

Índice de contenidos

Columna de Análisis	
Las negociaciones transatlánticas y el escenario futuro para el Caribe	
Bloques de Integración	
Caribe	
Primera reunión de la Comisión Gubernamental para el Diál Haití — República Dominicana	
Centroamérica	
Integración energética en Centroamérica	13
Chile otorga preferencias a Nicaragua en el marco de ALAI)I14
CAN	
Primera ronda de negociaciones Ecuador-Unión Europea	16
Mercosur	
Argentina lanzó plan de fomento a las exportaciones	
La Cumbre del MERCOSUR se realizará en febrero	22
Panorama Regional y Global	
UE mantiene el SGP para doce países de ALC y otros pierden preferencias	
Cumbre ALBA-TCP y Petrocaribe	
Centro de Documentación INTAL	
Reseñas Bibliográficas	
Elms, Deborah Kay. The Trans-Pacific Partnership Agreemer to the Next Steps. Tokyo: Asian Development Bank Institut ADBI Working Papers; 447	te, December 2013.
Alerta Bibliográfico	
	31
Bibliografía Destacada del Mes	
* Schamis, G., dir. y Ramos, A., coord. (2013). Informe No. : Segundo semestre 2012 - Primer semestre 2013. Buenos A	ires:
INTAL	
* Giordano, P.; Harris, J. y Ramos, A. (2013). Estimacio tendencias comerciales 2013 = Latin American Trade Trend Washington: BID	Estimates 2013.
* Las PYMES de América Latina y el Caribe : cerrando la b	precha para los

						(2013). L comercio	as
	_						38
Redacció	n						
							43



Columna de Análisis





Las negociaciones transatlánticas y el escenario futuro para América Latina y el Caribe

Estados Unidos y la Unión Europea (UE) iniciaron en 2013 las negociaciones para suscribir el Acuerdo de Asociación Transatlántico sobre Comercio e Inversiones (TTIP, por sus siglas en inglés). Es aún difícil prever los resultados finales y la velocidad con la que llegue a término esta iniciativa. Por un lado, si bien se han realizado ya tres rondas de negociación, todavía restan muchos puntos por acordar. Además, es plausible que el avance de la negociación esté condicionado por el otorgamiento por parte del Congreso a los negociadores estadounidenses de la "autoridad de promoción del comercio" (TPA, por sus siglas en inglés), cuyo trámite legislativo puede ser, de por sí, complejo.

De todas maneras, resulta de interés hacer un seguimiento de estas tratativas porque la concreción del TTIP tendría profundas consecuencias, no solamente para los actores involucrados directamente sino sobre todo el comercio y la economía mundial. Lea más...



Bloques de Integración







Caribe

Primera reunión de la Comisión Gubernamental para el Diálogo Binacional Haití – República Dominicana

El 7 de enero se llevó a cabo en Ouanaminthe, Haití, el primer encuentro de la Comisión Gubernamental para el Diálogo Binacional, compuesta por cinco representantes de cada país. Esta Comisión se creó como un espacio donde conversar sobre cuestiones migratorias, de comercio, seguridad fronteriza y regularización del mercado binacional. La Comunidad del Caribe, la Unión Europea y Venezuela actúan como observadores de la misma.

La primera reunión abordó la política migratoria de República Dominicana, implementada por mandato del Tribunal Constitucional de la República Dominicana en la <u>Sentencia TC/0168/13</u> del 23 de septiembre de 2013. La disposición "establece los términos y condiciones para la regularización migratoria del extranjero que se encuentre radicado en el territorio de la República Dominicana en condición irregular" (artículo 1 – <u>Decreto 327-13</u>).

El gobierno haitiano había expresado su preocupación con relación a esa disposición en el marco del <u>Consejo Permanente de la Organización de Estados Americanos</u> (OEA), teniendo en cuenta la importante cantidad de inmigrantes haitianos en República Dominicana. En esa ocasión, el <u>representante dominicano</u> indicó que "el Estado Dominicano no va a permitir que se vulneren los derechos fundamentales de personas que están amparadas por nuestras leyes".

La <u>Declaración Conjunta</u> de la primera reunión de la Comisión Gubernamental reafirmó el compromiso dominicano de salvaguardar los derechos básicos de las personas de origen haitiano. En el encuentro también se acordaron otros temas relacionados con la cooperación aduanera, cuestiones medioambientales, exportación de productos agrícolas y seguridad, y se convino la reactivación de la Comisión Mixta Bilateral, que se encargará de dar seguimiento a los acuerdos que se alcancen en el marco de esta Comisión de Diálogo de alto nivel. La mejoría del vínculo comercial fue una de las preocupaciones del encuentro. En este ámbito <u>el sector privado haitiano</u> expresó la necesidad de buscar acuerdos con relación a las cuestiones arancelarias y otros obstáculos al comercio.

Durante la reunión se definió la metodología de trabajo y la programación para futuros encuentros que tendrán frecuencia mensual. El próximo se llevará a cabo el 3 de febrero en República Dominicana.

Más información en los siguientes enlaces: [1]; [2]



Centroamérica

Integración energética en Centroamérica

Las economías centroamericanas vienen llevando a cabo numerosas iniciativas con el objetivo de lograr el desarrollo energético de la región, en un marco de sustentabilidad y eficiencia. En este sentido, el 6 de diciembre de 2013 se realizó en Panamá la II Reunión Ordinaria del Consejo de Ministros de Energía del Sistema de la Integración Centroamericana (SICA), en la que los Ministros de Energía tomaron decisiones con respecto a la gobernanza y organización del sector energético del SICA.Uno de los proyectos más importantes de integración energética en Centroamérica es el Sistema de Interconexión Eléctrica de América Central (SIEPAC), el cual consiste en la construcción de una línea de transmisión de casi 1.800 kilómetros que optimiza el uso de los recursos energéticos y reduce costos a través de la creación del Mercado Eléctrico Regional (MER). El MER inició sus operaciones en junio de 2013, con 95% de la infraestructura construida y planes de finalización para octubre de este año. Adicionalmente, en diciembre, el gobierno de Honduras recibió un préstamo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) para avanzar en la conexión del tramo Panaluya (Guatemala) - San Buenaventura (Honduras). Cabe recordar que el BID es el principal proveedor de financiamiento del SIEPAC, además de otorgar apoyo técnico. En cuanto a la sustentabilidad, los países centroamericanos han trabajado durante 2013 en la utilización de fuentes renovables para la generación de energía. Tal como se mostró en la Carta Mensual Nº207, Nicaragua y Costa Rica son los países con las matrices energéticas más verdes de la región.

Chile otorga preferencias a Nicaragua en el marco de ALADI

Chile y Nicaragua concluyeron las negociaciones en torno a la lista de productos que ingresarán libres de aranceles al mercado del país andino en el marco de la <u>adhesión de la economía centroamericana al Tratado de Montevideo</u> de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). Nicaragua es considerada como un país con menor desarrollo económico relativo por lo que gozará de preferencias arancelarias no recíprocas. En este contexto Chile le otorgó liberalización inmediata en más de 400 ítems. Durante los últimos años el flujo entre estos dos países había rondado los US\$ 25 millones y en 2012 llegó a US\$ 216 millones impulsado por las exportaciones de Nicaragua al mercado chileno (Gráfico 1). El saldo, que hasta ese momento había sido deficitario para la economía centroamericana, se ubicó en US\$ 135 millones.

200,000
150,000
50,000
(50,000)
(100,000)
2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012
Exportaciones Importaciones Saldo

Gráfico 1. Evolución del comercio entre Nicaragua y Chile, 2002 – 2012

Fuente: Elaboración propia con datos de Dataintal

Mientras que en 2011 Nicaragua exportó solo once partidas a Chile por un valor de US\$ 8,3 millones, en 2012 las partidas exportadas fueron 110 por un monto de US\$ 176 millones. Entre las más relevantes se destacan los crustáceos, el tabaco, semillas oleaginosas, tejidos de algodón,

envases de cartón y aceite de palma. Las importaciones desde Chile también mostraron un fuerte crecimiento, aunque relativamente menor, duplicándose en 2012 hasta alcanzar el monto de US\$ 40,6 millones.



CAN

Primera ronda de negociaciones Ecuador-Unión Europea

Del 13 al 17 de enero se llevó a cabo en Bruselas la <u>primera ronda</u> de negociaciones del Acuerdo de Comercio Multipartes entre Ecuador y la Unión Europea (UE). Los temas abordados fueron los incluidos en las ofertas intercambiadas a mediados de diciembre (acceso a mercados para bienes agrícolas e industriales, comercio de servicios y establecimiento y contratación pública) e indicaciones geográficas.

Debe recordarse que los países de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) habían comenzado las negociaciones con la UE a nivel birregional, pero debido a diferencias entre los países miembros Colombia y Perú avanzaron de manera independiente y suscribieron un acuerdo en 2012. Bolivia y Ecuador suspendieron las negociaciones, pero Ecuador decidió reanudar el diálogo con la UE luego de la resolución del conflicto del banano.

Notas relacionadas:

BID-INTAL. <u>"Colombia y Perú acuerdan con la UE; y Ecuador retoma las negociaciones"</u> en *Carta Mensual INTAL Nº 163*, mayo de 2010

BID-INTAL. <u>"Las negociaciones y los Acuerdos de Asociación entre América Latina y el Caribe y la UE"</u> en *Carta Mensual INTAL Nº 165*, mayo de 2010.

BID-INTAL. <u>"Se firma el Acuerdo Comercial entre UE, Colombia y Perú"</u> en *Carta Mensual INTAL Nº 191*, julio de 2012.

BID-INTAL. <u>"Concluye oficialmente la disputa por el banano"</u> en *Carta Mensual INTAL Nº 195*, noviembre de 2012.



Mercosur

Argentina lanzó plan de fomento a las exportaciones

Según señala la reciente publicación del BID, "<u>Estimaciones de las Tendencias Comerciales de América Latina</u>", las exportaciones de la región se estancaron en 2013. Así, por segundo año consecutivo se enfrentó un debilitamiento de la demanda externa. En este contexto, cabe destacar la implementación en Argentina del <u>Programa de Aumento y Diversificación de las Exportaciones</u> (PADEx). Las ventas externas de este país cayeron 4% en 2012 y crecieron apenas un 3% en 2013.

El PADEx se propone cumplir varios objetivos: incrementar las exportaciones tradicionales, contribuir al desarrollo exportador de las economías regionales; aumentar el número de empresas exportadoras y diversificar los destinos de exportación y la canasta exportadora.

Por medio de diversas herramientas e incentivos, el Programa se propone alcanzar un nivel de exportaciones en torno a los US\$ 94 mil millones en 2014 y a US\$ 102 mil millones en 2015. Según el PADEx, este último nivel se situaría un 17% por encima de la cifra estimada para 2013 (cercana a US\$ 87 mil millones). Sin embargo, el monto efectivo de las exportaciones de ese año (publicado a fines de enero de 2014) fue menor: US\$ 83 mil millones, con lo cual la meta del Programa significa un incremento del 22% respecto al año de referencia.

En el bienio considerado, se prevé que las manufacturas de origen industrial (MOI) reciban el mayor impulso en términos relativos (+32%), en tanto que la meta de crecimiento para las exportaciones de productos primarios (PP) y manufacturas de origen agropecuario (MOA) es de 17% y 8%, respectivamente. Por el contrario, las exportaciones de combustibles y energía (CyE) caerían 8%.

Cuadro 1. Exportaciones de bienes 2013-2015

Valores FOB, en millones de US\$ y tasas de variación interanuales

Grandes Rubros	2013	2014(p)	Var % 2013/2014	2015(p)	Var % 2013/2015
PP	21,794	23,652	9%	25,591	17%
MOA	29,456	30,819	5%	31,732	8%
MOI	29,530	33,957	15%	38,834	32%
СуЕ	5,914	5,606	-5%	5,448	-8%
Total	86,695	94,034	8%	101,606	17%

Fuentes: Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto (MRECIC) Nota: (p) Proyectado.

De cumplirse las metas, la participación relativa de las MOI sobre el total de las exportaciones se incrementaría en 4%, en detrimento de los rubros: MOA y CyE, con caídas de 3% y 2% respectivamente. En tanto, la participación del rubro PP se mantendría constante en 25%.

Para poder alcanzar las metas fijadas, deberán lograrse mejoras cuantitativas y cambios cualitativos en el perfil exportador actual.

En el primer aspecto, el PADEx propiciará la apertura de nuevos mercados para productos argentinos en 15 naciones emergentes que exhiben mayores signos de dinamismo. Las economías identificadas como prioritarias, en base a un **ranking de potencialidad importadora,** son: Brasil, México, Nigeria, Angola, Sudáfrica, Turquía, China, Indonesia, India, Vietnam, Rusia, Kazajstán, Qatar, Arabia Saudita y Emiratos Árabes Unidos.

En segundo término, el PADEx identifica nueve destinos latinoamericanos dónde la Argentina tiene un fuerte potencial exportador en productos MOI, con los cuales se puede profundizar la transferencia tecnológica y fortalecer la integración productiva en la región: Bolivia, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Paraguay y Perú.

Se seleccionaron 262 productos[1] a ser promocionados, escogidos de acuerdo a los siguientes criterios: importaciones sustantivas en el país destino, saldo comercial superavitario para Argentina, ventajas comparativas reveladas y sectores industriales con capacidad de expandir su producción y exportaciones. Casi dos tercios de estas mercancías son MOI.

Adicionalmente, dentro del paquete de incentivos se incorporaron algunos servicios relacionados con industrias culturales, software, servicios informáticos y servicios profesionales.[2]

Se espera que la mayor contribución absoluta al aumento de las exportaciones hacia 2015 corresponda a India, Brasil, Chile, China y Arabia Saudita (Cuadro 2). En total se proyecta que los 24 países escogidos aporten unos US\$ 9.800 millones a las exportaciones argentinas; esto haría que estos 24 mercados representen un 10% del total exportado, tres puntos porcentuales más que en 2013.

Cuadro 2. Proyección exportaciones por destinos, 24 países seleccionados

En millones de US\$, tasas de variación y % de participación

Destino	2013	2015	Diferencia	Variación	_	Participació
				2015/2013	n en 2013	n en 2015
	US\$ MM	US\$ MM	US\$ MM	%	%	%
India	944.2	2400.9	1456.7	154	1.09	2.36
Brasil	1302	1685	383	29	1.50	1.66
Chile	923.1	1245.7	322.6	35	1.06	1.23
China	499.6	799.6	300	60	0.58	0.79
Arabia Saudita	97.9	271.2	173.3	177	0.11	0.27
Resto (19 países prioritarios)	2,072.9	3,365.1	1,292.2	62	0.02	0.03
X 24 países prioritarios	5,840	9,768	3,928	67	7	10
X totales	86,695	101,606	14,911	17		

Fuente: Elaboración Propia en base a Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto (MRECIC)

El PADEx define diversos instrumentos para incrementar las exportaciones de los rubros seleccionados. Las medidas de apoyo se negociarán con los productores de cada cadena de valor, teniendo en cuenta las particularidades sectoriales y de la economía regional. Entre las herramientas disponibles se mencionaron:

- **Promoción Comercial:** Realización de 92 misiones comerciales y participación en 252 ferias internacionales.
- Financiamiento: Fondo para el Desarrollo Económico Argentino; Línea de Créditos para la

Inversión Productiva del BCRA; FONAPYME, BNA, BICE, etc.

- Compensación de reintegros: para proyectos de inversión destinados a la adquisición de bienes de capital y/o nueva infraestructura. Se estableció un sistema de reintegros diferenciado entre PyMES y grandes empresas para el pago de impuestos nacionales.
- Análisis y revisión de derechos y reintegros de exportación con énfasis en mejorar la competitividad y premiar el valor agregado.

Algunos de los instrumentos elegidos (como el financiamiento) ya se encuentran vigentes, mientras que otros seguramente serán implementados a medida que el programa avance en su aplicación.

El lanzamiento del PADEx adquiere relevancia en un momento donde el contexto internacional aún exhibe signos de incertidumbre, por ejemplo, los relacionados con la reversión de la política monetaria estadounidense y el posible impacto de esto en los precios de los productos básicos, algunos de los cuales tienen gran importancia en la canasta exportadora argentina.

- [1] A 6 dígitos del sistema armonizado (subpartidas).
- [2] Según el INDEC, la cuenta de servicios de la balanza de pagos registró para el tercer trimestre de 2013, un saldo deficitario US\$ de 1.333 millones, resultando en un incremento del mismo en 52% con relación al mismo período de 2012.

La Cumbre del MERCOSUR se realizará en febrero

Los jefes de gobierno de los países miembros del MERCOSUR postergaron la Cumbre para el próximo mes debido a problemas de agenda, según <u>indicó el Ministro de Relaciones Exteriores de Paraguay</u>. La Cumbre, que inicialmente se iba a llevar a cabo en diciembre, se realizaría durante la segunda quincena de febrero en Caracas, Venezuela, país que ostenta la presidencia pro tempore del bloque hasta mediados de 2014. La reincorporación de Paraguay al bloque y la negociación con la Unión Europea serían los ejes de la reunión. Algunos de estos temas, entre otros, se analizan con profundidad en el Informe MERCOSUR N°18 recientemente publicado por el Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe del Banco Interamericano de Desarrollo. Acceda a la publicación a través del siguiente <u>enlace</u>.



Panorama Regional y Global





UE mantiene el SGP para doce países de ALC y otros pierden preferencias

El 1º de enero entró en vigencia el <u>nuevo Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) de la Unión Europea (UE)</u>, mediante el cual se reducen o eliminan unilateralmente los aranceles sobre las importaciones de algunos productos originarios de países en desarrollo. La reforma del SGP afectará a varios países de América Latina y el Caribe (ALC).

El SGP, aplicado en la UE desde 1971, beneficiaba a 177 economías. En la versión actual, el sistema se aplicará solamente a 90 países entre los cuales hay 12 de América Latina y el Caribe:

- Haití: Al igual que el resto de los países menos adelantados, gozará de acceso libre de aranceles y cuotas para todos sus productos –excepto armamento- en el marco de la iniciativa "Todo Excepto Armas".
- Colombia, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá: Continuarán beneficiándose de preferencias arancelarias para algunas mercancías.
- Bolivia, Costa Rica, Ecuador, Paraguay y Perú: Accederán al mercado europeo en el marco del SGP+, que otorga mayores preferencias a economías que ratificaron e implementaron convenciones internacionales sobre derechos humanos, laborales y ambientales y buenas prácticas de gobernanza.

Debe mencionarse que varios de estos países seguirán beneficiándose del SGP a pesar de contar con acuerdos de asociación con la UE, ya que si bien están en vigor aún no se han implementado en su totalidad.

Otras 67 economías, entre ellas **México** y las del **Cariforum** (Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, República Dominicana, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas, Surinam y Trinidad y Tobago), fueron excluidos del SGP porque ingresarán al mercado europeo en el marco de otros acuerdos[1] que cubren los productos que estaban comprendidos en dicho sistema.

Los 20 países restantes, que han alcanzado un nivel de ingreso per capita alto o medio-alto (según la clasificación del Banco Mundial), perdieron el acceso preferencial. Así, las exportaciones de **Argentina, Brasil, Cuba, Uruguay y Venezuela** desde 2013 ingresan al mercado europeo pagando el arancel de nación más favorecida.

Nota relacionada:

BID-INTAL. "Nuevas medidas comerciales en los países desarrollados impactarían sobre América Latina", Carta Mensual INTAL Nº179, julio de 2011.

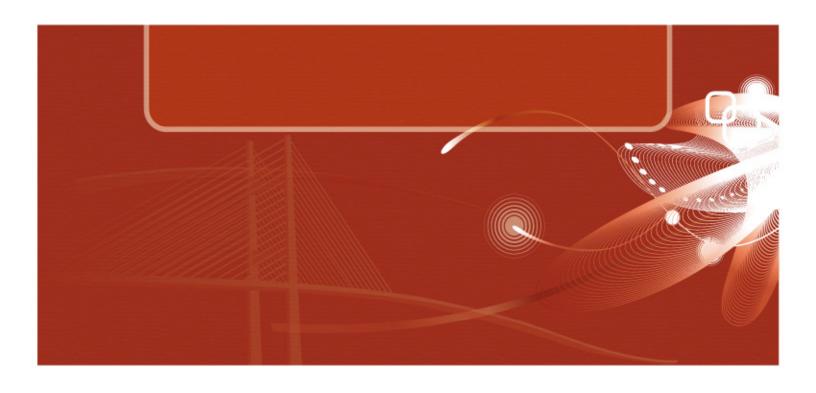
[1] Acuerdo de Asociación México-UE y Acuerdo de Asociación Económica entre el Cariforum y la UE.

Cumbre ALBA-TCP y Petrocaribe

El 17 de diciembre se llevó a cabo en Caracas, Venezuela, la segunda <u>Cumbre entre los países</u> <u>miembros de la Alianza Bolivariana de los Pueblos de Nuestra América – Tratado de Comercio de los Pueblos (ALBA–TCP) y Petrocaribe</u>. En la <u>Declaración</u> se afirmó la voluntad de confluir ambos bloques en un único espacio económico, planteando la propuesta de vincular al MERCOSUR y la CARICOM en una Zona Económica Complementaria. Entre las iniciativas propuestas se destacan la identificación de potencialidades de encadenamiento productivo y la realización de un estudio de factibilidad para la interconexión aérea entre los países del ALBA-TCP y Petrocaribe. En el marco de la Cumbre, <u>San Cristóbal y Nieves</u> presentó su solicitud para ingresar al ALBA – TCP, el cual será discutido en la reunión de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC) a realizarse a fines de enero en Cuba. Más información en el siguiente enlace.



Centro de Documentación INTAL







Reseñas Bibliográficas

Elms, Deborah Kay. The Trans-Pacific Partnership Agreement: Looking Ahead to the Next Steps. Tokyo: Asian Development Bank Institute, December 2013. ADBI Working Papers; 447

Este trabajo aborda algunos aspectos de la estructura institucional del Acuerdo de Asociación Transpacífico (TPP, por sus siglas en inglés). La autora sostiene que el éxito de este acuerdo de integración está condicionado en parte por la solución que se alcance respecto a su arquitectura institucional y sugiere que debe evitarse una conclusión apresurada de las negociaciones, que podría dejar por fuera elementos clave de dicha arquitectura.

Adicionalmente, la autora hace distintas sugerencias en torno al concepto de "acuerdo vivo" (*living agreement*), el cual forma parte de la agenda desde el inicio de las negociaciones, sobre la formación de una Secretaría del TPP, sus vínculos con el Foro de Cooperación Asia Pacífico (APEC, por sus siglas en inglés), y acerca de los procedimientos de admisión de posibles nuevos miembros, como China.

La negociación del TPP involucra a 12 países.[1] Desde su lanzamiento en 2010 se llevaron a cabo 19 rondas y se espera una conclusión del proceso durante este año. Ha sido presentado como un "acuerdo del siglo XXI, de alta calidad", con temas no incluidos en otros acuerdos, tales como la promoción de las pequeñas y medianas empresas, la coherencia regulatoria y cuestiones vinculadas al desarrollo y la cooperación. La autora es más bien pesimista sobre el avance efectivo que se logre en estos temas novedosos, y sostiene que probablemente los resultados finales producirán un acuerdo menos ambicioso.

La idea de "acuerdo vivo" alude a la posibilidad de implementar un proceso de discusión regular, con mayor frecuencia que las revisiones habituales de estas iniciativas, que suelen ser anuales. De acuerdo con la autora, no está claro si esta idea se mantendrá o si, finalmente, se implementará tan solo una versión ampliada de los mecanismos de revisión normales de los Tratados de Libre Comercio (TLC).

Un punto sugerente del estudio es la necesidad de crear una Secretaría del TPP como una estructura institucional propia, capaz de implementar la compleja agenda de la iniciativa. También se resalta la necesidad de que cada país haga un seguimiento del acuerdo con el fin de aprovechar efectivamente los consensos alcanzados. Otro tema que se subraya es la formalización de una

estructura de solución de controversias. Asimismo, sugiere no utilizar la Secretaría de la APEC como Secretaría del TPP, debido a las diferencias en sus funciones y los países miembros; si bien todos los países del TPP también forman parte de la APEC, este Foro es más amplio e incluye 21 miembros.

Según el estudio, considerando que los 12 miembros están conectados a través de TLC existentes, el impacto del TPP será modesto en términos de reducción de aranceles y acceso a mercados. Pero la autora ve el mayor potencial de este mega acuerdo como facilitador de las cadenas globales de valor, no tanto a través de la reducción de aranceles, sino a través de aspectos que van más allá de la política comercial, tales como regulaciones, inversión o competencia (*"behind-the-border provisions"*).

El trabajo llama la atención sobre la superposición y complejidad de acuerdos en Asia-Pacífico y los problemas de convergencia entre ellos. En particular, señala diferencias entre el TPP, que incluye a Estados Unidos, y el RCEP[2] (*Regional Comprehensive Economic Partnership* o Asociación Económica Integral Regional, antes conocido como ASEAN+6), que incluye a China. El trabajo argumenta, citando otros documentos que, dada la relevancia de China en las cadenas globales de valor, su inclusión en el TPP generaría importantes beneficios económicos.

Un punto final vinculado con esto último es la propuesta de revisar el procedimiento actual de acceso de nuevos miembros al TPP. Tal como está planteado hoy en día, un nuevo miembro no tendría ninguna posibilidad de negociar las reglas del TPP, sino que se enfrentaría al dilema de "tomarlo o dejarlo", tal como está. Esta falta de flexibilidad podría dificultar el ingreso de otros países, como China, en el futuro. Por ello, la autora sugiere la necesidad de permitir cambios menores al acuerdo en caso de que ingresen nuevos miembros. La sugerencia es relevante en la medida en que se busque crear un esquema que signifique una verdadera convergencia de los actores involucrados, y no la constitución de esquemas divergentes y rivales, como podrían ser el TPP y el RCEP.

El interés en esta publicación reside en el énfasis que pone en un aspecto relativamente menos tratado en el transcurso de muchas negociaciones comerciales: las herramientas institucionales que los negociadores deben construir para que el acuerdo sea estable en el largo plazo y rinda los beneficios esperados. Si bien el trabajo está dedicado específicamente al TPP, la discusión y sus recomendaciones son sugestivas también para los problemas propios de las negociaciones y acuerdos que involucran a distintos países de América Latina y el Caribe.

The Trans-Pacific Partnership Agreement: Looking Ahead to the Next Steps (Enlace)

[1] Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú, Singapur, Estados Unidos y Vietnam.

[2] ASEAN (Brunei Darussalam, Camboya, Indonesia, Laos, Malasia, Myanmar, Filipinas, Singapur, Tailandia y Vietnam) más Australia, China, República de Corea, Japón, India y Nueva Zelanda. Obsérvese que 7 países participan tanto en el TPP como en el RCEP.



Alerta Bibliográfico

Este Alerta difunde información sobre los documentos registrados en las bases de datos del Centro de Documentación del INTAL (CDI), destacando algunas publicaciones, y brindando enlaces a boletines y revistas de acceso abierto aparecidos en el período citado. Click <u>aquí</u>.

Bibliografía Destacada del Mes

* Schamis, G., dir. y Ramos, A., coord. (2013). Informe MERCOSUR número 18: Segundo semestre 2012 - Primer semestre 2013. Buenos Aires: INTAL.



Autor:Schamis, Graciela, dir.; Ramos, Alejandro, coord. **Título:**Informe MERCOSUR número 18 : Segundo semestre 2012 - Primer semestre 2013

Otros responsables: Carciofi, Ricardo; Campos, Rosario; Gayá, Romina; Michalczewsky, Kathia; Lucángeli, Jorge; Mesquita Moreira, Mauricio; Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, INTAL Edición: Buenos Aires: INTAL, diciembre de 2013 [144 p.]

Serie: Subregional Integration Report Series MERCOSUR = Informes Subregionales de Integración MERCOSUR = Série Informes Subregionais de Integração MERCOSUL; 18

Temas:<MACROECONOMIA><INTEGRACION REGIONAL><INTEGRACION ECONOMICA><MERCADO COMUN DEL SUR, MERCOSUR><INVERSION EXTRANJERA DIRECTA, IED><COMERCIO INTERNACIONAL><NEGOCIACIONES COMERCIALES><RELACIONES COMERCIALES><COMERCIO EXTERIOR><ECONOMIA INTERNACIONAL><EXPORTACIONES><INTEGRACION PRODUCTIVA><INTEGRACION ENERGETICA> JEL:F15; F21; F4; F5; O4 Geográficos:<AMERICA LATINA><CONO SUR>

Resumen: Desde 1996, el Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe del BID (BID-INTAL) ha publicado la edición anual del Informe MERCOSUR, con el objeto de documentar los aspectos más importantes del desarrollo económico y comercial de esta entidad regional, haciendo un recuento ordenado de los principales aspectos de su evolución durante

el período del estudio. Este Informe Nº 18, corresponde al período comprendido entre el segundo semestre de 2012 y el primer semestre de 2013, y al igual que aquéllos que le precedieron, se inscribe dentro de un ámbito más amplio de actividades realizadas por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) orientadas a analizar y fortalecer los procesos de integración regional y multilateral de América Latina y el Caribe, como el del Mercado Común del Sur (MERCOSUR), creado por el Tratado de Asunción y suscrito en 1991, que presentamos en esta oportunidad.

Nota de contenido:

Resumen ejecutivo [p. i]

Capítulo I: Panorama macroeconómico [p. 1]

A: Escenario internacional [p. 1]

B: Evolución macroeconómica de los países del MERCOSUR [p. 5]

Anexo I [p. i]

Capítulo II: Evolución del comercio y la Inversión Extranjera Directa [p. 25]

A: Evolución del comercio mundial y del MERCOSUR [p. 25]

B: Comercio de los países del MERCOSUR [p. 30]

C: Flujos de inversión directa desde y hacia MERCOSUR [p. 47]

Capítulo III: Agenda interna [p. 51]

A: La reincorporación de Paraguay al MERCOSUR [p. 51]

B: La adhesión de Venezuela al MERCOSUR [p. 52]

C: Adhesión del Estado Plurinacional de Bolivia al MERCOSUR [p. 58]

D: Acuerdo Marco de Asociación entre el MERCOSUR y la República

Cooperativa de Guyana y la República de Surinam [p. 60]

E: Evolución del FOCEM entre el segundo semestre de 2012 y el primer semestre de 2013 [p. 61]

F: Integración Productiva [p. 65]

G: Otros temas de la agenda interna [p. 70]

Anexo II [p. v]

Capítulo IV: Negociaciones comerciales: temas sectoriales y bilaterales [p. 73]

A: La industria automotriz en el MERCOSUR [p. 73]

B: El Acuerdo Automotriz Argentina-Brasil-México [p. 79]

C: Las negociaciones entre Brasil y Uruguay: comercio, integración productiva, infraestructura y cooperación en ciencia y tecnología [p. 81]

D: Uruguay y la ampliación de los acuerdos comerciales [p. 84]

E: La salida de Vale do Rio Doce [p. 86]

Capítulo V: Las relaciones externas del MERCOSUR [p. 89]

A: Las negociaciones MERCOSUR-Unión Europea [p. 89]

B: La Alianza del Pacífico [p. 91]

Bibliografía [p. 101]

Accesos al documento:

HM INTAL-ISI.MERCOSUR 18 [2013]

Documento Electrónico

texto completo. Si no pudo acceder haga click aquí

* Giordano, P.; Harris, J. y Ramos, A. (2013). Estimaciones de las tendencias comerciales 2013 = Latin American Trade Trend Estimates 2013. Washington: BID.



Autor:Giordano, Paolo; Harris, Jeremy; Ramos, Alejandro Título:Estimaciones de las tendencias comerciales 2013 = Latin American Trade Trend Estimates 2013

Otros responsables: Kyungjo, An; Iannuzzi, Patricia; Michalczewsky, Kathia; Solano, Cristian; Mesquita Moreira, Mauricio; Ramos, Barbara Edición: Washington: BID, december 2013 [11 p.]

Temas:<COMERCIO INTERNACIONAL><REGIONALISMO><INTEGRACION REGIONAL><EXPORTACIONES><IMPORTACIONES><COMMODITIES>< PRODUCTO BRUTO INTERNO, PBI><CRECIMIENTO ECONOMICO> Geográficos:<AMERICA LATINA>

Resumen: Estimaciones de las Tendencias Comerciales de América Latina' es un estudio anual publicado por el Sector de Integración y Comercio del Banco Interamericano de Desarrollo, en él se analiza el desempeño comercial de la región, con base en datos nacionales e internacionales disponibles para países seleccionados. El estudio, realizado para el 2013, señala que las exportaciones de América Latina presentaron un estancamiento, acumulando dos años de bajo crecimiento. El incremento anual de las ventas externas de la región fue apenas superior al O por ciento y su nivel alcanzó cerca de US\$ 1 billón. En el primer semestre de 2013, las exportaciones sufrieron una contracción interanual que prolongó la tendencia negativa iniciada a fines de 2012. Sin embargo, en el tercer trimestre del año, las exportaciones comenzaron a crecer de nuevo, lo que permite estimar un leve crecimiento positivo para el conjunto del año. Los resultados varían considerablemente entre los países. Brasil, Colombia, Perú y Venezuela tuvieron caídas en sus exportaciones, mientras que Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, México, Paraguay y Uruguay alcanzaron resultados positivos en el año. En Centroamérica el panorama fue mixto, ya que las ventas externas apenas crecieron en Costa Rica y Guatemala, cayeron en Honduras y Nicaragua, y se expandieron en El Salvador y Panamá.

Accesos al documento: 332.135 / BID-INT / 2013 Documento Electrónico

Versión en español (texto completo). Si no pudo acceder haga click aquí English version (texto completo). Si no pudo acceder haga click aquí

* Las PYMES de América Latina y el Caribe : cerrando la brecha para los bancos de la región. (2013). Washington: FOMIN.



Título:Las PYMES de América Latina y el Caribe : cerrando la brecha para los bancos de la región

Otros responsables: Narita, Tetsuro; Rojo, Francisco; Ortega, Marilu; Ho Xuan-Trang

Edición: Washington: FOMIN, November 2013 [72 p.]

Temas:<PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS, PYMES><EMPRESAS><BANCO

INTERAMERICANO DE DESARROLLO, BID><ESTADISTICAS>

Geográficos:<AMERICA LATINA>

Resumen: Este reporte presenta los resultados generales de la sexta encuesta con 100 bancos localizados en 21 países de América Latina y el Caribe. También incluye un análisis detallado de las respuestas según tamaño de banco y ubicación de las entidades en la región, así como otros comportamientos y aspectos del sector PYME. La meta es entender la predisposición de los bancos en la región para financiar a las PYMES. Esta encuesta es resultado de la colaboración entre el Fondo Multilateral de Inversiones (FOMIN), la Corporación Interamericana de Inversiones (CII), y el Departamento de Finanzas Estructuradas y Corporativas (SCF, por sus siglas en inglés) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y la Federación Latinoamericana de Bancos (FELABAN).

Accesos al documento: 332.135 / FOMIN-PYM / 2013

Documento Electrónico

Versión en español (texto completo). Si no pudo acceder haga click aquí English Version (texto completo). Si no pudo acceder haga click aquí * Rosales, O.; Herreros, S.; Frohmann, A. y García-Millán, T. (2013). Las negociaciones megarregionales: hacia una nueva gobernanza del comercio mundial. Santiago de Chile: CEPAL.



Autor:Rosales, Osvaldo; Herreros, Sebastián; Frohmann, Alicia; García-Millán, Tania

Título:Las negociaciones megarregionales: hacia una nueva gobernanza del comercio mundial

Edición: Santiago de Chile: CEPAL, diciembre de 2013 [56 p.]

Serie: Serie Comercio Internacional; 121

Temas:<COMERCIO INTERNACIONAL><NEGOCIACIONES
COMERCIALES><INTEGRACION ECONOMICA><INVERSION EXTRANJERA
DIRECTA, IED><NORMAS DE ORIGEN><ACCESO A LOS
MERCADOS><CADENAS DE VALOR>

Resumen: En el presente documento se examina el surgimiento reciente de varias negociaciones comerciales conocidas como 'megarregionales', las que apuntan a crear espacios económicos integrados de vasto alcance, tanto asiáticos como transatlánticos y transpacíficos. Las negociaciones megarregionales involucran a economías que representan proporciones importantes del producto, la población, el comercio y la inversión extranjera directa mundiales. Estas iniciativas responden en gran medida a las transformaciones acontecidas en las últimas décadas en la organización de la producción y el comercio mundial, y que se asocian al fenómeno de las redes internacionales de producción. Otro elemento distintivo de estos procesos es la amplitud y complejidad de su agenda temática, la que considera diversas áreas no abordadas por los acuerdos de la Organización Mundial del Comercio ni por otros acuerdos previos. Se concluye que las negociaciones megarregionales en curso probablemente tendrán un fuerte impacto en la distribución geográfica y la gobernanza de los flujos mundiales de comercio e inversión en los próximos años. La magnitud de estas iniciativas podría en la práctica implicar que hacia fines de la presente década se haya producido una verdadera redefinición de las reglas del comercio mundial. Esta situación plantea importantes desafíos a la centralidad del sistema multilateral de comercio. Por otra parte, el fenómeno del megarregionalismo plantea a América Latina y el Caribe el desafío de profundizar su propia integración, como una herramienta para mejorar la calidad de su inserción económica internacional.

Nota de contenido:

I: Las redes internacionales de producción y su impacto sobre el megarregionalismo [p. 11]

II: Las negociaciones del Acuerdo Transatlántico sobre Comercio e Inversión [p. 17]

A: Antecedentes [p. 17]

B: El comercio y la inversión transatlánticos [p. 17]

C: Posibles impactos económicos del TTIP [p. 20]

III: Las negociaciones del Acuerdo de Asociación Transpacífico [p. 25]

A: Antecedentes [p. 25]

B: Principales contenidos [p. 29]

C: Desafíos y perspectivas de la negociación [p. 35]

IV: La Asociación Económica Regional Integral [p. 37]

V: La integración económica en América Latina: qué tan profunda? [p. 41]

VI: Conclusiones [p. 47]

Accesos al documento: HM CEPAL-COM.INTERNAC. 121 [2013]

Documento Electrónico

texto completo. Si no pudo acceder haga click aquí



Redacción





Esta Carta Mensual se publica en formato pdf para ser consultada en forma gratuita en la página de Internet del BID-INTAL.

Comité de Dirección:

Antoni Estevadeordal Graciela Schamis

Coordinación:

Alejandro Ramos Martínez

Equipo de Redacción:

Alejandra Radl Rosario Campos Romina Gayá Andrea Kobylnik Kathia Michalczewsky Pablo Palumbo Patricia Iannuzzi Verónica Toscani

Asistencia compilación material:

Andrea Benítez Enzo Di Muro Eugenia Piasentini

Edición y difusión:

Susana Filippa Julieta Tarquini

Edición web:

Federico Mazzella Pedro Grondona

R.P.I.: 5095065 ISSN: 1027-1899

Esta es una publicación mensual propiedad del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo (BID-INTAL). Todos los derechos reservados.

Fuentes de información: Comunicados de Prensa y Hojas de Novedades de: AEC; ALADI; BID; CARICOM; Comunidad Andina; Euro-Lat; Grupo de Río; MERCOSUR; PARLATINO; SELA; SG-SICA;

SIECA. Organismos oficiales e internacionales. Archivos de Prensa del INTAL.

Las opiniones expresadas en esta publicación son exclusivamente de los autores y no necesariamente reflejan el punto de vista del Banco Interamericano de Desarrollo, de su Directorio Ejecutivo ni de los países que representa.

Se prohíbe el uso comercial no autorizado de los documentos del Banco, y tal podría castigarse de conformidad con las políticas del Banco y/o las legislaciones aplicables.

Copyright © [1996] Banco Interamericano de Desarrollo. Todos los derechos reservados; este documento puede reproducirse libremente para fines no comerciales.

BID-INTAL | Esmeralda 130, pisos 11 y 16 | (C1035ABD) Buenos Aires, Argentina

Enlaces a fuentes originales de información utilizadas en este número:

- European Commission. (September 2013). Transatlantic Trade and Investment Partnership: The Regulatory Part. Luxembourg: EC. <u>Enlace</u>.
- Declaración de la Reunión a Nivel Ministerial del Comité de Contratación Pública. (3 de Diciembre de 2013). Bali: OMC. Enlace.

