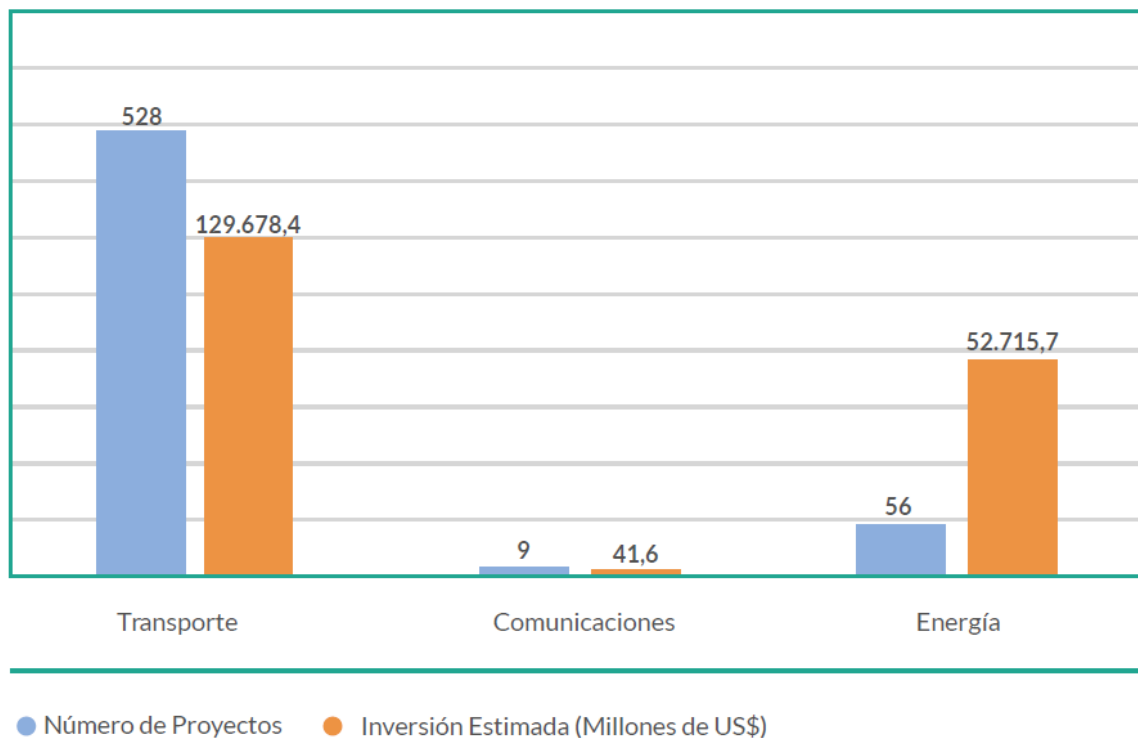
# Ideas de Integración

## Las obras en transporte encabezan la Cartera del COSIPLAN

- Ideas de Integración
- n235

La [Cartera de Proyectos del COSIPLAN\[1\]](#) se compone en su mayoría por proyectos de transporte, (89% del total de proyectos) Estas obras implican el 71% de la inversión estimada, ya que los proyectos de energía insumen el 29% restante.

SECTORES DE LOS PROYECTOS  
(EN N° DE PROYECTOS Y MILLONES DE US\$)



En el siguiente cuadro se puede apreciar la distribución de los proyectos por sub-sector, ubicándose muy por encima del resto el sub-sector carretero. Las obras en carreteras incluyen pavimentaciones y ampliaciones; rehabilitación y mantenimiento; y construcción de puentes y túneles. En este subsector se encuentran casi la mitad del total de los proyectos de la cartera, por un tercio de la inversión estimada.

**SUB-SECTORES DE LOS PROYECTOS**  
(EN N° DE PROYECTOS, MILLONES DE US\$ Y %)

	N° Proyectos	% Proyectos	Inversión Estimada*	% Inversión
Aéreo	25	4,2	6.929,5	3,8
Carretero	262	44,2	59.473,1	32,6
Ferrovionario	67	11,3	47.903,4	26,3
Fluvial	75	12,7	2.887,0	1,6
Marítimo	38	6,4	10.944,5	6,0
Multimodal	14	2,4	623,7	0,3
Pasos de Frontera	47	7,9	917,3	0,5
Generación Energética	25	4,2	42.065,5	23,1
Interconexión Energética	31	5,2	10.650,2	5,8
Interconexión de comunicaciones	9	1,5	41,6	0,0
<b>TOTAL</b>	<b>593</b>	<b>100</b>	<b>182.435,7</b>	<b>100</b>



**Sub-sector aéreo:** más de la mitad de los proyectos aéreos pertenecen al Eje MERCOSUR-Chile y al Interoceánico Central (32% y 24% respectivamente), y en términos de inversión estimada el primer Eje concentra el 93% del monto total del sub-sector. Seis obras ya han sido finalizadas, y otras 11 están avanzadas en su ejecución, lo que implica que casi el 70% de los proyectos del sub-sector tiene un desarrollo satisfactorio. Se destaca el proyecto Ampliación del Aeropuerto de Campinas dado que es el 6° proyecto con mayor inversión estimada de toda la cartera.



**Subsector carretero:** Los proyectos se concentran en el Eje MERCOSUR-Chile y en el Eje de Capricornio. La mitad de las obras, y de la inversión, implican la rehabilitación, ampliación, o mantenimiento de carreteras existentes; mientras que el 35% de los proyectos son nuevas carreteras (por el 20% de inversión total del sub-sector). Además, se encuentran 28 puentes, 16 circunvalaciones y 2 túneles que completan el panorama. El 40% de los proyectos se encuentran en ejecución y el 20% ya está concluido.

Solamente el 10% está en etapa de perfil, lo que implica un fuerte desarrollo de todas las obras de este tipo.



**Sub-sector ferroviario:** las obras ferroviarias, al revés de las carreteras, se encuentran principalmente en etapas tempranas de desarrollo (39% tanto en perfil como en pre-ejecución). Los proyectos restantes se reparten en partes iguales en las etapas de ejecución y concluidos. Casi la mitad de las obras son rehabilitaciones de ferrovías existentes, el 43% son obras nuevas y el restante 9% son circunvalaciones. Sin embargo, por la clara diferencia entre la naturaleza de los esfuerzos, más del 70% de las inversiones son asignadas a las ferrovías nuevas. El mayor monto de inversión estimada se encuentra en el Eje Andino (38%) pero respecto de la cantidad de proyectos, el Eje sólo representa el 3%, siendo mucho más relevante la presencia del sub-sector en el Eje de Capricornio (27%) y en la Hidrovía Paraguay-Paraná (21%).



**Sub-sector fluvial:** las obras fluviales se concentran, por la naturaleza del territorio, en el Eje de la Hidrovía Paraguay-Paraná (56% de los proyectos por el 75% de la inversión) y del Amazonas (25% de los proyectos por el 13% de la inversión). Hay muy pocas obras concluidas, la mayoría de las mismas se encuentra en pre-ejecución (37%). Se cuenta con la construcción de 10 puertos, la adecuación de 32 puertos existentes y el mejoramiento de la navegabilidad de 33 tramos fluviales.



**Sub-sector marítimo:** de los 38 puertos incluidos, solamente 7 son obras nuevas, mientras que las demás son ampliaciones de la infraestructura terrestre existente. Los proyectos se concentran en el Eje del Amazonas y MERCOSUR-Chile, con 9 obras en cada Eje. El 40% de los puertos ya está en ejecución, y actualmente solo el 16% se encuentra concluido.



**Sub-sector multimodal:** no hay proyectos multimodales concluidos, y las obras se encuentran principalmente en fases tempranas de desarrollo (perfil y pre-ejecución). La mayoría de los centros multimodales se encuentran en el Eje del Amazonas. La inversión estimada se concentra entre unos pocos proyectos de los Ejes de la Hidrovía Paraguay-Paraná e Interoceánico Central.



**Sub-sector pasos de frontera:** los centros de control fronterizos nuevos son 34, mientras que las adecuaciones o ampliaciones de los existentes son 13. La concentración mayor de obras es en el Eje Andino debido a la naturaleza de su territorio. Sin embargo, la inversión es mayor en los proyectos del Eje MERCOSUR-Chile. El 34% de los pasos se encuentra en pre-ejecución, y ya se concluyeron el 24% de las obras.



**Sub-sector generación energética:** de los 25 proyectos del sub-sector, 21 se reparten en partes iguales en las etapas de pre-ejecución, ejecución y concluido. Sin embargo, más de la mitad de la inversión estimada se concentra en las obras en ejecución (54%). Casi la mitad de las centrales es de tipo hidroeléctrico, lo que favorece cambios en la matriz energética de la región. Más de la mitad de las obras se encuentra en el Eje MERCOSUR-Chile, aunque más de la mitad de los recursos está asignado a los únicos 3 proyectos que se encuentran en el Eje Perú-Brasil-Bolivia.



**Sub-sector interconexión energética:** las interconexiones energéticas están presentes sobre todo en el Eje Andino (32%), y prácticamente todas son nuevas conexiones, la mitad de las cuales ya está concluidas (el 51%, por un 77% de inversión ejecutada).



**Sub-sector interconexión de comunicaciones:** solamente se encuentran 9 proyectos, en 6 de los cuales participan dos o más países. Habitualmente estas obras no requieren de grandes esfuerzos financieros, pero el mismo está concentrado en las obras en ejecución, que son 3. Las obras se concentran en el Eje de la Hidrovía Paraguay-Paraná (3).

[1] Ver “Cartera de Proyectos del COSIPLAN 2015” Buenos Aires, Diciembre 2015 ([enlace](#))



# Aldo Ferrer: pionero de la integración latinoamericana

- [Ideas de Integración](#)
- [n235](#)



Aldo Ferrer, ex ministro de Economía de la Argentina, nació el 15 de abril de 1927 y falleció el 8 de marzo de 2016 a los 88 años de edad. Había sido designado en 1968 miembro titular de la Academia nacional de ciencias económicas (ANCE). El reconocido economista tuvo una larga trayectoria en la función pública. Fue, sucesivamente, consejero económico de la embajada argentina en Londres; entre 1958 y 1960, ministro de economía de la provincia de

Buenos Aires; entre 1970 y 1971, ministro de Obras y Servicios Públicos y de Economía de la Nación; entre 1983 y 1987 presidió el Banco de la Provincia de Buenos Aires; entre 1999 y 2001 la Comisión Nacional de Energía Atómica. Además fue vicepresidente de ENARSA y entre 2011 y 2013 embajador argentino ante Francia.[1]

La integración regional fue una piedra angular de su actividad académica y profesional. En su actividad docente, creó y dirigió la Maestría en Procesos de Integración Regional- MERCOSUR de la Universidad de Buenos Aires, donde contribuyó a formar varias generaciones de especialistas en la materia. En sus discursos, puso el foco en los [proyectos económicos nacionales](#) como pilares del fortalecimiento de la integración regional. Y prestó siempre [especial atención a la dinámica social en América Latina](#) proponiendo una diversidad de alternativas para elevar la inclusión social.

En diferentes artículos recientes, abogó por una mayor integración entre Brasil y Argentina, entendiendo el concepto de la integración en un sentido amplio que según Ferrer debía desplegarse en tres planos: las políticas internas, las reglas del juego de la integración y la proyección conjunta hacia el resto del mundo.

Cómo entusiasta de la integración latinoamericana, Ferrer colaboró en diversos proyectos del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL). Entre su obra editada por el INTAL recordamos las siguientes tres publicaciones.

Ferrer, A. (1985). "De la crisis de la deuda a la viabilidad financiera", en: *Integración Latinoamericana*, 10(100), p. 53-57.

Ferrer, A. (1975). "[El Mercado Común Centroamericano de ciencia y tecnología](#)", en: *Revista de la Integración*, 8(18), p. 89-167.

Lagos, G.; Ferrer, A.; Baldinelli, E.; Noriega Morales, M.; Zabala, J.; Dam, A.; Angarita Silva, A.; Bouzán, A.; Bertero, C.; Pollner, M.; Da Fonseca Pinheiro, J. y Aragao, J. (1967). [Los empresarios y la integración de América Latina](#). Buenos Aires: INTAL.

[1] Biografía de Aldo Ferrer publicada por Juan Carlos de Pablo en CONTEXTO; Entrega N° 1.388; Marzo 14, 2016.

# La OMC después de Nairobi: el futuro de las negociaciones agrícolas

- [Ideas de Integración](#)
- [n235](#)

Las decisiones tomadas en la décima conferencia ministerial de la Organización Mundial del Comercio, llevada a cabo en Kenia entre el 13 y el 16 de diciembre pasado, implican, entre otras cosas, la eliminación de las subvenciones a las exportaciones agrícolas, una de las demandas de los países de América Latina y el Caribe desde el inicio de la Ronda Uruguay en 1986. Existen efectos positivos para la región, aunque no se apreciarán en el corto y el mediano plazo.

La eliminación de este tipo de subvenciones es el logro más importante dentro del Programa de Doha para el Desarrollo lanzando en 2001. Sin embargo, la competencia de las exportaciones es solo una parte de un conjunto más ambicioso de negociaciones agrícolas, que han quedado largamente postergadas en el régimen multilateral. Estas son el acceso a los mercados (reducciones de tarifas y eliminación de contingentes arancelarios) y el esquema de subvenciones globales al sector (conocido como “ayuda interna”). De estos tres componentes, el relativo a las subvenciones a la exportación era la negociación más avanzada; ya en la conferencia ministerial de Hong Kong de 2005 los Miembros habían acordado su eliminación total para el año 2013, aunque llegado ese año, la OMC lamentó no haber podido conseguir el objetivo a tiempo.

Siguiendo la letra de la Decisión Ministerial, los países desarrollados debieron dejar de hacer operativas dichas subvenciones a partir del 1° de enero pasado, mientras que los países en desarrollo (salvo algunas excepciones abarcadas por el artículo 9 del Acuerdo sobre la Agricultura, referidas principalmente al coste del transporte interno) deberán hacerlo recién a finales de 2018. Los países menos adelantados (PMA), dado su carácter vulnerable, tienen excepciones hasta el 2030.

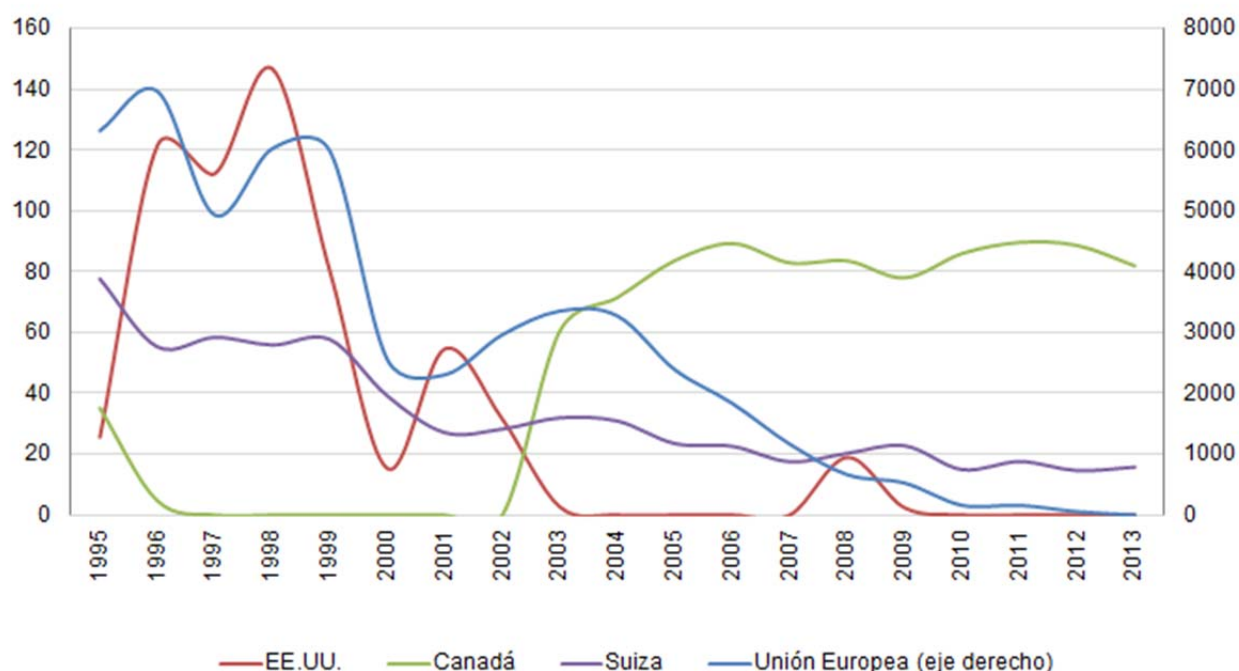
## Los verdaderos alcances

Si bien es un avance importante para los intereses de un grupo importante de países de la región, los efectos reales serán menos impactantes en el corto plazo. Fundamentalmente, porque la clase de subvenciones que fueron prohibidas (los desembolsos presupuestarios directos a los productores a condición de que el producto traspasara los límites del territorio nacional), ya habían



ido reduciéndose en los últimos 15 años, en efecto, llegando a ser casi nulas para los EE.UU. desde el año 2002, y desde el año 2007 para la Unión Europea (Gráfico 1).

**Gráfico 1. Evolución de las subvenciones a las exportaciones agrícolas notificadas a la OMC por los principales países desarrollados**  
En millones de US\$

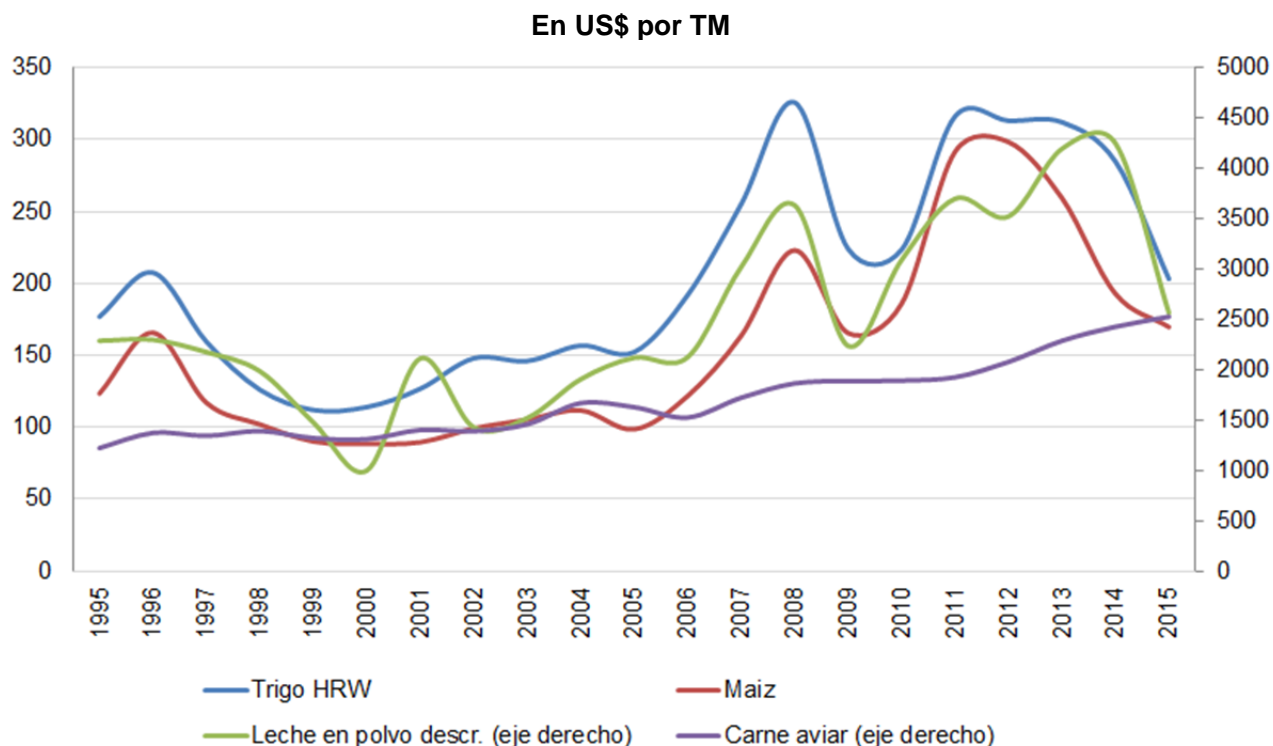


Fuente: BID-INTAL en base a OMC

Sin embargo, estas reducciones no significaron, en la práctica, que se haya atenuado la competencia en el mercado mundial. En primer término, porque algunas operatorias usuales como subvenciones a la exportación, como las garantías de crédito (muy utilizadas, por ejemplo, por los EE.UU. en el caso del maíz), no fueron prohibidas sino tan solo reguladas en los plazos máximos de devolución. En segundo término, dado que en los países desarrollados las ayudas internas al sector fueron creciendo o se mantuvieron constantes durante el mismo período; a excepción de los periodos de aumento general en los precios de las materias primas, estas políticas de subvenciones globales fueron un componente muy fuerte en mantener deprimidos los precios internacionales de los productos agrícolas.

Por otra parte, la reducción de las subvenciones a la exportación durante la última década tiene cierta correlación con el aumento general de los precios de las materias primas, que se dio en años pasados, y que había disminuido la necesidad para proteger ciertas actividades (Gráfico 2).

**Gráfico 2. Evolución de precios de los principales productos agrícolas que los países desarrollados otorgan subvenciones directas a la exportación**



Fuente: BID-INTAL en base a Banco Mundial y FMI

Las subvenciones a las exportaciones agrícolas de los países desarrollados ejercen una competencia a los países de la región por tres vías. En primer lugar, para el desarrollo de un mercado regional de alimentos, donde productores importantes como Brasil, Argentina, México o Chile, deben competir con los productos subsidiados sobre todo de los EE.UU. y Canadá. En segundo término, en el resto de los mercados en desarrollo (amplias zonas de África y Asia) y desarrollados, donde la competencia más sentida es con exportaciones de la Unión Europea. En tercer término, en los propios mercados internos de cada país, donde el crecimiento de la producción local -aún más si se tiene en cuenta la fabricación de productos de valor agregado- puede verse obstruido por exportaciones subvencionadas de los países desarrollados. En este último punto, huelga decir que los productos elaborados, los productos lácteos y la carne porcina, importantes en los pagos directos de Suiza y Canadá, quedaron eximidos de la Decisión hasta el año 2020. Como se observa en el Gráfico 1, en estos países no se produce una reducción en las subvenciones como la de EE.UU y la Unión Europea.

En una perspectiva de largo plazo, la exclusión de los productos agrícolas de la regulación multilateral implicó una importante distorsión al comercio para los países de la región que, entre

1960 y 2001, vieron disminuida su participación en el comercio mundial de alimentos, recuperando terreno solo después del surgimiento de China como el principal importador. No obstante, el desplazamiento más fuerte se produjo dentro del mercado de los países desarrollados. El caso de Europa Occidental es ilustrativo: esta región pasó de un déficit en el comercio de alimentos en torno al 3% del PIB al autoabastecimiento regional en menos de una generación. Aun con el aumento de la participación de China, los principales países desarrollados siguen representando el 60% de los destinos de las exportaciones agrícolas de la región. En este sentido, las verdaderas oportunidades de expansión comercial para América Latina y el Caribe se producirán cuando se aborden en la OMC las cuestiones pendientes sobre el acceso a los mercados y la ayuda interna.

### **El algodón, ¿un espejo para lo que viene?**

Además de la eliminación de las subvenciones a las exportaciones agrícolas, otras cinco Decisiones compusieron el “paquete de Nairobi”. A favor de los países menos adelantados (PMA), se sellaron los compromisos acordados en Bali, dos años antes, los cuales otorgan un trato especial y diferenciado a sus proveedores de servicios y normas de orígenes preferenciales en el marco de los sistemas generalizados de preferencias. En materia agrícola, además, se reafirmaron las voluntades de seguir negociando un marco normativo para la constitución de existencias públicas con fines de seguridad alimentaria, y un mecanismo de salvaguardias especial para los países en desarrollo. Asimismo, se llegó a otro acuerdo histórico, relativo al algodón.

Gracias a su importancia en el comercio de los PMA y al trabajo realizado por los “cuatro del algodón” (Benín, Burkina Faso, Chad y Mali), los Miembros siempre destacaron la necesidad de acelerar un acuerdo específico para este producto. El compromiso celebrado en Nairobi prohíbe las subvenciones a la exportación sin excepciones para los países desarrollados, y para el caso de los países en desarrollo (PED), a diferencia del acuerdo general para los productos agrícolas, se acortó el período de implementación al 1° de enero del 2017. También, se acordó que los países desarrollados eliminarán los derechos y los contingentes arancelarios para los PMA, y que los PED harán su mejor esfuerzo para imitarlos en este camino. Sin embargo, tampoco hubo avances respecto de la limitación de la ayuda interna, otro aspecto importante de la distorsión de comercio del algodón.

Si bien nuestra región cuenta con importantes productores, como Brasil, Argentina y México, la medida no tiene efectos sobre esta parte del mundo dado que la mayoría de los países PMA se encuentran localizados en África y Asia. De esta manera, cabe preguntarse si, en el futuro, las negociaciones agrícolas no continuarán por este sendero, es decir, sin lograr compromisos respecto

de las ayudas internas y segmentando entre PMA y PED en el acceso a los mercados. De ser así, los efectos positivos para nuestros países se demorarían en llegar aún más.

### **El futuro de la OMC**

El “paquete de Nairobi” es el segundo acuerdo en el marco del Programa de Doha, luego de lo resuelto en Bali en la novena conferencia en 2013, y se produce en medio de una virtual parálisis de la OMC como foro de negociaciones comerciales. Desde el lanzamiento de la Ronda en 2001, se han firmado más de 200 acuerdos bilaterales o regionales (ACR), incluido el “mega-acuerdo” del TPP finalizado en octubre último. La rápida conclusión de estos acuerdos preferenciales no solo contrasta con el retraso de las negociaciones multilaterales, sino principalmente con la baja intensidad de los “paquetes” y el poco impacto esperado en los flujos de comercio.

En este contexto, aun cuando se haya dejado por sentado la voluntad que la OMC siga constituyendo la primacía en el establecimiento de normas comerciales, sobresale de la Declaración de Nairobi que algunos Miembros no reafirmen los mandatos de Doha, y, por el contrario, demanden un nuevo enfoque para continuar con las actuales negociaciones. La Declaración misma refleja la preocupación por el crecimiento de los ACR, debido a las crecientes disciplinas “OMC plus” aplicadas sin la cláusula de la nación más favorecida.

# Integración regional en prospectiva: contexto y oportunidades

- Ideas de Integración
- n235



El debilitamiento de la demanda extra-regional y el mal desempeño de los mercados de productos básicos vuelven a poner en agenda dos grandes temas para América Latina. En primer lugar, resurge con fuerza la necesidad de **diversificar las exportaciones**, tanto en términos de productos como de destinos; la calidad de la inserción internacional de los países se plantea como uno de los pilares a ser mejorados. Un espacio natural para ello es un **verdadero mercado regional integrado**. Es conocido que en ese mercado, el contenido de las canastas exportadoras tiende a ser más diversificado y con mayor participación de bienes con mayor valor agregado.<sup>[1]</sup> Ahora bien, es necesaria una profunda convergencia regulatoria si se quiere captar el potencial de ese espacio para nutrir cadenas de valor con integración productiva y atraer inversión extranjera directa. El mercado regional debería ser también una plataforma donde se incuben exportaciones extra-regionales, más diversificadas y de mayor valor agregado.

En segundo lugar, aparece el incentivo de **sumar fuerzas** para participar en el diseño de reglas que seguramente dominarán el comercio y los flujos de inversión globales. El MERCOSUR tiene en marcha un proceso negociador con la Unión Europea,[2] cuya culminación podría impulsar decisivamente la convergencia con los esfuerzos que ya hicieron en esta dirección los miembros de la Alianza del Pacífico.[3] Asimismo, un acercamiento MERCOSUR-Alianza del Pacífico podría fortalecer la capacidad negociadora de la región frente a China, país que mantiene complejas regulaciones para el acceso a su mercado en productos sensibles para nuestros países.

Algunos pasos recientes han sido dados en este sentido.[4] En la primera mitad de 2015, el MERCOSUR le presentó a la Alianza del Pacífico un Plan de Acción para la convergencia integradora, en el cual propone una serie de acciones para profundizar el **acceso a los mercados** entre ambos sub-esquemas.[5] Por una parte, este Plan se basa en profundizar los compromisos de libre comercio en virtud de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE)[6] firmados con Chile, Perú y Colombia.[7] Por otra, plantea establecer disciplinas comerciales que tiendan a **facilitar el comercio** intra-regional. Está pendiente de profundizar el vínculo con México, país cuyos ACE con los países del MERCOSUR fueron negociados de manera bilateral, y en los cuales, con la excepción de Uruguay, se acordaron bajos compromisos de liberalización.[8] Más incipiente aún es la perspectiva de convergencia con los esquemas de integración centroamericano y caribeño.

De manera complementaria a este Plan de Acción, Brasil mantuvo encuentros bilaterales con la intención de profundizar los compromisos en el marco de los ACE, aunque con distintos grados de alcance. Con Colombia, se propuso avanzar en materia del comercio de bienes; con Perú, además, se presentó una iniciativa para llegar a un acuerdo comprehensivo en materia de servicios, inversiones y compras gubernamentales; con México, por último, se reafirmó la voluntad de llevar negociaciones en todos estos temas.[9]

La historia de la integración regional es fértil en lecciones. Una de ellas parece ser la conveniencia de avanzar en fases incrementales que, sin embargo, garanticen **procesos y logros efectivos y sustentables**, alcanzados gracias a minuciosas negociaciones técnicas y que reflejen beneficios mutuos. Esto contrastaría con cierta tendencia a establecer metas inalcanzables, teñidas con frecuencia de declaraciones retóricas que arriesgan como resultado una atmósfera de fatiga y percepción de fracaso que va en detrimento de la propia integración. En realidad, la sostenibilidad de los acuerdos regionales depende sensiblemente de encontrar puntos de equilibrio estable entre fuerzas contrapuestas. Vale mencionar tres de esos puntos: un equilibrio entre los costos y los beneficios que las negociaciones producen en el corto y el largo plazo; un balance entre las



demandas de flexibilidad de un acuerdo, y la previsibilidad necesaria para impulsar decisiones de inversión y, por último, un equilibrio adecuado entre los intereses ofensivos y los defensivos de cada país.[10] Esto apunta a trabajar por una nueva gobernanza del proceso de integración, cuyo eje orientador sea, precisamente, el de contar con instrumentos de navegación adecuados para fortalecer la estabilidad de esos equilibrios.

En la coyuntura por la que atraviesa la integración regional, el INTAL inaugura el espacio *Ideas Inspiradoras para una Nueva Integración* donde se buscará, fundamentalmente, **obtener respuestas puntuales a problemas concretos** de la integración y se pondrá un énfasis especial en el **cómo llegar a esas soluciones**. El *Coloquio de Otoño Nueva Gobernanza, Nuevas Convergencias. La integración de América Latina en perspectiva* fue el primer paso hacia este objetivo.

Existen al menos tres áreas donde la posibilidad de convergencia parecen favorables: el acceso a mercados en el espacio regional, las vinculaciones entre la integración y el desarrollo productivo, y las perspectivas de crear agendas conjuntas de proyección internacional.

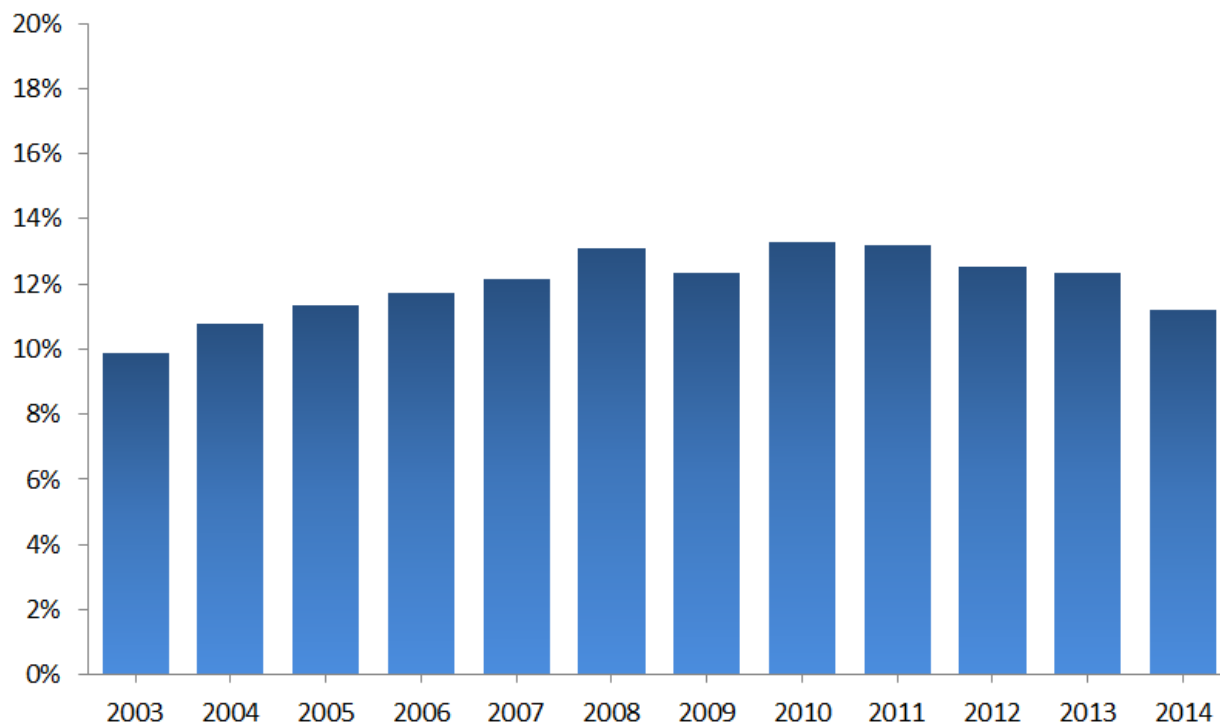
- **Acceso a mercados y facilitación del comercio regional**

En América Latina -y en la propia Sudamérica- conviven diversas reglas comerciales preferenciales con desigual profundidad, construidas a través de procesos de integración con mecánicas y objetivos distintos. El balance de esta situación es mixto. El comercio entre los países que integran el MERCOSUR y la Alianza del Pacífico se ha mantenido en proporciones acotadas (Gráfico 1) que seguramente podrían expandirse. No hay duda de que, respecto a la situación que imperaba hace algunas décadas, la región avanzó en términos de lograr un mercado más integrado. Pero también se trata de una construcción inacabada donde permanecen restricciones de acceso que impiden capturar todo el potencial de la integración, y donde hay un espacio importante para facilitar el comercio.

Por lo tanto, el actual tejido de reglas comerciales y de su implementación efectiva puede sin duda ser mejorado. Más allá de las conocidas ventajas que crea un mercado incrementado, el objetivo específico de ello es el de incentivar la atracción de inversión extranjera directa, la generación de cadenas de valor regionales y de situar ese espacio como plataforma de diversificación exportadora para bienes de mayor contenido tecnológico que atenúen las dificultades por las que atraviesan hoy en día las exportaciones de la región. Una reducción de los costos de transacción a través de medidas de facilitación comercial reforzaría estos efectos.

**Gráfico 1. Comercio intra-regional de los países de la Alianza del Pacífico y el MERCOSUR,  
2003-2014**

*En porcentaje del total exportado*



Nota: El comercio intra-regional corresponde a las exportaciones de Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Paraguay, Perú, México y Uruguay dirigidas al resto de los integrantes de ese subconjunto.

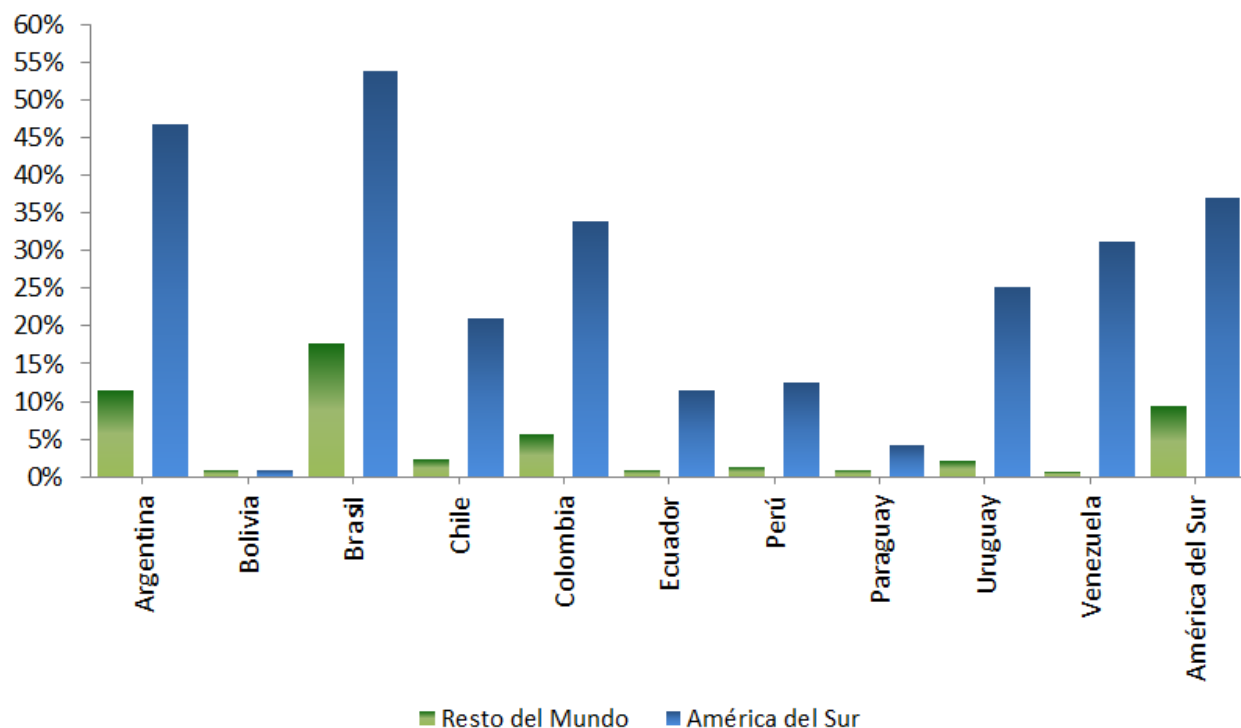
Fuente: INTrade/DataINTAL con cifras oficiales nacionales.

- **Integración, desarrollo productivo y diversificación exportadora**

El desarrollo productivo y una integración externa competitiva en la economía mundial no pueden desvincularse. En el mercado regional, el contenido de las canastas exportadoras suele ser más diversificado y con mayor participación de bienes con mayor contenido tecnológico y valor agregado (Gráfico 2).<sup>[11]</sup> Sin embargo, el uso de ese espacio como plataforma exportadora para una integración competitiva global, con un perfil exportador más complejo y diversificado, ha sido limitado.

**Gráfico 2. Participación de las manufacturas de contenido tecnológico medio y alto en las exportaciones de países sudamericanos seleccionados, según mercados de destino, promedio 2011-2014**

*En porcentaje del total exportado al mercado respectivo*



Notas: El contenido tecnológico está definido de acuerdo con la clasificación de Lall (2000) aplicada a datos a 6 dígitos del Sistema Armonizado; para Venezuela la información corresponde a 2011-2013. Fuente: INTrade/DataINTAL.

En años recientes, el MERCOSUR puso en marcha incipientes proyectos de integración productiva en sectores tales como petróleo y gas, construcción aeronáutica y naval, energías eólicas y solares, autopartes, y juguetes.<sup>[12]</sup> Por su parte, la Alianza del Pacífico ha avanzado en la armonización de las reglas de origen con el fin de potenciar los encadenamientos productivos entre sus economías. Estas iniciativas podrían extenderse y potenciarse en un espacio regional ampliado. Correspondería ubicarlas dentro de una perspectiva de formación de cadenas de valor regionales. Espacios de cooperación regional en aras de políticas de desarrollo productivo en sectores como la agroindustria y la bioeconomía (en las que los países tienen ventajas competitivas y han avanzado en su integración)<sup>[13]</sup> los servicios de alto valor agregado y algunos segmentos manufactureros podrían rendir frutos en términos de especialización y uso más eficiente de recursos escasos.

- **Integración y proyección internacional de la región**

El actual escenario de escaso avance de las negociaciones multilaterales y la tendencia a constituir mega-acuerdos regionales, en los que pocos países de la región tienen participación, pone a varios de ellos en un pie de desigualdad y los deja con pocos instrumentos de negociación.

Un proceso de convergencia entre MERCOSUR y la Alianza del Pacífico (eventualmente, también con los países centroamericanos y caribeños) podría brindar la oportunidad de fortalecer los intereses de la región como conjunto ante socios clave. El ejemplo de China es relevante. Durante la última década, la influencia del gigante asiático ha sido creciente en la región al compás de su contribución al crecimiento de varias economías latinoamericanas, tanto en términos de exportaciones como de inversiones. No obstante ello, China mantiene una compleja estructura de protección a los productos basados en recursos naturales la cual combina aranceles, complicadas regulaciones internas y opacas barreras no arancelarias.<sup>[14]</sup> Esto genera costos para las exportaciones de la región y restringe las posibilidades de diversificarlas, incluso en sectores donde muchos países de América Latina tienen ventajas potenciales; por ejemplo, en bienes agroindustriales. Por otra parte, la inteligencia competitiva y la promoción de exportaciones en un mercado como el de China son también requisitos de acceso con elevados costos. En este marco, una convergencia de los países de la región elevaría su potencia negociadora y posiblemente reduciría distintos costos de acceso al mercado chino.

En otro caso destacado, después de muchos años de indefinición, el MERCOSUR se encuentra en una etapa muy avanzada de negociación de un acuerdo bi-regional con la Unión Europea.<sup>[15]</sup> De concretarse exitosamente, este podría ofrecer un camino para la propia convergencia regional, en la medida en que los países de la Alianza del Pacífico ya realizaron acuerdos con el bloque europeo de forma bilateral.

En futuros documentos se buscará profundizar cada una de estas cuestiones a la luz de las experiencias integracionistas de la región, de modo de contribuir a clarificar las prioridades de la agenda común de integración regional.

## Bibliografía

- Foxley, A. y Meller, P. (Eds.). 2014. *Alianza del Pacífico: En el proceso de integración latinoamericana*. Santiago de Chile: CIEPLAN-BID.
- Gayá, R. y Michalczewsky, K. 2014. *El comercio intrarregional sudamericano: Patrón exportador y flujos intraindustriales*. Washington: BID.
- Giordano, P. (Coord.) y Ramos, A. (Col.). 2015a. *Monitor de Comercio e Integración 2015: la recaída: América Latina y el Caribe frente al retroceso del comercio mundial*. Washington: BID.
- . 2015b. *Estimaciones de las Tendencias Comerciales América Latina y el Caribe*. Washington: BID.
- Informe MERCOSUR N° 18 (2012-2013) Segundo Semestre 2012 – Primer Semestre 2013*. Washington: BID.
- Informe MERCOSUR N° 19 (2013-2014) Segundo Semestre 2013 – Primer Semestre 2014*. Washington: BID.
- Informe MERCOSUR N° 20 (2014-2015) Segundo Semestre 2014 – Primer Semestre 2015*. Washington: BID.
- Lagos, R. 2016. “¿Y si Europa nos lleva a nuestra integración?”, en: *Clarín*, 3 de enero.
- Lall, S. 2000. *The Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports, 1985-1998*. Working Paper 44. Queen Elizabeth House: Oxford University.
- Makuc, A.; Duhalde, G. y Rozemberg, R. 2015. *La Negociación MERCOSUR-Unión Europea a Veinte Años del Acuerdo Marco de Cooperación: Quo Vadis?* Washington: BID.
- Mesquita-Moreira, M. y Soares, A. 2016. “América Latina y China después del auge: Los costos del comercio agropecuario”, en: *Revista Integración & Comercio 40*, (De próxima publicación).
- Peña, F. 2016. “Reflexiones con motivo de un aniversario: Los 25 años del Mercosur y opciones en el camino de su evolución futura”. Newsletter sobre relaciones comerciales internacionales, marzo.
- Rosales, O. 2014. *La Alianza del Pacífico y el MERCOSUR: hacia la convergencia en la diversidad*. Santiago de Chile: CEPAL.
- de Villalobos, R. 2015. *El comercio agropecuario en el MERCOSUR. Veinte años después del Tratado de Asunción*. Washington: BID.

[1] Gayá y Michalczewsky (2014).

[2] Makuc et al. (2016).

[3] Lagos (2016).

[4] Rosales (2014) y Foxley y Meller (Eds.) (2014).

[5] El Plan incluye, entre otros puntos: profundización de los compromisos de libre comercio ya asumidos en virtud de acuerdos de complementación económica; disciplinas comerciales (reglas de origen, Certificado de Origen Digital (COD) y a la posibilidad de realizar acumulación de origen a los efectos de cumplir con las reglas vigentes en los acuerdos preferenciales existentes); diseminación de Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE), Operador Económico Autorizado, Cooperación Aduanera y Ferias Productivas. (Informe Mercosur 20 (2015). El documento fue precedido por acercamientos entre ambos bloques; Uruguay y Paraguay se incorporaron como miembros observadores de la Alianza del Pacífico en 2012 y 2013, respectivamente; en noviembre de 2014 se llevó a cabo una “Reunión Ministerial Informativa” en Cartagena, Colombia, donde ambas partes reconocieron el interés mutuo de iniciar una nueva etapa de relaciones birregionales.

[6] Firmados en el marco de ALADI.

[7] ACE N° 35, N° 58 y N° 59.

[8] ACE N° 6, N° 53, N° 54 y N° 60. Con Uruguay, el acuerdo no solo abarcó preferencias por casi todo el universo de bienes, sino que incluyó capítulos en materia de servicios, inversiones y compras públicas. En el caso de Brasil, el acuerdo abarca preferencias por solamente el 12% de los intercambios bilaterales, mientras que en el caso de Argentina solo incluyó preferencias por ciertos bienes y con Paraguay aún no se pudo sellar un acuerdo. Asimismo, el ACE N° 55 se encarga de administrar específicamente el comercio del sector automotor, con cupos limitados de libre comercio.

[9] Brasil firmó con México una serie de acuerdos, siendo uno de los más importantes el de Cooperación y Facilitación de Inversiones.

[10] Peña (2016).

[11] Gayá y Michalczewsky (2014).

[12] *Informes MERCOSUR* N° 18, 19 y 20. Los grados de avance son distintos en cada caso. Por ejemplo, los sectores de petróleo y gas y autopartes fueron elegidos como proyectos pilotos financiados por el FOCEM. En el caso de los sectores aeronáuticos, naval y de energías limpias, los Comités Técnicos han avanzado en la elaboración de un mapeo regional de identificación de proyectos de integración productiva; en juguetes, en cambio, el programa es más incipiente.

[13] De Villalobos (2015).

[14] Mesquita Moreira y Soares (2016). Cabe citar: exenciones al IVA, programas de subsidios, normas sanitarias y fitosanitarias más estrictas que los estándares internacionales, y el oligopsonio de las empresas estatales comercializadoras.

[15] Makuc *et al.* (2015).



# Actividades que Inspiran

## Nueva gobernanza, nuevas convergencias

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)

¿Cómo construir una *convergencia en la diversidad* de las experiencias integracionistas de América Latina? ¿Cómo hacer confluir una *gobernanza glocal* (global + local) dadas las realidades regional y nacionales? Responder a estas preguntas es un desafío clave e inspirador en el contexto actual: debilitamiento del comercio mundial y descenso en los precios de las materias primas, la multiplicación de acuerdos y mega-acuerdos regionales que suplantán la gobernanza multilateral, y la transformación de China hacia un crecimiento determinado por factores internos.

Estos interrogantes fueron el punto de partida del [Coloquio de Otoño](#) del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL) que contó con la presencia de Alfonso Prat-Gay, Ministro de Hacienda y Finanzas de Argentina, Ricardo Lagos, expresidente de Chile, y Enrique Iglesias, expresidente del Banco Interamericano de Desarrollo (BID).



En la apertura del evento, Gustavo Beliz, Director del INTAL, invitó a pensar una integración de precisión con una mirada bioceánica, que tenga en cuenta el rol que hoy juegan Estados Unidos y China. “Tenemos que generar **una agenda de integración polifónica** donde se escuchen las voces de las diferentes generaciones, y que trascienda el mero tecnicismo para incluir factores de liderazgo político regional”, resaltó Beliz e instó a detectar los puntos granulares para superar los obstáculos de la integración, una tarea que definió como una “**acupuntura de la integración**”.

Beliz comentó que el Coloquio estuvo en parte inspirado por un [artículo](#) publicado por Ricardo Lagos bajo el título: “¿y si Europa nos lleva a nuestra integración?”. Durante su exposición, [Lagos amplió su propuesta](#). “Con el acuerdo MERCOSUR-Unión Europea, casi todos los países de la región tendrán un tratado con Europa. El paso siguiente es lograr que Europa nos considere como un todo, y que **cada país le brinde a sus vecinos de la región las mismas ventajas que concedió a Europa**. Ello elevaría y establecería un nuevo piso para nuestra integración”, dijo Lagos. Para que esto ocurra, Europa debería permitir la acumulación de origen de productos latinoamericanos en conjunto. “Se formarían cadenas de valor que aprovechen las ventajas únicas de la región”, sostuvo Lagos.

“No hay y no hubo nunca una sola realidad latinoamericana. Pero nunca hasta ahora se nos había ocurrido dividirnos: aquí el Pacífico y allí el Atlántico. ¡Parece que redescubrimos el Tratado de Tordesillas!”, dijo en relación al pacto entre España y Portugal que dividió el continente en el siglo

XV. “Tenemos que entender que con la convergencia y la unidad todos nuestros países pueden influir en las dos orillas oceánicas”, finalizó.

A su turno, Prat-Gay manifestó que la Argentina tiene “vocación de integrarse al mundo de manera inteligente, tenemos que ser un jugador fundamental en la región porque no hay opción de desarrollo a espaldas del mundo, no podemos desarrollarnos solos”. El ministro también anticipó que mantuvo conversaciones recientes con el Presidente Mauricio Macri para intentar apuntalar el acuerdo MERCOSUR-UE. **“Estamos muy cerca de lograr el famoso 87% que nos piden** como apertura del mercado, siempre que no nos corran el arco hasta 89% como trascendió”, comentó.

En tanto que Enrique Iglesias, pionero de la integración latinoamericana y expresidente del BID, señaló que el contexto actual está caracterizado por la multipolaridad, el crecimiento desigual, la falta de coordinación entre los Bancos Centrales y los mega-acuerdos como factores que generan incertidumbre, y advirtió sobre el peligro que la fragmentación del mundo conduzca a la fragmentación de América Latina. “La región siempre estuvo comprometida con el multilateralismo, y lo multilateral ahora está en crisis. Imaginábamos un mundo que iría a negociar entre átomos, pero se está negociando entre moléculas: la molécula europea, la molécula de América del Norte, la molécula de Asia-Pacífico... únicamente juntos podremos contribuir al debate internacional”, remarcó.

Iglesias puso énfasis en la necesidad de incrementar la productividad y la inversión en infraestructura. **“La productividad es todo, o casi todo”**, citó; “siempre será mejor una carretera que un tratado”, comentó, para agregar que necesitamos más acuerdos sectoriales exitosos como es el caso del acuerdo del sector automotriz.

### **El marco conceptual del Coloquio: el “qué” y el “cómo” de la integración**

La Embajadora Patricia Salomone, Directora de Política Latinoamericana del Ministerio de Relaciones Exteriores de Argentina, destacó que para agregar valor a las exportaciones se necesita la complementación productiva en la región. “La asociatividad permite mejorar la capacidad de las pymes, principales generadoras de empleo, y su inserción en las cadenas globales de valor”, dijo la diplomática.

[Antoni Estevadeordal](#), Gerente de Integración y Comercio del BID, remarcó que políticas pragmáticas para promover la integración tienen altos retornos. Así, propuso tres prioridades que debería tener la región. En primer lugar, destacó que América Latina ya está conectada en sí misma

y con el mundo a partir de múltiples acuerdos; sin embargo aun es necesario identificar los eslabones perdidos (*missing links*): las disciplinas donde aún no hay conectividad en la región. En segundo lugar, sugirió una convergencia de los múltiples acuerdos bilaterales existentes en la región, debido a que cada uno se basa en reglas de juego distintas. En relación a este tema, aseguró que la Alianza del Pacífico es un buen ejemplo porque cada país tenía acuerdos muy modernos con los otros miembros. Pero, ocurría que “insumos de Chile que iban a Colombia luego no se podían exportar a México. La Alianza lo resolvió con un mecanismo de acumulación de origen como se está haciendo en otras partes del mundo, como en el TPP”, explicó el experto. En tercer lugar, **los países de la región deberían fomentar la facilitación de comercio**, un tema que es transversal para abordar las problemáticas de competitividad, complementariedad productiva, adaptación a las nuevas tecnologías, y también como ejercicio para mantener la gimnasia de la liberalización comercial.

Estevadeordal destacó que se están llevando a cabo distintas iniciativas a nivel regional, como la interoperabilidad de las ventanillas únicas y el reconocimiento mutuo de operadores económicos autorizados de la Alianza del Pacífico, o la Propuesta del Plan de Acción que el MERCOSUR hizo a la Alianza en este sentido. También instó a reforzar el papel del sector privado, un actor generalmente ausente en las experiencias pasadas de integración regional.

[Osvaldo Rosales](#), exdirector de la División Comercio Internacional e Integración de la CEPAL, participó del panel: “Convergencia de Acuerdos y bloques”, coordinado por el Director del Instituto de Comercio Internacional de la Fundación ICBC en la Argentina, Félix Peña. Rosales afirmó que **la región sufre el peor desempeño exportador en los últimos 80 años** y es la zona de menor crecimiento previsto en el mundo hasta 2019.

“Debido al impacto de China, América Latina reprimarizó sus exportaciones. La gran mayoría de las exportaciones de manufacturas al interior de la región son de bienes finales y solo un 10% de bienes intermedios; con esa composición, aumentan las probabilidades de presiones proteccionistas y se debilitan las alianzas empresariales regionales”, resaltó el especialista.

Para Rosales, las empresas translatinas tienen que ser el mascarón de proa, pero no solo para la integración regional, sino también rumbo a Asia-Pacífico. Con este fin sugirió abordar dos frentes: en primer lugar, lograr la convergencia entre MERCOSUR y Alianza del Pacífico en materia de servicios, inversiones, facilitación del comercio, comercio electrónico, promoción de la competencia y derechos del consumidor, entre otros; en segundo lugar, **apoyar la internacionalización de las**

**pymes** a partir de programas para el cumplimiento de las normas de calidad, inocuidad y sustentabilidad de sus potenciales compradores.

Además, Rosales recomendó **la creación conjunta de un Centro de Facilitación de Comercio en Beijing**, que sirva como representación de los intereses regionales y como vehículo para un diálogo unificado con las autoridades chinas en temas de comercio e inversión. Cuestiones tales como exportar mayor valor agregado al mercado chino, limitar las importaciones originadas por la sobreproducción de determinados productos como el acero, y atraer inversiones más diversificadas, deberían ser objetivos unificados de todos los países de la región.

### **El nuevo modelo de negociaciones en el mundo**

“El modelo de negociaciones en el mundo cambió. Las medidas de control en la frontera, no solo aranceles sino también disciplinas más modernas como las reglas de origen, ya no son lo prioritario en los acuerdos. Ahora se negocian regulaciones, lo que implica que las políticas domésticas tienen que dialogar con lo internacional”, detalló a su turno Rubens Barbosa, Presidente del Consejo Superior de Comercio Exterior de la Federación de Industrias de San Pablo.

Si bien el número de acuerdos regionales viene creciendo hace décadas, el *Trans-Pacific Partnership* (TPP) es el primero de una nueva generación e implica una nueva forma de negociar completamente distinta: políticas sociales, laborales, medio ambiente, corrupción o transparencia son algunos de los temas que se abordaron entre los países miembros y que nunca pudieron ser tratados en la arena multilateral o en otros frentes regionales. “Hay que cambiar la agenda de integración. La convergencia regulatoria es más importante que el acceso a los mercados”, dijo Barbosa.

Valdemar Carneiro, exembajador de Brasil en China, Canadá y Colombia, planteó que “en otras regiones del mundo, el patrón de comercio intra-regional es esencialmente de bienes intermedios, a través de la inserción en cadenas de valor. En América Latina, por el contrario, las políticas industriales han sido históricamente formuladas pensando en cómo añadir valor para exportar, pero sin contemplar el componente importador”.

La clave de la integración pasaría entonces por convertir las cadenas nacionales en cadenas regionales de valor. De forma interesante, planteó que estos esfuerzos podrían dirigirse hacia las industrias que son creadas por las nuevas tecnologías, dado que buscar la complementación productiva en industrias maduras, como la textil, encontrará resistencias por parte de los sectores internos.

Del evento realizado en el INTAL-LAB participaron altos funcionarios de la región que analizaron de manera conjunta las experiencias nacionales de integración (ver nota aparte en esta misma [Conexión INTAL](#)). Los presentes destacaron nuevas líneas de convergencia para avanzar en la integración regional y mejorar la inserción internacional de América Latina y el Caribe. También coincidieron en que el fortalecimiento de la integración regional en América Latina y el Caribe es uno de los ejes fundamentales para el desarrollo y el crecimiento con inclusión en la región.

De esta manera se abordaron los temas, las formas y procesos para construir una convergencia en la diversidad de las experiencias integracionistas en la región y lograr una confluencia de los esfuerzos globales con realidades regionales y nacionales, a través de una gobernanza global y local que respalde una integración productiva y generadora de inclusión social y empleos sostenibles.



# Capacitación en nuevas tendencias en tratados comerciales

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)

El Sector de Integración y Comercio del BID lanzó una nueva capacitación virtual abierta y gratuita para entender mejor los desafíos que enfrenta la región en materia de tratados comerciales. Entre los distintos puntos que se abordarán junto a especialistas se destacan los siguientes:

- Por qué son importantes los tratados comerciales en América Latina y el Caribe.
- Cuáles son los temas clave en estos tratados bilaterales y regionales.
- Qué nuevas temáticas están apareciendo.
- Qué dinámicas y políticas complementarias al comercio están surgiendo.
- Cuáles son los desafíos para implementar los acuerdos comerciales.

**Modalidad:** curso masivo abierto en línea (MOOC)

**Fecha de inicio:** 19 de abril

**Duración:** 6 semanas

**Requisitos:** ninguno

**Precio:** gratis

Si tienes alguna pregunta, en este enlace encontrarás una [guía](#) de cómo registrarte al curso o puedes escribirnos a [idx@iadb.org](mailto:idx@iadb.org) para mayor información.

# Prueba piloto de gestión de riesgos de desastres en infraestructura

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)

Los días 8 y 9 de marzo de 2016, se llevó a cabo el [Taller Binacional de Chile y Perú sobre Gestión de Riesgo de Desastres](#), en la Universidad de Tarapacá, Arica, Chile. El objetivo del encuentro fue compartir los resultados del estudio y las lecciones aprendidas de la aplicación piloto de la [Metodología para Incorporar la Gestión de Riesgos de Desastres en Proyectos de Infraestructura de Integración Regional \(GRD\)](#) a proyectos del Grupo 5 del Eje Interoceánico Central. Participaron del taller funcionarios del Ministerio de Obras Públicas de Chile, del Ministerio de Transportes y Comunicaciones de Perú, y operadores de la infraestructura.



## La Gestión de Riesgos de Desastres en el marco del COSIPLAN

Como parte del [Plan de Acción Estratégico del COSIPLAN](#) (PAE 2012-2022), durante el año 2013 se desarrolló una Guía Metodológica que incorpora la Gestión de Riesgos de Desastres (GRD) en las infraestructuras regionales planificadas e implementadas por IIRSA, la cual fue validada por los países miembros durante la reunión del Grupo Técnico Ejecutivo (GTE) del COSIPLAN-IIRSA que se llevó a cabo en septiembre de 2013 en la ciudad de Santiago, Chile. Adicionalmente, durante el año 2014 se desarrolló el Manual de Usuario de esta Guía Metodológica, el cual fue validado en la reunión del GTE de Octubre de 2014, en Buenos Aires, Argentina.

El objetivo principal de la Metodología es, entre otros, contar con procedimientos claros para identificar infraestructuras críticas (o vulnerables) y medidas para reducir los efectos de eventos catastróficos (terremotos, inundaciones, deslizamientos y tsunamis) que afectan las infraestructuras suramericanas.

La Guía Metodológica actualmente<sup>[1]</sup> comprende las siguientes Fases y Pasos:

- **FASE I: Selección de la infraestructura priorizada.**
- **FASE II: Análisis de riesgo para infraestructura priorizada.**
  - Paso 1: Definición de indicadores de desempeño para cada una de las infraestructuras
  - Paso 2: Caracterización de componentes de cada infraestructura
  - Paso 3: Definición de nivel de profundidad de los análisis de riesgo de cada infraestructura
  - Paso 4: Análisis de riesgo e identificación de posibles medidas de reducción de riesgo
- **FASE III: Gestionando el riesgo. Diseño e implementación de las medidas necesarias para la reducción del riesgo, contar con planes de emergencia/contingencia y elaborar los planes de recuperación.**

En la reunión del GTE realizada en Buenos Aires en octubre de 2014, se acordó realizar una aplicación piloto de la Metodología GRD a infraestructura de integración de COSIPLAN-IIRSA. Asimismo, los participantes acordaron que dicha aplicación piloto se realice en el Grupo 5 del Eje Interoceánico Central (localizado en la zona sur de Perú y norte de Chile)

## Resultados de la aplicación piloto en Chile y Perú

La implementación de la aplicación piloto se inició en enero de 2015, y ha considerado el desarrollo de las actividades de la Fase I y Fase II en infraestructuras de integración que forman parte del Grupo de Proyectos 5 del Eje Interoceánico Central. Las mismas se ubican sobre la costa del Pacífico en el sur de Perú y norte de Chile, área de mayor amenaza sísmica.

Se seleccionaron cinco infraestructuras de Chile y de Perú, para las cuales se desarrollaron las actividades descritas en la Fase I, así como de los pasos 1 y 2 de la Fase II. Posteriormente se

priorizaron dos infraestructuras de integración por país para desarrollar los pasos 3 y 4 de la Fase II. La implementación de las acciones previstas en la Fase III, no forman parte del ejercicio de aplicación, siendo responsabilidad de las instituciones competentes en cada país.

### **FASE I: Selección de la infraestructura priorizada**

En esta fase se revelan las razones de por qué se desea o requiere realizar un estudio de riesgo en una determinada infraestructura. Para esta iniciativa, la “motivación” de llevar adelante un estudio de riesgo en infraestructura de integración reside en la amenaza que representa para la misma el “silencio sísmico en el sur de Perú y Norte de Chile”.

Las infraestructuras de integración seleccionadas por las autoridades del Ministerio de Transporte y Comunicaciones de Perú y el Ministerio de Obras Públicas de Chile, fueron las siguientes:

País	Infraestructura de integración seleccionada para aplicación piloto
Chile	Puerto de Arica
	Puerto de Iquique
	Aeropuerto de Iquique
	Aeropuerto de Arica
	Carretera Arica-Tambo Quemado (11CH)
Perú	Puerto de Ilo
	Puerto de Matarani
	Aeropuerto de Tacna
	Carretera Panamericana Sur, Tramo Dv. Quilca –La Concordia
	Carretera Camaná - Matarani – Ilo

### **FASE II: Análisis de riesgo para infraestructura priorizada**

Para cada una de las cinco infraestructuras priorizadas por Chile y Perú, se realizaron los siguientes pasos:

#### **Paso 1: Definición de Objetivos e Indicadores de Desempeño**

La definición de los objetivos de desempeño se realizó sobre la base de la propuesta establecida en la Guía Metodológica y la revisión del marco normativo y legal que rige en cada uno de los países para el diseño, construcción y operación de las diferentes infraestructuras consideradas.

Los objetivos de desempeño definidos para cada una de las infraestructuras, incluyen varios de los que se mencionan a continuación:

- Proteger la seguridad del personal y usuarios
- Proteger la seguridad y bienestar de la comunidad y sus bienes
- Mantener la confiabilidad de la infraestructura o sistema



- Reducir pérdidas económicas
- Evitar el daño medioambiental

La definición de los indicadores de desempeño ha sido realizada a través de las reuniones con los operadores de las infraestructuras y de la revisión del marco normativo. La discusión y definición de dichos indicadores no resultó sencilla para los operadores de las infraestructuras por falta de información.

## **Paso 2: Caracterización de componentes y amenazas de cada infraestructura**

En este paso se recopiló la información planimétrica y documental de los componentes de cada una de las infraestructuras priorizadas, disponibles a nivel central de las entidades del Estado de cada país, Universidades, y en forma directa en las administraciones de cada infraestructura. Así también se recopiló información de las amenazas a las cuales está expuesto cada uno de los componentes priorizados.

A partir del análisis de las infraestructuras, sobre la base de la información recopilada en este paso, se priorizaron las dos infraestructuras de integración más crítica por país para desarrollar los pasos 3 y 4 de la Fase 2, según se indican a continuación:

País	Infraestructura de integración seleccionada para Paso 3 y 4 de Aplicación Piloto
Chile	Puerto de Arica
	Aeropuerto de Arica
Perú	Puerto de Matarani
	Aeropuerto de Tacna

## **Paso 3: Definición de nivel de profundidad de los análisis de riesgo de cada infraestructura**

Se definió el nivel de profundidad de los análisis de riesgo de cada infraestructura y estableció un análisis mixto probabilístico-determinístico, siendo determinístico para las vulnerabilidades, y probabilístico para el análisis de las amenazas y del riesgo.

## **Paso 4: Análisis de riesgo e identificación de posibles medidas de reducción de riesgo**

En el marco de esta aplicación se han detectado vulnerabilidades estructurales y no-estructurales, siendo estas últimas las que se presentaron en la mayoría de los casos.

A continuación algunos ejemplos del edificio del Aeropuerto de Arica:

Cielos rasos sin detallamiento sísmico



Red de Agua Potable vulnerable





Dentro de las posibles medidas de mitigación se pueden señalar las siguientes:

Caso Sismo:

- Aislación sísmica (aislación de estructuras, de piso o equipos)
- Disipadores pasivos de energía (amortiguadores de fricción, disipadores metálicos y disipadores de masa sintonizada)
- Sistemas activos y semi-activos de protección sísmica
- Fibras de carbono
- Contraventeo
- Arriostre de equipos
- Arriostre de cielos
- Anclaje

Caso Tsunami:

De acuerdo a las experiencias internacionales no existen soluciones únicas ni totales para mitigar el efecto adverso de los tsunamis, por lo que se deben implementar medidas complementarias (estructurales y no estructurales).

Entre las principales medidas estructurales se consideran:

- Muros de contención
- Diques
- Rompeolas
- Reubicación a zonas altas



Entre las principales medidas no-estructurales se consideran:

- Sistemas de alerta
- Trazar rutas de evacuación y realizar simulacros
- Campañas de concientización y capacitación al personal que labora en los puertos respecto al riesgo por tsunami

### **Próximos pasos**

Entre los meses de abril y mayo de 2016 se avanzará en la preparación de estimación general de costos para implementar las medidas necesarias en reducción del riesgo. Asimismo, se realizará una reunión del Grupo Técnico Ejecutivo a fin de presentar los resultados de la aplicación a los países del COSIPLAN, así como una versión actualizada de la metodología, más práctica y atendiendo a la condición actual de los países.

[1] Conforme a la discusión realizada durante el Taller Binacional, la Metodología podrá ser actualizada o simplificada. Por ejemplo, durante el presente ejercicio piloto, cierta información resultó escasa o de difícil obtención, por lo cual no se pudo aplicar la metodología de manera estricta. La metodología actualizada, más práctica y atendiendo la condición actual de los países, será presentada en la próxima reunión del Grupo Técnico Ejecutivo (Lima, mayo/junio 2016).

## INTAL relanza su página con nuevo diseño y contenidos

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)



**BID**  
Banco Interamericano  
de Desarrollo

**INTAL**  
#MejorConectados  
#MejorIntegrados

# Lanzamos una nueva página web del INTAL

¡Ingresa aquí  
y conócela!

[www.iadb.org/intal](http://www.iadb.org/intal)

 @INTALBID

 /Intal BID

# Experiencias y desafíos integracionistas nacionales

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)

Funcionarios de América Latina compartieron las diversas experiencias en materia de integración en el [Coloquio de Otoño](#) del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL).

La moderación del panel estuvo a cargo de Alejandro Ramos, Especialista en Integración y Comercio del BID-INTAL, y contó con la participación de representantes de los gobiernos de Costa Rica, Uruguay, Paraguay y Argentina.

La primera exposición la realizó [Alexander Mora](#), Ministro de Comercio de Costa Rica, y reflejó uno de los casos de éxito más importantes en la región. A principios de los años 90, la canasta exportadora de Costa Rica consistía primordialmente de café y banano. En la actualidad, el país centroamericano exporta más de 4500 productos a 147 países. Varios de estos productos requieren actividades complejas que utilizan alta tecnología y recursos humanos sofisticados.

Según Mora, el 42% de las exportaciones totales son de servicios, y a contramano de su primacía en el año 2000, solamente la mitad corresponde al sector de turismo. El resto se compone con servicios de informática y otros servicios empresariales. **“El *servification* (la utilización de servicios en la producción de manufacturas) es esencial en Costa Rica.** De hecho, nuestros modelos computacionales nos marcan que un aumento en el comercio de bienes incrementa más el empleo en el sector servicios que un aumento en el comercio propio de servicios. Por eso, en las negociaciones no puede haber una separación entre bienes y servicios”. El *servification* también explica por qué si bien el 50% de las exportaciones de manufacturas se realizan desde zonas francas (de libre importación), más de un 60% del valor agregado es de contenido local.

Uruguay es otro país de la región que **logró éxitos en su estrategia de diversificación exportadora, en este caso centrado en el sector agroindustrial.**

Sin embargo, José Luis Cancela, Viceministro de Relaciones Exteriores de Uruguay, se mostró preocupado por el *shifting mood* en las negociaciones mundiales. “Antes, la cláusula de la nación más favorecida era la norma. Hoy es la excepción”. Según el funcionario uruguayo, el peligro está representado por la inmovilidad de los últimos años del MERCOSUR. “Australia y Nueva Zelanda acaban de cerrar un acuerdo de libre comercio con China. En breve, nuestros productos lácteos van a ser excluidos del mercado chino”. En este sentido, reafirmó que el acuerdo con la Unión Europea es clave para el reposicionamiento y la salida del aislamiento del bloque regional. “A diferencia de

antes, el riesgo no son las presiones externas para abrirse al mundo, sino que el riesgo es ser intrascendente para el mundo”.

En cuanto al mercado regional, mencionó que una convergencia entre el Atlántico y el Pacífico es una oportunidad para insertarse en las dos cuencas del mundo. Empero, antes pidió que el MERCOSUR recalibre sus objetivos. “Debemos implementar en serio una zona de libre comercio”, dijo. Dada la sensibilidad del comercio en un país pequeño, pidió también pragmatismo y flexibilidad en el arancel externo común.

Por su parte, Lucio Castro, Secretario de Transformación Productiva del Ministerio de Producción de Argentina, resaltó que el país está viviendo grandes cambios en su relación con el mundo, y que el verdadero desafío es el aumento de la productividad y la generación de empleos de calidad. “Las PyMES tienen que participar más en las cadenas globales de valor, integrándose a los flujos de comercio e inversión”. Sin embargo, también aclaró que será un proceso que llevará tiempo. Todavía quedan por resolver diferencias entre los principales miembros del MERCOSUR, esperar por avances en la negociación con la Unión Europea, y solo recientemente se logró un acuerdo marco con los Estados Unidos. Asimismo, reducir costos logísticos y de transporte necesita de la maduración de grandes inversiones en infraestructura, sobre todo en las regiones de menor desarrollo relativo. “Es un proceso gradual, pero también sistemático”, subrayó.

En tanto que José Cuevas, Director de la Dirección de Integración del Ministerio de Hacienda de Paraguay, añadió que el MERCOSUR debe resolver las asimetrías entre los países. También coincidió en que la capacidad institucional del bloque está muy centrada en aranceles y mecanismos de salvaguardia, y que el temor por no dañar al sector privado obstaculiza la integración regional.

Las diferentes experiencias regionales permitieron encontrar puntos de acuerdo para la agenda común: incentivar la infraestructura de la integración y la conectividad física, fomentar el desarrollo de las pymes exportadoras, diversificar la canasta de productos exportados y apostar a nuevos servicios y sectores que permitan incorporar tecnología y afianzar la inserción en las cadenas globales de valor.





# Ricardo Lagos en el INTAL: integrarse es la clave del desarrollo

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n235](#)



El expresidente de Chile, Ricardo Lagos, fue el expositor principal del [Coloquio de Otoño](#) del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL). Durante su presentación, aseguró que la región debe dejar de lado sus diferencias para avanzar en una mayor integración que le permita, entre otras cosas, tener una política comercial común en relación a China. Asimismo, consideró que completar el acuerdo MERCOSUR-UE permitiría dar un salto cualitativo en la integración de la región.

El mandatario cerró junto a Gustavo Beliz, director del INTAL, Alfonso Prat-Gay, ministro de Hacienda y Finanzas de Argentina, y Enrique Iglesias, expresidente del BID, el Coloquio de INTAL sobre la integración en perspectiva. En su disertación, Lagos expresó sus impresiones sobre el momento actual de la región: “No hay y no hubo nunca una sola realidad latinoamericana. Y en base a eso, hemos hecho tantos intentos en materia de integración. Pero lo único que no se nos



había ocurrido era dividirnos: aquí el Pacífico, y allí el Atlántico. ¡Redescubrimos el Tratado de Tordesillas!”. Según expresó, esa división implicaría no entender el mundo de hoy. “Pesamos mucho más como Latinoamérica, no dividiéndonos en cuencas. Los Estados Unidos están negociando un acuerdo con la Unión Europea, un tratado del ‘Atlántico’. Pero en esa alianza, está Italia, que no es ‘del Atlántico’; Italia está, porque pertenece a Europa. Y Europa, cuando sale al mundo, es toda Europa. Tenemos que entender que todos nuestros países pueden influir en las dos orillas y actuar como una Latinoamérica unida”.

Lagos dijo que sería un error dividir la región entre quienes miran a diferentes océanos, en relación al MERCOSUR (océano Atlántico) y la Alianza del Pacífico. “Lo peor que podemos hacer es separarnos, Europa es Europa porque a pesar de sus diferencias piensa como un todo, hay una voz cacofónica, pero una voz al fin”.

El Coloquio de INTAL tuvo como uno de los materiales de reflexión el artículo de Lagos: “¿Y si Europa nos lleva a nuestra integración?”, que el exmandatario amplió en el transcurso de su charla. Con el acuerdo MERCOSUR-Unión Europea, casi todos los países de la región tendrán un tratado con Europa. El paso siguiente es lograr que Europa nos considere como un todo, y que cada país le brinde a sus vecinos de la región las mismas ventajas que concedió a Europa. Ello elevaría y establecería un nuevo piso para nuestra integración, generaría un salto exponencial en este proceso, argumentó Lagos. Para que esto ocurra, Europa debería permitir la acumulación de origen de productos latinoamericanos en conjunto. “Se formarían cadenas de valor que aprovechen las ventajas únicas de la región”, añadió.

Según Lagos, la nueva globalización llegó para quedarse y la región debe dar una respuesta al cambio de época y sus transformaciones. La vocación de integrarse al mundo es un gran desafío en una época donde hay mucho desorden en la economía mundial. “Temas como la arquitectura financiera, la seguridad y el cambio climático solo se pueden tratar de forma multilateral”, finalizó.

Estas son algunas de las ideas clave del expresidente Lagos en su visita al INTAL.

- Ninguno de nuestros países tiene capacidad de hacer política exterior seria por afuera de la región.
- España es otra España desde que se integró a la Unión Europea. Esa es la capacidad de transformación que tenemos por delante.
- Lo peor que podemos hacer es separarnos: aquí los del Pacífico y aquí los del Atlántico. Nadie en Europa se le ocurriría separarse entre los del Atlántico y los de Mediterráneo. Europa es toda Europa, sin divisiones.
- La globalización llegó para quedarse, y tenemos que prepararnos para el nuevo mundo.

- El acuerdo MERCOSUR-Unión Europea permitirá destrabar muchos escollos de la integración.
- El acuerdo de integración entre nosotros puede llegar a través del acuerdo con la Unión Europea. Y eso nos dará una forma distinta de mirar el futuro.
- Tenemos que proceder como un todo en la relación comercial con China.

La disertación completa del expresidente, al igual que la exposición del resto de los funcionarios y especialistas que compartieron el evento de INTAL, puede verse en [el sitio web del Instituto](#).

# Integración en Movimiento

## Examinan el acuerdo entre MERCOSUR e India

- [América Latina y el Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

Miembros de la Organización Mundial de Comercio (OMC) plantearon [consultas](#) sobre el acuerdo MERCOSUR-India en relación con la cobertura limitada del acuerdo, posible inclusión de más miembros al acuerdo, ejecución de medidas de seguridad para alimentos y sanidad animal y vegetal, y tiempos para las notificaciones entre partes.

El representante de la India dijo que las partes en el acuerdo han coincidido en la necesidad de “aumentar considerablemente” el número de líneas arancelarias de manera que cubra una “parte importante” del comercio bilateral.

El acuerdo, que entró en vigor en 2009, cubre más de 450 líneas arancelarias para cada parte y actualmente se describe como el primer paso hacia la creación de una zona de libre comercio entre Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y la India. Venezuela, un miembro del MERCOSUR, no es parte en el acuerdo.

Además, el comité también escuchó las actualizaciones en varias iniciativas relacionadas con el desarrollo. El grupo de los países menos adelantados, PMA, por ejemplo, anuncio que va a presentar una propuesta de un estudio sobre el posible impacto de la aplicación de contingentes completos libre de impuestos.

# Argentina busca apuntalar el acuerdo MERCOSUR-UE

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

La canciller argentina, Susana Malcorra, recibió a Federica Mogherini, representante de la Unión para Asuntos Exteriores y Política de Seguridad de la Unión Europea. Malcorra destacó que el Presidente Macri fue invitado a Bruselas por las más altas autoridades de la UE, y que esa visita oficial es parte de una amplia agenda común.

“El objetivo es ahondar en el diálogo y esperamos que en el entendimiento de cuál es la situación en la que se encuentra el país y cuáles son las oportunidades que tenemos de trabajar en conjunto”, aseguró Malcorra. La jefa de la diplomacia argentina añadió: “Habrá un diálogo macroeconómico y financiero aquí en el mes de mayo, entre nuestro país y la UE, y vamos a tener entre septiembre y octubre una reunión de la comisión mixta argentino europea para avanzar en estas cuestiones”.

Por su parte, el ministro argentino de Hacienda y Finanzas, Alfonso Prat-Gay, aseguró [durante su visita al Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe \(INTAL\)](#) que el acuerdo MERCOSUR-UE es para el país una de las prioridades en materia de integración.

# Ecuador elimina de manera gradual la sobretasa a la importación

- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)
- [Región Andina](#)

De acuerdo con [las autoridades ecuatorianas](#), la sobretasa a las importaciones se eliminará a fines de junio del presente año. Algunos miembros del organismo han expresado dudas respecto a la conformidad de este instrumento con las normas de la OMC.

Dada la coyuntura adversa que atravesaba, Ecuador comenzó a aplicar la sobretasa el 11 de marzo de 2015 como mecanismo de estabilización de su balanza de pagos; la medida fue notificada a la OMC en el mes de abril. La sobretasa, que afecta a alrededor del 30% de las importaciones, está especificada por tipos de productos:

- 5% para las importaciones de “bienes de capital no esenciales y materias primas no esenciales”
- 15% para las importaciones de “sensibilidad media”
- 25% para las importaciones de cerámica, neumáticos, motocicletas y televisores, y
- 45% para las importaciones de bienes de consumo final.

En octubre de 2015, Ecuador presentó un Plan según el cual la sobretasa sería eliminada gradualmente hasta suprimirla en junio de 2016. En efecto, el 31 de enero se redujo el tipo más elevado en 5 puntos porcentuales: del 45% al 40%. A su vez, las autoridades indicaron que la sobretasa del 5% se suprimirá en abril a más tardar, a la vez que se reducirán los tipos restantes en un tercio, un mes antes de eliminarlos completamente a fines de junio.

# Paraguay ratifica Acuerdo sobre Facilitación del Comercio

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

Paraguay se convirtió en el segundo país de América del Sur que ratifica el nuevo Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la [OMC](#).

El Acuerdo entrará en vigor cuando dos tercios de los miembros de la OMC hayan aceptado formalmente el Acuerdo.

Concluido en la Conferencia Ministerial de Bali de la OMC de 2013, dicho instrumento contiene disposiciones para agilizar el movimiento, liberación y despacho de mercancías, incluidas las mercancías en tránsito. También establece medidas para la cooperación efectiva entre las aduanas y otras autoridades competentes. Contiene además disposiciones para la asistencia técnica y creación de capacidad en esta área.

El Acuerdo de Facilitación del comercio abrió un nuevo camino para los países en desarrollo y menos adelantados ya que por primera vez en la historia de la OMC, se establece que la asistencia y el apoyo deben prestarse para ayudarles a alcanzar a los países esta capacidad.

De esta forma, se estableció también un Mecanismo para el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio a petición de los países en desarrollo y menos adelantados y para ayudar a asegurar que reciban la ayuda necesaria para aprovechar todas las ventajas y para apoyar el objetivo último de la plena aplicación del nuevo acuerdo por todos los miembros.

# Turquía y Perú más cerca del libre comercio

- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)
- [Región Andina](#)

Perú y Turquía iniciaron las negociaciones a principios de Marzo para la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC).

En su primera visita al país americano, el embajador de Turquía, Ferda Akkerman [declaró](#) que “sí es posible suscribir el TLC en junio próximo, porque Perú y Turquía trabajan al más alto nivel, y los presidentes de ambas naciones se han comprometido a cumplir ese objetivo”.

También refirió que próximamente una delegación peruana viajará a Turquía, como parte de las negociaciones y que las dos naciones tienen economías complementarias en los sectores textil, agricultura, metales y construcción.

“La meta es llegar a los US\$ 1.000 millones el comercio para los próximos cinco años. En el sector construcción hay empresas contratistas de Turquía que están interesadas en invertir en el Perú y han empezado los primeros contactos con sus contrapartes peruanas. Ambos gobiernos tienen el propósito de impulsar nuevos negocios”, precisó Akkerman.



# Centroamérica y Corea negocian acuerdo comercial

- [Centroamérica y México](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

A principios de marzo se llevó a cabo en California, Estados Unidos, la [Tercera Ronda de negociación](#) entre Corea y Centroamérica, que incluyó los siguientes temas: Asuntos Institucionales, Acceso a los mercados, Reglas de Origen y Procedimientos de Origen, Procedimientos Aduaneros y Facilitación del Comercio, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Obstáculos Técnicos al Comercio, Defensa Comercial, Servicios, Inversión, Compras Gubernamentales, Propiedad Intelectual, Política de Competencia, Comercio y Desarrollo Sostenible, Cooperación, Solución de Controversias, así como un primer intercambio en los temas Ambientales y Laborales.

El Ministro de Comercio e Industrias de Panamá, Augusto Arosemena, declaró que esta ronda cerró con avances en las mesas de Política de Competencia, Obstáculos Técnicos al Comercio, Defensa Comercial, Asuntos Institucionales y Solución de Controversias. En el resto de las mesas técnicas se requiere aún más trabajo y negociaciones.

Como parte de los acuerdos entre Corea y la región Centroamericana, se espera que en abril se realice una mini ronda en Seúl, Corea del Sur.

# Uruguay y Chile negocian acuerdo comercial de última generación

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

El [Ministerio de Relaciones Exteriores uruguayo](#) anunció el encuentro llevado a cabo con el objeto de estrechar relaciones económicas con Chile.

La delegación de Uruguay, presidida por el Director General para Asuntos Económicos Internacionales, Embajador Ricardo Nario, y la delegación de Chile, presidida por el Embajador Andrés Rebolledo Smitmans, Director General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores, mantuvieron un encuentro con el fin de profundizar las relaciones económico-comerciales a través de la negociación de un nuevo acuerdo comercial bilateral de última generación.

Entre ellos, se encuentran el intercambio de bienes, reglas de origen, comercio de servicios, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos al comercio, facilitación del comercio, comercio electrónico, propiedad intelectual, cooperación, medio ambiente, derechos laborales y género, entre otros temas de la agenda económico-comercial.

Este nuevo tratado se vinculará con aquellos ya suscritos entre ambos países en materia de compras públicas, de promoción de inversiones y para evitar la doble imposición tributaria.

Ambas Delegaciones acordaron un calendario de negociaciones cuya próxima reunión se llevará a cabo en abril de 2016 en la ciudad de Viña del Mar, Chile.

## Reunión del SELA analizó la relación con ASEAN

- [América Latina y el Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

En la última reunión del SELA, llevada a cabo en marzo, se presentó el informe “[Análisis de las relaciones económicas de América Latina y el Caribe con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático \(ASEAN\)](#)” el cual sirvió de base para el intercambio de opiniones y debates.

Representantes de los Estados Miembros del SELA, de Embajadas de los Estados miembros de la ASEAN y expertos en el tema se encontraron con la intención de evaluar las oportunidades y retos que tiene América Latina y el Caribe para impulsar y diversificar las relaciones económicas con los países miembros de la ASEAN.

Además se profundizó en otros temas como el fortalecimiento de la seguridad política de la comunidad ASEAN, el escenario Socio–Cultural de la integración y las relaciones económicas entre los mecanismos de integración subregional de ambos bloques.

# La Alianza del Pacífico estará libre de aranceles en mayo

- [América Latina y el Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

El Director General de la Direcon (Chile), Andrés Rebolledo, [confirmó](#) que el 1 de mayo entrará en vigor el Protocolo Adicional de la Alianza del Pacífico, con lo cual quedará libre de aranceles más del 90% del comercio de bienes entre los cuatro países miembros de esta instancia de integración: Chile, Colombia, México y Perú.

Chile espera fortalecer las exportaciones de bienes a Colombia, México y Perú con dicho proceso.

“Tras cumplir los trámites internos, este instrumento dejará libre de aranceles al 92% de nuestro comercio, mientras que el 8% restante estará sujeto a un cronograma progresivo de desgravación. Es una muy buena noticia, que fortalecerá las exportaciones de Chile hacia los otros tres países”, precisó Rebolledo.

A principios de marzo en Bogotá, se llevaron a cabo las sesiones de trabajo de los grupos técnicos de Relacionamento Externo, Movimiento de Personas, Estrategia Comunicacional, Cooperación, Asuntos Institucionales, Pymes, Innovación y Género; el Comité de Expertos del Consejo Empresarial (CE-CEAP) y los subgrupos de Seguridad Migratoria, Ventanillas Únicas de Comercio Exterior (VUCE), Cooperación Regulatoria, Facilitación del Comercio y Cooperación Aduanera y Operador Económico Autorizado (OEA).

Además, los viceministros avanzaron en la agenda de integración económica de la Alianza del Pacífico, en áreas como facilitación comercial, emprendimiento y relación con socios extra Alianza.

# Argentina y Chile apuestan a mejorar la infraestructura común

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

La cancillería argentina [comunicó](#) los resultados del encuentro que contó con la presencia del ministro del Interior, Obras Públicas y Vivienda de Argentina, Rogelio Frigerio; el ministro de Interior y Seguridad Pública de Chile, Jorge Burgos Varela, y el Gobernador de la Provincia de Mendoza, Alfredo Cornejo.

La canciller argentina, Marta Malcorra señaló que “ambas partes tenemos como meta llegar a un control coordinado de la frontera. Para ello establecimos grupos de trabajo. Hay que tener en cuenta que no vamos a resolver esto de un día para otro. Tendremos que hacer inversiones y unificar procedimientos”.

Los Cancilleres visitaron los Complejos “Los Libertadores”, “Los Horcones” y “Uspallata”.

Al finalizar los recorridos, mantuvieron una reunión con los equipos técnicos para analizar el desarrollo de las mejoras necesarias: facilitar los trámites fronterizos, optimizar los procedimientos de control y reducir los tiempos de espera de los usuarios.

# Guadalajara, el Silicon Valley mexicano

- [Espacio PYME](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)



Global Communication Group

Guadalajara, la capital del estado de Jalisco y la segunda ciudad con mayor población en México, es conocida como “el Silicon Valley mexicano” por constituir el clúster tecnológico más importante del país, de reconocimiento a nivel mundial gracias al desarrollo de la industria de software. Allí se realizará [Outsource2Iac 2015](#) del 11 al 13 de noviembre, con la organización del Sector de Integración y Comercio del [Banco Interamericano de Desarrollo](#), [ConnectAmericas](#), [ProMéxico](#), y el [Gobierno del Estado de Jalisco](#).

Entre los principales aportes de este clúster se destacan la inyección de capital, el potencial para generar empleo y el aporte de valor a la cadena de suministro de proveedores donde las

corporaciones tienen un derrame económico importante. Los siguientes datos económicos lo confirman:

- En los últimos 15 años registró una inversión acumulada de más de US\$ 4.500 millones, [exportaciones](#) por US\$ 148.000 millones y emplea a más de 100.000 personas, con la perspectiva de crear 6.000 nuevos puestos cada año. Además, el estándar de vida de los [empleados](#) allí es superior a la media de la industria.
- Aloja a 600 empresas de alta tecnología, 78.000 profesionales en IT (servicios tecnológicos de información), 35 centros de Diseño y 4 centros de investigación.
- En 2014 tuvo una inversión extranjera de US\$ 1,223 millones, es el sexto estado con mayor atracción de capitales foráneos, y el 77% procedente del sector de electrónica.
- Es la quinta ciudad en América Latina con el mayor nivel de digitalización, cuenta con más de 100.000 estudiantes de nivel superior y 80 programas educativos a nivel profesional.

### **Un poco de historia**

Guadalajara es la cuna del mariachi, el tequila y la charrería (deporte similar a la jineteada o al rodeo). Es una ciudad de contrastes donde se mezclan la arquitectura de estilo colonial, los edificios más modernos, su folclore, sus artesanías, sus tradiciones religiosas y su variada gastronomía.

Considerada hoy capital de la informática, sus comienzos en la tecnología se remontan a la década del 80. IBM fue la primera empresa en abrir camino en Jalisco cuando logró un acuerdo con el gobierno para vender sus computadoras en México (en ese momento no había apertura comercial) a cambio de abrir una planta. Luego llegaron otras multinacionales como Intel, HP y la china Foxconn, que manufactura los iPhones y la mayoría de los gadgets de Samsung.

Con el paso del tiempo, en conjunto con las universidades de Guadalajara, se conjugaron líneas de negocio como manufactura y electrónica, electrónica automotriz, aeroespacial, multimedia y animación, desarrollo de software, y TI.

Durante un tiempo, Guadalajara creció como centro manufacturero de productos tecnológicos, pero esto cambió en la última década, cuando logró posicionarse en innovación por sus centros de desarrollo de alto nivel. HP invirtió en datos, Intel en diseño e investigación, abrieron la empresa en Zapopan (municipio conurbado a Guadalajara) y se instaló Lenovo.

Además de las grandes multinacionales, Guadalajara aloja también a muchos emprendedores de [tecnología](#) y start-ups. En 2010, por ejemplo, se instalaron Sean Knapp y los hermanos Bismarck y Belsasar Lepe -ex Google- para fundar Ooyala, su empresa de video en línea.

En 2012 Guadalajara ganó como sede de Ciudad Creativa Digital, un proyecto de [ProMéxico](#), organismo público encargado de promocionar la inversión extranjera en ese país, apoyada por el



gobierno federal y empresarios tecnológicos. Esta ciudad pretende albergar empresas de desarrollo de software, [videojuegos](#), animación y aplicaciones móviles. Aunque el complejo sigue en construcción, ProMéxico estima que puede atraer US\$ 10.000 millones para 2018 y generar 25.000 nuevos empleos.

## **Bibliografía**

Hernández, Eduardo: "Clúster tecnológico de Jalisco va en auge". Mexican Business Week, 2013.

Zapata, Belén: "Guadalajara gana la sede del proyecto multimedia más grande de América". CNN México, 2012.

Morales, Carlos: "El Sillicon Valley mexicano se gesta en Guadalajara". Revista Forbes. México, 2013.

Chávez, Gabriela: "El Sillicon Valley mexicano innova para multinacionales". CNN Expansión. 2015.

# Chile y Filipinas avanzan en la negociación de un TLC

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

Equipos técnicos del gobierno de Chile, liderados por Pablo Urria, director de Asuntos Económicos Bilaterales de la DIRECON (Chile), se reunieron con sus pares filipinos para avanzar en un Tratado de Libre Comercio (TLC).

Urria [señaló](#) que “el año pasado ambas economías decidimos realizar un estudio para determinar la factibilidad de concretar un acuerdo de libre comercio, que sería el primero de Filipinas con un país de América Latina. El estudio ha concluido con resultados muy positivos, estimando un incremento del intercambio comercial producto de las posibles rebajas arancelarias”.

Ambos países intercambiaron información y experiencias sobre el enfoque de negociaciones de cada uno de los países sobre los temas a negociar. Afirmaron además, que en el proceso se abordarán, entre otras materias, la liberalización del comercio de bienes, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos de comercio y procedimientos aduaneros.

En consideración de lo anterior, ambos países esperan acordar los términos de referencia durante el mes de marzo, con el objetivo de que puedan ser ratificados el mes de mayo.

El inicio de conversaciones con Filipinas se enmarca en el proceso de acercamiento del país con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN), en donde Chile ya tiene vigente acuerdos con Singapur, Brunei, Malasia, Vietnam y Tailandia. Además, ya está negociando un TLC con Indonesia.

El comercio total entre Chile y Filipinas ha aumentado en los últimos diez años, a una tasa de crecimiento promedio anual de cerca del 10%. Las exportaciones chilenas a ese país en su mayoría tienen su foco en el sector minero, que concentra alrededor del 65% del total de los envíos. De allí que se estima que un eventual acuerdo comercial permitiría estimular una mayor diversificación de las exportaciones chilenas a esa economía asiática.

# Fallo a favor de Argentina por biodiesel

- [América Latina y el Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

La Organización Mundial de Comercio (OMC) falló a favor de Argentina en su reclamo contra las [trabas comerciales](#) de la Unión Europea a las importaciones de biodiesel producido en ese país. La disputa hace parte de un complicado escenario que involucra al sector energético argentino y al comercio de este biocombustible, en el cual el país sudamericano exhibe una alta competitividad.

En abril de 2012, el gobierno argentino quitó el control de YPF (la mayor empresa petrolera del país) a Repsol, una empresa de origen español. Como consecuencia, España, que importaba cerca de la mitad del combustible argentino, dejó de importarlo. El conflicto escaló en noviembre de 2013, cuando la Unión Europea impulsó un arancel promedio de 24,6 por ciento al producto, con lo que se frenaron las exportaciones argentinas a ese destino. La Unión Europea tiene una industria propia que resultó protegida por la medida.

El fallo reciente da la razón a la Argentina, aunque el procedimiento del organismo regulador del comercio tiene aún una instancia de apelación cuya resolución podría extenderse durante todo el 2016.

# Acuerdo sobre Bienes Ambientales: encuentro en la OMC

- [Escenario Internacional](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)

Los miembros del Organización Mundial de Comercio (OMC) se reunieron en Ginebra a fin de liberalizar los aranceles de una serie de bienes ambientales. En el Acuerdo se abordaron diferentes productos, sumados a una serie de categorías ambientales: energía limpia y renovable, análisis y monitoreo ambiental y gestión de residuos sólidos y peligrosos, entre otros.

Los negociadores discreparon a fines del año pasado con respecto a los bienes a incluir bajo el acuerdo, en particular sobre la necesidad de revisar nuevamente la lista de 54 productos acordados por el Foro de Cooperación Asia-Pacífico y que ha servido para construir el acuerdo en cuestión.

En 2014, en [el Foro Económico Mundial de Davos](#), Estados Unidos y otros trece miembros de la OMC, habían anunciado su intención de participar en estas negociaciones. Durante estas negociaciones, un subgrupo de trabajo sobre aduanas habría avanzado en aspectos ligados a la clasificación e implementación de líneas arancelarias

Sin embargo, algunos bienes presentaron conflicto con respecto a la clasificación de “bien ambiental”, ([ver Nota en Revista Integración y Comercio N°39– INTAL : Integración Verde, Aaron Cosbey](#)) ya que la identificación de bienes en las líneas arancelarias plantea ciertos desafíos respecto a las líneas arancelarias nacionales que manejan las partes.

La próxima reunión podría enfocarse en la composición de tres listas de productos: una que involucre una eliminación arancelaria inmediata, una segunda a calendarizarse y una tercera que incluiría bienes altamente sensibles a discutirse.

# CARICOM y Chile estrechan lazos de cooperación

- [Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n235](#)
- [Panorama Regional](#)

Con la nombramiento del Embajador Claudio Rojas como representante de Chile ante la Comunidad del Caribe (CARICOM) se relanzó la relación entre el gobierno chileno y la organización que integran Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Haití, Jamaica, Montserrat, Santa Lucía, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y Granadinas, Surinam y Trinidad y Tobago.

Rojas se reunió con el secretario General de CARICOM, Emb. Irwin LaRocque, para reafirmar el compromiso de su país con la construcción de lazos de mutuo beneficio con Estados miembros de CARICOM para la promoción del desarrollo económico y el bienestar de las personas.

Las relaciones CARICOM-Chile se formalizaron en 1996 con la firma de un Acuerdo de Cooperación Científica y Técnica, que allanó el camino para la cooperación en la agricultura, la salud y la nutrición, y la formación en lenguas extranjeras. La cooperación también se ha profundizado por dos comisiones conjuntas, en 2003 y 2012, que reafirmaron los intereses compartidos por ambas partes.

“Nos unen los mismos objetivos en el ámbito internacional para trabajar de manera constructiva hacia el cumplimiento de los objetivos de desarrollo sostenible, y el avance del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo; incluyendo la aplicación de los resultados y compromisos hechos en la COP21 en la lucha contra el cambio climático “, declaró el embajador de Chile.

A su turno, el Secretario General de CARICOM señaló que los programas de cooperación de Chile con la Comunidad son de “gran importancia”, y hacen una contribución significativa a la capacitación de los recursos humanos y la experiencia en la CARICOM, incluyendo la gestión de desastres.

# Voces que Conectan

## Videos exclusivos sobre el futuro de la integración regional

- [n235](#)
- [Voces que Conectan](#)

Exposición de Ricardo Lagos, expresidente de Chile, sobre el futuro de la integración de América Latina y las consecuencias de un acuerdo MERCOSUR-UE. ([Video](#))

Exposición de Enrique Iglesias, expresidente del BID, sobre el contexto económico global y el rol de la integración para el desarrollo de la región. ([Video](#))

Entrevista a Antoni Esteve, Gerente del Sector de Integración y Comercio, BID, sobre cómo incentivar políticas públicas que fomenten la integración. ([Video](#))

Entrevista a Patricia Salomone, Directora General de Política Latinoamericana, Cancillería Argentina, sobre el futuro del acuerdo MERCOSUR-UE. ([Video](#))

Entrevista a Rubens Barbosa, Presidente del Consejo Superior de Comercio Exterior, FIESP, sobre cómo avanzar en una convergencia MERCOSUR-Alianza del Pacífico. ([Video](#))

Entrevista a Osvaldo Rosales, Exdirector de la División de comercio Internacional e Integración, CEPAL, sobre el futuro de la integración de América Latina, sus oportunidades y desafíos. ([Video](#))

Entrevista a Valdemar Carneiro Leão Neto, Exembajador de Brasil en China, Canadá y Colombia, sobre la situación política y económica de Brasil y su impacto en la integración regional. ([Video](#))



**Entrevista a José Luis Cancela, Viceministro de Relaciones Exteriores de Uruguay, sobre el futuro del MERCOSUR y la necesidad de sumar voluntades políticas para la integración regional. ([Video](#))**

## **NODO I+I. INTEGRACIÓN REGIONAL + INCLUSIÓN SOCIAL**

**Exposición de Juan Carr, Director de la ONG Red Solidaria, sobre cómo organizar a la comunidad en red para generar una cultura solidaria. ([Video](#))**

**Exposición de Paula Moreno Zapata, Directora de Manos Visibles, sobre el trabajo de la ONG para el empoderamiento de las comunidades locales. ([Video](#))**

**Exposición de Javier Valdés, Co-Director Ejecutivo de la ONG Make The Road New York, sobre el trabajo que realiza la entidad para el empoderamiento de la comunidad inmigrante en la ciudad y su impacto en las políticas públicas. ([Video](#))**

# Lecturas de Integración

## Informe de Avance de la Agenda de Proyectos Prioritarios de Integración 2015

- [Lecturas de Integración](#)
- [n235](#)
- [Publicaciones destacadas](#)



El [Cuarto Informe de Avance de la Agenda de Proyectos Prioritarios de Integración \(API\)](#) ofrece un balance general, presenta la evolución de la API y reseña los resultados del trabajo realizado por los países en materia de actualización y análisis de los proyectos; presenta un detalle del estado de situación y avances de cada uno de los 31 proyectos estructurados de la API, clasificados por Eje de Integración y Desarrollo.

La API incluye 31 proyectos estructurados conformados por 103 proyectos individuales, por una inversión estimada de US\$ 21.135 millones.

# **Las crecientes relaciones entre China y América Latina: análisis de sus múltiples dimensiones**

- [Lecturas de Integración](#)
- [n235](#)
- [Reseñas Bibliográficas](#)

El informe presenta una recopilación de documentos de trabajo que se enmarcan en la formación del Comité de Asuntos Asiáticos del CARI, integrado por estudiosos provenientes del sector académico, empresario y oficial, con el fin de impulsar un análisis y evaluación de las consecuencias de la expansión del gigante asiático sobre la región latinoamericana, con especial foco en Argentina.

Siguiendo esta línea, se presentan resultados de estudios que se llevaron a cabo sumado a debates e investigaciones que abarcaron diversos tópicos políticos, económicos, culturales y sociales.

Los trabajos publicados, en palabras de sus autores, buscan ofrecer un análisis e inspirar una nueva óptica frente a China que se ha instalado en nuestra región al amparo de su poder económico, comercial y financiero.

El valor de la investigación reside en proveer estudios de casos y publicaciones cuya cobertura temática van desde las cuestiones culturales como el choque de civilizaciones, Argentina y China frente al futuro, diferencias culturales, oportunidades, dificultades y nichos de trabajo para ambas regiones así también como reflexiones sobre la relación política entre Argentina y China, la Zona Piloto de Libre Comercio de Shanghái, China en los acuerdos financieros asiáticos, Seguridad vs Sanidad de los Alimentos en China.

La Relación Bilateral con Argentina en materia sanitaria, el impacto del ascenso de China en América Latina, la relación con México y Brasil durante el siglo XXI. Las particularidades de la relación bilateral entre China y México y Brasil son puntos en los que también se hace foco en el documento.

La publicación constituye un gran aporte a la literatura de la disciplina ya sea por la transversalidad y multiplicidad de perspectivas de análisis que ofrece además de la visión global y particular de sus autores, expertos en la materia.



Grupo de Trabajo sobre China Comité de Asuntos Asiáticos, CARI.(2016). Las crecientes relaciones entre China y América latina: análisis de sus múltiples dimensiones. Buenos Aires: CARI.

# Incidencia de nuevas tecnologías en la productividad

- [Evaluación de Impacto](#)
- [Lecturas de Integración](#)
- [n235](#)

Nos encontramos en medio de la mayor revolución de la información y las comunicaciones de la historia de la humanidad. Más del 40% de la población mundial tiene acceso a Internet, y todos los días se suman nuevos usuarios. Asimismo, en casi 7 de cada 10 hogares ubicados en el 20% más pobre hay un teléfono celular. Es más probable que los hogares más pobres tengan acceso a la telefonía celular que a un inodoro o al agua potable.

El informe *“Dividendos Digitales”*, del Banco Mundial señala que son los desafíos tradicionales del desarrollo los que impiden que la revolución digital despliegue todo su potencial transformador.

Para muchas personas, la actual expansión del acceso a las tecnologías digitales amplía las opciones disponibles y facilita diversas actividades. A través de la inclusión, la eficiencia y la innovación, el acceso a estas tecnologías brinda oportunidades que antes estaban fuera del alcance de los pobres y de los sectores desfavorecidos.

En Kenia, por ejemplo, el costo de enviar remesas se redujo hasta en un 90% después de la introducción del sistema de pagos digitales M-Pesa. Las nuevas tecnologías facilitan la participación de las mujeres en el mercado laboral, ya sea como emprendedoras en el área del comercio electrónico, en trabajos en línea o en la tercerización de los procesos operativos.

Los 1.000 millones de personas discapacitadas de todo el mundo (el 80% de las cuales habita en países en desarrollo) pueden llevar vidas más productivas con la ayuda de herramientas de comunicación por texto, voz o videos. Asimismo, los sistemas de identificación digital pueden ampliar el acceso a los servicios públicos y privados para los 2.400 millones de personas que carecen de documentos de identificación formales, como las partidas de nacimiento.

Si bien esto representa un gran avance, aún son muchos los que quedan relegados porque no tienen acceso a las tecnologías digitales. Quienes viven en la pobreza extrema son los que más beneficios pueden obtener con una mejora en las comunicaciones y con la ampliación en el acceso a la información. Casi 6.000 millones de personas no tienen Internet de alta velocidad, por lo que no pueden participar plenamente en la economía digital.

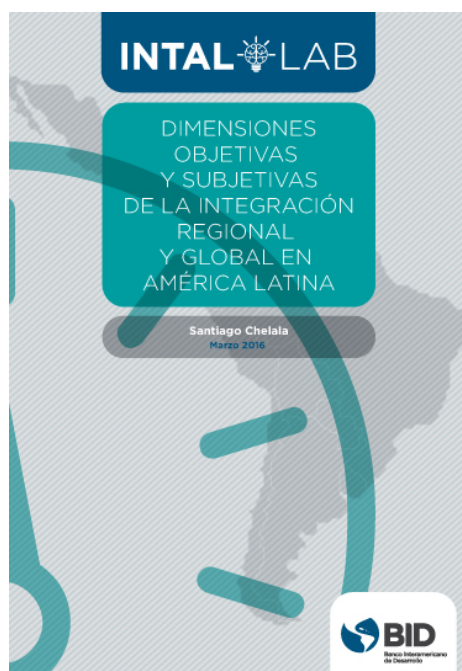
Para lograr el acceso universal a estas tecnologías, el texto insta a invertir en infraestructura e implementar reformas que generen mayor competencia en los mercados de las telecomunicaciones, promuevan las asociaciones público-privadas en el marco de una regulación eficaz.

Para hacer realidad todos los beneficios de la transformación de la información y las comunicaciones, los países deben mejorar el clima para los negocios, invertir en la educación y la salud de su población y promover buenas prácticas de gobierno.

Los países que complementan las inversiones en tecnología con reformas económicas más amplias obtienen dividendos digitales en la forma de mayor crecimiento, más empleo y mejores servicios.

# Dimensiones Objetivas y Subjetivas de la Integración en América Latina

- [Lecturas de Integración](#)
- [n235](#)
- [Publicaciones destacadas](#)



Con más de veinte mil encuestas exclusivas realizadas en dieciocho países de la región, la iniciativa de INTAL-Latinobarómetro mide de forma permanente la opinión de la población sobre temas sensibles para el diseño de las políticas públicas: democracia, integración regional, condiciones de vida, infraestructura, servicios, seguridad ciudadana y medio ambiente, entre otros temas, para saber qué pensamos los latinoamericanos. La presente [nota técnica](#) describe los resultados obtenidos para las preguntas sobre integración y comercio en un trabajo de campo realizado en Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Costa Rica, Chile, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.



# Termómetro de Comercio

## El Mega-Regionalismo y los fondos emergentes

- [n235](#)
- [Termómetro de Comercio](#)

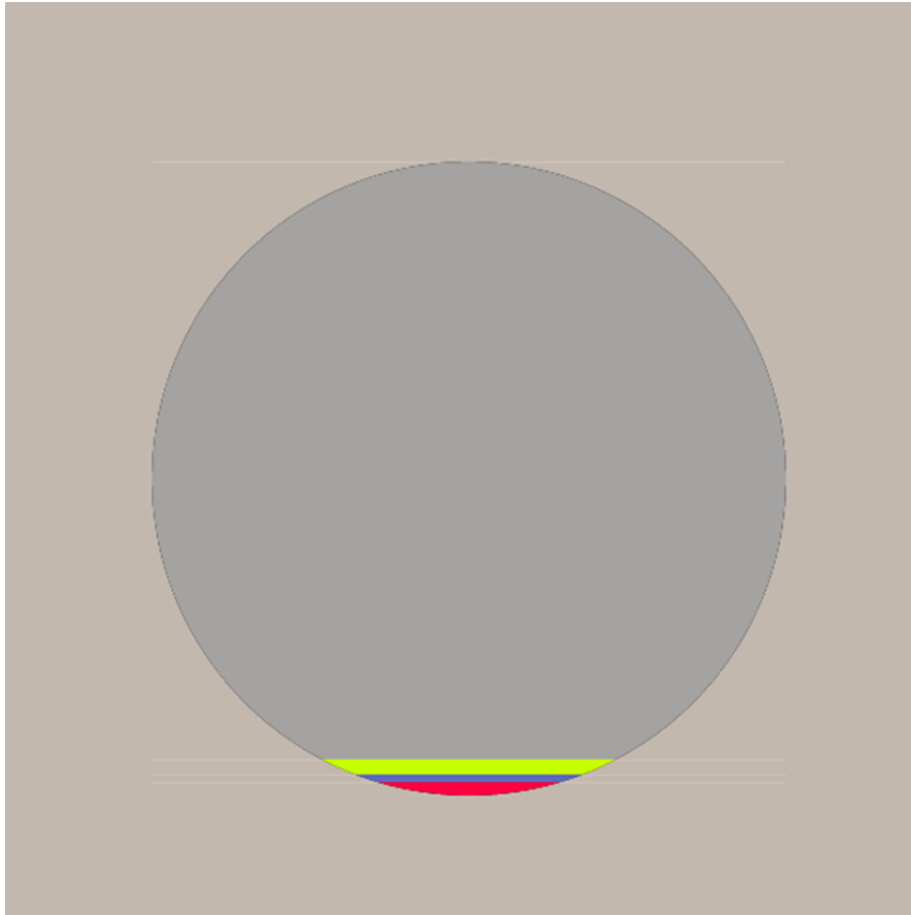
### El Mega-Regionalismo

El estancamiento de la ronda de Doha, la consolidación de las cadenas globales de valor y la mayor relevancia de China y otros países emergentes han motivado la negociación de mega acuerdos regionales. Estos esquemas podrían reconfigurar el escenario del comercio mundial a partir de la definición de nuevas reglas y la pérdida de relevancia del sistema multilateral de comercio. El impacto tendrá lugar a escala global y América Latina y el Caribe no permanecerá ajena a estos cambios.



## Fondos emergentes

El patrón de la inversión extranjera directa (IED) en el mundo ha cambiado significativamente. Hasta hace pocas décadas, casi toda la emisión de IED provenía de los países desarrollados, primero con el liderazgo británico y luego con el estadounidense. Este panorama ha sufrido profundas transformaciones en décadas recientes: los países en desarrollo son una fuente cada vez más relevante de IED. Si bien la mayor parte de los flujos de IED provenientes de estos países tienen origen en Asia, América Latina ha venido ganando posiciones como emisora de inversiones en el mundo.



# Observatorio Instrumentos Jurídicos de Integración (IJI)

- [n235](#)
- [Termómetro de Comercio](#)

## Tendencia del mes

En el período comprendido entre fines de febrero y el 21 de marzo de 2016 la agenda de política comercial global continúa determinada por la firma del Acuerdo Estratégico Transpacífico de Cooperación Económica (TPP por sus siglas en inglés). A nivel regional se destaca un mayor dinamismo en los acuerdos regionales bilaterales, esquemas de integración y negociaciones, en comparación al período anterior.

## Panorama 360°

En el mes se lograron avances en 23 acuerdos vigentes y en 10 negociaciones comerciales (6 avanzadas y 2 nuevos procesos).

### *Nuevas Negociaciones*

- Chile – Filipinas: [Chile y Filipinas avanzan conversaciones para negociar un TLC](#)
- Chile –Uruguay: [Chile inicia negociaciones con Uruguay para tener un acuerdo de libre comercio](#)

### *Negociaciones avanzadas*

- TPP: [La guerra de cifras detrás del Acuerdo Transpacífico](#)
- Alianza del Pacífico: [Reunión de Ministros de Relaciones Exteriores de la Alianza del Pacífico, Alianza del Pacífico y Mercosur trabajan en agenda conjunta para facilitar comercio](#)
- Centroamérica – Corea del Sur: [Corea del Sur y C.A. inician tercera ronda de negociación del TLC, Qué negocia Corea del Sur y Centroamérica](#)
- Colombia – Corea del Sur: [TLC con Corea del sur: ¿en qué va?](#)
- Colombia, Perú, Ecuador: [Adhesión de Ecuador al acuerdo entre la Unión Europea \(UE\), Colombia y Perú podría ratificarse el próximo mes de septiembre.](#)
- MERCOSUR – UE: [Mercosur listo para intercambiar ofertas comerciales con la UE en abril](#)
- Perú – Turquía: [Perú y Turquía esperan firmar su TLC a mediados de año](#)

### *Novedades destacadas de acuerdos comerciales vigentes*

- ALADI: [Comercio exterior global: ALADI: Enero-Diciembre 2015](#), Comercio exterior global: Enero-Diciembre 2015 cada país miembro
- Centroamérica – México: [Honduras y México fortalecen sus relaciones](#) con la promoción de inversiones, acuerdos de cooperación, comercio, turismo y migración ordenada
- Chile – Estados Unidos: [Chile recibió al secretario de agricultura de Estados Unidos](#)
- Colombia – México: [Carlos Slim demandaría a Colombia por incumplimiento de TLC](#).
- Comunidad Andina (CAN): [“Corredor Ferroviario Bioceánico Central fortalecerá integración comercial en la región andina”](#)
- [En los últimos diez años, exportaciones de bienes manufacturados entre los países de la CAN crecieron 9,9%](#)
- CARICOM: [Caricom declara “injusta” la lista de la UE sobre jurisdicciones fiscales](#)
- Honduras – Canadá: [Tratado de Libre Comercio Canadá –Honduras rinde frutos](#)
- MERCOSUR: [Nueva etapa: a 25 años, el Mercosur rinde examen, Mercosur buscará reunión de alto nivel con Alianza del Pacífico](#)
- MERCOSUR – Chile: [Países del MERCOSUR y Chile utilizarán el certificado de origen digital de la ALADI en sus relaciones comerciales](#)
- México – Israel: [México e Israel impulsan investigación y desarrollo industrial](#)
- México – Perú: [Perú y México implementan el Acuerdo de Asociación Estratégica firmado en 2014](#)
- México – Triángulo del Norte: [Presidente de Honduras realizó visita oficial a México, uno de los temas será el aprovechamiento del Tratado Libre de Comercio](#)
- México – UE: [La UE quiere modernizar acuerdo con México](#)
- Perú – Estados Unidos: [El Perú acordó levantar barreras comerciales a carne estadounidense](#)
- Sistema de la Integración Centroamericana (SICA): [Honduras y Panamá dialogan sobre reforma del SICA](#)
- [Comité Ejecutivo del SICA se reúne para dialogar sobre temas de la agenda regional](#)
- SELA: [Reunión regional sobre Relaciones Económicas de América Latina y el Caribe con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático \(ASEAN\). Documento](#)
- TLCAN: [México y EEUU deben difundir beneficios del libre comercio](#)
- COSIPLAN, IIRSA: [La evolución de los Proyectos de COSIPLAN](#)
- UNASUR: [Organismo expresó su desacuerdo con la decisión de EEUU de renovar las sanciones contra Venezuela. Comunicado](#)

IJI es una compilación de textos normativos, comentarios y seguimiento de los compromisos jurídicos y novedades de índole analítica de los distintos procesos de integración de América Latina y el Caribe. Para conocer más sobre los avances y novedades de acuerdos y negociaciones comerciales visite [IJI](#).

# Redacción

- [n235](#)
- [Redacción](#)

Esta es una publicación mensual propiedad del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo (BID-INTAL). Todos los derechos reservados.

Fuentes de información: Comunicados de Prensa y Hojas de Novedades de: AEC; ALADI; BID; CARICOM; Comunidad Andina; Euro-Lat; Grupo de Río; MERCOSUR; PARLATINO; SELA; SG-SICA; SIECA. Organismos oficiales e internacionales. Archivos de Prensa del INTAL.

## **Comité de Dirección:**

*Antoni Estevadeordal*

*Gustavo Beliz*

## **Coordinación:**

*Alejandro Ramos Martínez*

## **Equipo de Redacción:**

*Andrea Benítez*

*Santiago Chelala*

*Ignacio Estévez*

*Francisco Mango*

*Alejandra Radl*

*Linda Plata Curran*

*Julieta Tarquini*

## **Edición y difusión:**

*Ana Inés Basco*

*Santiago Chelala*

*Julieta Tarquini*

## **Edición web:**

*Gastón Casella*

*Federico Mazzella*

*Julieta Tarquini*

R.P.I.: 5234651

ISSN: 1027-1899

*Copyright © 2016 Banco Interamericano de Desarrollo. Esta obra se encuentra sujeta a una licencia Creative Commons IGO 3.0 Reconocimiento-NoComercial-SinObrasDerivadas (CC-IGO 3.0 BY-NC-ND) (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/3.0/igo/legalcode>) y puede ser reproducida para cualquier uso no-comercial otorgando el reconocimiento respectivo al BID. No se permiten obras derivadas.*

Cualquier disputa relacionada con el uso de las obras del BID que no pueda resolverse amistosamente se someterá a arbitraje de conformidad con las reglas de la CNUDMI (UNCITRAL). El uso del nombre del BID para cualquier fin distinto al reconocimiento respectivo y el uso del logotipo del BID, no están autorizados por esta licencia CC-IGO y requieren de un acuerdo de licencia adicional.

Note que el enlace URL incluye términos y condiciones adicionales de esta licencia.

Las opiniones expresadas en esta publicación son de los autores y no necesariamente reflejan el punto de vista del Banco Interamericano de Desarrollo, de su Directorio Ejecutivo ni de los países que representa.

