

# CONEXIÓN INTAL

MEJOR CONECTADOS / MEJOR INTEGRADOS

CONEXIÓN  
NÚMERO

230 Octubre, 2015

50 años

INTAL-L

## La Integración del Futuro



# Ideas de Integración

## El TPP y los retos para el MERCOSUR

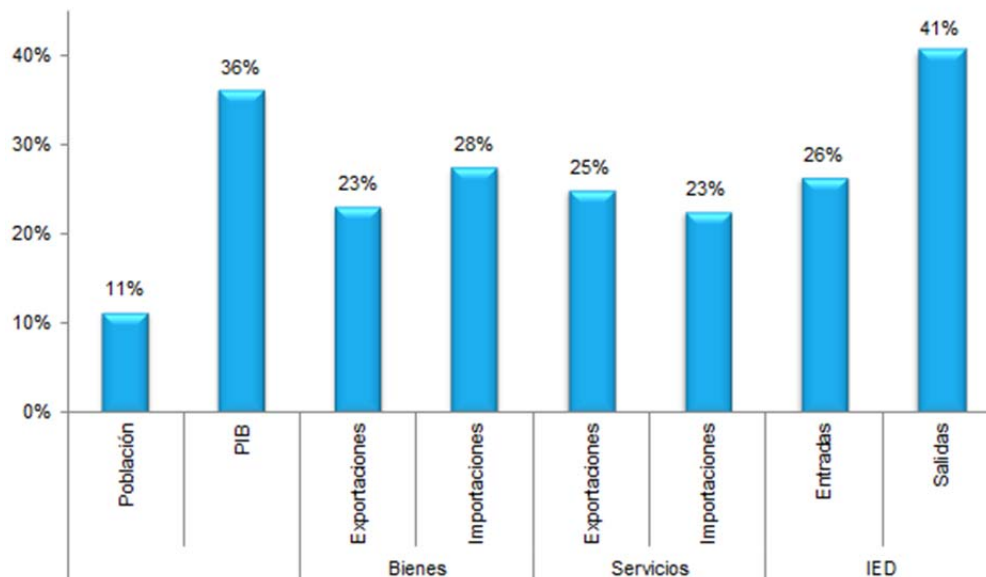
- [Ideas de Integración](#)
- [n230](#)

En un contexto de estancamiento de las negociaciones multilaterales, durante la última década muchos países firmaron nuevos acuerdos comerciales regionales (ACR) y profundizaron los existentes. Más recientemente, se destaca la negociación de “mega acuerdos” entre las principales economías del mundo, sobresaliendo la [finalización](#) de las tratativas del Acuerdo de Asociación Transpacífica (TPP, por sus siglas en inglés) el 5 de octubre en Atlanta, Estados Unidos.

Si bien el TPP no entrará en vigor hasta dentro de dos años,[\[1\]](#) se prevé un impacto significativo no solamente sobre sus miembros[\[2\]](#) sino también sobre el resto del mundo, debido a su relevancia en la economía global: el acuerdo es el mayor ACR concluido hasta el momento considerando su participación en el PIB, el comercio y la inversión globales, (Gráfico 1).

### Gráfico 1. Relevancia del TPP en el escenario mundial

Indicadores seleccionados. Participación en el total, 2014.



Fuente: Elaboración propia con datos de FMI, OMC y UNCTAD.

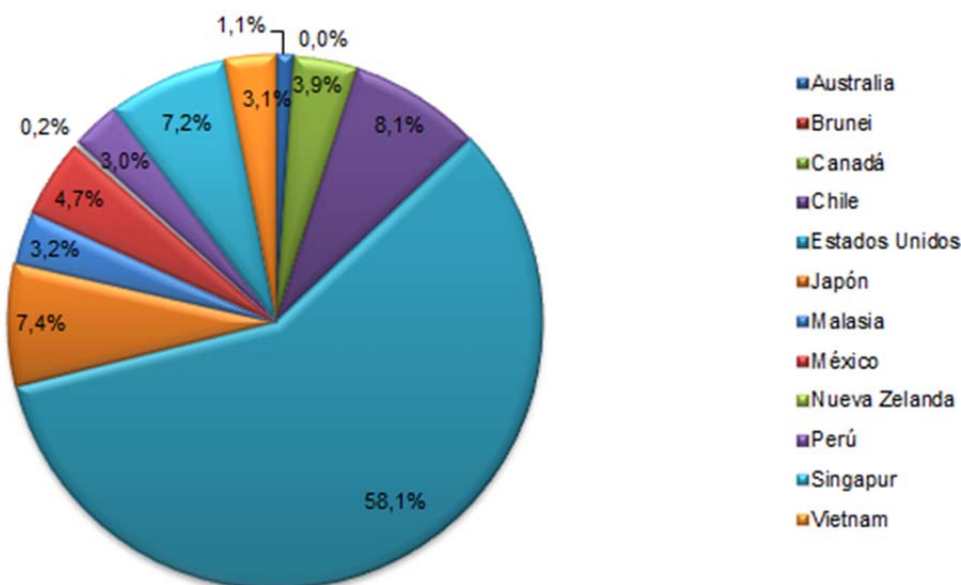
Por otro lado, el MERCOSUR no es ajeno a los cambios del escenario mundial en el que se destacan los ACR en general y el mega regionalismo en particular. En particular, el TPP planteará grandes desafíos para el bloque sudamericano, tales como el posible impacto negativo sobre las exportaciones, la pérdida de relevancia del MERCOSUR como destino de inversiones y la influencia de las normas del TPP sobre el sistema multilateral de comercio.

#### Mayores dificultades para exportar

El TPP probablemente impactará negativamente sobre las exportaciones del MERCOSUR. El nuevo acuerdo absorbe 27,8% de las ventas externas del MERCOSUR en las cuales son muy relevantes las exportaciones de Venezuela (más de la mitad del total, concentradas en hidrocarburos), así como, en menor medida, las ventas de Brasil y Argentina. Estados Unidos es el principal destino de los envíos del MERCOSUR al TPP, seguido por Chile y Japón. El MERCOSUR exporta al TPP principalmente recursos naturales, y algunas manufacturas en el caso de Brasil y Argentina a Estados Unidos y a los países latinoamericanos partícipes del TPP.

## Gráfico 2. Exportaciones del MERCOSUR\* a los países del TPP

2014



Nota: \* Los datos de Venezuela corresponden a las importaciones reportadas por los socios.

Fuente: Elaboración propia con datos de DATAINTAL y Comtrade.

Por un lado, el establecimiento de nuevas reglas –ya sea por armonización de las normas existentes o por la elevación de estándares- probablemente genere nuevas barreras no arancelarias en los mercados de los países miembros del TPP, incrementando los costos para los exportadores y dejando fuera del mercado a aquellos que no puedan cumplirlos.

Por otro lado, el acuerdo podría generar desvío de comercio: las exportaciones del MERCOSUR de algunos productos a ciertos países del TPP podrían ser desplazadas por las de otros miembros de dicho acuerdo que ingresarán en condiciones preferenciales. Las mayores amenazas estarían en el sector agropecuario, donde los productores competitivos de Australia, Nueva Zelanda, Canadá y Estados Unidos mejorarán significativamente sus condiciones de acceso a mercados altamente protegidos –como Japón o Malasia y en algunos sectores también Estados Unidos-, en tanto que las ventas del MERCOSUR –especialmente las de alimentos procesados- continuarán enfrentando barreras muy elevadas.

Si bien el posible impacto para el MERCOSUR requiere un análisis exhaustivo de las barreras y condiciones de competencia de cada producto –lo cual excede el alcance de este artículo-, puede citarse como ejemplo que, según el gobierno de Nueva Zelanda, las principales ganancias del TPP

para ese país derivarían de mayores envíos de carnes, lácteos, frutas y vegetales, vinos, silvicultura y otros agroalimentos (MFAT, 2015), sectores en los cuales los países del MERCOSUR tienen ventajas comparativas. En efecto, varios de estos productos han sido identificados por la Fundación INAI (2014) como los más vulnerables al desvío de comercio en el TPP, junto con el maíz, manteca de maní y alimentos para animales, entre otros. Asimismo, este estudio pronostica una caída de los envíos de agroalimentos del MERCOSUR a algunos destinos relevantes como Estados Unidos y Chile como consecuencia del TPP.

En cuanto a las manufacturas, la amenaza adicional para el MERCOSUR no parece muy significativa, pues este rubro solamente es importante en los envíos a Estados Unidos y a los miembros latinoamericanos del TPP donde las exportaciones del bloque sudamericano ya enfrentan la competencia estadounidense y de otros miembros del TPP que ingresan sin arancel.<sup>[3]</sup> En efecto, Sica (2014) muestra la caída durante la última década de los envíos del MERCOSUR a Chile, Perú y México de algunas manufacturas como las de la industria automotriz, maquinaria agrícola, calzado, metales y sus manufacturas, fertilizantes y herbicidas, entre otras. Tampoco implicaría riesgos significativos para las exportaciones de hidrocarburos a los países del acuerdo, como Venezuela.

De todas maneras, el TPP constituye una restricción para promover la inserción del bloque en las cadenas globales de valor (CGV) con base en Asia y América del Norte. Al respecto, cabe destacar que las reglas de origen del TPP para la mayoría de los productos industriales establecen un requisito de contenido regional de entre 40% y 50% (MFAT, 2015).

### **Menor influencia del sistema multilateral de comercio**

Las disposiciones del TPP van más allá del ámbito de competencia de la Organización Mundial del Comercio (OMC) mediante la inclusión de temas nuevos y compromisos más profundos que los asumidos en el ámbito multilateral e incluso que en varios ACR preexistentes. Se destacan las disposiciones en materia de servicios, inversiones, contratación pública, comercio electrónico, propiedad intelectual, cuestiones laborales y ambientales, competencia, empresas estatales, etc.

Este nuevo marco regulatorio tiene implicancias significativas para el MERCOSUR. Por un lado, como parte de la regulación resultante del TPP excederá el alcance de los acuerdos de la OMC, será más difícil cuestionar las medidas que resulten discriminatorias ante el sistema de solución de controversias del organismo. Aun con todas sus limitaciones, dicho sistema ha sido una herramienta muy útil para los países del bloque.

Por otro lado, es posible que las reglas del TPP y otros mega acuerdos en negociación – particularmente el Acuerdo de Asociación Transatlántica de Comercio e Inversión (TTIP, por sus

siglas en inglés)-[4] sienten las bases para futuras reglas multilaterales. Considerando que el MERCOSUR no participa de estas negociaciones, tendrá escasa influencia en la definición de nuevas normas que regulen el comercio mundial.

Por ejemplo, aunque en 1998 se decidió avanzar en un programa de trabajo sobre comercio electrónico en la OMC, aún no se decidió el marco regulatorio para el tema (solamente se acordó no imponer derechos aduaneros a estas transacciones). El TPP incluye compromisos profundos sobre este tema, y por ello es posible que un futuro acuerdo multilateral se base en esta normativa y en lo que se decida en la negociación del TTIP.

### **Dificultades en materia de inversiones**

Por un lado, la ausencia de acceso preferencial a los principales mercados del mundo y las limitaciones para insertarse en las CGV reducen el atractivo del MERCOSUR como destino de inversiones, particularmente frente los países latinoamericanos y asiáticos del TPP. Ello tiene efectos sobre el MERCOSUR por diversas vías, limitando el crecimiento de la inversión total, el ingreso de divisas, la reducción de la brecha tecnológica, etc.

Por otro lado, el TPP obstaculiza aún más los intentos de algunos países del MERCOSUR de influir en la regulación de las inversiones internacionales. El TPP ha adoptado el sistema de solución de controversias inversor-Estado (ISDS, por sus siglas en inglés). Mediante este esquema, similar al de los acuerdos para la promoción y protección recíproca de inversiones (APPRI) suscritos por muchos países en los años 1990 y comienzos de los 2000, los inversores privados pueden demandar a los Estados ante tribunales internacionales por la adopción de medidas contrarias a los compromisos asumidos a los acuerdos.

Si bien los miembros del MERCOSUR firmaron muchos APPRI, en Brasil nunca entraron en vigor por no haber sido ratificados por el parlamento y en Argentina y Venezuela fueron muy cuestionados ante la gran cantidad de demandas presentadas por los inversores extranjeros (Rozemberg y Gayá, 2013). En la actualidad, Brasil está promoviendo los acuerdos sobre cooperación y facilitación de inversiones (ACFI), un nuevo formato de acuerdo bilateral que se distingue de los APPRI por su sistema de solución de controversias Estado-Estado –tal como sucede con las disputas comerciales en la OMC- y por otorgar derechos más limitados a los inversores extranjeros. Una posible aceptación más generalizada del sistema ISDS en el TPP y otros mega acuerdos reducirá la capacidad de Brasil para difundir los ACFI que ya firmó con varios países y que propuso suscribir en el marco del MERCOSUR.



## Reflexiones finales

En contraste con varios de los países de América Latina y el Caribe, el MERCOSUR no ha participado activamente de la nueva oleada de regionalismo. Por intereses comerciales opuestos y asuntos institucionales,<sup>[5]</sup> el bloque no ha concluido ningún acuerdo con las principales economías del mundo: las negociaciones con Estados Unidos en el marco del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA) fueron abandonadas hace más de una década y las tratativas con la Unión Europea (UE) llevan más de 15 años (Makuc, Rozemberg y Duhalde, 2015). Durante la última década, el MERCOSUR solamente firmó algunos ACR de alcance limitado y/o con países con los cuales tiene escasos vínculos comerciales.

En este sentido, el bloque podría verse afectado por los cambios del escenario internacional en materia comercial. La escasez de avances en la Ronda de Doha y la proliferación de ACR pueden reducir la influencia de la OMC en el comercio mundial. A pesar de todas sus limitaciones, el organismo es muy valioso para el bloque debido al mayor poder de negociación con que cuenta allí –todos los países cuentan con un voto y las decisiones se adoptan por consenso–, los menores costos de transacción de negociar con todos los socios a la vez y la capacidad de resolver conflictos mediante el sistema de solución de controversias (Gayá, 2014).

Los países del MERCOSUR deben continuar impulsando el multilateralismo, pero también considerar las oportunidades y amenazas de otras opciones –no excluyentes– de inserción internacional. Sobre la base de las iniciativas en marcha, puede continuar promoviendo el acercamiento con la Alianza del Pacífico mediante la convergencia, aceleración y profundización de los acuerdos existentes, y procurar concluir satisfactoriamente el acuerdo con la UE. Asimismo, debería considerar nuevos frentes de negociación con otros socios como Estados Unidos o algunos países de Asia Pacífico. Si bien estas alternativas conllevan riesgos importantes, el *status quo* implica costos elevados en términos de desarrollo exportador, incorporación de tecnología, captación de inversiones, aislamiento y menor peso relativo en el escenario internacional.

## Bibliografía

- Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL). 2013. [“Negociaciones de mega acuerdos: ¿Cómo influirán en América Latina?”](#), en: *Carta Mensual INTAL N°204*. Buenos Aires. Agosto.
- Fundación INAI. 2014. [Nuevo regionalismo. Consecuencias para el comercio agroindustrial](#). Buenos Aires.
- Gayá, Romina. 2014. [“Mega acuerdos y multilateralismo en crisis, amenazas para el MERCOSUR”](#), en: *Informe Económico Mensual*. Buenos Aires: USAL. Agosto.
- Makuc, Adrián; Duhalde, Gabriela; Rozemberg, Ricardo. 2015. [La negociación MERCOSUR-Unión Europea a veinte años del Acuerdo Marco de Cooperación: quo vadis?](#). IDB-TN 841. Washington, DC: BID-INTAL.
- Ministry of Foreign Affairs and Trade (MFAT). 2015. [TPP Fact Sheets](#). Nueva Zelanda.
- Rozemberg, Ricardo y Gayá, Romina. 2014. [Los Mega Acuerdos: nuevas reglas, nuevos actores: Impactos sobre el MERCOSUR](#). Buenos Aires: CERA-IEI.
- Sica, Dante. 2014. *Os impactos dos mega-acordos no MERCOSUL: O TPP* trabajo presentado en el Workshop Internacional “Os Mega-Acordos de Comércio e o Futuro do MERCOSUL”. Brasil, 8 de mayo.

[1] El TPP aún debe ser verificado legalmente antes de ser firmado por los gobiernos y no entrará en vigor hasta que sea ratificado por los parlamentos de los países miembros, los cuales deberán hacer las modificaciones normativas necesarias para adoptar los compromisos asumidos. Los países cuentan con dos años para completar el proceso legal, aunque existen algunas provisiones en caso que sea necesario un plazo mayor.

[2] Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, Estados Unidos, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur y Vietnam.

[3] Chile tiene acuerdos de libre comercio con todos los miembros del TPP, México con Estados Unidos y Canadá y Perú con estos países, Singapur y Tailandia.

[4] El TTIP es negociado por Estados Unidos y la Unión Europea.

[5] Las características de la estructura productiva del MERCOSUR han dificultado las negociaciones con socios como Estados Unidos o la UE, pues los intereses ofensivos del bloque sudamericano se concentran en la exportación de alimentos y productos agropecuarios de clima templado donde se registran los mayores niveles de protección en los socios, en tanto que sus intereses defensivos se encuentran en la industria manufacturera donde los otros países tienen ventajas comparativas.



# La integración del futuro

- [Ideas de Integración](#)
- [n230](#)

Cómo impactarán las nuevas tecnologías en la vida de latinoamericanos y caribeños fue la gran pregunta que abordó INTAL 50, un evento que marcó la celebración del medio siglo de vida del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL).

Académicos de universidades internacionales, empresarios y emprendedores, y funcionarios públicos se reunieron el 7 de octubre para debatir sobre temas críticos para la integración y las estrategias comerciales de los países de la región, como el futuro de la educación y el empleo, el potencial de la biotecnología y la nanotecnología, el fomento a la innovación, los riesgos del cambio climático, y los desafíos que los cambios tecnológicos “disruptivos” plantean para los formuladores de políticas públicas alrededor de la región.

El evento estuvo organizado en seis paneles, y contó con una conferencia especial brindada por el expresidente de Uruguay, José “Pepe” Mujica. Después de cada panel, en un INTAL Flash, especialistas del BID presentaron los nuevos instrumentos y herramientas que el INTAL ofrece a la comunidad. Asistieron 760 personas y otras 2.000 lo siguieron en vivo por *streaming*. Todas las [presentaciones y las conferencias](#) están disponibles en la web del INTAL.



### **Inventamos o erramos**

En su mensaje de bienvenida, el presidente del BID, Luis Alberto Moreno, destacó el rol que tuvo el INTAL y sus contribuciones a la integración regional desde su fundación en 1965. “Creo que este es el mejor homenaje que podemos hacer a los pioneros de la integración: soñemos con los ojos abiertos para percibir un destino común, partiendo de la diversidad del mundo de hoy”, dijo Moreno. Las revoluciones tecnológicas que impactaban a la economía global cada 50 años en promedio se están acelerando. Los cambios disruptivos aparecen con mayor frecuencia y alteran los patrones de integración y comercio. Hay incluso quienes hablan de una revolución permanente. Inteligencia artificial, robótica, drones, impresoras 3D, internet de las cosas, realidad virtual y redes digitales son apenas algunos de los fenómenos que ahora están desafiando las reglas clásicas del intercambio de bienes y servicios. Las tecnologías exponenciales poseen una capacidad transformadora asombrosa, pero plantean, al mismo tiempo, desafíos inesperados para el empleo, la producción, el comercio y el cuidado ambiental.

Durante su discurso de apertura, Gustavo Beliz, Director del INTAL, invitó a los asistentes a reimaginar la región en esta nueva Era. “En América Latina, inventamos o erramos”, concluyó parafraseando a Simón Bolívar.

## **Tecnologías exponenciales y salto de productividad**

El primer panel estuvo moderado por **Santiago Bilinkis** (Quasar Company). Durante su presentación, **Raymond McCauley**, el biotecnólogo que fundó BioCurious, un laboratorio de Silicon Valley que ofrece espacio compartido a los emprendedores y estudiantes para que colaboren en la innovación científica y tecnológica, disertó sobre cómo la biología digital puede contribuir a incorporar valor a las exportaciones primarias. También se refirió al renacimiento de la biotecnología, destacando que las ciencias de la vida serán mucho más potentes debido a la velocidad de los cambios, la reducción del costo para la investigación[1] y la mayor facilidad con que se realizan los procesos. Por otro lado, **Galo Soler Illia** (UNSAM-CONICET) se refirió a los avances en las nanotecnologías, basadas en el uso de materiales a escala nanométrica en la cual tienen propiedades y comportamiento diferentes. Mostró el uso cotidiano de los nanomateriales (por ejemplo, en pruebas de embarazo, raquetas de tenis, televisores) y destacó que cuentan con un enorme mercado potencial debido a sus múltiples aplicaciones como energía (baterías que recargan celulares rápidamente) y medioambiente (purificación de agua), salud (liberación de medicamentos en el lugar preciso del cuerpo).

## **El futuro de trabajo regional**

El panel sobre las perspectivas del empleo y las políticas sociales estuvo moderado por **Pablo Larguía** (Red Innova). El orador principal fue **Carl Benedikt Frey** (Programa Oxford Martin), quien advirtió que muchos empleos corren el riesgo de ser automatizados, es decir, realizados por máquinas. Entre las profesiones con más riesgos de ser reemplazadas por máquinas se encuentran la de bibliotecario, asesor impositivo, azafata, reparador de reloj, técnico en matemática y telemarketer. A su turno, **Sergei Soares** (IPEA) hizo hincapié en la importancia de mejorar la educación y promover la productividad a partir de la innovación y continuar así reduciendo la desigualdad, en un contexto en que ya no están presentes los factores que impulsaron las mejoras en materia de equidad durante la década pasada.

**INTAL Flash.** **Pablo García** (BID) presentó **ConnectAmericas**, una iniciativa conjunta del BID, Google, DHL, Visa y Alibaba para internacionalizar a las pequeñas y medianas empresas (PYMES) de ALC. Se trata de una red social que permite a las PYMES contactarse e interactuar con otras firmas y potenciales socios estratégicos, tomar conocimiento sobre comercio internacional, servicios de desarrollo empresarial y otra información importante y obtener financiamiento. Próximamente

ConnectAmericas brindará más servicios para facilitar la inserción internacional de las PYMES de la región.

### **Integración “Glocal”. Pasado y futuro**

El moderador del panel, **Antoni Estevadeordal** (Gerente del Sector de Integración y Comercio del BID), señaló que las iniciativas de integración exitosas en la región se caracterizaron por la convergencia de intereses entre la lógica económica, política y “glocal” —es decir, de vecindario en coherencia con el marco global—. **Enrique Iglesias** (expresidente del BID) recordó que estuvo presente en la inauguración del INTAL y recordó que Felipe Herrera, primer presidente del BID, dijo en 1961 que el BID sería el banco de la integración y que Gustavo Lagos (primer director del INTAL) promovió la voluntad política para lograr una institución especializada en la integración en América Latina. Luego se examinó el escenario global actual caracterizado por la transferencia de poder de Occidente a Oriente, la relevancia del comercio de bienes intermedios y la negociación de mega acuerdos que erosionan el marco multilateral.

**Jean-Paul Fitoussi** (Instituto de Estudios Políticos de París) señaló que es importante concebir la integración como un bien público, con el principio de no exclusión de los beneficios, en contraposición a la visión habitual que se enfoca en la competitividad, que es un concepto relativo y no cooperativo.



**INTAL Flash.** [Marta Lagos](#) (Directora de Latinobarómetro) presentó el "Sistema permanente de seguimiento de los procesos de integración regional en América Latina (SEPI)" en una alianza estratégica con el INTAL, basado en encuestas de opinión en la región. Con INTAL-Latinobarómetro será posible seguir de cerca la opinión de los habitantes de la región sobre temas trascendentales de la vida en comunidad.

**Tras el almuerzo, los asistentes pudieron escuchar a [José "Pepe" Mujica](#)**, quien reflexionó sobre la importancia de la integración, la creación de alianzas entre el sector público y el sector privado, y la necesidad de coordinar esfuerzos entre los países de la región ([ver aparte](#)).

### **La gobernanza de la nueva integración**

Este panel reunió a *policy makers* de la región y fue moderado por **Alejandro Ramos Martínez** (Economista Senior del INTAL), quien les formuló una serie de interrogantes acerca de los desafíos que se plantean en materia de integración.

**Lino Barañao** (Ministro de Ciencia y Tecnología de Argentina) se refirió a la posibilidad de un plan conjunto entre Brasil y Argentina en materia de ciencia y tecnología basado en el enorme potencial de ambos países en bioeconomía. **Sergio Galilea Ocón** (Viceministro de Obras Públicas de Chile) subrayó la importancia de promover la integración física en conjunto con los beneficiarios y de promover aspectos tales como la sostenibilidad, la facilitación del comercio y las alianzas público-privadas para el desarrollo de la infraestructura. **João Carlos Ferraz** (Director de planificación del Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social de Brasil) sostuvo que el financiamiento relacionado con la integración se orienta a promover los intereses de las empresas brasileñas en el exterior. **Gail Mathurin** (Directora de la Oficina de Negociaciones Comerciales de la CARICOM) comentó las lecciones que puede extraer el resto de la región de la experiencia caribeña de integración.

**INTAL Flash.** [Ignacio Estévez](#) y [Alejandra Radl](#) (Especialistas del BID-INTAL) destacaron el rol de la Iniciativa para la Integración de la Infraestructura Regional Suramericana (IIRSA) desde 2000 en la planificación e implementación de la infraestructura de integración de América del Sur, y del INTAL como secretaría que facilita y coordina el proceso.

### **Integración verde: Cambio climático y bienes ambientales**

**Raúl Osvaldo Benítez** (FAO) moderó el panel sobre los desafíos que presenta el cuidado ambiental. En primer lugar, [Aaron Cosbey](#) (IISD) se centró en cómo enfrentar el problema del cambio climático y reducir la emisión de gases de efecto invernadero (GEI) desde las políticas de comercio, inversión e integración. En segundo lugar, **Ricardo Meléndez Ortiz** (ICTSD y E15) planteó que el cambio climático propone desafíos, pero también oportunidades que deben ser aprovechadas a través de la innovación y la integración. Remarcó que lo importante no es el comercio de energías renovables sino el de los componentes tecnológicos que se requieren para generar esa energía (ej. torre eólica).

**INTAL Flash** [Alejandro Ramos](#) [Martínez](#) (Economista Senior del BID-INTAL) presentó [INTradeBID](#), un sistema de bases de datos con el marco legal, las estadísticas e indicadores del comercio y la integración de ALC.

En el evento se realizó la final en vivo del concurso **INTAL D-Tec** y se conoció el ganador: “[Increase](#)”, una empresa que ayuda a los comerciantes a administrar sus [cobros con tarjetas de crédito](#) ([video](#)).



La Directora Adjunta de *MIT Technology Review* en español, [Cecilia Nicolini](#), presentó las diez tecnologías más disruptivas. Entre ellas, destacó técnicas de realidad virtual, de comunicación entre autos, desalinización y conexión de lugares remotos.

### **Articulación público – privada**

Gustavo Beliz moderó el panel de cierre de la jornada, en el cual el vicepresidente de Uruguay Raúl Sendic dialogó sobre los desafíos que implica la sustentabilidad ambiental, social y económica, el rol de la ciencia, la tecnología y la innovación y cómo las políticas públicas deben garantizar el acceso a la educación, la ciencia y el conocimiento, para asegurar la libertad. Sendic respondió a las preguntas de destacadas personalidades como Julissa Reynoso (Columbia University), Martín Migoya (Globant), Pedro Less Andrade (Google Inc.), Gustavo Grobocopatel (Los Grobo) y Facundo Manes (Universidad Favaloro).

Las conclusiones de una fructífera jornada que coronó la celebración del 50 aniversario del INTAL incluyeron la necesidad de crear una política integrada de investigación en innovación, generar una cultura de la innovación y del emprendedorismo, fomentar el desarrollo institucional, la cooperación de los países de la región en temas claves, como el sector energético, acordar políticas de desarrollo sustentable y educar a las nuevas generaciones para el mundo del futuro, que ya está entre nosotros. Todos estos temas fueron abordados en el número especial de la [Revista Integración & Comercio](#).

Con esta tarea en el horizonte, Gustavo Beliz (Director del INTAL) destacó las nuevas iniciativas del Instituto, como el INTAL-LAB, un espacio para la co-creación de ideas innovadoras en integración y comercio, y el [Nodo i+i](#), una iniciativa lanzada en colaboración con la Universidad de Columbia, que examina cómo la integración regional puede contribuir a reducir la desigualdad en las Américas.

INTAL en los medios:

- [Emprende by Endeavor – Octubre 2015](#)
- [Empleo y cambio climático, desafíos de la política](#)
- [Prospera participa en la iniciativa internacional NODO i+i](#)
- [Ministro Peña en reunión de líderes emergentes](#)
- [“El fallo de Griesa es escandaloso”](#)

[1] En la actualidad es posible adquirir equipos para analizar ADN por USD 1000.

# Actividades que Inspiran

## Sigue abierto el concurso INTAL CO-CREACIÓN

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)



El INTAL invita a participar de [INTAL CO-CREACIÓN](#), un concurso de ensayos sobre ideas innovadoras que reflejen el debate y los interrogantes abiertos en el evento [INTAL 50](#) y que propongan soluciones creativas para consolidar la integración regional y fortalecer el comercio.

### ¿Cuáles son los temas del ensayo?

Se valorará especialmente los ensayos que analicen las conclusiones de los paneles y las discusiones que tuvieron lugar en [INTAL 50](#), el evento que celebró medio siglo de la creación del Instituto. Allí expertos internacionales abordaron las siguientes temáticas, siempre vinculadas al comercio y la integración regional:

- **La nueva revolución tecnológica.** ¿Cómo cambiarán las nuevas tecnologías las vidas de latinoamericanos y caribeños?
- **Transformaciones geopolíticas.** ¿Cómo será la región en 50 años? ¿Cómo integrarnos y comerciar más con el resto del mundo?
- **El futuro del empleo.** ¿Cuál será el impacto de las tecnologías en el mercado laboral, la equidad, la distribución del ingreso y la productividad del trabajo?

- ¿Son las instituciones una ayuda o un obstáculo para los innovadores? ¿Cómo fomentar la innovación con políticas públicas? ¿Cómo nace una buena idea y cómo ponerla en marcha?
- **Protección del medio ambiente y recursos naturales.** ¿Pueden las energías limpias y la biotecnología mitigar el cambio climático? ¿Qué impacto comercial puede tener el Acuerdo por Bienes Ambientales?

Los ensayos también podrán tener como tema una propuesta para mejorar los productos y servicios que ofrece el INTAL (bases de datos, publicaciones, INTAL LAB).

### **¿Cuál es el premio para los ganadores?**

El ensayo ganador recibirá una asignación monetaria de US\$ 2.000 como estímulo para desarrollar la idea. Además, el autor del ensayo podrá brindar una charla sobre las iniciativas propuestas en su ensayo ante desarrolladores y especialistas del BID en el INTAL LAB, el espacio de encuentro para la co-creación de ideas innovadoras en integración y comercio.

# Inversión en puertos e hidrovías para el desarrollo logístico

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)

La integración a través de puertos e hidrovías forma parte de las principales áreas de trabajo para promover la conectividad de América del Sur. Es por esto que se incorporó en el Plan de Trabajo de COSIPLAN-IIRSA 2015[1] el [Taller sobre Integración Suramericana a través de Puertos e Hidrovías](#) los días 14 y 15 de octubre en la ciudad de Brasilia, Brasil.

En el encuentro se destacó el potencial de las hidrovías considerándolas como parte del sistema logístico, así como el resto de los modos de transporte. Como resultado del encuentro se acordó trabajar en los proyectos de la [Agenda de Proyectos Prioritarios del COSIPLAN](#) (API) que pertenecen al sector fluvial. Estos son los siguientes:

**API 3: [Acceso Nororiental al Río Amazonas](#)** (Brasil, Colombia, Ecuador y Perú)

- Inversión estimada: US\$ 61.759.000
- Tipo de financiamiento: Público
- Etapa del proyecto: Ejecución

Este proyecto busca aprovechar las complementariedades de las diferentes regiones naturales de Ecuador, Colombia, Perú y Brasil al vincular zonas costeras y andinas de Ecuador y Colombia, con la Amazonía en general. La vocación de los corredores bimodales, que funcionarían al poner en marcha las Hidrovías y terminales fluviales correspondientes, es tener como destino comercial a la ciudad de Manaus, sin perder de vista la posibilidad de conectar a mercados de ultramar.

Especificaciones técnicas del proyecto: i) La construcción de un centro logístico de transferencia de 150 ha; ii) El mejoramiento de la navegabilidad de 1.200 km de vías fluviales; iii) La adecuación y/o construcción de 12 muelles; vi) La construcción de un puerto fluvial.

**API 17: [Mejoramiento de la Navegabilidad de los Ríos de la Cuenca del Plata](#)** (Argentina, Bolivia, Brasil, Paraguay y Uruguay)

- Inversión estimada: US\$ 1.169.998.216
- Tipo de financiamiento: Público
- Etapa del proyecto: Ejecución

Las mejoras en la navegabilidad de las vías fluviales resultarán en significativas reducciones del costo del transporte de flujos de tráfico interno entre regiones, así como para los tráficos extra

regionales, contribuyendo a integrar económicamente la región y fortalecer su desarrollo sostenible. Esto generará mayor competitividad de los productos regionales, principalmente para los de aquellas áreas más alejadas de los puertos marítimos.

Especificaciones técnicas del proyecto: i) El mejoramiento de la navegabilidad de aproximadamente 4.708,3 km de vías fluviales; ii) Implementación de un sistema de predicción de niveles.

**API 27:** [Transporte Multimodal en Sistema Laguna Merin y Lagoa Dos Patos](#) (Brasil y Uruguay)

- Inversión estimada: US\$ 38.200.000
- Tipo de financiamiento: Público/Privado
- Etapa del proyecto: Ejecución

Este proyecto mejorará la conectividad entre la región este de Uruguay y el sur de Brasil, al permitir la plena navegación en el Sistema Laguna Merín y Lagoa dos Patos. La construcción de la Ruta BR-471/RS (Chuí-Pelotas) en la década de 1970 implicó el cierre de esta vía. Su reincorporación implicará la posibilidad de transportar mayores volúmenes de carga, reduciendo fletes y costos de mantenimiento de infraestructura, descongestionando los pasos de frontera, a la vez que reducirá el impacto ambiental por emisión de gases de efecto invernadero, ruidos y accidentes viales.

Especificaciones técnicas del proyecto: i) Dragado, adecuación de corredores y obras complementarias de 2 lagunas y sus afluentes (incluye obras de dragado, señalización y balizamiento de vías navegables, obras de levantamiento hidrográfico y cartografía); ii) Construcción de 2 terminales portuarias fluviales.

### **[Cartera de Proyectos del COSIPLAN](#)**

En la actualidad son 113 los proyectos que integran la cartera dentro del sector transporte, en los sub-sectores **fluvial** y **marítimo** por una inversión estimada cercana a los US\$14 mil millones.

**Cuadro 1: Proyectos de los Sub-sectores marítimo y fluvial por tipo de obra** Cantidad de proyectos e Inversión estimada

TRANSPORTE MARÍTIMO		
Tipología de Proyectos	Cantidad de Proyectos	Inversión estimada (millones de US\$)
Nuevos puertos marítimos	7	3404,8
Ampliación de la infraestructura terrestre de puertos marítimos	31	7539,6
TRANSPORTE FLUVIAL		
Mejoramiento de la navegabilidad fluvial	33	2074,0
Construcción de nuevos puertos fluviales	10	260,4
Adecuación de puertos existentes fluviales (Ampliación)	32	552,6
<b>Total</b>	<b>113</b>	<b>13.831,5</b>

Fuente: Sistema de Información de Proyectos del COSIPLAN al 27/10/2015.

[1] El Plan de Trabajo 2015 fue aprobado en la [V Reunión Ordinaria de Ministros del COSIPLAN](#).



# Integración comercial por envíos postales para PYMES

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)



Los días 28 y 29 de setiembre de 2015 tuvo lugar en la ciudad de Lima, Perú, la [reunión del Grupo Técnico Ejecutivo \(GTE\)](#) sobre [Integración Comercial por Envíos Postales para MIPYMES](#) de COSIPLAN. La reunión contó con la presencia de las delegaciones de Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela y del Comité de Coordinación Técnica (CCT) de IIRSA, como también representantes de Guatemala y Honduras. Asimismo, el Secretario General de Unión Postal de las Américas, España y Portugal (UPAEP) destacó la importancia de la iniciativa a nivel regional y mundial. Esta actividad forma parte del Plan de Trabajo 2015 del COSIPLAN.[\[1\]](#)

La dinámica de trabajo de la reunión se centró en tres puntos esenciales para un proyecto regional: i) fortalecer las sinergias entre las instituciones de diferentes países; ii) conocer en primera persona las experiencias de los usuarios así como sus necesidades con el fin de realizar ajustes durante la implementación del proyecto y; iii) fomentar la cooperación horizontal.

Para fortalecer el trabajo regional e inter-institucional, se acordó la creación de una comunidad dentro del portal *ConnectAmericas* del BID llamada “Mipyme Exporta Fácil”, en principio destinada a los representantes de los países, para luego abrirla al público y a las Mipymes de la región. Los países destacaron la importancia de contar con un espacio como este para realizar discusiones técnicas e intercambiar experiencias. Por otra parte, todo el material que se produzca estará disponible para las Mipymes que luego formen parte de la comunidad, pudiendo a la vez realizar consultas en forma directa a quienes están ejecutando el proyecto en sus países.

Luego, tres usuarios de Exporta Fácil en Perú fueron invitados para compartir su experiencia: Frank González Campos, quien lidera una Mipyme que exporta productos peruanos en la ciudad de Huánuco, ubicada en el centro de Perú; María Linares Farro quien preside “Motos Andes” que produce accesorios de plástico en fibra de vidrio para motos deportivas y Nancy Montoya fundadora de “Alpaca Montoya” una Mipyme dedicada a la exportación de prendas de alpaca. Este panel sirvió como disparador de discusiones y brindó la posibilidad de que funcionarios y los beneficiarios centrales del proyecto trabajaran en forma conjunta.

En lo que se refiere a cooperación horizontal se trataron dos temas: el equipo de [Paraguay](#) compartió su experiencia durante la visita de Pre-diagnóstico para implementar el proyecto, mientras que los equipos de Brasil y Perú presentaron el plan de trabajo para la implementación de un Piloto de Conectividad entre los sistemas Exporta/Importa Fácil de ambos países. En el primer caso, todos los países en los que ya opera Exporta Fácil, decidieron apoyar a Paraguay en la implementación del proyecto en aspectos estratégicos y operativos. Si bien, se ha fomentado este tipo de cooperación desde el inicio del proyecto, implica una renovación del compromiso de los países con el resto de los gobiernos de la región. En lo que respecta al Piloto de Conectividad, que requiere de un fuerte trabajo entre las aduanas, operadores postales designados y agencias de promoción de exportaciones, se presentaron las primeras fases del diseño de ese piloto. Los países siguen de cerca esta experiencia tanto por el antecedente que sienta en términos de colaboración inter-institucional en la región, como por el impacto positivo que puede tener en el comercio intrarregional de las Mipymes.

La reunión concluyó con mesas de trabajo, organizadas según las necesidades señaladas por los países, y de las cuales surgieron acciones concretas para avanzar en el Plan de Trabajo 2015 y en los planes nacionales. Desde el INTAL, como parte del Comité de Coordinación Técnica de COSIPLAN-IIRSA, se continuará coordinando el proyecto y brindando apoyo a los países con el objetivo de cumplir con los compromisos adquiridos por todos los participantes.

[1] El COSIPLAN (Consejo Suramericano de Infraestructura y Planeamiento) es la instancia de la UNASUR (Unión de Naciones Suramericanas) para la discusión política y estratégica con el objeto de implementar la integración de la infraestructura regional de los países de América del Sur.

## Se conocieron los ganadores del concurso INTAL D-Tec

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)



La competencia de emprendedores tecnológicos que lanzó el Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL) reflejó la enorme capacidad innovadora de las pymes regionales. Se inscribieron 144 *start-ups* pertenecientes a 16 países de América Latina y el Caribe. Empresas de biotecnología, drones, impresión 3D, energías renovables, robótica, aplicaciones financieras, internet de las cosas y Big data, entre otras tecnologías exponenciales, presentaron sus propuestas para mejorar los procesos de integración regional y fomentar el comercio a partir de proyectos tecnológicos creativos.

Los cinco finalistas del concurso INTAL D-Tec fueron Increase, Less Industries, Booster AgTech, Engeenuity y Kymatec, todas empresas pioneras en sus rubros y con enorme potencial disruptivo en sus mercados. **Increase** desarrolló un mecanismo para que los comerciantes administren, controlen y concilien sus ingresos con tarjeta de crédito y débito en toda América Latina. **Less Industries** ofrece una medición remota, robusta y optimizada del uso de la energía para que el

consumo energético sea eficiente. **Kymatec** permite generar ahorros significativos de hasta el 90% de los agroquímicos utilizados en el campo y administrar una poderosa herramienta de escaneo del estado de salud del cultivo. **Engenuity** diseña y produce dispositivos con tecnología fotónica que inhibe de forma natural los ciclos reproductivos de microorganismos como bacterias, hongos y virus, y permite ahorrar en compuestos químicos protegiendo el medio ambiente. **Booster** aprovecha las técnicas del Big Data para acercar información agronómica relevante sobre clima y cultivos a las pequeñas empresas agropecuarias.

Un jurado compuesto por Martín Migoya, CEO de Globant; Emiliano Kargieman, CEO de Satellogic; Hernán Kazah, Fundador de Kazsek Ventures; Cristian Breitenstein, Ministro de la Producción, Ciencia y Tecnología de la Provincia de Buenos Aires; Francisco Cabrera, Ministro de Desarrollo de la Ciudad de Buenos Aires; y Gabriel Casaburi, Especialista Líder en Sector Privado del BID, analizó las iniciativas y evaluó a los finalistas en una competencia en vivo durante el evento que celebró el 50 aniversario del INTAL.

El ganador del concurso, **Increase**, recibió US\$ 10.000 en premios. Además, se beneficiará de un proceso de potenciamiento de seis meses por parte de la Fundación Endeavor Argentina para delinear un plan estratégico de inversión y de la posibilidad de promocionar su empresa en *ConnectAmericas*, la primera red social empresarial del BID.



# MIT Technology Review en español premió a 10 innovadores en Argentina y Uruguay

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)



En octubre se llevó a cabo la 4ª edición de [Innovadores menores de 35](#), el reconocimiento para jóvenes más prestigioso del mundo de *MIT Technology Review*, la publicación más antigua del conocido Instituto de Tecnología de Massachusetts (MIT). Entre los diez ganadores, dos de ellos recibieron una mención especial por su proyecto: Gino Tubaro fue reconocido como Innovador del Año y Emanuel Vilte como Innovador Social.

Destacados líderes en innovación y emprendimiento, junto con miembros de la comunidad global de Innovadores menores de 35, discutieron sobre las principales claves para construir la educación del futuro, la creación de nuevos hubs de innovación para resolver las diferentes problemáticas de la ciudad y el desafío de invertir en emprendimientos innovadores. Participaron autoridades del MIT como Israel Ruiz, vicepresidente y tesorero del Instituto Tecnológico de Massachusetts (MIT);



Jonathan Feng Sun, investigador del MIT Senseable City Lab; y Gabriel Lanfranchi, fundador del MIT Metro Lab; así como ganadores de ediciones anteriores como Tomás Escobar, CEO de Acámica; Sebastián Stranieri, CEO y fundador de VU Security; y Rodrigo Teijeiro, CEO y fundador de Fnbox.

Desde 2011, el galardón Innovadores menores de 35 destaca a los argentinos y uruguayos con mejores proyectos, aquellos que por su talento, implicación e impacto contribuyen a mejorar la economía y el bienestar del país. En esta edición premia a ocho argentinos y dos uruguayos, todos ellos con perfiles y proyectos diferentes pero con algo en común: representan a la cuarta generación de jóvenes líderes argentinos y uruguayos.

Entre los diez ganadores, Emanuel Vilte fue reconocido como Innovador Social por ser el creador de [Linguoo](#), una *app* para escuchar texto de la web narrado por personas. Gino Tubaro recibió la mención especial como Innovador del Año por [Atomic Lab](#), su propia plataforma de innovaciones, entre las que destaca un dispositivo capaz de reconocer las letras en un texto impreso y **traducirlas al alfabeto braille** en tiempo real.

“Estos jóvenes que hoy son reconocidos viven, respiran y contagian innovación. Para el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) es fundamental destacarlos y formar parte de este ecosistema de gente creativa que busca soluciones para mejorar vidas en América Latina y el Caribe, algo esencial para el desarrollo de nuestros países”, subrayó **Hugo Flórez Timorán, Representante del BID en Argentina**. Antes de la premiación, los finalistas pasaron por el INTAL-LAB donde se reunieron con Gustavo Beliz, Director del INTAL, para intercambiar ideas creativas para la integración y el comercio regional.

Los diez **Innovadores menores de 35** Argentina y Uruguay 2015:

- **Emanuel Vilte** (33 años). Argentino. – Su comunidad de narradores lee el contenido de internet a invidentes a través de una ‘app’ ([Linguoo](#)).
- **Gino Tubaro** (20 años). Argentino. – Ha creado un dispositivo que traduce el texto impreso a braille en tiempo real (Proyecto LIMBS/ [Atomic Lab](#)).
- **Gustavo Bessone** (32 años). Argentino. – Ha creado una plataforma intuitiva para gestionar la publicidad ‘online’ ([Taggify](#)).
- **Ignacio Juárez** (33 años). Argentino. – Su turbina eólica urbana adaptada al viento argentino es más eficiente y económica ([Sensitive](#)).

- **Jimena González** (33 años). Argentina. – Ha creado un gel para vendajes que imita a la piel y mejora la cicatrización de heridas y quemaduras ([Instituto de Investigaciones en Ciencia y Tecnología de Materiales](#)).
- **Matías Kalwill** (34 años). Argentino. – Su 'app' de navegación para ciclistas y colaborativa quiere lograr un tráfico urbano más sostenible ([Bikestorming](#)).
- **Nicolás Pereyra** (32 años). Uruguayo. – Sus libros educativos inteligentes favorecen el uso de herramientas informáticas en la educación primaria ([EDU Editorial](#)).
- **Pablo Orlando** (31 años). Argentino. – Ha creado un sistema que dota al vehículo de una inteligencia artificial que lo convierte en un automóvil autónomo ([Inipop](#)).
- **Patricio Jutard** (34 años). Argentino. – Su pizarra digital permite trabajar de forma colaborativa y creativa desde cualquier sitio ([Mural](#)).
- **Valentina Arriagada** (26 años). Uruguayo. – Su plataforma reúne a enfermos renales y centros de diálisis en todo el mundo para facilitar sus vidas ([Connectus Medical](#)).



# Nodo i+i, Integración regional más inclusión social

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)

El Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe (INTAL), con el apoyo del Sector de Integración y Comercio (INT) y el Sector Social del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), organizó en conjunto con la Universidad de Columbia, el **Nodo i+i** que se llevó a cabo los días viernes 25 y sábado 26 de septiembre de 2015, en la ciudad de Nueva York, Estados Unidos, en coincidencia con la visita del Papa Francisco y la Asamblea General de las Naciones Unidas.

La iniciativa busca fomentar una red de trabajo entre líderes emergentes y académicos en América Latina, el Caribe y los Estados Unidos para el intercambio de ideas y casos de éxito sobre **integración regional e inclusión social**. De este primer encuentro participaron **50 referentes de 13 países** involucrados en la ejecución y evaluación de iniciativas sociales.

El **Nodo i+i** es un **espacio de pensamiento compartido** que busca construir una nueva forma de analizar los viejos problemas y entender los nuevos, siempre con enfoque en las personas y su contexto particular, y con una vocación por la **innovación** en las políticas públicas que promuevan la **equidad**.

La jornada inaugural del viernes 25 de septiembre contó con las palabras de **John Coatsworth**, Rector de la Universidad de Columbia; **Luis Almagro**, Secretario General de la OEA; y **Marcelo Sánchez Sorondo**, Canciller de la Pontificia Academia de las Ciencias en el Vaticano. Asimismo, la visión del BID fue brindada por **Antoni Estevadeordal**, Gerente del Sector de Integración y Comercio; **Héctor Salazar Sánchez**, Gerente del Sector Social; y **Gustavo Beliz**, Director del INTAL.

En las palabras de bienvenida, **Coatsworth** remarcó que *“la equidad no sólo es un tema de moralidad sino de estabilidad política y de consolidación de la democracia”*. En esa misma línea, **Almagro** sostuvo que *“no hay mayor discapacidad en el mundo que no entender que somos todos iguales”*. Por su parte, **Monseñor Sánchez Sorondo** expuso sobre la última encíclica papal *“Laudato si”* definiéndola no solamente como *“una encíclica sobre la naturaleza”* sino también como *“una encíclica social”*.

**Héctor Salazar Sánchez** brindó un panorama general sobre la situación social de la región en términos de acceso a salud, educación, transferencias monetarias condicionadas, empleo y productividad. Así, por ejemplo, mostró los avances en materia de distribución del ingreso: *“desde 2000 a la fecha, la desigualdad se redujo considerablemente si consideramos el coeficiente de GINI”*

*pero los vientos de cola que beneficiaron ya no están tan seguros*”. Para Salazar, la región enfrenta dos grandes retos: **mantener las tasas sólidas de crecimiento y proteger los programas de inversión social**.

Por su parte, **Antoni Estevadeordal** analizó los cambios estructurales que tuvo la región en materia de comercio en los últimos 15 años donde Asia pasó a ser el socio más importante, representando actualmente un 22 % del intercambio comercial y con la expectativa de llevar ese porcentaje a 33 % en la próxima década. Asimismo, **Estevadeordal** remarcó la oportunidad que genera el comercio entre países en desarrollo, conocido como sur-sur, que era prácticamente inexistente hace 20 años y hoy es del orden del 20 %.

La jornada del sábado 26 funcionó bajo un formato especial de “**inteligencia colectiva y co-creación**” donde cada participante tuvo 5 minutos para presentar una propuesta, caso de estudio o investigación académica, para luego generar un espacio de diálogo con el resto de los participantes. La reunión se organizó en **cuatro paneles temáticos** donde se analizaron las distintas brechas de ingresos, de oportunidades de vida, de acceso a la salud, educación, vivienda, nuevas tecnologías y, más en general, a distintos tipos de derechos efectivos.

El **primer panel** se centró en **empleo y tributación**, centrándose en cómo reducir la desigualdad laboral, qué impacto tiene la estructura tributaria y qué medidas contribuyen a mejorar la calidad del empleo. Las respuestas convergieron en la necesidad de aunar crecimiento con mejores empleos, intentando pensar nuevas formas de superar los problemas de productividad de la región, sobre todo apuntando a estrategias de desarrollo novedosas que aprovechen, de forma innovadora, las ventajas de cada país. Ventajas desde una perspectiva que aúne recursos naturales con conocimientos y sobre todo, que favorezcan una manera original de pensar la relación entre producción de materias primas, industria y servicios.

Otros temas que se trataron fueron cómo favorecer a los grupos más excluidos, entre ellos, a la población privada de libertad que requiere reintegrarse, a quienes habitan las zonas con mayores carencias, a los que enfrentan desafíos físicos o mentales de envergadura.

Sobre la estructura tributaria, hubo consenso sobre su importancia para disminuir la desigualdad así como de la necesidad de profundas reformas para aumentar su progresividad y, en algunos países, la base de captación de recursos. Pero también hubo acuerdo en que ninguno de los temas tratados tiene resoluciones sencillas: los límites institucionales, técnicos y políticos de los intentos por mejorar el empleo, la tributación y la situación de núcleos duros de exclusión fueron el centro de muchos de los debates.

El **segundo panel** se centró en las **políticas sociales**, en particular de **transferencias monetarias condicionadas (TMC)**, que se han aplicado en la región para disminuir la desigualdad y también

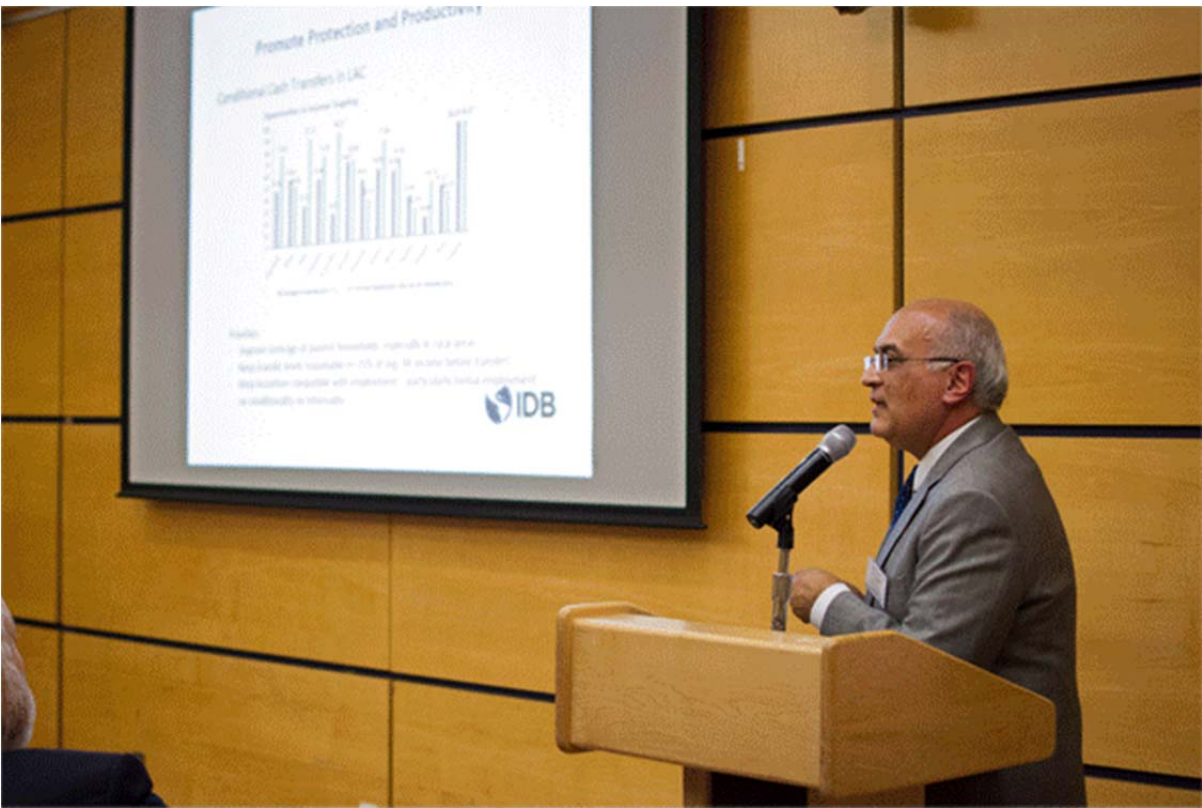
cómo la sociedad civil puede colaborar en esta tarea. Luego de exposiciones donde responsables de muchos de estos programas presentaron sus logros y los líderes de la sociedad civil, su contribución a resolver otras desigualdades, de tipo digital, de cohesión territorial, de integración por la cultura, se realizaron varias propuestas. Entre ellas, pensar la articulación de los programas de TMC con otras políticas, revisar las condicionalidades de forma innovadora, pensar el impacto en los territorios además del ya estudiado en las familias y medir si están ayudando a quebrar la reproducción intergeneracional de la desigualdad.

El **tercer panel** se centró en el impacto de las políticas de **salud, educación e innovación tecnológica** en la reducción de la desigualdad. Las distintas presentaciones convergieron en celebrar el aumento de la cobertura educativa en toda la región pero, como problema persistente, surgieron las brechas en calidad entre las clases sociales. Las propuestas de estas mesas giraron en torno a innovaciones en las formas de encarar comunitariamente la prevención en salud, de cómo las nuevas tecnologías podían favorecer a reducir distintos tipos de brechas como, por ejemplo, aquellas vinculadas a las dificultades de movilidad territorial, y también qué implementaciones tecnológicas eran las que garantizaban un mejor aprovechamiento por parte de los estudiantes de la alfabetización digital.

El **cuarto panel** se centró en la **integración regional y la globalización**. Las preguntas giraron en torno al posicionamiento de América Latina ante los nuevos desafíos de la globalización y cuáles debían ser las prioridades en temas migratorios. Por un lado, hubo consenso en los desafíos que abría la integración internacional que podía favorecer a ciertos sectores pero también, sin una regulación apropiada, podía también ser muy perjudicial para otros. Asimismo, las presentaciones avanzaron en la difícil situación de los migrantes indocumentados en EE.UU., en particular de origen latino, y en la necesidad de avanzar en su integración con una profunda reforma de la política migratoria. También se trataron los retos de las agendas de seguridad de América Latina. Y hubo acuerdo en la oportunidad que se abría por la nueva relación entre Estados Unidos y Cuba.

Estos fueron sólo algunos de los temas que se plantearon en el primer encuentro del **Nodo i+i**. Sin dudas, fue el puntapié inicial para la conformación de un desafío que apunte a seguir incorporando nuevas experiencias. Hay mucho por hacer en la región, pero también mucho se ha hecho en esta última década. Por ello, conectar y hacer sinergias entre distintas experiencias es una forma de aprovechar al máximo el camino recorrido para seguir disminuyendo las desigualdades.

**En los próximos números de Conexión INTAL detallaremos las ideas específicas que surgieron de cada panel.**





# “Pepe” Mujica y la integración regional en INTAL50

- [Actividades que Inspiran](#)
- [n230](#)

El expresidente de Uruguay, **José “Pepe” Mujica**, acompañó al INTAL en el evento de celebración de su 50° aniversario y sorprendió a los asistentes con una reflexión acerca de la construcción de la integración en América Latina y de la necesidad de voluntad política.

Sostuvo que hace varias décadas “la integración era un sueño” y que ahora “motiva el espanto” pues solamente se puede negociar de manera integrada frente a grandes alianzas, como la que podría surgir entre Estados Unidos y la Unión Europea si se concreta el acuerdo comercial bilateral. Mujica subrayó la importancia de “integrarse para ser alguien en el mundo” y sostuvo que para ello se requiere voluntad política. En ese sentido, consideró que “en América Latina la política no ha estado a la altura de las circunstancias”, pues prima la visión de corto plazo y no se tiene en cuenta que la integración es una herramienta para ganar peso en el escenario internacional. Asimismo, destacó que se necesita promover una mayor aceptación social de la integración y que si bien no todos los países tienen la misma responsabilidad en materia de integración, ya que los grandes tienen mayores posibilidades, todos deben asumir la parte que les corresponde.



Más allá de su capacidad de mejorar la inserción externa, Mujica destacó que el propósito último de la integración debe contribuir al objetivo de reducción de la pobreza. Por ello, subrayó que debe ir más allá del comercio y la necesidad de desarrollar políticas comunes en temas como de medioambiente, energía y atracción de inversión extranjera directa, en contraposición a las guerras de incentivos entre países de la región. Señaló la necesidad de flexibilidad y respeto a la diversidad, además de darle valor al conocimiento y a la cultura. Asimismo, destacó que se requiere mayor “coraje político” para que el Estado tenga mayor control, pero también advirtió sobre la importancia de un mejor manejo del gasto público que evite las políticas clientelistas.

Advirtió que el mundo no va a cambiar por más que América Latina se queje y en ese contexto “la integración no es altruismo ni solidaridad sino autodefensa”. Argumentó que si bien existen posibilidades enormes, la integración es “un desafío gigantesco” y “el mayor obstáculo para alcanzarla somos nosotros mismos”. En ese sentido, sostuvo que no es optimista respecto de la integración en la región, pero está comprometido con su defensa.

# Integración en Movimiento

## ¿Cuáles son los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible?

- [Escenario Internacional](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)

Los líderes del mundo se reunieron el 25 de septiembre en la Organización de las Naciones Unidas (ONU), en Nueva York, y aprobaron una nueva agenda para el desarrollo sostenible.

Dicha agenda incluye 17 [Objetivos de Desarrollo Sostenible \(ODS\)](#) que orientarán las políticas de desarrollo y financiamiento durante los próximos 15 años. Se basan en los 8 Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM), acordados en 2000, que debían alcanzarse este año. Los ODM buscaban terminar con la indignidad de la pobreza a través de metas cuantitativas en materia de reducción de la pobreza, el hambre, las enfermedades, la desigualdad de género y el acceso al agua y saneamiento. Si bien hubo grandes progresos, los ODM no fueron plenamente alcanzados, por lo cual los ODS buscan fortalecer los esfuerzos para erradicar la pobreza a través de mejoras en la alimentación, salud, educación, saneamiento, infraestructura, energía, igualdad de género, crecimiento, sostenibilidad social y ambiental, innovación, etc. Debe mencionarse también que el objetivo N°17 hace hincapié en la cooperación internacional para alcanzar estas metas.

**Gráfico 1. Objetivos de Desarrollo Sostenible**



Fuente: PNUD.

# Economía Naranja, una oportunidad infinita

- [Espacio PYME](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)



Arquitectura, artes visuales y escénicas, artesanías, cine, diseño, editorial, investigación y desarrollo, juegos y juguetes, moda, música, publicidad, software, TV y radio, y videojuegos son algunos de los sectores que forman parte de la Economía Naranja, según la definió John Howkins, uno de los investigadores más influyentes en la materia.

El comercio de bienes y servicios creativos –en adelante ‘mentefacturas’- tuvo una muy buena década: entre 2002 y 2011 las exportaciones crecieron 134%, según la Conferencia de Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD). Si las insertáramos en la clasificación que hace el Centro Internacional de Comercio (ITC por su sigla en inglés), serían la quinta mercancía más transada del planeta.

De acuerdo al libro “La Economía Naranja, una oportunidad infinita”, escrito por Felipe Buitrago Restrepo e Iván Duque Márquez, y editado por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), se puede hacer una distinción entre bienes creativos (artes visuales y performativas, artesanías; audiovisual, diseño, nuevos medios, etc.) y servicios creativos (arquitectura, cultura y recreación, investigación y desarrollo, publicidad, etc.). Las exportaciones de ambos alcanzaron en 2011 los

646 mil millones de dólares; pero los servicios crecieron un 70% más rápido que los bienes ya que, cada vez más, estas transacciones se hacen por Internet.

El comercio creativo es menos volátil que el de los *commodities* o materias primas. Prueba de ello es que soportó mejor la crisis financiera global que sectores como el petrolero. Mientras que las ventas de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) registraron una caída del 40% en 2009, las exportaciones de bienes y servicios creativos apenas se contrajeron un 12%.

Medida en billones de dólares, si la Economía Naranja fuera un país, sería la cuarta economía mundial detrás de Estados Unidos, China y Japón; el noveno mayor exportador; y la cuarta fuerza laboral con 144 millones de trabajadores.

La Economía Naranja de las Américas lleva un claro liderazgo a nivel mundial, debido al impresionante desempeño de los Estados Unidos. El déficit comercial de Latinoamérica y el Caribe es enorme en relación con sus exportaciones de bienes y servicios creativos. Y más preocupante se hace al considerar los pagos netos por regalías y licencias de propiedad intelectual, ya que el déficit casi se duplica.

Apenas el 1,77% de las exportaciones de bienes creativos mundiales se originan en Latinoamérica y el Caribe. Poco menos de la tercera parte de éstas se dirige a otros países de la región, más del 64% a economías desarrolladas y menos del 3% a otras en desarrollo.

### **La Economía Naranja como eje de desarrollo**

Ahora que la tendencia en el comercio creativo se inclina en favor de los servicios, la delantera la tomarán las naciones con una estrategia digital intensiva en “mentefacturas” y que hagan de la Economía Naranja uno de sus principales ejes de desarrollo para la creación de empleos y riqueza. “Mentefacturas” como el arte, el diseño, los videojuegos, las películas y las artesanías llevan consigo un valor simbólico intangible que supera a su valor de uso.

Otra opción es convencer al talento de los 107 millones de jóvenes (entre 14 y 24 años, que viven en Latinoamérica y el Caribe) por la adopción temprana de modelos de negocio basados en las “mentefacturas” (base de una Revolución Naranja) y construir un imperio basado en esta creatividad.

El acceso (virtual o físico) es clave, al igual que el contacto entre audiencias, contenidos, creativos, emprendedores y tecnología. Acceso y contacto son los catalizadores fundamentales para generar la innovación que se deriva de la fertilización cruzada de ideas, usos, interpretaciones, costumbres. Actualmente la cultura en su conjunto es tratada por la sociedad como un bien público, esta situación le hace mucho daño a los artistas y a los creativos, pues les niega al menos dos derechos fundamentales: el reconocimiento de su actividad como un trabajo legítimo y una remuneración



adecuada. Al mismo tiempo, le niega a la sociedad el progreso que artistas, creativos y toda su cadena de valor pueden aportar.

El intercambio cultural y los procesos económicos que transforman los contenidos simbólicos en bienes y servicios para la sociedad están en constante evolución. Hoy por hoy, la naturaleza del consumo de contenidos es de nicho. Se necesita adoptar un Mercado Interamericano de Contenidos Originales (MICO).

En el desarrollo de la Economía Naranja es posible cerrar las brechas sociales y a acercar a las personas más humildes con las más privilegiadas alrededor de un propósito común. Y existen muchas personas que tienen la motivación para emplear las herramientas de la Economía Naranja en la integración social.

Algunos líderes en innovación y jugadores de estas industrias creativas participarán de Outsource2LAC, el foro de negocios de *Outsourcing* y *Offshoring* más importante de América Latina y el Caribe. Se realizará del 11 al 13 de noviembre en Guadalajara, México, y reunirá a destacados empresarios de la industria de servicios de la región.



Publicado por [ConnectAmericas](#).

# El Foro LAB4+ promueve la innovación en el comercio

- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)
- [Región Andina](#)

Organizado por las agencias de promoción comercial de los cuatro países de la Alianza del Pacífico (AP), en el marco de [LAB4+](#) se reunieron 100 empresas para fomentar su internacionalización y ventas externas, potenciar el emprendimiento y el capital de riesgo, como también el comercio intrarregional.

Centrado en los sectores de diseño, industrias creativas y tecnologías de la información y la comunicación (TICs), el foro buscó atraer a compradores e inversionistas, así como *startups* y fondos de capital, entre otros actores relevantes.

Por una parte, se dictaron algunas charlas para fomentar capacidades de gestión de la innovación e impulsar el crecimiento y la productividad de las pequeñas y medianas empresas (PYMES). Por otra parte, se buscó que las PYMES puedan compartir experiencias en innovación y emprendimiento con sus pares, de modo de construir y fortalecer el ecosistema de innovación en la AP.

# La Comunidad Andina y Chile impulsan un Sistema de Interconexión Eléctrica

- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)
- [Región Andina](#)

El objetivo de la [Reunión del Consejo de Ministros del Sistema de Interconexión Eléctrica Andina \(SINEA\)](#) fue avanzar en los trabajos de infraestructura y en materia regulatoria en los cinco países.

Las autoridades suscribieron la “[Declaración de Santiago](#)” en la cual reafirmaron la voluntad de impulsar políticamente la Iniciativa SINEA y de avanzar de manera regional y bilateral en la armonización regulatoria y en la infraestructura, de acuerdo con la Hoja de Ruta para la Integración Eléctrica Andina.

Los países renovaron el agradecimiento al Banco Interamericano de Desarrollo por el apoyo brindado al proceso de integración eléctrica andina y a la Comunidad Andina como entidad rectora de la integración subregional.

# Los ministros de finanzas y hacienda de la Alianza del Pacífico analizaron la agenda en común

- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)
- [Región Andina](#)

El 9 de octubre tuvo lugar la [VII Reunión de Ministros de Finanzas de la Alianza del Pacífico](#) (AP), en Lima, Perú.

Los ministros repasaron las tareas realizadas derivadas de la agenda de trabajo de la Declaración de Paracas y los próximos pasos a seguir.

- Manejo de riesgos catastróficos: se acordó realizar un estudio para la implementación de un mecanismo financiero que permita la transferencia conjunta de riesgos derivados de desastres naturales.
- Inversión en infraestructura: se hará un estudio para la implementación de un vehículo financiero para la inversión en infraestructura, incluyendo la revisión del marco jurídico, regulatorio, fiscal y financiero.
- Gestión y transparencia fiscal: se busca lograr elevados estándares en materia de manejo fiscal.
- Integración financiera: se avanzó en el reconocimiento mutuo y efectivo de emisores en los mercados de capitales los países de la iniciativa. Se busca asimismo promover mecanismos de inclusión financiera, con financiamiento para pequeñas y medianas empresas (PYMES) y la promoción del uso de dinero y pagos electrónicos.

Finalmente, se destacó que los Presidentes de la AP, en el marco del 70° Periodo de Sesiones de la Asamblea General de las Naciones Unidas en Nueva York, consideraron que la integración financiera y económica constituye el siguiente paso para promover la integración regional en el marco de la iniciativa.

# Nanomercosur: el encuentro regional en nanotecnología

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

Del 6 al 8 de octubre tuvo lugar en Buenos Aires, Argentina, la quinta edición de [Nanomercosur](#), encuentro que reúne a funcionarios, investigadores, tecnólogos y empresarios del sector nanotecnológico de los países del bloque, con el objetivo de intercambiar experiencias sobre las principales tendencias en materia de nanotecnología.

La edición 2015 contó con una exhibición de empresas e instituciones de I+D que presentaron sus capacidades y proyectos innovadores. Además, hubo conferencias dictadas por personalidades nacionales y extranjeras, y expertos en la materia.

Entre las actividades destacadas, se presentó la primera edición de Nanotón, iniciativa que busca atraer hacia el mundo nanotecnológico a los actores de actitud emprendedora, además de impulsar la generación de nuevos emprendimientos y negocios con eje en la innovación en nanotecnología.

Además, en el marco del encuentro “Nanomercosur 2015” se realizó el Nanomercosur Brokerage Event de la Enterprise Europe Network (EEN). La EEN es un programa insignia de la Unión Europea destinado a ofrecer apoyo a pequeñas y medianas empresas y centros de investigación en el área de la innovación, tanto en países de Europa como en importantes mercados de otras regiones de crecimiento internacional.

Estas reuniones se constituyen como un espacio propicio de encuentros personales entre actores de un determinado sector provenientes de distintos países y regiones asociadas a la red en vistas a encontrar intereses comunes y alternativas de cooperación.

El evento se compuso de tres jornadas de trabajo donde los asistentes se comprometieron a continuar fortaleciendo el ecosistema nanotecnológico de la región.

Más información sobre [comercio y nanotecnología](#).

# Controversia por servicios entre Panamá y Argentina en la OMC

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

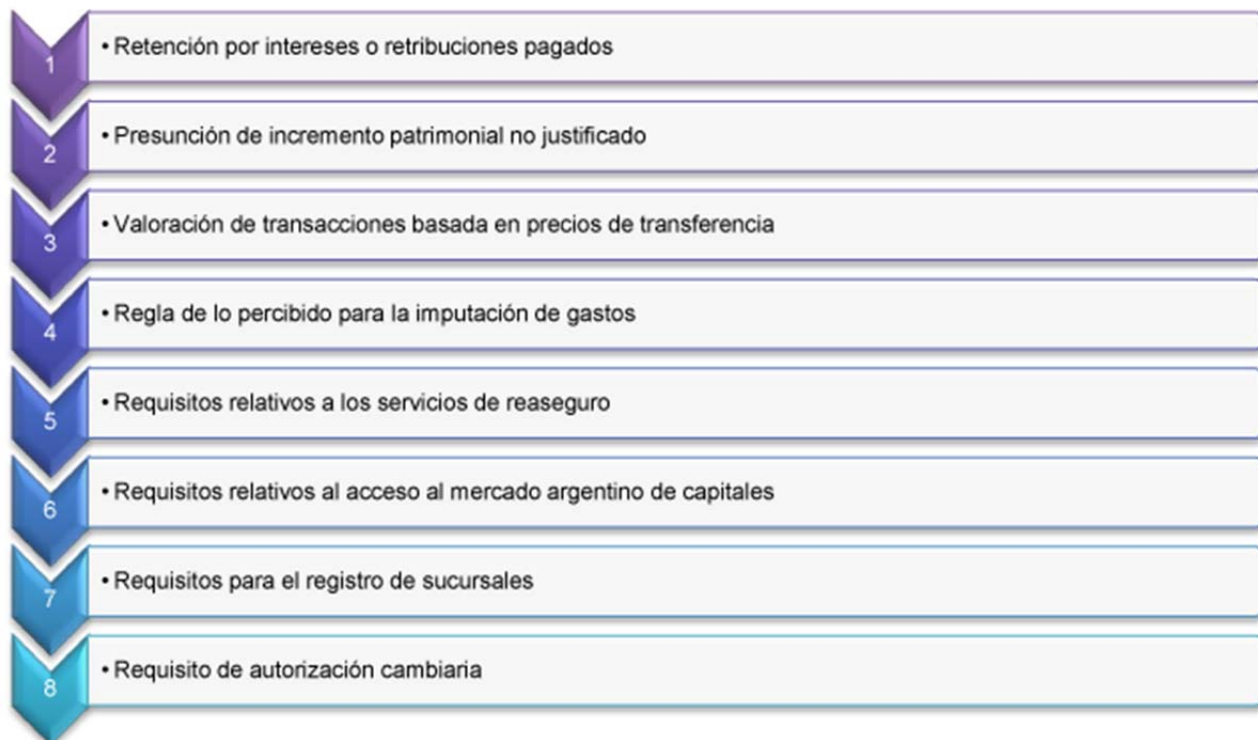
En diciembre de 2012, Panamá cuestionó ante la Organización Mundial del Comercio ocho medidas financieras, tributarias, cambiarias y registrales (Esquema 1) impuestas por Argentina principalmente a los servicios y los proveedores de servicios de “jurisdicciones no cooperadoras”, es decir aquellas que no intercambian información con Argentina con fines de transparencia fiscal.

Recientemente, el Grupo Especial creado para examinar la controversia dio a conocer su [informe](#), en el cual determinó que esas medidas son incompatibles con los compromisos de no discriminación asumidos en el marco del Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (AGCS). Por un lado, las ocho medidas son contrarias al principio de **denación más favorecida**: no se otorga un trato no menos favorable a proveedores de jurisdicciones no cooperadoras respecto de los de aquellas que sí lo hacen. Por otro lado, algunas de ellas también resultan incompatibles con el principio de **trato nacional** en los modos y servicios para los cuales existen compromisos específicos, pues los proveedores de servicios extranjeros (en este caso, de jurisdicciones no cooperadoras) no reciben el mismo tratamiento que sus pares argentinos.



### Gráfico 1. Medidas implementadas por Argentina y cuestionadas por Panamá

Controversia #453



Fuente: OMC.

Si el informe es aprobado por el Órgano de Solución de Diferencias (OSD) de la OMC (lo cual es muy probable porque solo puede ser rechazado con acuerdo de todos los miembros, incluyendo a Panamá), se recomendará a Argentina que se ponga en conformidad con las disposiciones. De todas formas, ambas partes pueden apelar la resolución (en el caso de Panamá, podría hacerlo porque algunos de sus cuestionamientos fueron rechazados), ante lo cual el Órgano Permanente de Apelación (OPA) confirmará, modificará o revocará la recomendación. En caso de ratificarse la incompatibilidad de las medidas impuestas por Argentina con los compromisos asumidos en el AGCS, este país deberá adecuar las normas a las recomendaciones del OSD en un plazo prudencial y si no lo hace, deberá negociar con Panamá el establecimiento de compensaciones mutuamente aceptables. En caso de no existir acuerdo, Panamá podría solicitar al OSD autorización para retaliar en el mismo sector de la controversia o, de no ser posible, en un sector diferente dentro del mismo acuerdo o, en su defecto, en un acuerdo diferente.

# Nueva ronda de negociación MERCOSUR – Unión Europea

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

Durante la última semana de septiembre se [reunieron](#) en Asunción, Paraguay, los negociadores del MERCOSUR y la Unión Europea (UE) con el objetivo de dialogar acerca de las ofertas de apertura comercial que deberían intercambiar a fin de año, según lo acordado en junio pasado.

Los países del MERCOSUR consensuaron una oferta común en julio de 2014. Si bien los detalles no se conocen, esta propuesta contemplaría la desgravación de 87,5% del comercio, levemente por debajo del 90% solicitado por la UE. Debe mencionarse que Bruselas podría alcanzar ese nivel de cobertura sin incluir a los productos de mayor interés para el MERCOSUR. En efecto, muchos de los agroalimentos donde el bloque sudamericano es muy competitivo no serían desgravados sino que ingresarían al mercado europeo mediante contingentes arancelarios.

La UE, por su parte, espera que el MERCOSUR mejore la oferta previa en otros temas como servicios y compras gubernamentales. En contraste con el comercio de mercancías, en el caso de los servicios no habría una oferta única por parte del MERCOSUR sino que cada país haría su propia lista de compromisos. Asimismo, la UE requiere que el bloque sudamericano brinde trato nacional en materia de contratación pública a potenciales proveedores europeos. Hasta el momento, los países del MERCOSUR no otorgan ese trato a los oferentes de los miembros restantes.

Más información sobre la [negociación MERCOSUR-UE](#).

# Brasil propone un acuerdo de inversiones en el MERCOSUR

- [Cono Sur](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

El 22 y 23 de septiembre de 2015 se llevó a cabo en Asunción, Paraguay, la XCIX Reunión Ordinaria del [Grupo Mercado Común](#) (GMC). El punto más importante del encuentro fue la presentación de una propuesta para negociar un “Protocolo de Cooperación y Facilitación de Inversiones Intra – MERCOSUR”, que será examinado por el Subgrupo de Trabajo N°12 (Inversiones).

Si bien el MERCOSUR suscribió en 1993 un acuerdo para promoción y protección recíproca de inversiones intrabloque y en 1994 otro para el tratamiento de los flujos con el resto del mundo (Protocolos de Colonia y Buenos Aires, respectivamente), ambos fueron derogados antes de su entrada en vigor.

La propuesta presentada por Brasil se asemeja a los Acuerdos sobre Cooperación y Facilitación de Inversiones (ACFI) suscritos por ese país con México, Colombia, Mozambique, Malawi y Angola durante los últimos meses. El acuerdo solamente abarcaría a las inversiones directas y establecería compromisos sobre no discriminación, condiciones sobre expropiación y compensación por pérdidas, transparencia, intercambio de información entre Estados, cooperación entre organismos encargados de la promoción de inversiones, una agenda regional para mayor cooperación y facilitación de inversiones, entre otros temas. La propuesta prevé la libre transferencia de recursos relacionados con la inversión en moneda nacional o convertible pero contempla la posibilidad de restringir temporalmente dichos flujos en caso de crisis de balanza de pagos, siempre que se cumplan ciertas condiciones.

Por otra parte, establece consideraciones sobre lucha contra la corrupción y la ilegalidad y dispone que los inversores deberán realizar esfuerzos en materia de responsabilidad social empresarial.

Sin dudas, la diferencia más relevante respecto de los protocolos previos y los acuerdos bilaterales de inversión ya suscritos por los países del MERCOSUR es el sistema de solución de controversias.<sup>[1]</sup> La propuesta brasileña prevé la resolución de disputas entre Estados en el marco

de lo estipulado por el Protocolo de Olivos, en lugar del sistema tradicional en el cual los inversores privados pueden demandar a los Estados ante tribunales nacionales e internacionales.

Se destacan asimismo otros progresos en la reunión del GMC: se acordó el formulario que se utilizará para identificar las restricciones a la libre circulación de mercancías en el comercio intrazona o con terceros países en el marco del Plan de Acción para el Fortalecimiento del MERCOSUR Comercial y Económico, acordado en julio pasado. Dicho Plan fue identificado como la primera prioridad de la Presidencia *Pro Tempore* de Paraguay (PPTP) para el segundo semestre de este año. Los formularios con las medidas identificadas deberán ser presentados antes del 16 de noviembre de 2015.

Asimismo, se examinaron las disposiciones para el funcionamiento del Fondo de Convergencia Estructural del MERCOSUR (FOCEM).

En lo que concierne a la adopción del acervo normativo del MERCOSUR por parte de Venezuela, la información recopilada por la Secretaría del MERCOSUR indica que aún hay 179 normas pendientes de implementación por parte del país caribeño, 155 de las cuales ya deberían haber sido adoptadas.

[1] Si bien todos los países suscribieron este tipo de acuerdos, en Brasil nunca entraron en vigor por no haber sido ratificados por el Parlamento. Justamente uno de los puntos más controvertidos era el sistema de solución de controversias.

# Centroamérica se acerca a Corea

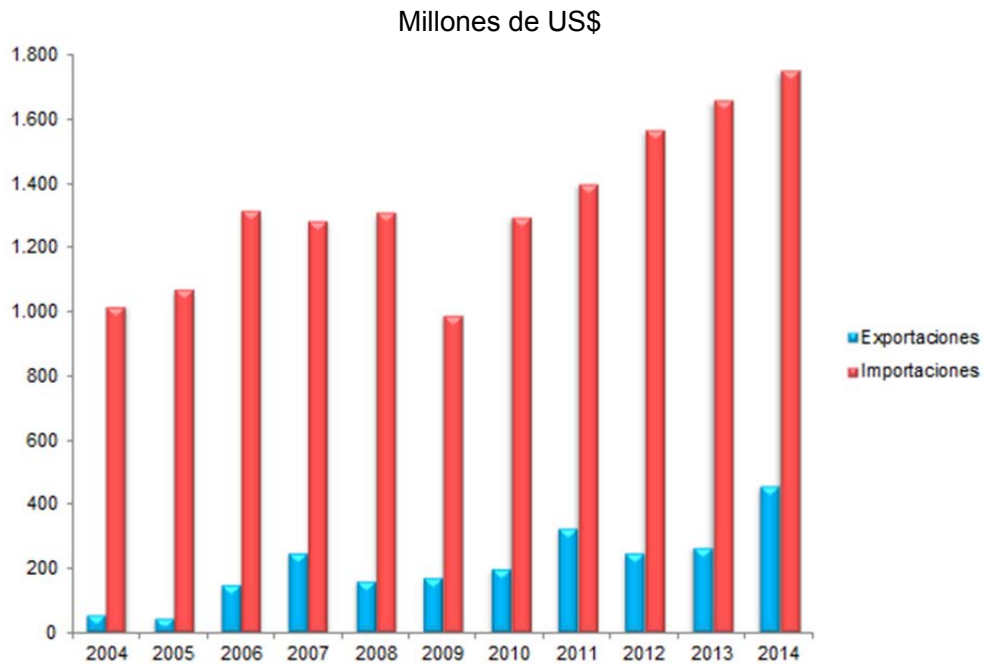
- [Centroamérica y México](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

La primera [ronda](#) de negociación de un acuerdo de libre comercio entre Centroamérica y el país asiático se llevó a cabo del 21 al 25 de septiembre en Seúl, República de Corea. En el encuentro, los representantes de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá discutieron con sus contrapartes coreanas los siguientes temas: acceso a mercados de productos agrícolas e industriales, reglas de origen, procedimientos aduaneros y facilitación del comercio, solución de controversias, disposiciones institucionales, defensa comercial, contratación pública, medidas sanitarias y fitosanitarias, barreras técnicas al comercio y cooperación.

La próxima ronda de negociaciones se llevará a cabo en El Salvador durante la última semana de noviembre.

Durante la última década, las importaciones centroamericanas desde Corea crecieron a un ritmo anual promedio acumulativo de 23,0%, siendo mucho más dinámicas que las exportaciones del istmo a ese destino (5,6% a.a.). Así, pues, el déficit del intercambio bilateral se amplió considerablemente y en 2014 ascendió a US\$ 1.293 millones (Gráfico 1).

**Gráfico 1. Evolución del comercio de Centroamérica con Corea**



Fuente: DATAINTAL.

Guatemala es el principal proveedor de Corea, representando 63% de las ventas del istmo a ese destino. Las importaciones, en cambio, están más distribuidas entre los países centroamericanos: Panamá y Guatemala absorben conjuntamente algo más de la mitad, seguidos en importancia por Costa Rica y Nicaragua (19% y 14%, respectivamente).

Las exportaciones centroamericanas a Corea se concentran en azúcar; desechos de aluminio, hierro y acero; café; y partes de aparatos eléctricos. Las importaciones desde el país asiático se componen principalmente de vehículos; productos de hierro y acero; máquinas y aparatos mecánicos y eléctricos (principalmente teléfonos celulares y topadoras) y combustibles (Cuadro 1).



### **Cuadro 1. Composición del comercio de Centroamérica con Corea**

Como porcentaje del total, 2014.

Exportaciones		Importaciones	
Azúcar y art. confitería	39,1%	Vehículos terrestres	33,6%
Minerales, escorias y cenizas	21,0%	Fundición, hierro y acero	8,5%
Café, especias	9,5%	Máq. y artefactos mecánicos	7,7%
Fundición, hierro y acero	8,9%	Máq. y aparatos eléctricos	7,0%
Máq. y aparatos eléctricos	7,1%	Combustibles	6,5%
Resto	14,4%	Resto	36,6%

Fuente: Elaboración propia con datos de DATAINTAL.

Más información sobre las [gestiones comerciales de Centroamérica](#).

# Brasil y Colombia firman acuerdos de inversiones

- [América Latina y el Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

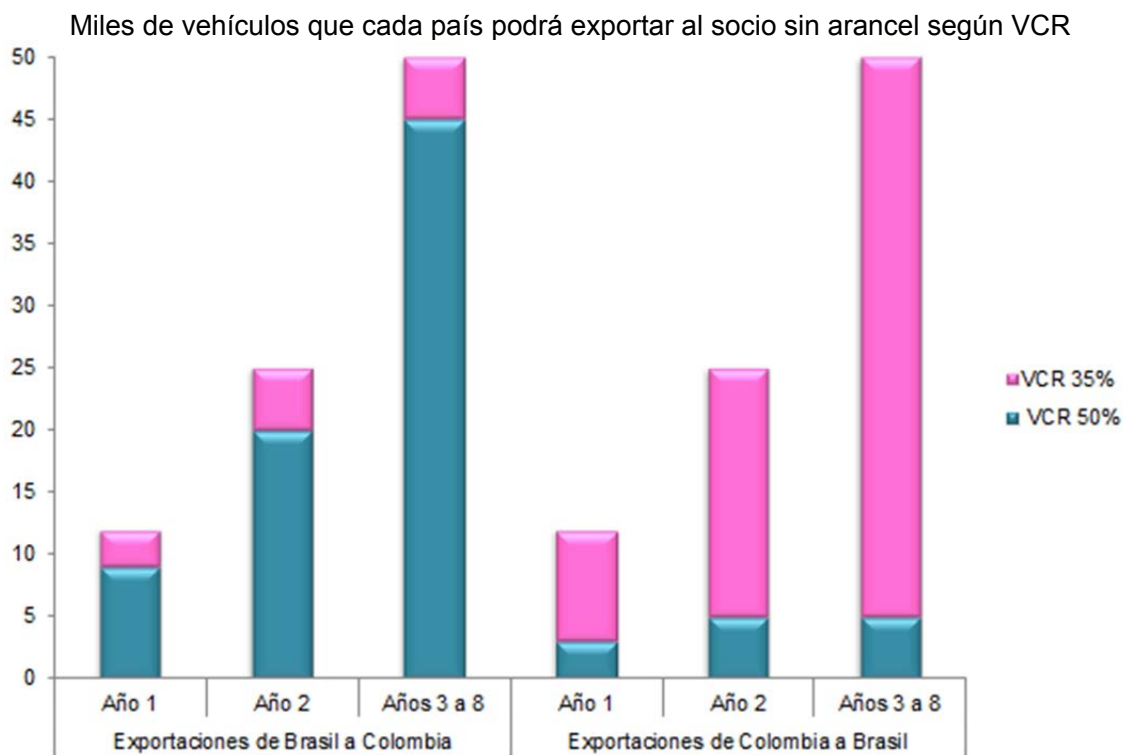
Durante los últimos años, Brasil ha procurado estrechar los vínculos con Colombia y Perú, mediante la ampliación y/o profundización de los compromisos asumidos en el marco de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE) entre el MERCOSUR y estos países (ACE N°59 y N°58, respectivamente).

En ese contexto, y en el marco de una misión brasileña de alto nivel a Bogotá el 9 de octubre, ambos países firmaron una serie de [acuerdos bilaterales](#).

En primer lugar, suscribieron un Acuerdo de Cooperación y Facilitación de Inversiones ([ACFI](#)), que busca promover los flujos de inversión entre Brasil y Colombia. El gobierno brasileño está promoviendo este tipo de acuerdos que se diferencian de los tradicionales para la promoción y protección recíproca de inversiones por prever la resolución de disputas entre Estados (en lugar del sistema Inversor-Estado), incluir disposiciones sobre responsabilidad social empresarial, etc. Además del ACFI con Colombia, desde marzo de este año Brasil suscribió acuerdos similares con Angola, Malawi, México y Mozambique.

En segundo lugar, sobresale el [entendimiento sobre el sector automotor](#) que será protocolizado en el marco del ACE N°59. Ambos países establecieron las condiciones para el intercambio bilateral libre de arancel de vehículos de hasta 16 pasajeros y de carga de hasta 3,5 toneladas durante un período de ocho años a partir de la entrada en vigor del protocolo, aunque puede prolongarse indefinidamente. Se establecen dos contingentes dentro de los cuales los vehículos podrán ingresar libremente al mercado del socio según el valor de contenido regional (VCR): 50% y 35%. La cantidad se incrementará de 12.000 unidades en el primer año a 50.000 a partir del tercero y los requisitos de contenido regional serán más exigentes para Brasil que para Colombia (Gráfico 1). Las cuotas serán administradas por parte del país exportador. Asimismo, acordaron que negociarán a partir de 2016 las condiciones del comercio preferencial para los vehículos no contemplados en el acuerdo.

**Gráfico 1. Condiciones del intercambio preferencial entre Brasil y Colombia para el sector automotor**



Fuente: Elaboración propia en base al entendimiento.

Brasil y Colombia también suscribieron memorandos de entendimiento para la cooperación en asuntos indígenas en la zona de frontera, para la promoción de estudios e investigación entre los Ministerios de Relaciones Exteriores de ambos países y sobre cooperación en agricultura familiar y una carta de intención de cooperación en tecnologías de la información y comunicaciones.

# La OMC destaca avances en la política comercial de Guyana

- [Caribe](#)
- [Integración en Movimiento](#)
- [n230](#)
- [Panorama Regional](#)

De acuerdo con el [examen de la política comercial de Guyana](#), llevado a cabo por la Organización Mundial del Comercio (OMC), durante el último lustro este país continuó esforzándose para liberalizar y facilitar el comercio. Entre los principales avances, se destacan la puesta en marcha del sistema de gestión de riesgos en procedimientos aduaneros, la eliminación de algunos impuestos a las exportaciones y la conclusión de acuerdos de servicios aéreos con diversos socios. Asimismo, se ha buscado atraer inversiones mediante el trato nacional para los inversores en casi todos los sectores, mejoras en el ambiente de negocios, incentivos impositivos y otros estímulos.

Por otra parte, el documento advierte sobre la concentración de las exportaciones guyanesas en pocos productos primarios (azúcar, oro, bauxita, camarones, madera y arroz) y sobre el deterioro del déficit en la cuenta corriente (15% del PIB en 2014). La profundización del saldo negativo se explica principalmente por el desequilibrio en el comercio de mercancías y en menor medida de los servicios, compensado parcialmente por las remesas de los trabajadores guyaneses en el exterior.

# Voces que Conectan

## Entrevistas exclusivas a figuras destacadas

- [n230](#)
- [Voces que Conectan](#)

**50 años del INTAL: Video Institucional**

**50 años del INTAL: Entrevista a José 'Pepe' Mujica**

# Lecturas de Integración

## **Globalización, integración y comercio inclusivo en América Latina: Textos seleccionados 2010-2014. CEPAL, Setiembre 2015**

- [Lecturas de Integración](#)
- [n230](#)
- [Reseñas Bibliográficas](#)

El documento estudia el vínculo entre su participación en el comercio internacional y el logro de un crecimiento inclusivo, y considera el proceso de integración regional como un aspecto clave para alcanzarlo.

Entre los temas analizados se destaca, en primer lugar, el contexto económico internacional que enfrenta la región, caracterizado por la desaceleración de los países desarrollados en comparación con el dinamismo anterior a la crisis mundial de 2008-2009. Resalta tres cambios de la economía global: la aceleración del cambio tecnológico, el rol creciente de los países en desarrollo en el crecimiento mundial y la ascendente importancia de las cadenas globales y regionales de valor (CGV y CRV).

Segundo, analiza las negociaciones de los tres principales mega acuerdos (TPP, TTIP y RCEP), destacando que involucran un número limitado de países y no el ámbito multilateral, pero que tendrán un impacto significativo de las reglas del comercio internacional hacia el futuro.

Tercero, estudia la evolución de las relaciones comerciales, de inversión y cooperación económica de ALC con sus principales socios extrarregionales, destacando el rol creciente de China y Asia Pacífico, en contraste con la menor participación de Estados Unidos y la Unión Europea. En este sentido, el documento resalta la necesidad de una nueva relación con Asia, privilegiando complementariedades y espacios de cooperación, y llevada a cabo de modo coordinado entre países de la región.

Cuarto, el trabajo describe algunas debilidades del desempeño exportador de la región en la primera década del 2000 según la visión de la CEPAL.



Quinto, muestra la participación de ALC en las CGV y CRV, explorando algunos encadenamientos interesantes en la industria textil y de confecciones en la Comunidad Andina y Centroamérica, la cadena automotriz en Argentina y Brasil, la industria farmacéutica en México y del cacao en Ecuador, entre otras.

Sexto, se refiere a la necesidad de la integración comercial y productiva en ALC ante las transformaciones globales en un mundo organizado en macrorregiones, debido a que el comercio intrarregional se asocia con la diversificación exportadora, la internacionalización de las pequeñas y medianas empresas y la creación de encadenamientos productivos.

Séptimo, se refiere a los vínculos entre la integración y la industrialización, destacando que pese a los importantes avances logrados en materia arancelaria, el progreso ha sido mucho menor en el ámbito regulatorio, lo que dificulta la conformación de CRV y una mayor integración productiva regional. En este sentido, señala la necesidad de avanzar en hacia un mercado regional con reglas comunes para el comercio y la inversión, incluyendo temas como la cooperación financiera regional, la cooperación digital y la infraestructura física de energía, transporte y logística.

Octavo, propone un decálogo para la integración regional que incluye recomendaciones políticas e institucionales como el fomento de la igualdad, además de avanzar con flexibilidad en la convergencia entre los distintos esquemas de integración existentes.

Noveno, discute el aporte del comercio internacional al crecimiento inclusivo, desde la perspectiva teórica –a través de canales como el aumento de la productividad, la diversificación exportadora, la creación de empleo exportador y la internacionalización de empresas– y repasa la literatura con evidencia empírica al respecto. Señala que el comercio internacional puede, bajo ciertas condiciones y con el apoyo de políticas comerciales y otras complementarias, contribuir al crecimiento económico y la inclusión social.

La publicación contribuye con una mirada actualizada de los procesos de integración en la región, mostrando sus fortalezas y límites. Desde la política pública, el trabajo sugiere distintas medidas para avanzar en la convergencia entre los distintos acuerdos para conformar la integración entre las distintas subregiones, incluyendo los aspectos sociales como la inclusión. El valor del trabajo reside en resumir en un único documento la visión de la CEPAL sobre la integración y dar recomendaciones de política pública considerando las diferencias regionales.



Rosales, O., comp. (2015). Globalización, integración y comercio inclusivo en América Latina : textos seleccionados 2010-2014. Santiago de Chile: CEPAL.

# El impacto de las exportaciones sobre el empleo y los salarios

- [Evaluación de Impacto](#)
- [Lecturas de Integración](#)
- [n230](#)

El estudio de Pellandra (2013) evalúa el impacto de empezar a exportar sobre la dinámica del trabajo calificado y no calificado a nivel de firma. En particular, el objetivo es estimar cuál es el efecto de medidas como la reducción de aranceles sobre el empleo y los salarios en un país como Chile, una economía abierta con una elevada desigualdad del ingreso en la comparación regional.

La investigación se basa en microdatos a nivel de empresa durante el período 1995-2007, cruzando la información de la Encuesta Nacional Industrial y los datos de la aduana. Se explora el efecto de una reducción de los costos del comercio generada por la liberalización comercial. Se construye un modelo del estilo de Melitz (2003) para medir el impacto del comercio internacional sobre la demanda de trabajo, considerando el ingreso de los países de destino, tanto de América Latina como del resto del mundo. Dado que la probabilidad de exportar no es independiente de otras características de la firma, es difícil estimar los efectos causales de la entrada al mercado de exportación sobre las variables del mercado laboral. Para evitar el sesgo de selección, se utiliza una metodología de diferencias-en-diferencias junto con *propensity score matching*.

Entre los resultados se destaca que las empresas que empiezan a exportar requieren 12% más de empleo de baja calificación, sin efecto significativo sobre su salario; e incrementan en 10% los salarios de su personal calificado, sin efecto significativo sobre la dotación de este tipo de empleo. Al incrementar el tamaño del mercado, las empresas contratan más trabajo, y si son destinos de altos ingresos, el trabajo demandado es de mayor calificación que si los destinos son solo países de América Latina. Es interesante que el efecto sobre la calificación es mayor cuanto mayor es el ingreso de los países de destino.

El modelo de Hecksher-Olin predice que el trabajo no calificado, relativamente abundante, será el beneficiado por una reducción de las barreras al comercio. Sin embargo, cuando se permite heterogeneidad entre las firmas, se observa que solo aquellas que exportan requieren personal más calificado, y son estos trabajadores empleados por las firmas exportadoras los que se benefician cuando se incrementa el comercio internacional.

El valor del trabajo reside en dar una medida cuantitativa del efecto del comercio internacional sobre el mercado laboral, y sugerir que las políticas de promoción de exportaciones deben estar acompañadas por políticas educativas que promuevan las habilidades necesarias requeridas por las empresas que se internacionalizan.

### **Bibliografía**

Melitz, Marc J. 2003. "The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity", en: *Econometrica*, 71(6): 1695-1725.

Pellandra, A. 2013. "Firms' exporting, employment and wages: evidence from Chile".

# Alerta Bibliografico

- [Alerta Bibliográfico](#)
- [Lecturas de Integración](#)
- [n230](#)

Este Alerta difunde información sobre los documentos registrados en las bases de datos del Centro de Documentación del INTAL (CDI), destacando algunas publicaciones, y brindando enlaces a boletines y revistas de acceso abierto aparecidos en el período citado. Click [aquí](#).

# Termómetro de Comercio

## Infografías y fichas técnicas de INTAL Interactivo

- [n230](#)
- [Termómetro de Comercio](#)

### Fábricas ecológicas

Las problemáticas del desarrollo sostenible asociadas a los costos medioambientales, la desigualdad y, más recientemente, el cambio climático son interpretados por algunos como un conflicto entre el comercio, el crecimiento y el bienestar, que solo podría superarse reduciendo el consumo, el comercio y eventualmente el crecimiento.





## **El Mega-Regionalismo**

En los últimos años se ha asistido al lanzamiento y desarrollo de un conjunto de negociaciones internacionales que se espera tengan un impacto de gran magnitud en la arquitectura de las relaciones mundiales de comercio e inversión en las próximas décadas



# Observatorio Instrumentos Jurídicos de Integración (IJI)

- [n230](#)
- [Termómetro de Comercio](#)

## Tendencia del mes

En el período correspondiente a finales de septiembre y octubre de 2015, el panorama de política comercial regional estuvo caracterizado principalmente por los avances en la suscripción del Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP). El TPP ha funcionado como un elemento de tracción que está impactando en el mapa de acuerdos de la región. Se registraron avances en los acuerdos vigentes, destacándose los acuerdos regionales de Chile, Colombia y México, con socios intra y extra-regionales; y de los principales bloques de integración como MERCOSUR, SELA, UNASUR y CAN. Igualmente se registraron avances en negociaciones nuevas y avanzadas.

## Panorama 360°

En el mes se lograron avances en 28 acuerdos vigentes y en 7 negociaciones comerciales (1 nueva, 5 avanzadas y 1 concluida).

### *Negociaciones avanzadas*

- Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP): [Histórico acuerdo comercial de 12 países del Pacífico, entre ellos Estados Unidos, Chile, México y Perú.](#)
- [Los aportes y desafíos de la Alianza del Pacífico](#)
- [Ecuador y Turquía retomarán negociaciones para acuerdo comercial](#)
- [Tras cierre del TPP se acelera TLC de Colombia y Japón](#)
- [TLC entre Panamá e Israel a un paso de concretarse](#)

### *Negociaciones nuevas*

- [Comienzan las negociaciones del TLC entre Centroamérica y Corea del Sur](#)

### *Novedades destacadas de acuerdos comerciales vigentes*

- Asociación de Estados del Caribe (AEC): [República Dominicana manifiesta su interés por fortalecer las relaciones con el resto del Caribe](#)
- Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI): [La cooperación biotecnológica para reforzar la integración, a debate en Aladi](#)
- Centroamérica – México: [TLC cumple 20 años entre pugnas comerciales](#)
- Centroamérica – Unión Europea: [UE destina 7 millones de euros al desarrollo de Mipymes de la región](#)
- [Chile y México ponen en marcha certificación electrónica para comercio de agroalimentos](#)
- Chile – Unión Europea: [Chile e Italia firman acuerdos y de cooperación energética](#)
- [Canadá abre las puertas para importar leche desde Colombia](#)
- Colombia, Perú – Unión Europea: [La UE pide a Colombia y Perú que aceleren la entrada de Ecuador en el TLC](#)
- Comunidad Andina (CAN): [Crece 6,5% el comercio entre la Comunidad Andina y China](#)
- Comunidad del Caribe (CARICOM): [Secretario de la Caricom visita Brasil para estrechar vínculos](#)
- [Ecuador espera que su TLC con la Unión Europea tenga éxito](#)
- [Empresarios de Canadá, interesados en invertir en Honduras](#): La balanza comercial con este país norteamericano es positiva para Honduras
- [El Mercosur está bajo ataque desde su fundación](#): Entrevista al Alto Representante General del Mercosur
- [Mercosur de la carne en alerta con el TPP](#)
- MERCOSUR – India: [Uruguay e India se comprometen a impulsar Acuerdo de Cooperación Técnica](#)
- [TLC Costa Rica con México cumple 20 años](#)
- [México y Japón, principales beneficiarios del TPP](#)
- México – Panamá: [Edomex y Panamá firman acuerdo para intercambio comercial](#)
- México – Unión Europea: [España apoya actualización del TLC de México con Unión Europea](#)
- [Panamá y Chile acuerdan programa de cooperación bilateral 2016-2018](#)
- Perú – Tailandia: [Petrólera tailandesa revende crudo ecuatoriano a Perú y EE.UU.](#)
- República Dominicana, Centroamérica – Estados Unidos de América (RD-CAFTA): [Krugman afirma que el DR-CAFTA es un modelo de las fallas del comercio internacional](#)
- [SELA organiza con Uruguay “VII Encuentro Regional sobre Ventanillas Únicas de Comercio Exterior”](#)

- SELA: Análisis de las relaciones económicas y financieras de América Latina y el Caribe con el grupo BRICS
- Del Tratado de Libre Comercio de América del norte (TLCAN) al Acuerdo Transpacífico (TPP)
- UNASUR reunirá a expertos internacionales para hablar de Políticas de Seguridad Ciudadana y Secretario General invitó a las fuerzas políticas brasileras a respetar la continuidad democrática

IJI es una compilación de textos normativos, comentarios y seguimiento de los compromisos jurídicos y novedades de índole analítica de los distintos procesos de integración de América Latina y el Caribe. Para conocer más sobre los avances y novedades de acuerdos y negociaciones comerciales visite [IJI](#).

# Se presentó el Monitor de Comercio e Integración 2015

- [n230](#)
- [Termómetro de Comercio](#)



El [informe regional](#) fue lanzado en una [actividad](#) auspiciada por el BID y el INCAE el 16 de octubre en San José de Costa Rica.

La presentación del trabajo por parte de Paolo Giordano, Economista Principal del Sector de Integración y Comercio del Banco, fue seguida de preguntas del público y de un panel de debate en el que participaron Pedro Beirute Prada, Gerente General de PROCOMER, Sandro Zolezzi, Director de Investigación de CINDE, y Alberto Trejos, Profesor del INCAE.

El cambio de tendencia del comercio mundial, la caída de las exportaciones de la región y la necesidad de profundizar los esfuerzos de diversificación exportadora fueron los principales temas considerados por el público y el panel.



# Redacción

- [n230](#)
- [Redacción](#)

Esta es una publicación mensual propiedad del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo (BID-INTAL). Todos los derechos reservados.

Fuentes de información: Comunicados de Prensa y Hojas de Novedades de: AEC; ALADI; BID; CARICOM; Comunidad Andina; Euro-Lat; Grupo de Río; MERCOSUR; PARLATINO; SELA; SG-SICA; SIECA. Organismos oficiales e internacionales. Archivos de Prensa del INTAL.

## **Comité de Dirección:**

*Antoni Estevadeordal*

*Gustavo Beliz*

## **Coordinación:**

*Alejandro Ramos Martínez*

## **Equipo de Redacción:**

*Rosario Campos*

*Santiago Chelala*

*Romina Gayá*

*Alejandra Radl*

## **Asistencia compilación material:**

*Andrea Benítez*

*Eugenia Piasentini*

## **Edición y difusión:**

*Ana Basco*

*Santiago Chelala*

*Julieta Tarquini*

## **Edición web:**

*Gastón Casella*

*Federico Mazzella*

*Julieta Tarquini*

R.P.I.: 5234651

ISSN: 1027-1899



*Copyright © 2015 Banco Interamericano de Desarrollo. Esta obra se encuentra sujeta a una licencia Creative Commons IGO 3.0 Reconocimiento-NoComercial-SinObrasDerivadas (CC-IGO 3.0 BY-NC-ND) (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/3.0/igo/legalcode>) y puede ser reproducida para cualquier uso no-comercial otorgando el reconocimiento respectivo al BID. No se permiten obras derivadas.*

Cualquier disputa relacionada con el uso de las obras del BID que no pueda resolverse amistosamente se someterá a arbitraje de conformidad con las reglas de la CNUDMI (UNCITRAL). El uso del nombre del BID para cualquier fin distinto al reconocimiento respectivo y el uso del logotipo del BID, no están autorizados por esta licencia CC-IGO y requieren de un acuerdo de licencia adicional.

Note que el enlace URL incluye términos y condiciones adicionales de esta licencia.

Las opiniones expresadas en esta publicación son de los autores y no necesariamente reflejan el punto de vista del Banco Interamericano de Desarrollo, de su Directorio Ejecutivo ni de los países que representa.



**Enlaces a fuentes originales de información utilizadas en este número:**

- Acordo de cooperação e facilitação de investimentos entre a República Federativa do Brasil e a República da Colômbia. (2015). Bogotá: Brasil. Ministério das Relações Exteriores; Colombia. Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. [Enlace](#).
- Entendimento entre os governos da República Federativa do Brasil e da República da Colômbia para a adoção de Protocolo Adicional no âmbito do acordo de Complementação Econômica Nº 59. (2015). Bogotá: Brasil. Ministério das Relações Exteriores; Colombia. Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. [Enlace](#).
- Nuevo regionalismo : consecuencias para el comercio agroindustrial [Presentación]. Buenos Aires: INAI. [Enlace](#).
- Rubini, Héctor, ed. (2014). Informe económico mensual, 120. Buenos Aires: USAL. [Enlace](#).
- Sistema de Interconexión Eléctrica Andina, SINEA. (4 de septiembre de 2015). Declaración de Santiago para la interconexión e integración eléctrica andina. Santiago de Chile: Gobierno de Chile. [Enlace](#).