



192

agosto 2012

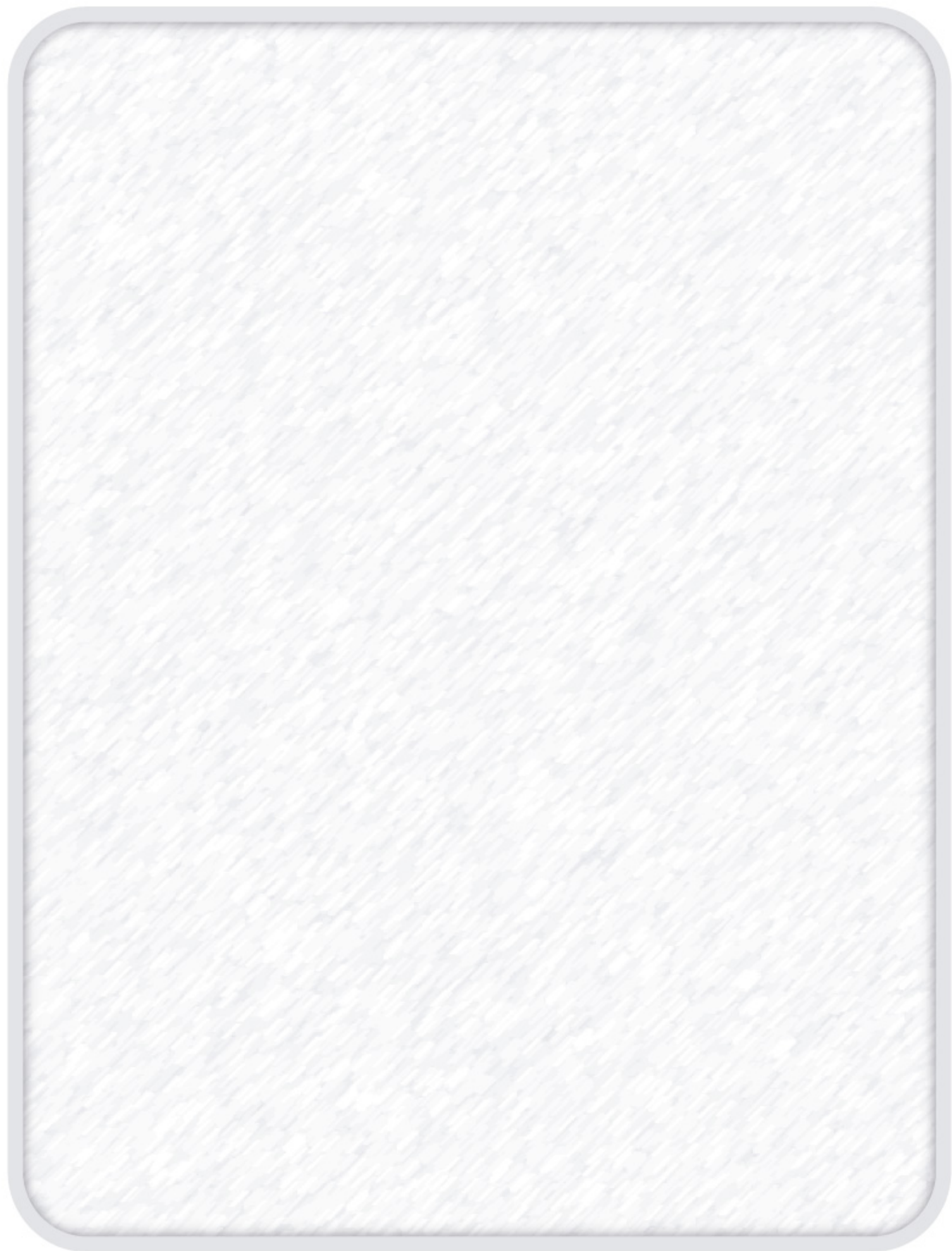
Carta Mensual  
**INTAL**

Publicación Electrónica Mensual



Banco Interamericano de Desarrollo





# Índice de contenidos

## Bloques de Integración

### Caribe

Cuarta Ronda de Negociaciones para un Acuerdo de Comercio y Desarrollo CARICOM- Canadá .....	7
---	---

### Centroamérica

Multifacética agenda comercial centroamericana .....	9
México sede de nueva reunión de la Estrategia de Seguridad de Centroamérica .....	13

### CAN

Actividades en la CAN .....	14
-----------------------------	----

### MERCOSUR

Venezuela, miembro del MERCOSUR .....	15
Actividad de las agendas bilaterales en un clima de enfriamiento del comercio .....	24

## Panorama Regional y Global

Volatilidad y nuevos máximos en el precio de materias primas agrícolas .....	29
Histórico ingreso de la Federación Rusa a la OMC .....	33
Reunión de Mecanismos Regionales y Subregionales de Integración .....	38
“Cumbre Conectar las Américas 2012”: El desarrollo de la banda ancha en la región. ....	39
Selección de artículos enero-julio 2012 .....	41

## Boletín de noticias de INT

.....	45
-------	----

## Centro de Documentación INTAL

### Reseñas Bibliográficas

Ramos Martínez, A.; Gayá, R.; Campos, R.; Michalczewsky, K. y Carciofi, R., dir. (2012). Marcos teóricos para el análisis de las zonas de procesamiento de exportaciones en América Latina y el Caribe. Washington: BID. ....	49
Asociación Latinoamericana de Integración, ALADI; Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL. (2012). 30 años de integración comercial en la ALADI. Montevideo: ALADI. ....	51

### Alerta Bibliográfica

.....	53
-------	----

## Bibliografía Destacada del Mes

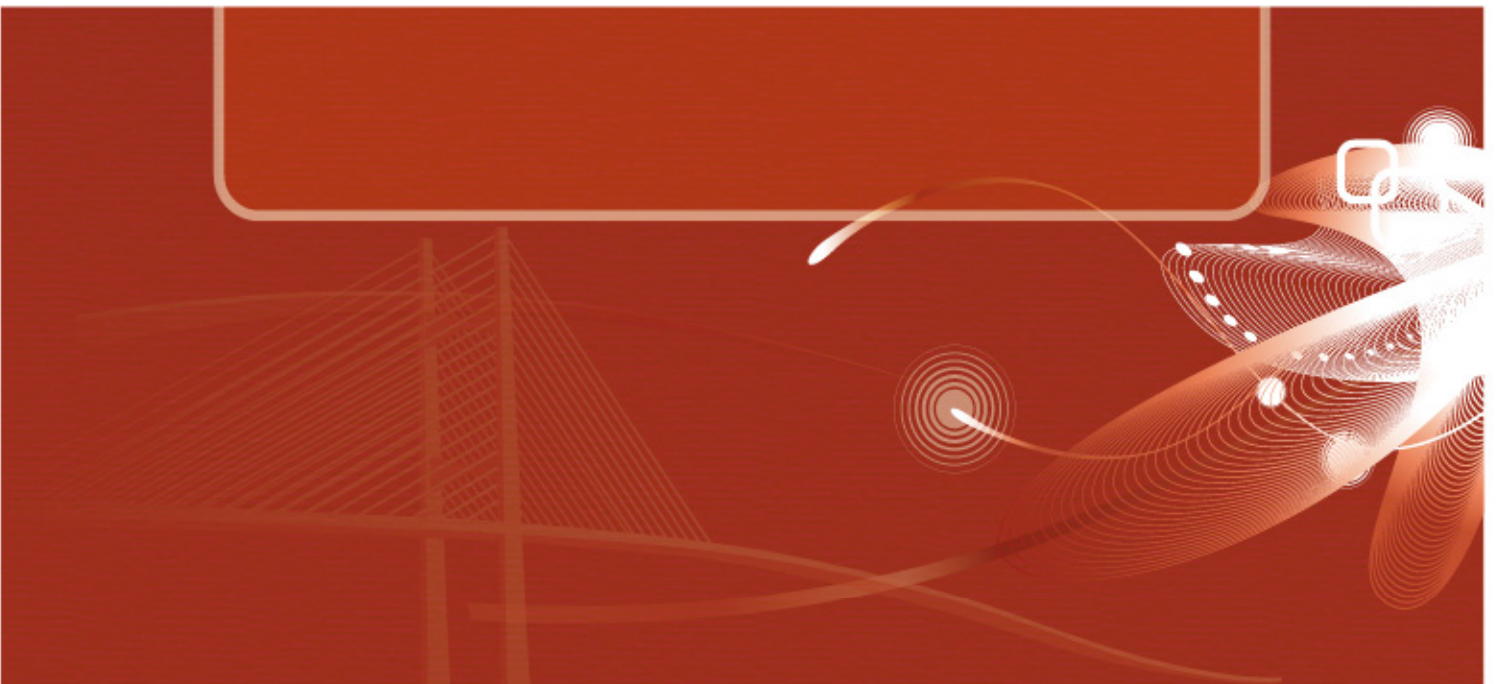
* World Investment Report 2012 : Towards a new generation of investment policies. (2012). New York: UNCTAD. ....	54
* Informe sobre el Comercio Mundial 2012 : Comercio y políticas públicas. Análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI. (2012). Ginebra: OMC. ....	56
* Meléndez-Ortiz, R. (2012). The Future and the WTO : Confronting the Challenges. A Collection of Short Essays. Ginebra: ICTSD. ....	57

## Redacción

.....	61
-------	----



# Bloques de Integración







## Caribe

### Cuarta Ronda de Negociaciones para un Acuerdo de Comercio y Desarrollo CARICOM- Canadá

Entre el 17 y el 20 de julio tuvo lugar en Barbados la cuarta Ronda de Negociaciones para un Acuerdo de Comercio y Desarrollo entre la Comunidad del Caribe (CARICOM) y Canadá.

La reunión tuvo por objetivo discutir sobre las principales cuestiones en las que gira la negociación: Comercio de Bienes y Servicios, Inversiones, Políticas de Competencia y Transparencia, y Compras Gubernamentales.

Asimismo, la CARICOM presentó su primera propuesta de texto sobre Cooperación Energética y Servicios Financieros y Turísticos.

Para el bloque regional este acuerdo representa el acceso especial a un mercado para exportar bienes, algo de lo que ya se está beneficiando bajo el Régimen de Preferencias Comerciales CARIBCAN, al amparo de una exención de la Organización Mundial de Comercio (OMC) que originalmente caducaba en diciembre de 2011. Sin embargo, dicha exención fue prorrogada por el Consejo General de la OMC por un período de dos años, mientras las dos partes completan las negociaciones de un acuerdo comercial compatible con las normas de la OMC.

Adicionalmente, el bloque del Caribe busca obtener acceso al mercado de servicios canadiense -un sector productivo de particular importancia para la CARICOM, que ofrece grandes oportunidades de desarrollo a la región- y lograr atraer la presencia de inversiones de este país, lo que le permitiría acceder a capitales, tecnología, conocimiento, innovación y experiencia en prácticas adecuadas de procesos productivos, desarrollo de productos y administración de negocios.

Finalmente, para la CARICOM es prioritario que el acuerdo que se negocie contemple la dimensión del desarrollo, incluyéndose en él medidas que ayuden a la región a impulsar su capacidad exportadora, a desarrollar su mercado interno y a facilitar un nivel de cooperación con Canadá, que contribuya para que la región afronte sus desafíos comerciales.

**Notas relacionadas:**

- BID-INTAL. “[La CARICOM se prepara para la negociación con Canadá](#)”, en: *Carta Mensual INTAL N° 159*. Octubre 2009.
- BID-INTAL. “[Primera ronda de negociaciones CARICOM-Canadá](#)”, en: *Carta Mensual INTAL N° 160*. Noviembre 2009.
- BID-INTAL. “[Avanzan las negociaciones de CARICOM con Canadá](#)”, en: *Carta Mensual INTAL N° 178*. Junio 2011.
- BID-INTAL. “[CARICOM fortalece integración con Canadá y cooperación con Australia](#)”, en: *Carta Mensual INTAL N° 183*. Noviembre 2011.



## Centroamérica

### Multifacética agenda comercial centroamericana

#### Guatemala realiza visitas oficiales a Perú y Argentina

Entre el 18 y 20 de julio el Ministro de Relaciones Exteriores de la República de Guatemala, Harold Caballeros, realizó visitas oficiales a sus pares de la República del Perú y a la República Argentina con el fin de profundizar y fortalecer la relación bilateral con los mencionados países.

Durante el encuentro con su homólogo peruano, Rafael Roncagliolo, los cancilleres suscribieron una Declaración Conjunta y un Acuerdo de Cooperación Técnica y Científica con el objetivo de promover e intercambiar experiencias e información en áreas de interés.

En la reunión con el Ministro de Relaciones Exteriores y Culto de la República Argentina, Héctor Timerman, se acordó la implementación de iniciativas de transferencia de tecnología en el ámbito de agricultura y el intercambio de experiencias en programas de asistencia social, para lo que promoverán una reunión entre los Ministros de las respectivas carteras, así como la suscripción de un convenio de cooperación en materia agrícola. Adicionalmente los Ministros realizaron la II Reunión del Mecanismo de Consultas Políticas Guatemala-Argentina en la que asumieron compromisos en materia económico-comercial, diplomacia cultural, cooperación y abordaje del problema del crimen organizado; y suscribieron el Convenio sobre Cooperación Académica.

Finalmente, llevaron a cabo una reunión preparatoria para la I Reunión de la Comisión Mixta de Cooperación a realizarse a principios de 2013, que tendrá como objetivo presentar la demanda de proyectos de cooperación técnica (proyectos, becas, seminarios, cursos y visitas de expertos) para ambos países.

Para más información acceda los siguientes enlaces: [\[1\]](#); [\[2\]](#); [\[3\]](#)

#### Implementación del Acuerdo de Asociación con la Unión Europea

El 16 de julio se suscribió el Primer Presupuesto del [Proyecto de Facilitación de la Participación de Guatemala en el Proceso de Integración Regional y en el Acuerdo de Asociación entre Centroamérica y la Unión Europea](#). El Proyecto busca capacitar y dotar de las herramientas necesarias a los Ministerios guatemaltecos, así como informar a la sociedad civil, para lograr una participación efectiva del país en los procesos de integración regional y en el Acuerdo de Asociación firmado recientemente con la Unión Europea.[1] El presupuesto asciende a US\$ 10 millones de los cuales US\$ 8,5 millones serán aportados por la Unión Europea.

## I Ronda de negociación entre El Salvador y Ecuador

Entre el 4 y 6 de julio se reunieron en San Salvador, El Salvador, los equipos negociadores de los respectivos países para llevar a cabo la I Ronda de negociación para un Acuerdo de Alcance Parcial de Complementación Económica. En este primer encuentro se discutieron los textos normativos en materia de acceso a mercados, reglas de origen, procedimientos aduaneros y facilitación del comercio, medidas de defensa comercial, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos al comercio, solución de controversias y disposiciones institucionales. El [Ministerio de Economía de El Salvador](#) manifestó haber acordado 60% de los temas que regularán la relación bilateral. En 2011 el flujo de comercio entre El Salvador y Ecuador ascendió a US\$ 250 millones. Las importaciones del país centroamericano desde Ecuador están compuestas principalmente por petróleo crudo, atunes, electrodomésticos, artículos de cerámica y medicamentos, mientras que los productos más exportados a ese destino son papel y cartón, manufacturas de hierro y acero, y confecciones, entre otros.

La II Ronda está planificada para realizarse en Quito durante el mes de septiembre y se espera que el proceso concluya a finales de este año.

Adicionalmente, El Salvador realizó las Reuniones de Evaluación de Medio Término del Programa de Cooperación Técnica 2011-2013 con Ecuador y Argentina el 18 y 31 de julio, respectivamente. El Programa con Ecuador contiene 25 proyectos de cooperación técnica que han sido acordados entre ambos países, de los cuales seis ya se han finalizado y los restantes 19 se encuentran en ejecución. Por su parte, en el encuentro con Argentina se analizaron los 22 proyectos impulsados entre ambos países.

Más información en los siguientes enlaces [\[1\]](#); [\[2\]](#); [\[3\]](#)

## Costa Rica y Colombia lanzan negociación de TLC

La primera ronda de negociación del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Costa Rica y Colombia se llevó a cabo en Bogotá entre el 30 de julio y 3 de agosto.

En este encuentro se culminaron 11 de los 22 capítulos que formarán parte del documento del acuerdo. Los capítulos cerrados son: reglas de origen y procedimientos aduaneros, facilitación de comercio y procedimientos aduaneros, obstáculos técnicos al comercio, propiedad intelectual, competencia, servicios transfronterizos, solución de controversias, disposiciones iniciales, transparencia, administración del acuerdo y disposiciones finales. Utilizar el TLC firmado entre Costa Rica y Perú [2] como texto base para esta negociación permitió realizar una negociación muy

expeditiva de los textos normativos.

Adicionalmente las partes realizaron un primer intercambio de opiniones respecto al acceso a mercados de bienes. En este sentido, analizaron las ofertas industriales y las solicitudes agrícolas que se intercambiaron previamente y acordaron realizar un intercambio de ofertas mejoradas antes de la próxima ronda de negociación.

El Ministerio de Comercio Exterior de Costa Rica publicó [estudios sectoriales](#) para ayudar a definir la posición nacional en cada uno de ellos, mientras que las oportunidades para Colombia según el [Ministerio de Comercio, Industria y Turismo](#) de ese país se definieron en la industria, la agroindustria y el sector agrícola.

El flujo de comercio entre Costa Rica y Colombia se duplicó entre 2002 y 2011, alcanzando los US\$ 503,9 millones. En cuanto a la composición, la economía centroamericana exporta a Colombia preparaciones alimenticias, artículos y aparatos para prótesis, plomo, vodka, medicamentos, placas, láminas, tiras y hojas de plástico, semillas y frutos oleaginosos y neumáticos; a la vez que las importaciones de Costa Rica desde ese origen están compuestas principalmente por derivados de petróleo y algunos productos químicos.

Cabe destacar que además de las similitudes en la forma de hacer negocios y la cercanía geográfica, ambos países comparten intereses dentro de la Alianza del Pacífico, de la que Costa Rica busca ser parte. [3]

La segunda ronda se realizará en Costa Rica entre el 24 y 28 de septiembre.

Más información en los siguientes enlaces [1]; [2]

### Entra en vigencia el Acuerdo de Alcance Parcial entre El Salvador y Cuba

A partir del 1 de agosto está en vigencia el Acuerdo de Alcance Parcial (AAP) entre El Salvador y Cuba. El acuerdo contempla la reducción de aranceles –e incluso su eliminación en algunos casos– para 618 partidas por parte de El Salvador a los productos cubanos y 433 por parte de Cuba a los productos salvadoreños. El AAP se había suscripto en septiembre de 2011 luego de tres rondas de negociación.

Las exportaciones de El Salvador a Cuba en el año 2011 ascendieron a US\$ 7,1 millones, mientras que las importaciones sumaron US\$ 3,4 millones. Los envíos al país caribeño se componen principalmente de hilados de algodón, manufacturas de fibra de vidrio, medicamentos, productos de papel y cartón, operadores de metal para ventanas, manufacturas de cemento, entre otros. Entre las compras a Cuba se destacan los medicamentos, materiales para la construcción, reactivos para diagnóstico, ron y entre otros.

Más información en el siguiente [enlace](#).

[1] Véase *Carta Mensual INTAL N° 191*: [“Centroamérica firma el Acuerdo de Asociación con la Unión Europea”](#), julio de 2012.

[2] Véase *Carta Mensual INTAL N° 177*: [“Costa Rica y Panamá dieron cierre a las negociaciones con Perú”](#), mayo de 2011.

[3] Véase *Carta Mensual INTAL N° 190*: [“Nuevas dimensiones de la vinculación Asia-América Latina”](#), junio de 2012.



## México sede de nueva reunión de la Estrategia de Seguridad de Centroamérica

El 24 de julio se llevó a cabo en México D.F., la II Reunión del Grupo de Expertos en Seguridad para el Componente de Combate al Delito de la Estrategia de Seguridad de Centroamérica (ESCA), que tuvo como propósito intercambiar puntos de vista y revisar la cooperación técnica en la materia. Participaron del encuentro los Viceministros de Relaciones Exteriores de 19 países y representantes de organismos internacionales, entre ellos del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), quienes se comprometieron a hacer más eficiente la cooperación entre los miembros del Grupo de Amigos de la ESCA y los países de Centroamérica.

Más información en los siguientes enlaces:[\[1\]](#); [\[2\]](#)

### Notas relacionadas:

- BID-INTAL. [“Foro sobre la Estrategia de Seguridad de Centroamérica”](#), en: *Carta Mensual N° 182*, octubre de 2011.
- BID-INTAL. [“Compromiso con la Estrategia de Seguridad de Centroamérica”](#), en: *Carta Mensual N° 187*, marzo de 2012.
- BID-INTAL. [“Se avanza en la implementación de la Estrategia de Seguridad”](#), en: *Carta Mensual N° 180*, agosto de 2011.
- BID-INTAL. [“El BID apoya Estrategia Regional de Seguridad en Centroamérica”](#), en: *Carta Mensual N° 174*, febrero de 2011.
- BID-INTAL. [“Seguridad e integración: la Cumbre de la Seguridad Ciudadana Regional en Centroamérica”](#), en: *Carta Mensual N° 179*, julio de 2011.

## Actividades en la CAN

### Ecuador asume la Presidencia *Pro Tempore* de la CAN

El 31 de julio, en el marco de la reunión ampliada del Consejo Andino de Ministros de Relaciones Exteriores de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), Ecuador asumió la Presidencia *Pro Tempore* del organismo por el próximo año. Durante la ceremonia, el Canciller del Ecuador, Ricardo Patiño Aroca, afirmó la intención de dar un renovado dinamismo al bloque que permita reorientarlo y fortalecerlo frente a los retos del actual contexto internacional. Al respecto, señaló que su país tiene el firme compromiso de continuar el proceso de reingeniería de la CAN, iniciado por Colombia, para optimizar la coordinación entre los países de la subregión.

#### Notas relacionadas:

- BID-INTAL. [“Presidentes de la CAN buscan dinamizar la integración andina”](#), en: *Carta Mensual N° 180*, Agosto 2011.

### Lanzamiento de Observatorio Andino de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa

El pasado 4 de julio los países de la CAN realizaron el lanzamiento oficial del Observatorio Andino de la micro, pequeña y mediana empresa de la subregión andina (OBAPYME). El Observatorio tiene por finalidad promover el desarrollo de las mipymes mediante la difusión de información actualizada, la facilitación del acceso a herramientas de uso práctico y el intercambio de experiencias para promover las exportaciones del sector. En particular, se buscará fortalecer acciones y servicios de información en pos de la asociatividad y la promoción en innovación tecnológica.

Para más información, véanse los siguientes enlaces [\[1\]](#), [\[2\]](#)



## MERCOSUR

### Venezuela, miembro del MERCOSUR

El 30 de julio se llevó a cabo en Río de Janeiro, Brasil la [X Reunión Extraordinaria del Consejo Mercado Común \(CMC\)](#), donde se formalizó el ingreso de la República Bolivariana de Venezuela al MERCOSUR, luego de seis años de la firma del Protocolo de Adhesión al bloque. Según la Decisión N°27/12, a partir del 12 de agosto de 2012 Venezuela adquirió la condición de Estado Parte y participará con todos los derechos y obligaciones en el MERCOSUR.

El nuevo miembro tiene un mercado de 27,7 millones de consumidores, con un ingreso *per cápita* anual de US\$ 11.945.[1] Con esta adhesión, el MERCOSUR comprenderá 47,5% de la población de América Latina y 59,0% de su PIB y tendrá un ingreso por habitante 24,4% superior al del total de la región (Cuadro 1). Además, dado que Venezuela es uno de los principales productores y exportadores mundiales de petróleo, su incorporación resulta significativa en términos de seguridad energética, lo cual complementa la relevancia que ya tiene el bloque en materia de seguridad alimentaria.

**Cuadro 1. Población, PIB y PIB per cápita de los países del MERCOSUR, 2011**

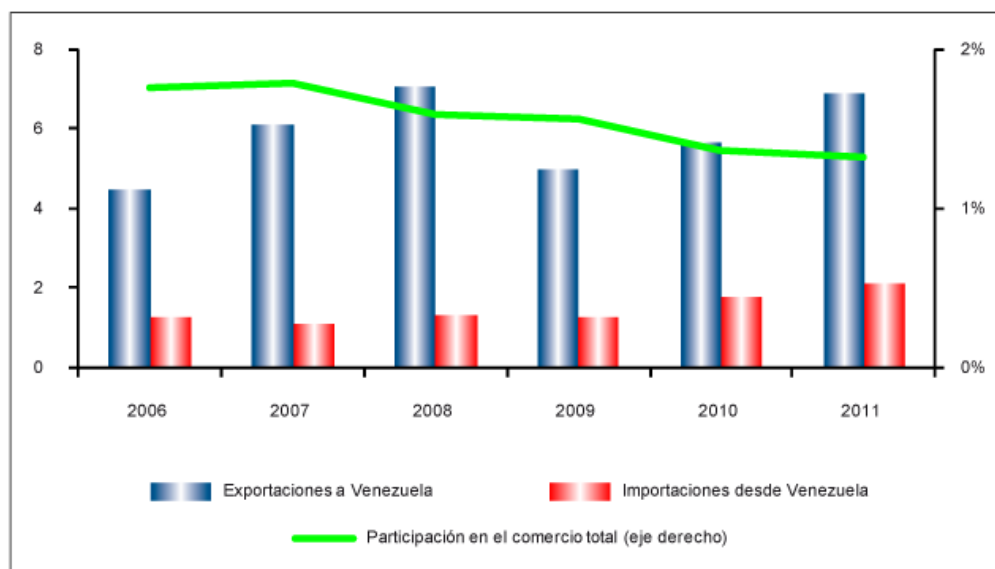
<b>País</b>	<b>Población (miles de personas)</b>	<b>PIB (millones de US\$ corrientes)</b>	<b>PIB per capita (US\$ corrientes)</b>
Argentina	40.719	448.165	11.006
Brasil	196.812	2.476.648	12.584
Paraguay	6.567	23.397	3.563
Uruguay	3.384	46.710	13.803
Venezuela (R. Bolivariana de)	29.492	313.601	10.633
<b>Total MERCOSUR</b>	<b>276.974</b>	<b>3.308.521</b>	<b>11.945</b>
Como porcentaje del total de América Latina	47,5%	59,0%	124,4%

Fuente: CEPAL – BADESTAT.

Durante los últimos cinco años, las exportaciones del MERCOSUR a Venezuela crecieron a un ritmo promedio anual acumulativo (a.a.) de 9,0% hasta sumar US\$ 6.867 millones en 2011, en tanto que las importaciones desde ese origen se expandieron a razón de 10,9% a.a. y alcanzaron US\$ 2.079 millones en dicho año, dando lugar a un superávit para los socios fundadores de US\$ 4.788 millones. Es preciso señalar que el intercambio con Venezuela tiene escasa relevancia para el bloque, representando 1,9% de las exportaciones y 0,6% de las importaciones. A pesar del dinamismo exhibido por los flujos comerciales entre los socios originales del MERCOSUR y Venezuela, éste ha sido menos intenso que los flujos internos del bloque original y de estos con el resto del mundo;<sup>[2]</sup> por ello, la importancia relativa del mercado venezolano se ha reducido a lo largo del último lustro (Gráfico 1). Brasil, con dos tercios de las exportaciones y 60,9% de las importaciones, es el principal socio comercial de Venezuela en la subregión.

### Gráfico 1. Comercio del MERCOSUR con Venezuela

En miles de millones de US\$ y como porcentaje del total. 2006-2011



Fuente: INDEC, SECEX, BCP y BDU.

El comercio entre los miembros fundadores del MERCOSUR y Venezuela muestra un patrón típicamente interindustrial: los principales rubros de exportación corresponden a alimentos y otros productos de origen agropecuario, en tanto que las importaciones se componen principalmente de petróleo y sus derivados. No obstante, entre los envíos también se destacan los productos farmacéuticos y algunas autopartes y en las compras, aluminio y algunas manufacturas de metal, entre otros (Cuadro 2).

### Cuadro 2. Composición del comercio del MERCOSUR con Venezuela, 2011

Según Clasificación Única del Comercio Internacional (CUCI) Rev. 4, 3 dígitos. En porcentaje

Exportaciones	Participación	Acumulada
Carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada	7,7%	7,7%

Azúcares, melaza y miel	7,6%	15,3%
Otras carnes y despojos comestibles de carnes, frescos, congelados o refrigerados	7,6%	22,9%
Aceites y grasas fijos de origen vegetal, blandos, en bruto, refinados o fraccionados	6,0%	28,9%
Leche, crema y productos lácteos, excepto mantequilla y queso	5,9%	34,8%
Animales vivos no incluidos en el capítulo 03	5,3%	40,1%
Partes, piezas y accesorios de automotores	4,8%	44,9%
Medicamentos (incluso medicamentos veterinarios)	3,0%	47,9%
Maíz (excepto maíz dulce) sin moler	2,1%	50,0%
Productos y preparados comestibles, n.e.p.	2,0%	52,0%
Resto	48,0%	100,0%
<b>Importaciones</b>	<b>Participación</b>	<b>Acumulada</b>
Aceites de petróleo y aceites obtenidos de minerales bituminosos (excepto los aceites crudos); preparados...	38,8%	38,8%
Aceites de petróleo o aceites obtenidos de minerales bituminosos, crudos	19,1%	57,9%
Productos residuales derivados del petróleo, n.e.p., y productos conexos	12,6%	70,4%
Aluminio	9,2%	79,6%
Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, que no estén bañados, revestidos ni recubiertos	7,2%	86,8%
Alcoholes, fenoles, fenol-alcoholes y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	3,3%	90,1%
Hulla, pulverizada o no, pero sin aglomerar	2,2%	92,3%

Corriente eléctrica	1,3%	93,6%
Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, enchapados, revestidos o recubiertos	0,9%	94,6%
Artículos de alambre (excepto cables aislados para electricidad) y enrejados para cercas	0,8%	95,4%
Resto	4,6%	100,0%

Fuente: Elaboración propia con datos de Comtrade.

En los rubros más relevantes de las ventas del MERCOSUR a Venezuela, los principales competidores del bloque son Estados Unidos, Nueva Zelanda, China, México, Canadá, Alemania y otros países latinoamericanos (Cuadro 3).

### Cuadro 3. Importaciones de Venezuela desde el MERCOSUR. Principales secciones y competidores del bloque en el mercado venezolano, 2011

Participación del sector en importaciones de Venezuela desde el MERCOSUR, participación de MERCOSUR en importaciones venezolanas del sector y principales competidores y su respectiva participación en importaciones venezolanas del sector. En porcentaje

Tipo de producto	Particip. en import. desde el MERCOSUR	Particip. del MERCOSUR en import. del sector	Principales competidores y participación
Animales vivos y productos del reino animal	23,8%	72,7%	N. Zelanda 13,2% Nicaragua 7,3% Chile 1,8%
Productos de las industrias químicas o de las industrias conexas	16,4%	10,4%	EEUU 28,7% México 8,6% Alemania 5,2%
Máquinas y aparatos, material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o	13,8%	5,8%	EEUU 37,7% China 20,1% Panamá 5,8%

reproducción de imagen y sonido en televisión, y las partes y accesorios de estos aparatos			
Metales comunes y manufacturas de esos metales	8,1%	17,1%	China 23,4% EEUU 20,9% México 5,1%
Productos del reino vegetal	7,3%	23,3%	EEUU 24,6% Canadá 21,2% México 4,5%
Productos de las industrias alimentarias; bebidas, líquidos alcohólicos y vinagre; tabaco y sucedáneos del tabaco elaborados	6,8%	18,8%	EEUU 22,5% Bolivia 15,2% Colombia 9,7%
Plástico y sus manufacturas; caucho y sus manufacturas	6,2%	18,4%	China 16,0% EEUU 21,6% México 7,3%
Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias	5,0%	38,9%	EEUU 28,3% Ecuador 17,4% Bolivia 8,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de COMTRADE.

Entre el 13 y el 15 de agosto se llevó a cabo en Montevideo, Uruguay, la primera reunión del Grupo de Trabajo ad hoc que se encargará de la adhesión de Venezuela. Entre los principales temas deliberados sobresalen la incorporación de la normativa del bloque por parte de Venezuela, la adecuación de su estructura arancelaria al Arancel Externo Común (AEC) y la adhesión a la Nomenclatura Común del MERCOSUR (NCM), el cronograma de desgravación del comercio intrabloque y las relaciones con el resto del mundo.

La adaptación de Venezuela a la normativa del MERCOSUR se realizará de manera gradual y flexible. De acuerdo con el Protocolo de Adhesión, la adopción de la NCM y el AEC deberán realizarse en un período de 4 años, en tanto que la liberalización del comercio entre Venezuela y los socios fundadores se llevará a cabo en períodos diferenciados según los países involucrados: Argentina y Brasil deberán desgravar el ingreso de productos venezolanos antes de agosto de 2016, en tanto que se prevé que Paraguay y Uruguay lo hagan tres años más tarde. Venezuela, por su parte, deberá permitir el ingreso libre de arancel de los bienes originarios de los miembros originales en agosto de 2018. Sin embargo, algunos productos sensibles no serán desgravados hasta 2024.

#### Cuadro 4. Aranceles NMF aplicados por el MERCOSUR y Venezuela

Promedio del arancel de las subpartidas de cada sección del Sistema Armonizado, 2011

Sección	MERCOSUR	Venezuela
TOTAL	12,0	12,5
I. Animales vivos y productos del reino animal	9,4	17,5
II. Productos del reino vegetal	8,3	13,4
III. Grasas y aceite	10,0	18,5
IV. Alimentos, bebidas y tabaco	14,8	18,5
IX. Madera, carbón, corcho y sus manufacturas	8,2	12,6
V. Productos minerales	2,6	5,7
VI. Productos químicos y conexos	7,4	7,4
VII. Plástico, caucho y sus manufacturas	12,2	13,2
VIII. Piel, cueros, peletería y sus manufacturas	12,6	11,9
X. Papel y cartón	10,7	12,9
XI. Textiles	21,7	18,2
XII. Calzado	23,3	18,9
XIII. Manufacturas de piedra, yeso, cemento, vidrio, etc.	11,1	14,3
XIV. Perlas, piedras preciosas o semipreciosas, metales preciosos y sus manufacturas	9,9	12,3
XIX. Armas, municiones, y sus partes y accesorios	20,0	14,9
XV. Metales comunes y sus manufacturas	11,8	10,7
XVI. Máquinas y aparatos eléctricos y electrónicos	9,1	10,0
XVII. Material de transporte	12,0	13,7
XVIII. Instrumentos de precisión	12,3	7,2

XX. Mercancías y productos diversos	18,0	18,2
XXI. Objetos de arte o colección y antigüedades	4,0	8,6

Notas: El arancel aplicado por el MERCOSUR corresponde al promedio simple del arancel aplicado por Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay (no siempre coincide para los cuatro países). Datos de 2011, con excepción de Paraguay (2010). NMF: Nación Más Favorecida.

Fuente: Elaboración propia con datos de la OMC.

Es importante señalar que la adecuación de Venezuela al AEC no es un tema menor. Como se observa en el Cuadro 4, aunque el arancel NMF promedio es relativamente similar, existe una importante dispersión entre los aranceles aplicados por el MERCOSUR y Venezuela en las distintas categorías de productos. Por ejemplo, el bloque grava con tarifas mayores a textiles, calzado, armas e instrumentos de precisión, en tanto que Venezuela tiene alícuotas más elevadas a las secciones restantes, destacándose la mayor protección que otorga a las manufacturas de origen agropecuarias (en particular, animales vivos y productos del reino animal y grasas y aceites).

### Relaciones bilaterales con Venezuela

La agenda con Venezuela también se ha mostrado muy activa en cuestiones bilaterales. Por un lado, se destacan dos acuerdos en materia energética. Primero, los Presidentes de **Argentina** y Venezuela, Cristina Fernández y Hugo Chávez Frías, suscribieron un [convenio de cooperación energética](#) entre las petroleras estatales Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF) y Petróleos de Venezuela Sociedad Anónima (PdVSA), con el objetivo de promover la planificación conjunta en toda la cadena de valor hidrocarburífera de ambos países. Asimismo, se buscará incorporar a YPF en la Empresa Mixta de la Faja Petrolífera del Orinoco y a PdVSA en proyectos de explotación de petróleo y gas de esquisto en Argentina, entre otros aspectos relevantes. Segundo, los Presidentes de la Administración Nacional de Combustibles, Alcohol y Portland (ANCAP) de **Uruguay** y PdVSA suscribieron un [acuerdo](#) para cancelar la deuda de la empresa uruguaya con su par venezolana por aproximadamente US\$ 860 millones durante un período de 15 años, en concepto de compra de petróleo crudo. Asimismo, ANCAP podría participar en la producción venezolana de petróleo. Por otro lado, el gobierno venezolano acordó con **Brasil** [la compra de seis aeronaves fabricadas por Embraer](#) por un valor de US\$ 270 millones. El contrato prevé además la opción de comprar catorce aviones adicionales, lo cual podría totalizar US\$ 900 millones.

**Notas relacionadas:**

- BID-INTAL. “[Activa agenda política y comercial en la XLIII Reunión del Consejo del CMC](#)”, en: *Carta Mensual N° 191*, julio de 2012.
- BID-INTAL. [Informe MERCOSUR N°16](#). Serie Informes Subregionales de Integración. Buenos Aires, diciembre 2011.

[1] Fuente: CEPAL. Datos de 2011. PIB *per cápita* a precios corrientes.

[2] En el periodo en cuestión, el comercio intrazona de los socios originales creció 16,0%, mientras que su exportaciones e importaciones al y del resto del mundo crecieron, respectivamente, 12,4% y 20,0%.

## Actividad de las agendas bilaterales en un clima de enfriamiento del comercio

Durante el último mes los países del MERCOSUR mantuvieron una activa agenda a pesar de cierta pérdida de impulso del comercio provocada por un contexto macroeconómico externo e interno menos favorable. El dinamismo del relacionamiento se reflejó tanto en las relaciones intrabloque, como a nivel bilateral entre los países miembros y con otras economías latinoamericanas.

### Relaciones intra-MERCOSUR

A fines de julio se llevó a cabo en Río de Janeiro, Brasil la [X Reunión Extraordinaria del Consejo Mercado Común \(CMC\)](#), en la cual además de [formalizarse el ingreso de Venezuela al bloque](#), se aprobaron la Decisión del CMC N°28/12 que reglamenta el funcionamiento de los órganos del MERCOSUR durante la suspensión de Paraguay y la Decisión N°29/12, a través de la cual se designó al brasileño Ivan Ramalho para ejercer el cargo de Alto Representante del bloque, hasta concluir el mandato de su predecesor (Samuel Pinheiro Guimarães, quien renunció en junio último) el 1º de febrero de 2014.

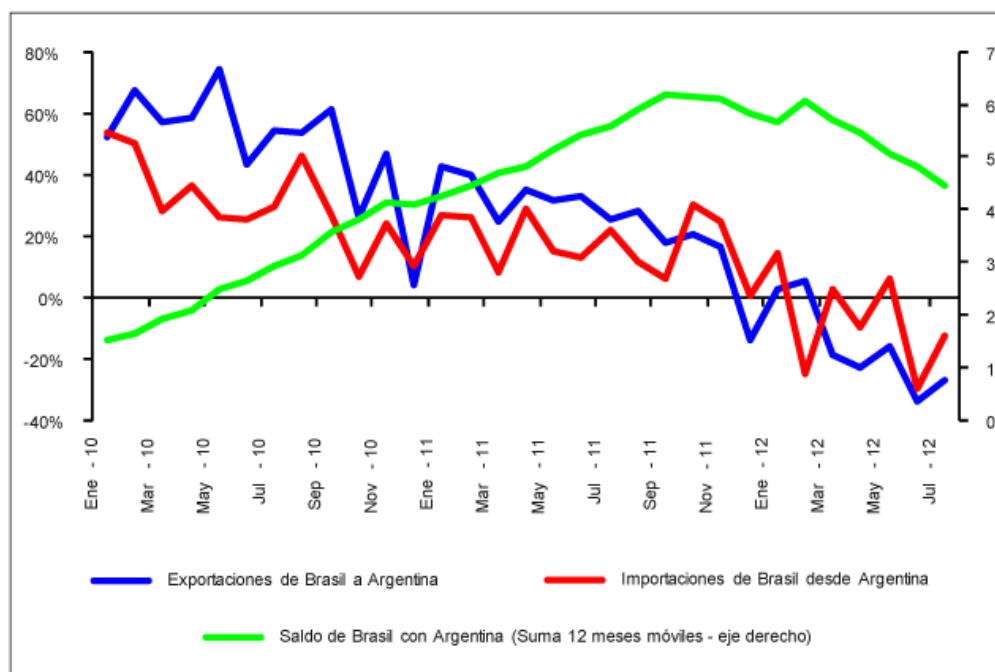
Adicionalmente, Brasil presentó las prioridades de su Presidencia *Pro Tempore* (PPT) del bloque, entre las cuales se destacan la aceleración de la incorporación de Venezuela; la organización de un Foro Empresarial del MERCOSUR; la posible creación de una Oficina Regional de Aduanas para tratar la valoración aduanera, un programa de movilidad académica, una agencia destinada a fortalecer la competitividad sectorial en distintas áreas tecnológicas, centros de excelencia MERCOSUR sobre clima y prevención de desastres naturales y estudios relacionados al agua; un proyecto de interconexión de fibra óptica entre los países miembros; el estímulo a la formación de técnicos en materia de información y comunicación; etc.

### *Comercio bilateral entre Argentina y Brasil*

Las Secretarías de Comercio Exterior de Argentina y Brasil, Beatriz Paglieri y Tatiana Lacerda Prazeres, se [reunieron](#) con el objetivo de monitorear el intercambio comercial entre ambos países, luego de que a fines de junio se decidiera en la Cumbre de Mendoza agilizar los procedimientos administrativos para incrementar la previsibilidad del comercio bilateral.

Cabe destacar que en un contexto de desaceleración de la actividad económica entre ambos países, el intercambio bilateral evolucionó con tasas declinantes y con mayores tensiones por diversas restricciones al intercambio, el comercio bilateral mostró un peor desempeño que el comercio total. Entre enero y julio de 2012, las ventas totales de Brasil cayeron 1,7%, mientras que los envíos hacia Argentina disminuyeron 18,2%. Las exportaciones totales de Argentina, por su parte, se redujeron 1,1% i.a. durante el primer semestre en tanto que las destinadas a Brasil mermaron 7,6%.

Gráfico 1. Comercio de bienes de Brasil con Argentina: Variación interanual de exportaciones e importaciones (en porcentaje) y saldo de la balanza (12 meses móviles - en miles de millones de US\$)



Fuente: MDIC.

En la contracción del comercio bilateral sobresale la caída de los flujos del sector automotor, que explicaron 14,2% de la merma en las exportaciones brasileñas al mercado argentino y casi 40% de las compras de Brasil a Argentina durante la primera mitad del año.

Al respecto, debe señalarse que la Ministra de Industria de Argentina, Débora Giorgi, y el Ministro de Desarrollo Industria y Comercio de Brasil, Fernando Pimentel, [acordaron](#) avanzar en la negociación de un nuevo protocolo automotor entre ambos países, que reemplazará al actual luego de su vencimiento en junio de 2013. Argentina propuso incrementar las exigencias en materia de contenido regional, con el objetivo de sustituir importaciones de autopartes originarias de extrazona.

#### *Reunión bilateral Brasil-Uruguay*

Los Presidentes de Brasil y Uruguay, Dilma Rousseff y José Mujica, mantuvieron un [encuentro](#) en el cual se comprometieron a incrementar los esfuerzos para estrechar el vínculo bilateral. Acordaron la creación de un Grupo de Alto Nivel y Plan de Acción para el Desarrollo Sostenible y la

Integración, que buscará consolidar un Plan de Acción para el Desarrollo Sostenible y la Integración Brasil-Uruguay con especial énfasis en:

- Integración productiva: particularmente en petróleo y gas, construcción naval, energía eólica y biotecnología y armonización de reglas y procedimientos de calidad y certificación;
- Ciencia, tecnología e innovación;
- Comunicación e información;
- Integración de la infraestructura de transportes: nuevo puente sobre el Río Yaguarón, restauración del Puente Internacional Barón de Mauá, restablecimiento de la conexión ferroviaria por Rivera - Santana do Livramento, e implementación de la Hidrovía Uruguay-Brasil;
- Libre circulación de bienes y servicios: fortalecimiento de mecanismos de consulta y facilitación del comercio bilateral, equivalencia de medidas sanitarias y fitosanitaria, reconocimiento mutuo entre los organismos de evaluación de la conformidad, entre otros aspectos relevantes;
- Libre circulación de personas: implementación de procedimientos que faciliten el tránsito de nacionales entre ambos países;
- Integración energética: consolidación de una propuesta de integración de los sistemas electro-energéticos de ambos países.

Adicionalmente, cabe destacar que Brasil y Uruguay concluyeron las negociaciones del Acuerdo sobre Intercambio de Información Tributaria y se comprometieron a suscribir un Tratado para Evitar la Doble Tributación de la Renta y del Patrimonio. Cabe recordar que en mayo pasado Uruguay había suscrito un tratado similar con Argentina.

### Vínculos regionales

#### *Acuerdos entre Argentina y Bolivia*

Los Presidentes de Argentina y Bolivia, Cristina Fernández y Evo Morales, firmaron una serie de [acuerdos](#) bilaterales. En materia energética, se destacan el [convenio](#) que sienta las bases para la compra por parte de la Empresa Nacional de Argentina (ENARSA) de propano, butano y/o gas licuado a Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB) a partir de la segunda mitad de 2014, así como el contrato interrumpible de comercio de gas natural entre ambas empresas, sujeto a la disponibilidad y capacidad de transporte.

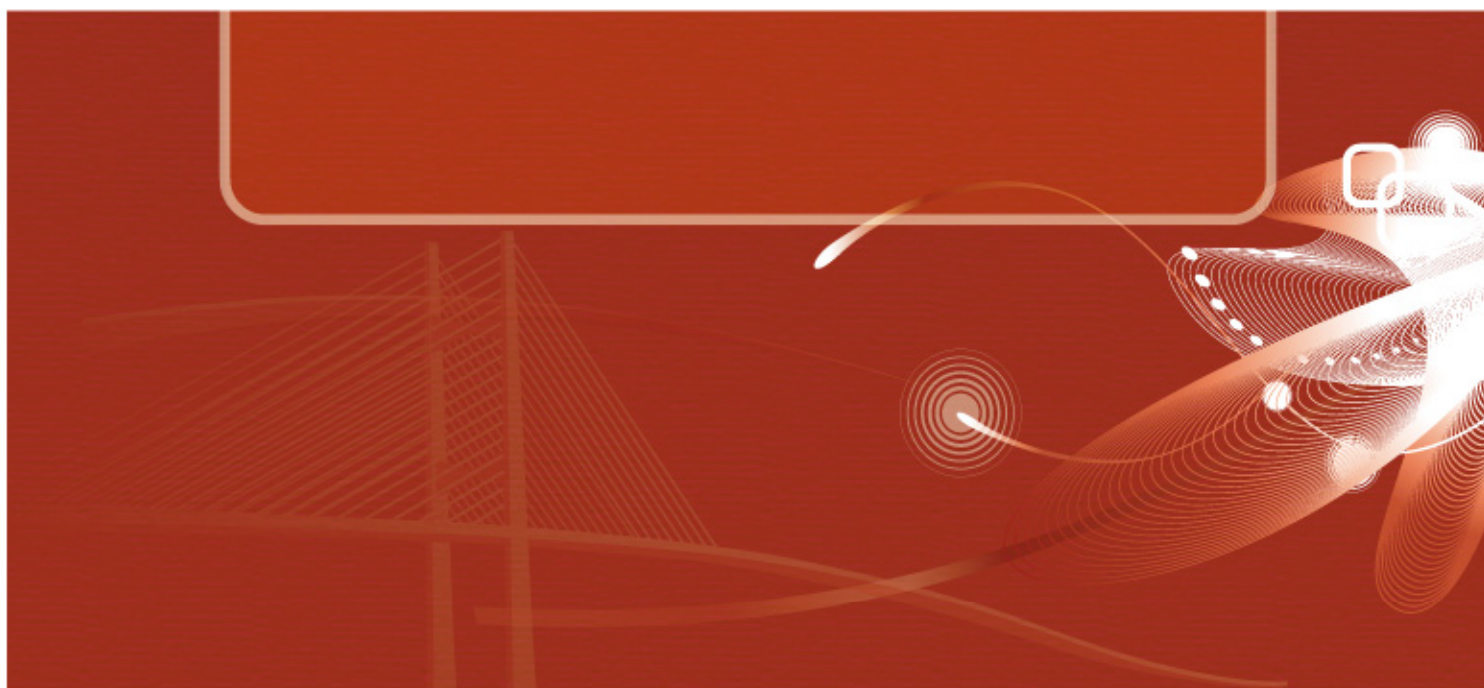
Los mandatarios suscribieron también un acuerdo de cooperación sobre inclusión digital, telecomunicaciones y contenidos educativos y culturales y otro que establece el reconocimiento mutuo de títulos de educación superior.

#### *Relaciones Uruguay-Perú*

El Canciller uruguayo, Luis Almagro, realizó una [visita oficial](#) a Lima, donde se reunió con su par peruano, Rafael Roncagliolo, para discutir temas de relevancia en la agenda bilateral. En particular, cabe destacar que Uruguay aceptó la propuesta peruana de incorporarse como observador en la Alianza del Pacífico. Este mecanismo persigue la integración económica entre países de América Latina y la región de Asia-Pacífico. Las economías latinoamericanas que integran el esquema son México, Chile, Colombia y Perú, en tanto que Costa Rica y Panamá participan en calidad de observadores.



# Panorama Regional y Global





## Volatilidad y nuevos máximos en el precio de materias primas agrícolas

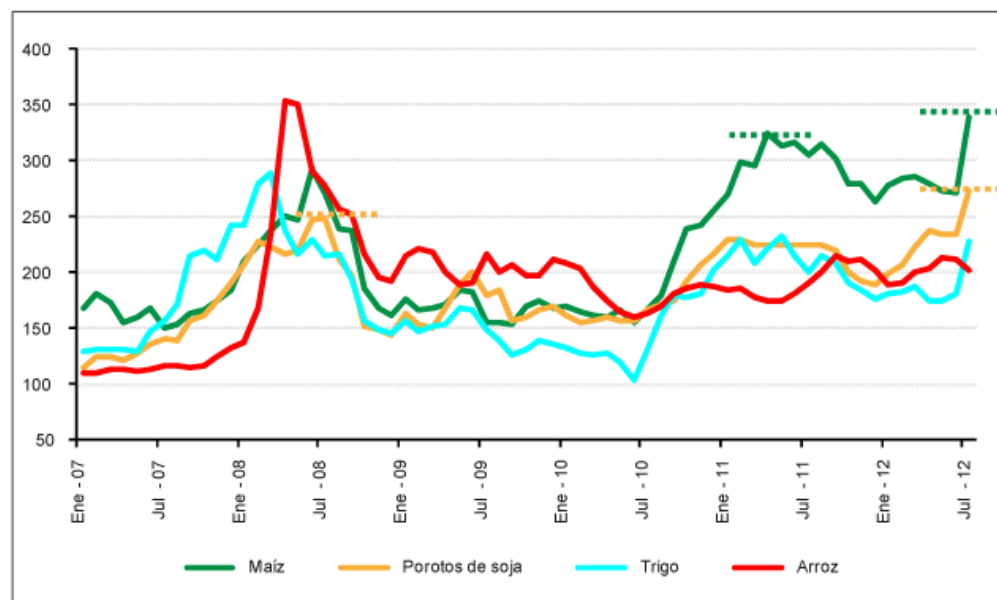
La sequía en Estados Unidos ha impulsado el alza del precio de las materias primas agrícolas durante julio y los primeros días de agosto de 2012, en un contexto de elevada volatilidad. El comportamiento de estos precios tiene gran relevancia para la economía mundial, dada su importancia en términos de seguridad alimentaria y su impacto sobre la inflación a nivel global. De hecho, algunos miembros del G-20, (Francia, Estados Unidos y México, que ejerce la presidencia del Grupo), evalúan convocar a una reunión con el objetivo de coordinar respuestas frente al aumento del precio de los alimentos.[1] El encuentro sería el primero del Foro de Respuesta Rápida, mecanismo creado en 2011 por el G-20 que se basa en el Sistema de Información del Mercado Agrícola (AMIS, por sus siglas en inglés). En la reunión se buscaría acordar evitar algunas políticas implementadas en la crisis de 2007-2008 —como las restricciones a las exportaciones— que podrían aumentar la volatilidad.

Este tema resulta de gran relevancia para América Latina y el Caribe (ALC). Es preciso señalar que el incremento de los precios de las materias primas agrícolas impacta sobre los países de la región de manera diferenciada, beneficiando a los exportadores netos de estos productos —como es el caso de las economías del Cono Sur—, a través de aumentos en los valores exportados, mejoras en la cuenta corriente del balance de pagos y en los términos del intercambio y mayores ingresos fiscales y perjudicando a los importadores netos de Centroamérica y el Caribe con los efectos opuestos. La publicación reciente del BID, [\*How Will the Food Price Shock Affect Inflation in Latin America and the Caribbean?\*](#), encuentra que la velocidad y magnitud de la transmisión del aumento de los precios internacionales de los alimentos a los precios internos difiere mucho entre las economías de la región. En Brasil, Colombia, México y Uruguay el impacto no es significativo, por su efecto de revalorización de los tipos de cambio nominales. Bolivia, Honduras, República Dominicana y algunos países del Caribe registran una transferencia muy significativa de los precios internacionales a los internos, cuyo grado depende de la participación de los alimentos en la canasta de consumo.

En un contexto de elevada volatilidad, el precio de la soja se ubicó en julio 10,0% por encima del máximo relativo alcanzado en julio de 2008 (previo al desencadenamiento de la crisis global), mientras que el del maíz fue 4,4% mayor al máximo de abril de 2011 (Gráfico 1). Estas cotizaciones récord fueron impulsadas por el mencionado efecto de la sequía en Estados Unidos, que generó un significativo deterioro del estado de los cultivos. Los menores rendimientos y producción esperados implican además una disminución de la ya ajustada relación *stock*/consumo, especialmente en el caso del maíz por su uso en la producción de etanol. [2]

Gráfico 1. Evolución de los precios de principales materias primas agrícolas

Índices 2005=100



Nota: Las líneas punteadas muestran los máximos alcanzados en julio de 2008 (soja) y abril de 2011 (maíz) y sus niveles en julio de 2012. Fuente: FMI

Cabe señalar que Estados Unidos es el principal productor y exportador mundial de maíz (38,1% y 51,0%, respectivamente, del total global en la campaña 2010/2011) y uno de los actores relevantes en el mercado de la soja, donde su importancia es relativamente menor por la significativa participación de los países del Cono Sur.[3] El precio del trigo también aumentó considerablemente en julio (25,2% con respecto al mes anterior), explicado por la baja esperada en la producción de Rusia y otros países de como Kazajstán y Ucrania, aunque no ha alcanzado el máximo verificado en marzo de 2008. Es importante mencionar que los precios de los tres productos se encuentran estrechamente relacionados, debido en parte a que son parcialmente sustitutos en su utilización con destino forrajero.

El rasgo más distintivo de los mercados agrícolas en la actualidad es su volatilidad, que se vincula con distintos factores y hace que sea muy difícil vislumbrar la evolución futura de los precios. En primer lugar, la “financiarización” (el crecimiento en la utilización de instrumentos financieros asociados al precio de las materias primas) contribuye a la inestabilidad amplificando los movimientos: frente a los máximos alcanzados, se producen tomas de ganancias que deprimen las cotizaciones. Esta participación de los bienes agrícolas en las carteras de inversión responde en parte al contexto de bajas tasas de interés y la búsqueda de alternativas a los activos financieros

tradicionales.

En segundo lugar, los precios de las materias primas se relacionan negativamente con el valor del dólar estadounidense frente a otras divisas, por lo que los cambios en las cotizaciones de las monedas impactan directamente en los precios de estos productos.

En tercer lugar, los cambios en las decisiones de los principales importadores mundiales (como China) pueden generar cambios bruscos, si por ejemplo deciden retrasar las compras con el objetivo de no convalidar precios elevados. Existen otros factores que podrían considerarse de mayor plazo, que también impactan sobre la volatilidad en los precios de las *commodities* agrícolas, tales como la evolución de la inflación y la tasa de interés en Estados Unidos, del crecimiento del PIB de los países emergentes y los mencionados *stocks*. [4]

Si bien los factores estructurales detrás de la suba de precios de las materias primas agrícolas se mantienen respecto de la evolución alcista de 2007-2008, existen algunos rasgos diferenciados. Por una parte, en aquel momento la economía mundial aún estaba en una fase de gran dinamismo global, que llegó a su fin con el desencadenamiento de la crisis financiera. En 2007, los países desarrollados crecieron 2,8% y los emergentes 8,7%, mientras que para 2012 se espera un aumento del PIB de 1,4% y 5,6%, respectivamente.[5] Por otra parte, si bien en 2007-2008 los fenómenos climáticos habían sido de gravedad,[6] no habían afectado en esta medida al principal actor en el mercado de *commodities* agrícolas. De acuerdo con la *National Oceanic and Atmospheric Administration* (NOAA), hay que remontarse a 1956 para encontrar registros de una sequía en Estados Unidos de la gravedad de la actual. Finalmente, en aquel momento el precio del arroz había sido el de mayor incremento. En la actualidad, si bien la cotización de este cereal se mantiene en niveles elevados, se destacan los aumentos en los precios del maíz, la soja y el trigo.

### Bibliografía:

- Blas, J. (2012) “G20 plans response to rising food prices”. Financial Times. 12 de agosto de 2012.
- Doporto Miguez, I. y Michelena G. (2011). “[La volatilidad de los precios de los commodities: el caso de los productos agrícolas](#)”. Buenos Aires: CEI, Mayo 2011 [27 p.]
- United States Department of Agriculture, USDA. “*World Agricultural Supply and Demand Estimates (WASDE)*”, Agosto 2012.

### Notas relacionadas:

- BID-INTAL. “[Los precios de los alimentos en niveles récord. ¿Déjà vu de 2008?](#)”, en: *Carta Mensual INTAL* N° 174, febrero de 2011.
- BID-INTAL. “[Perspectivas de precios crecientes de los alimentos](#)”, en: *Carta Mensual INTAL* N° 167, julio de 2010.
- BID-INTAL. “[Precios de las materias primas y crisis internacional: Evolución reciente y perspectivas](#)”, en: *Carta Mensual INTAL* N° 155, junio de 2009.
- BID-INTAL. “[El precio de los alimentos y la erosión de las bases del proteccionismo agrícola](#)”, en: *Carta Mensual INTAL* N° 139, febrero de 2008.

[1] Blas (2012)

[2] El 10 de agosto el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA, por sus siglas en inglés) publicó su informe de estimaciones (*World Agricultural Supply and Demand Estimates, WASDE*) reafirmando el panorama de reducción de la producción, sostenimiento de la demanda e inventarios en niveles mínimos.

[3] Argentina y Brasil vendieron conjuntamente el 42,2% de las exportaciones mundiales de poroto de soja, 70,1% de torta de soja, y 65,1% de aceite de soja en la campaña 2010/2011. Estados Unidos participó con el 44,1%, 14,0% y 15,4% de las exportaciones de estos productos. Fuente: USDA. World Agricultural Supply and Demand Estimates (WASDE), agosto de 2012.

[4] Doporto Miguez, I. y Michelena G. (2011)

[5] Fuente: FMI World Economic Outlook Update, Julio 2012.

[6] Sequía en Australia y Argentina.

## Histórico ingreso de la Federación Rusa a la OMC

A más de diecinueve años de haber solicitado su adhesión, el 22 de agosto la Federación Rusa se convirtió en el [156°miembro de la Organización Mundial del Comercio](#) (OMC). La incorporación se concretó 30 días después de que el Presidente, Vladimir Putin, ratificara la normativa aprobada por el Parlamento, que adecua la legislación comercial rusa a las normas del organismo. Las condiciones de la adhesión fueron acordadas en la Octava Conferencia Ministerial realizada en Ginebra en diciembre pasado.

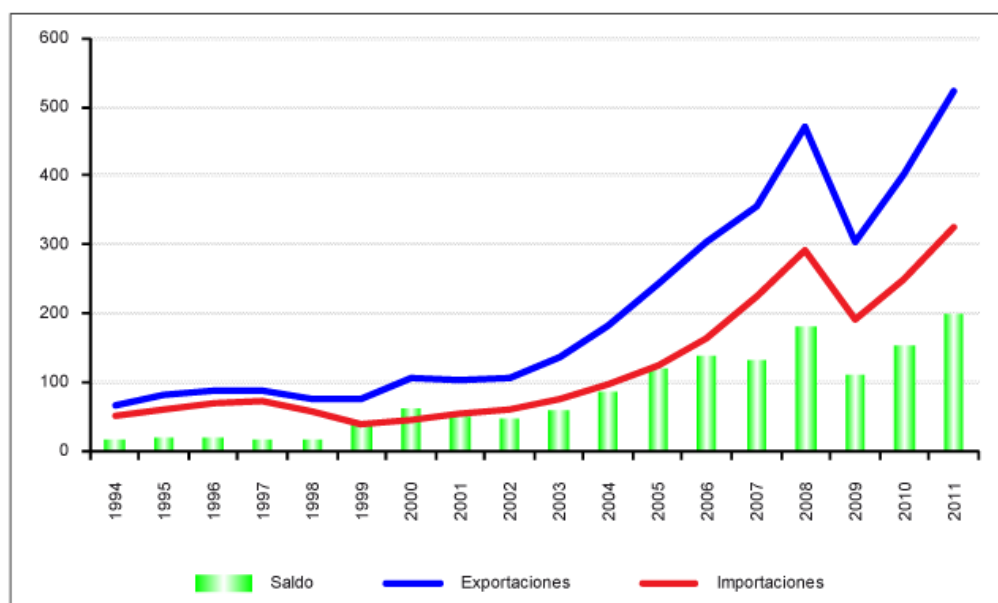
Esta incorporación tiene especial relevancia para el sistema multilateral del comercio porque dicho país era la única gran economía del mundo que no formaba parte de la OMC, desde la incorporación de China en 2001.

### Perfil comercial de la Federación Rusa

La Federación Rusa es, junto con Brasil, India y China, uno de los países emergentes de mayor dinamismo y peso relativo en la economía mundial. Tiene un mercado de 138,1 millones de habitantes, con un PIB per cápita de US\$ 17.000 anuales.[1] Durante la última década sus exportaciones crecieron a un ritmo promedio anual acumulativo (a.a.) de 17,7%, en tanto que sus importaciones lo hicieron a razón de 19,7% a.a. hasta sumar, respectivamente, US\$ 522 mil millones y US\$ 324 mil millones (Gráfico 1) en 2011. Ese año fue el noveno exportador mundial (2,9% del total), en tanto que se ubicó en el décimo octavo puesto entre los importadores (1,8% del total).[2]

Gráfico 1. Federación Rusa: Exportaciones, importaciones y saldo del comercio de bienes

En miles de millones de US\$



Fuente: OMC.

En 2011, los combustibles aportaron casi 6 de cada 10 dólares exportados por la Federación Rusa, convirtiendo a este país en el principal exportador mundial de estos productos (10,8% del total en 2010, según datos de la OMC). Las importaciones se encuentran más diversificadas, destacándose maquinaria, vehículos terrestres y sus partes, productos farmacéuticos y plásticos y sus manufacturas (Cuadro 1).

### Cuadro 1. Federación Rusa: Composición de flujos de comercio de bienes por tipo de productos

Según capítulos del sistema armonizado. Año 2011. En porcentaje.

Exportaciones	Participación	Acumulada
Combustibles	59,1%	59,1%
Uso Reservado	13,9%	72,9%
Fundición, hierro y acero	4,6%	77,5%
Abonos	2,1%	79,6%
Perlas, piedras y metales preciosos y sus manufacturas	2,0%	81,7%
Resto	18,3%	100,0%
Importaciones	Participación	Acumulada
Máquinas y aparatos mecánicos	18,2%	18,2%
Vehículos terrestres y sus partes	13,3%	31,4%
Máquinas y aparatos eléctricos	10,9%	42,3%
Productos farmacéuticos	4,6%	46,9%
Plástico y sus manufacturas	3,5%	50,5%
Resto	49,5%	100,0%

Fuente: Comtrade.

En lo que concierne a la composición geográfica del comercio, los socios más relevantes de la Federación Rusa son la UE y los países de Asia-Pacífico. Por su parte, América Latina y el Caribe (ALC) absorbe solamente 1,6% de las exportaciones rusas y provee 3,3% de las importaciones de ese país.

## Cuadro 2. Federación Rusa: Composición de flujos de comercio de bienes según socios

Participación en el total de economías seleccionadas, 2011. En porcentaje.

Socio	Exportaciones	Importaciones
Unión Europea	48,4%	43,4%
Asia Pacífico	16,2%	30,4%
Estados Unidos	3,4%	4,5%
América Latina y el Caribe	1,6%	3,3%
Resto del mundo	30,4%	18,4%
<b>Total</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Fuente: Comtrade.

### Compromisos asumidos

Como consecuencia de su adhesión, la Federación Rusa asumió el [compromiso](#) de adoptar la normativa de la OMC. Entre los aspectos más relevantes, cabe destacar que el arancel máximo que el país podrá aplicar será, en promedio, de 7,8%, frente al 10% vigente en 2011. El arancel aplicado será igual al consolidado a partir de la adhesión para más de un tercio de los productos, en tanto que un cuarto de los recortes será efectivo al cabo de tres años. Los períodos de aplicación más largos corresponden a aves de corral (8 años) y vehículos de motor, helicópteros y aeronaves civiles (7 años). Algunos productos agropecuarios estarán sujetos a aranceles específicos (azúcar) y otros, a contingentes arancelarios (carne bovina y porcina, entre otros).

**Cuadro 3. Federación Rusa: Arancel máximo promedio, previo y posterior a la adhesión a la OMC. Sectores seleccionados**

En porcentaje

Sector	Previo a la adhesión	Posterior a la adhesión
Promedio total	10%	7,8%
Productos agropecuarios	13,2%	10,8%
-Lácteos	19,8%	14,9%
-Cereales	15,1%	10,0%
-Oleaginosas	9,0%	7,1%
Manufacturas	9,5%	7,3%
-Productos químicos	6,5%	5,2%
-Automóviles	15,5%	12,0%
-Maquinaria eléctrica	8,2%	6,2%
-Madera y el papel	13,4%	8,0%

Fuente: OMC.

Asimismo, la Federación Rusa eliminará o modificará los programas de subvenciones industriales para asegurar la consistencia con la normativa de la OMC. En el caso de la agricultura, la ayuda total con efectos distorsivos sobre el comercio no podrá superar US\$ 9 mil millones en 2012 y se reducirá gradualmente hasta alcanzar US\$ 4,4 mil millones seis años más tarde.

En materia de servicios, la Federación Rusa asumió compromisos específicos en 11 sectores y 116 subsectores, destacándose telecomunicaciones, seguros, servicios bancarios, transportes y servicios de distribución. En algunos casos la liberalización será inmediata, mientras que en otros se materializará durante los próximos años.

[1] Tipo de cambio de la Paridad del Poder Adquisitivo (PPA). Fuente: CIA World Factbook.

[2] Fuente: OMC.

## Reunión de Mecanismos Regionales y Subregionales de Integración

El pasado 16 y 17 de agosto se llevó a cabo la primera Reunión de Mecanismos Regionales y Subregionales de Integración, en la sede de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). El encuentro se realiza en cumplimiento del mandato recibido por los Jefes y Jefas de Estado y de Gobierno de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC), y tiene como objetivo fortalecer la complementariedad y cooperación entre los mecanismos de integración de la región. Cabe mencionar que la CELAC, creada en 2010 a partir de la iniciativa de Brasil, es un organismo intergubernamental formado por todos los países latinoamericanos y caribeños como un foro de solidaridad, cooperación, complementariedad y concertación política. Durante la reunión, autoridades de la ALADI, la Alianza Bolivariana de las Américas (ALBA), la Comunidad Andina de Naciones (CAN), la Corporación Andina de Fomento (CAF), la Comunidad Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), el Mercado Común del Sur (MERCOSUR), la Organización Latinoamericana de Energía (OLADE), la Asociación de Estados del Caribe (AEC), el Sistema Económico Latinoamericano (SELA), la Unión Sudamericana de Naciones (UNASUR) y otros mecanismos, se comprometieron a evitar la dispersión, la fragmentación y la duplicación de tareas, trabajar para la construcción de la ciudadanía latinoamericana, la ampliación del comercio regional, la superación de las asimetrías, la integración energética, la modernización de la infraestructura y la inclusión social en la región. Asimismo, se acordó la implementación de una página web común que reúna la información de las agendas de todos los organismos, y la realización de reuniones bianuales para articular las tareas en común.

### Notas relacionadas:

- BID-INTAL. "[Primera Cumbre de la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños](#)", en: *Carta Mensual N° 184*, diciembre 2011.

## “Cumbre Conectar las Américas 2012”: El desarrollo de la banda ancha en la región.

Del 17 al 19 de julio tuvo lugar en Panamá la [“Cumbre Conectar las Américas 2012”](#), organizada por la Unión Internacional de las Comunicaciones (UIC) y el Gobierno de Panamá, en la que se debatió acerca del desarrollo de la banda ancha en la región, un tema que se encuentra en rápida expansión en América Latina y el Caribe.

La reunión es parte del programa de la UIC “Conectar el Mundo”, en cuyo marco se realiza una serie de eventos focalizados en las diferentes prioridades regionales.

El objetivo de la Cumbre es el de movilizar los recursos humanos, financieros y tecnológicos requeridos para reducir la brecha en materia de tecnologías de la información y la comunicación existente en la región. El evento ofrece la oportunidad de encuentro para establecer nuevas alianzas entre representantes de los sectores público y privado y agencias regionales de desarrollo. Durante la primera sesión denominada “Hacia un futuro construido en banda ancha”, los miembros de la Comisión sobre Banda Ancha de las Américas, abordaron el tema de la importancia de las iniciativas para alentar la inclusión de la banda ancha en la región.

A su vez, en el panel interactivo “Financiando la banda ancha”, se exploró el abanico de opciones disponibles para la participación de los gobiernos como facilitadores del desarrollo de la banda ancha, por medio de subsidios a los consumidores finales, reformas de mercado y políticas de competencia y fiscales o de alianzas público-privadas que provean financiamiento para infraestructura, un objetivo clave para lograr la inclusión digital y para permitir el acceso a tecnologías de la información y la comunicación (TIC) universales, sostenibles, generalizado y asequible.

El módulo “Inclusión digital: dando voz a quienes no tienen voz”, destacó la importancia de la inclusión digital en la construcción de sociedades inclusivas, que permitan el desarrollo social económico de indígenas, personas con discapacidades, mujeres, niñas, jóvenes y niños.

Finalmente, el panel “TIC para la seguridad pública: Telecomunicaciones de emergencia y cambio climático” abordó el tema de la gran importancia de las telecomunicaciones de emergencia en la reducción de riesgo y manejo de desastre, constituyendo una enorme contribución para salvar vidas.

Cabe destacar que Banco Interamericano de Desarrollo (BID) se encuentra altamente comprometido a ayudar a sus países miembros en América Latina y el Caribe, en el reto de desarrollar esta infraestructura tecnológica clave, apoyando el diseño de planes nacionales de banda ancha y alentando alianzas público-privadas necesarias para expandir su cobertura. Su [División de Competitividad, Tecnología e Innovación](#) promueve la creación y el crecimiento de empresas dinámicas en la región. Su Oficina de Alianzas Estratégicas crea vínculos y abre diálogos con aliados que comparten sus objetivos de desarrollo.

Con este objetivo, el Banco desarrolló el informe, “[Construyendo puentes, creando oportunidades: la banda ancha como catalizador del desarrollo económico y social en los países de América Latina y el Caribe](#)”, que incluye una declaración común con recomendaciones acerca de cómo acelerar el despliegue y el uso de servicios de banda ancha de línea fija y móvil en América Latina y el Caribe.

Para más información, véanse los siguientes enlaces: [\[1\]](#), [\[2\]](#), [\[3\]](#), [\[4\]](#)

## Selección de artículos enero-julio 2012

BID-INTAL. [Países del Cono Sur afianzan sus vínculos con China](#), en: *Carta Mensual N° 191*, Julio de 2012.

BID-INTAL. [A pesar de crecientes restricciones al comercio, el G-20 se compromete a combatir el proteccionismo](#), en: *Carta Mensual N° 191*, Julio de 2012.

BID-INTAL. [Se firma el Acuerdo Comercial entre UE, Colombia y Perú](#), en: *Carta Mensual N° 191*, julio de 2012.

BID-INTAL. [CARICOM: Lineamientos para una reforma de su Secretaría](#), en: *Carta Mensual N° 190*, Junio de 2012.

BID-INTAL. [Nuevas dimensiones de la vinculación Asia-América Latina](#), en: *Carta Mensual N° 190*, Junio de 2012.

BID-INTAL. [Últimos preparativos antes de Rio+20](#), en: *Carta Mensual N° 190*, Junio de 2012.

BID-INTAL. [El cambio climático en la agenda de los bloques latinoamericanos](#), en: *Carta Mensual N° 189*, Mayo de 2012.

BID-INTAL. [Avanzan los acuerdos regionales de países andinos](#), en: *Carta Mensual N° 189*, Mayo de 2012.

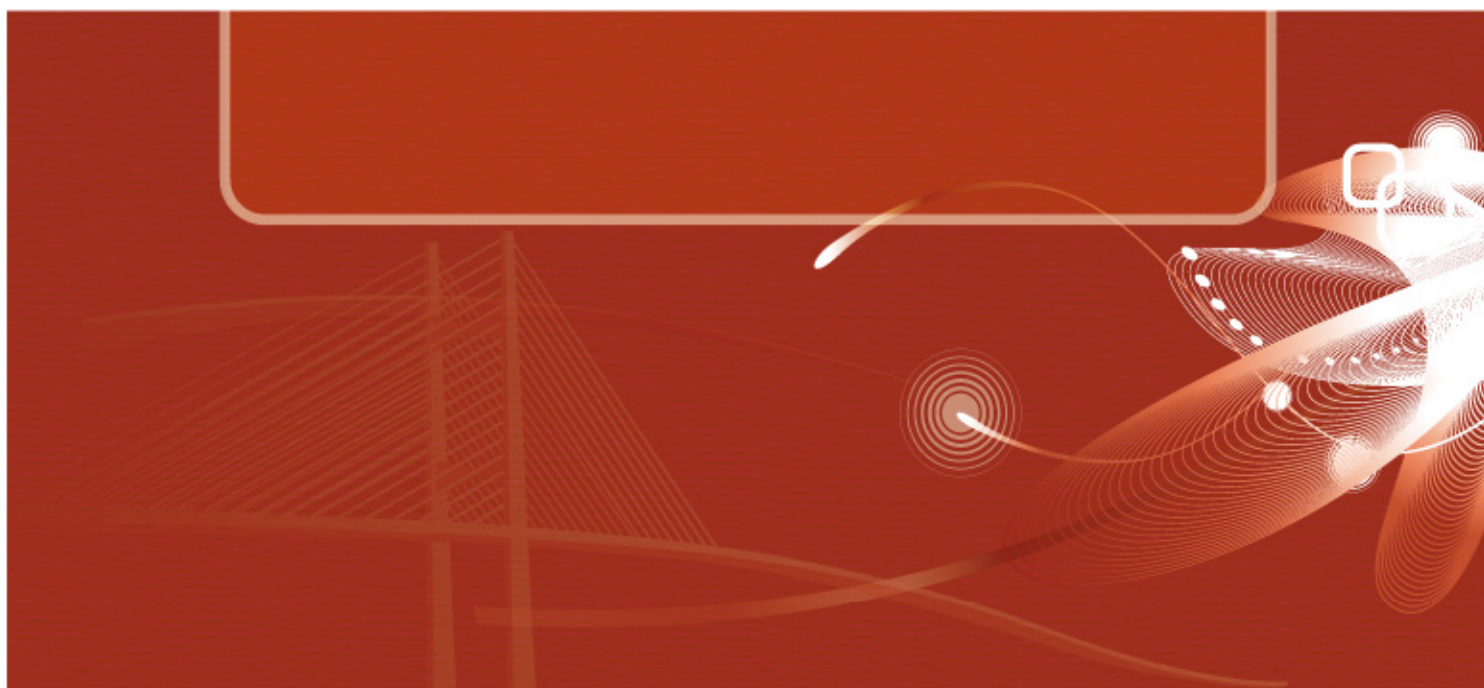
BID-INTAL. [VI Cumbre de las Américas](#), en: *Carta Mensual N° 188*, Abril de 2012.

BID-INTAL. [Políticas activas en países del MERCOSUR frente a la desaceleración internacional](#), en: *Carta Mensual N° 188*, Abril de 2012.





# Boletín de noticias de INT





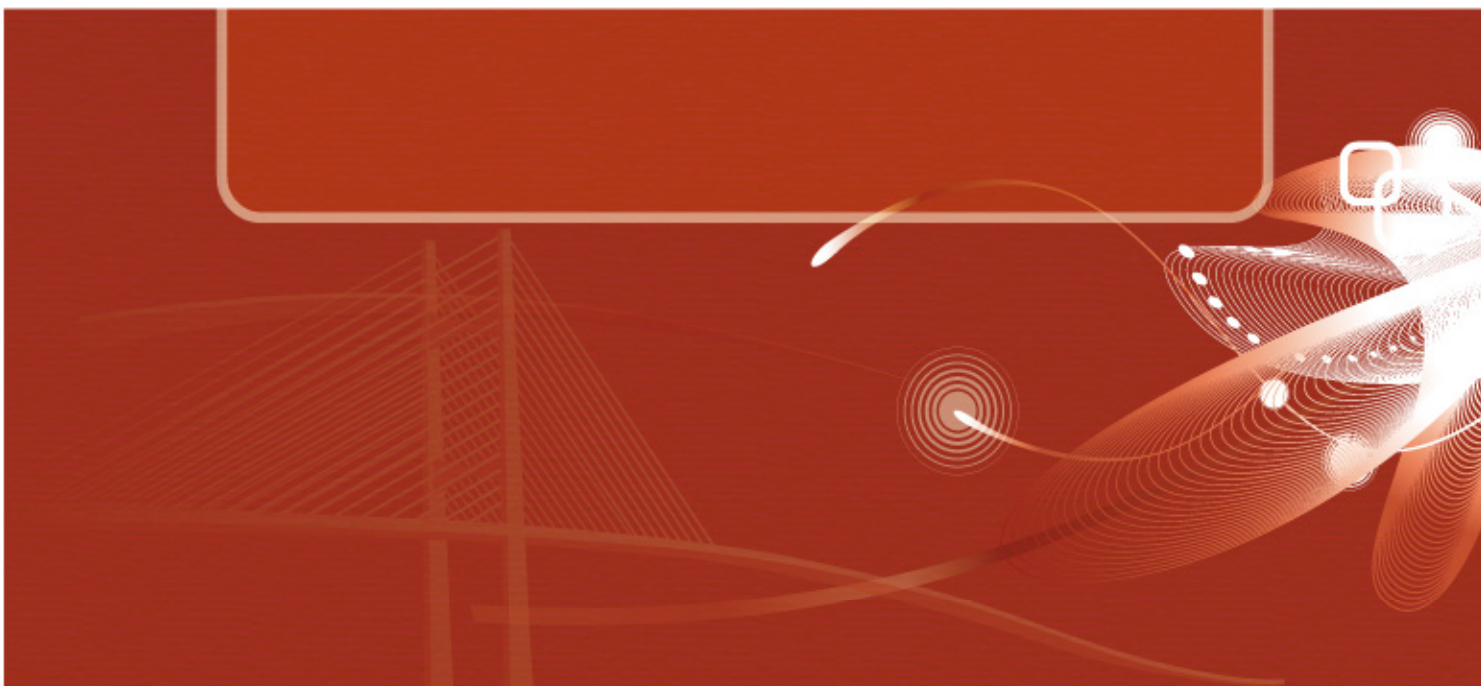
### Sector de Integración y Comercio

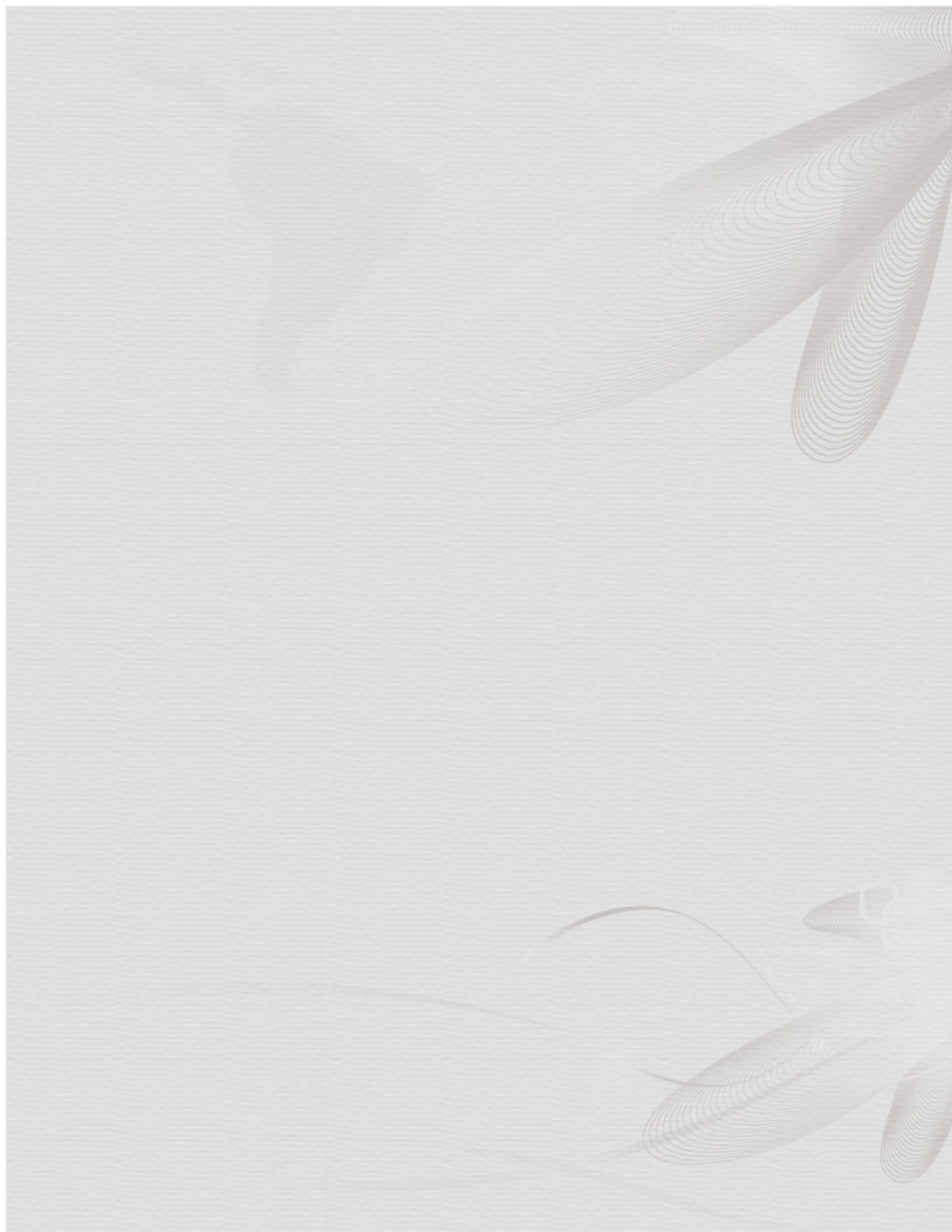
Visite el número más reciente del Boletín del Sector de Integración y Comercio para más actividades/eventos /publicaciones ([enlace](#)).





# Centro de Documentación INTAL







## Reseñas Bibliográficas

**Ramos Martínez, A.; Gayá, R.; Campos, R.; Michalczewsky, K. y Carciofi, R., dir. (2012). Marcos teóricos para el análisis de las zonas de procesamiento de exportaciones en América Latina y el Caribe. Washington: BID.**

El trabajo examina distintos marcos teóricos útiles para comprender, en un plano general, los posibles efectos del establecimiento de las zonas de procesamiento de exportaciones (ZPE) sobre las economías que las implementan, usualmente con el objetivo de mejorar su perfil de inserción internacional. Estos aspectos analíticos son raramente considerados en la medida en que la discusión sobre las ZPE se centra rápidamente en las consecuencias concretas que tienen sobre la balanza de pagos, el empleo, la inversión y las cuentas fiscales, entre otros aspectos. Los enfoques examinados permiten dar cierta base teórica al debate y, por tanto, de manera indirecta, a estudios de detalle sobre el comportamiento, el desempeño y los efectos de las ZPE en los países que las han elegido como política de promoción de las ventas externas.

La investigación comienza con un repaso histórico de la concepción de las ZPE como instrumento de política pública en América Latina y el Caribe, resaltando los límites y desafíos que enfrentan en el contexto global y por el marco regulatorio multilateral. Del examen bibliográfico se desprende que no existe una teoría específica u orgánica que estudie las ZPE, sino aplicaciones de otros enfoques que, si bien fueron concebidos para explicar fenómenos distintos, ayudan a examinar las características económicas de estos enclaves.

En primer lugar, se reseñan las teorías que se concentran en la relación entre las ZPE y el bienestar de la economía receptora. En esta categoría, los modelos de raíz neoclásica estudian el impacto de estos enclaves sobre el ingreso nacional. En las nuevas teorías del crecimiento y el comercio internacional las ZPE tienen sentido como un instrumento para promover el desarrollo productivo a través de la diversificación de las exportaciones, la transferencia de tecnología y los eslabonamientos con el resto de la economía, incidiendo de manera indirecta sobre el bienestar. El análisis costo-beneficio, por su parte, responde al interés de medir la efectividad de las ZPE a través de un examen similar a la evaluación de proyectos de inversión.

En segundo lugar, se examinan teorizaciones en las cuales la ZPE se concibe como un espacio diferenciado de incentivos con respecto al resto del territorio con el objetivo de atraer inversiones

e inducir la instalación de empresas (enfoques sobre la inversión extranjera directa y las empresas multinacionales).

Por último, se hace un recuento de los aportes a la comprensión de las ZPE desde los modelos gravitacionales de comercio internacional. En este caso, las ZPE funcionan como un factor de facilitación de los flujos de intercambio y, por tanto, reducen la distancia económica entre los países.

Un punto a subrayar es que los análisis sobre las ZPE arriban a conclusiones muy diferentes, encontrándose autores que sostienen que estas zonas impactan negativamente sobre las economías que las albergan y quienes, por el contrario, afirman que son herramientas beneficiosas para los países que las utilizan.

El documento se encuentra disponible en el siguiente [enlace](#).

## Asociación Latinoamericana de Integración, ALADI; Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL. (2012). 30 años de integración comercial en la ALADI. Montevideo: ALADI.

El **primer capítulo** de este estudio describe la evolución de las economías latinoamericanas en el marco del proceso de globalización de los últimos 30 años, evidenciado en la mayor integración comercial y financiera entre los países. Según los autores[1], a este proceso han contribuido distintos factores, tales como los cambios tecnológicos en la informática y las comunicaciones y el transporte. A su vez, los flujos comerciales han aumentado impulsados por las negociaciones multilaterales y preferenciales. Entre 1980 y 2008, la ALADI tuvo un pequeño avance en su participación en el comercio mundial de bienes. El progreso de la región ha sido más notable en las exportaciones de manufacturas, lo que se explica en gran parte por el aumento de las exportaciones de productos industriales de México. En este contexto, la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) mostró un desempeño más pobre en materia de crecimiento del PIB e ingreso de IED que otras economías emergentes, como ASEAN, China y la India. De acuerdo con el trabajo, los desafíos más importantes para la región consisten en profundizar los vínculos con Asia y el Pacífico, adaptar la producción y el comercio para mitigar el cambio climático, y acelerar el proceso de integración regional.

El **segundo capítulo** trata sobre el proceso de integración en el marco de la ALADI, caracterizado por tres elementos: liberalización comercial unilateral, adhesión al sistema multilateral de comercio, y desarrollo de acuerdos regionales. La investigación sostiene que la ALADI tuvo desde sus inicios un enfoque pragmático y flexible, con el objetivo de alcanzar un área de preferencias económicas, que incluía los acuerdos que podían suscribir los países miembros entre sí. Se describen los distintos tipos de acuerdos preferenciales, destacando el incremento del uso de los mecanismos de alcance parcial durante la década de 1980, aunque con impacto limitado sobre los flujos comerciales en el marco de “la crisis de la deuda”. Durante los años noventa, los autores verifican un crecimiento de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE), con mayor alcance normativo y con el efecto de aumentar el porcentaje de ítems arancelarios totalmente liberados del comercio intrarregional. El Convenio de Pagos y Créditos Recíprocos (CCR), que había sido muy relevante en la década anterior por la escasez de divisas, perdió participación en el comercio intrarregional en esta etapa. Finalmente, en este período comenzaron a extenderse las suscripciones de acuerdos con terceros países, principalmente por parte de México y Chile. La publicación sostiene que la crisis económica de fines de la década de 1990 interrumpió el dinamismo en el proceso de integración. En la etapa iniciada en 2003-2004, cuando los países comenzaron a recuperar el crecimiento, el buen desempeño macroeconómico impulsó el proceso nuevamente, evidenciado en un aumento de la participación del comercio libre de aranceles en el total intrarregional. La ALADI es considerada por los autores como una instancia dinámica y útil para las negociaciones entre los países miembros, lo cual se refleja en el importante número de acuerdos suscritos a su amparo.

El **tercer capítulo** trata sobre la evolución del comercio de los países de la región. Se muestra que sus exportaciones se multiplicaron por 7,3 en los últimos 30 años, mientras que el comercio mundial se multiplicó por 6,1. Dicho aumento está explicado más por los volúmenes que por los precios de exportación en todo el período, aunque desde 2003 son los precios el principal factor de

crecimiento. El trabajo también muestra la evolución de la distribución geográfica del comercio de la ALADI, con un rol creciente de Asia y una pérdida de participación de Europa. El comercio intrarregional de la ALADI, por su parte, creció a un ritmo mayor (8,3% a.a.) que las compras extrazona (6,8% a.a.). Ello implicó que hacia 2008-2009 el coeficiente de importaciones intrarregionales se ubicara en 18,6%. El comercio intrarregional, que tiene un comportamiento procíclico, tiene un mayor peso relativo si se excluye a México del análisis.

El **cuarto capítulo** describe las principales tendencias del desempeño sectorial del comercio exterior. Si bien el valor agregado de las exportaciones de la ALADI fue inicialmente creciente, en el último quinquenio hubo una tendencia a la reprimarización de las exportaciones de la región, explicada por las ventas de energía y metales no ferrosos destinados al resto del mundo. En contraste, las exportaciones de la ALADI destinadas a la propia región tienen mayor valor agregado, principalmente por la mayor participación de los productos químicos y vehículos. Se presentan indicadores de ventajas comparativas reveladas y de comercio intraindustrial, mostrando que para la mayoría de los países de la ALADI, el comercio de dos vías es superior en el intercambio con la región que en el extrarregional.

El **quinto capítulo** describe la evolución del comercio de servicios en el mundo y en la ALADI, destacando el incremento reciente del rubro otros servicios (empresariales, telecomunicaciones, financieros, de computación, entre otros), en comparación con transportes y viajes. Además, se presenta el estado de las negociaciones multilaterales, regionales y extrarregionales en el sector. En relación a las negociaciones multilaterales, se afirma que la inclusión de los servicios en la Ronda Uruguay no se ha traducido en un grado importante de liberalización del comercio de los mismos. Las negociaciones en curso no han presentado grandes avances, y han quedado supeditadas a lo que pueda ocurrir en las negociaciones sobre agricultura y acceso a los mercados para los productos no agrícolas. Sobre las negociaciones regionales, se sostiene que aparecen cruzadas, en sus distintos niveles (bilaterales, subregionales y con socios extrarregionales), por la dicotomía entre los modelos que constituyen el AGCS y el TLCAN. Finalmente, la mayoría de los acuerdos comerciales suscritos por los países miembros de la ALADI con socios extrarregionales durante la última década incluyen capítulos sobre comercio de servicios.

El aporte de la publicación reside en su visión histórica acerca de los alcances y los límites de la ALADI. También contiene un análisis abarcativo y detallado de los flujos comerciales de bienes y servicios, en un período más prolongado que los que se suelen presentar en este tipo de trabajos, lo que permite dar un panorama de mayor profundidad histórica.

El documento se encuentra disponible en el siguiente [enlace](#).

[1] El documento fue preparado en forma conjunta por la ALADI y CEPAL. En la elaboración de los capítulos II, III y IV, participaron Gabriel Arimón, Fernando Correa y Diego Fernández, con la colaboración de Florencia Cópola. Mercedes Baraibar, Sandra De León y Mercedes Rial realizaron una lectura de los materiales y contribuyeron con importantes comentarios. El equipo trabajó bajo la supervisión de Diego Fernández, Jefe del Departamento de Cooperación y Formación de la ALADI. En la elaboración de los capítulos I y V, participaron Mariano Alvarez, José Durán Lima, Sebastián Herreros y Nanno Mulder, funcionarios de la División de Comercio Internacional e Integración de CEPAL, bajo la supervisión de Osvaldo Rosales, Director de dicha División.



## Alerta Bibliográfico

Este Alerta difunde información sobre los documentos registrados en las bases de datos del Centro de Documentación del INTAL (CDI), destacando algunas publicaciones, y brindando enlaces a boletines y revistas de acceso abierto aparecidos en el período citado. Click [aquí](#)



## Bibliografía Destacada del Mes

**\* World Investment Report 2012 : Towards a new generation of investment policies. (2012). New York: UNCTAD.**



**Título:**World Investment Report 2012 : Towards a new generation of investment policies

**Otros responsables:**Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, UNCTAD

**Edición:**New York: UNCTAD, 2012 [236 p.]

**ISBN:**978-92-1-112843-7

**Serie:**World Investment Report

**Temas:**<DESARROLLO ECONOMICO><REGIONALISMO><DESARROLLO SOSTENIBLE><POLITICA DE INTEGRACION>

**Geográficos:**<MUNDIAL>

**Resumen:**Prospects for foreign direct investment (FDI) continue to be fraught with risks and uncertainties. At \$1.5 trillion, flows of global FDI exceeded pre-financial crisis levels in 2011, but the recovery is expected to level off in 2012 at an estimated \$1.6 trillion. Despite record cash holdings, transnational corporations have yet to convert available cash into new and sustained FDI, and are unlikely to do so while instability remains in international financial markets. Even so, half of the global total will flow to developing and transition economies, underlining the important development role that FDI can play, including in least developed countries. A broader development policy agenda is emerging that has inclusive and sustainable development goals at its core. For investment policy, this new paradigm poses specific challenges. At the national level they include integrating investment policy into development strategy, incorporating sustainable development objectives, and ensuring relevance and effectiveness. At the international level it is necessary to strengthen the development dimension of international investment

agreements, manage their complexity, and balance the rights and obligations of States and investors. Against this background, this year's World Investment Report unveils the UNCTAD Investment Policy Framework for Sustainable Development. Mobilizing investment for sustainable development is essential in this era of persistent crises and pressing social and environmental challenges. As we look ahead to the post-2015 development framework, I commend this important tool for the international investment community.

**Nota de contenido:****Preface, Key Messages and Overview****Chapter I:** Global Investment Trends**Chapter II:** Regional Trends in FDI**Chapter III:** Recent Policy Developments**Chapter IV:** Investment Policy Framework for Sustainable Development

## References

**Annexes**

## Accesos al documento:

eHM UNCTAD-WORLD.INVEST.REP. [2012]

Documento Electrónico

texto completo. Si no pudo acceder haga click [aquí](#)

**\* Informe sobre el Comercio Mundial 2012 : Comercio y políticas públicas. Análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI. (2012). Ginebra: OMC.**



**Título:**Informe sobre el Comercio Mundial 2012 : Comercio y políticas públicas. Análisis de las medidas no arancelarias en el siglo XXI

**Otros responsables:**Organización Mundial del Comercio, OMC

**Edición:**Ginebra: OMC, 2012 [252 p.]

**ISBN:**9-789287-038173

**Serie:**Informe sobre el Comercio Mundial = World Trade Report

**Temas:**<ORGANIZACION MUNDIAL DEL COMERCIO, OMC><COMMODITIES><COMERCIO INTERNACIONAL><POLITICA AMBIENTAL><POLITICA COMERCIAL INTERNACIONAL><RECURSOS NATURALES><ACUERDOS PREFERENCIALES DE COMERCIO><INTEGRACION ECONOMICA>

**Resumen:**Este año, el Informe sobre el Comercio Mundial va más allá de los aranceles para examinar otras medidas de política que pueden afectar al comercio. Al haber disminuido los aranceles durante los años transcurridos desde la creación del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) en 1948, la atención se ha desplazado paulatinamente a las medidas no arancelarias (MNA). La gama de esas medidas es vasta y compleja, obedece a múltiples motivos de política, y está en constante transformación. Los objetivos de política pública en que se basan las MNA han evolucionado. Son muchos los factores que impulsan el cambio, entre ellos la mayor interdependencia en un mundo globalizado, la conciencia social y la preocupación creciente por la salud, la seguridad y la calidad del medio ambiente. Muchos de estos factores exigen una integración más profunda, lo que ha desviado la atención de las formas más tradicionales y superficiales de cooperación. El comercio de servicios, que forma parte de este fenómeno, ha sido objeto de un examen más minucioso, junto con las políticas que afectan a este comercio.

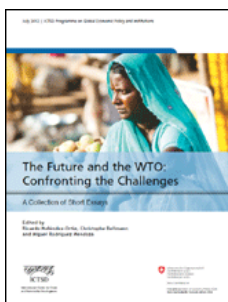
**Accesos al documento:**

eHM OMC-INFO.COM.MUNDIAL [2012]

Documento Electrónico

Versión en español ([texto completo](#)). Si no pudo acceder haga click [aquí](#)  
English Version ([texto completo](#)). Si no pudo acceder haga click [aquí](#)

\* Meléndez-Ortiz, R. (2012). The Future and the WTO :  
Confronting the Challenges. A Collection of Short Essays.  
Ginebra: ICTSD.



**Autor:**Meléndez-Ortiz, Ricardo; Bellmann, Christophe; Rodríguez Mendoza, Miguel

**Título:**The Future and the WTO : Confronting the Challenges. A Collection of Short Essays

**Edición:**Ginebra: ICTSD, July 2012 [220 p.]

**Temas:**<COMERCIO INTERNACIONAL><ORGANIZACION MUNDIAL DEL COMERCIO, OMC><ACUERDOS REGIONALES DE COMERCIO><PAISES EN DESARROLLO><MARCO INSTITUCIONAL>

**Resumen:**The essays included in this book deal with a variety of topics, ranging from the functioning of the World Trade Organization (WTO) and the role of emerging economies to regional agreements and institutional challenges. They were written by a set of distinguished academics, policymakers, and practitioners, which, together, offer a very rich and enlightened perspective on the tasks ahead. The essays were originally commissioned by the International Centre on Trade and Sustainable Development (ICTSD) to provide participants at the Eighth WTO Ministerial Conference in 2011 and the Trade and Development Symposium (TDS) that took place in parallel with it, with up-to-date analysis on the most pressing issues that the multilateral trading system currently faces. No unified views can be found in this volume. The challenges as well as the opportunities that the multilateral trading system is confronted with are of a diverse nature and can be - indeed are - subject to different interpretations. Uniform and eventually consensus solutions have yet to be found, and the aim of this volume is to help in the search for them by providing brief, but thorough analyses on the most pressing issues in today's global trade environment.

**Accesos al documento:**

E 339.1 / MEL-FUT / 2012

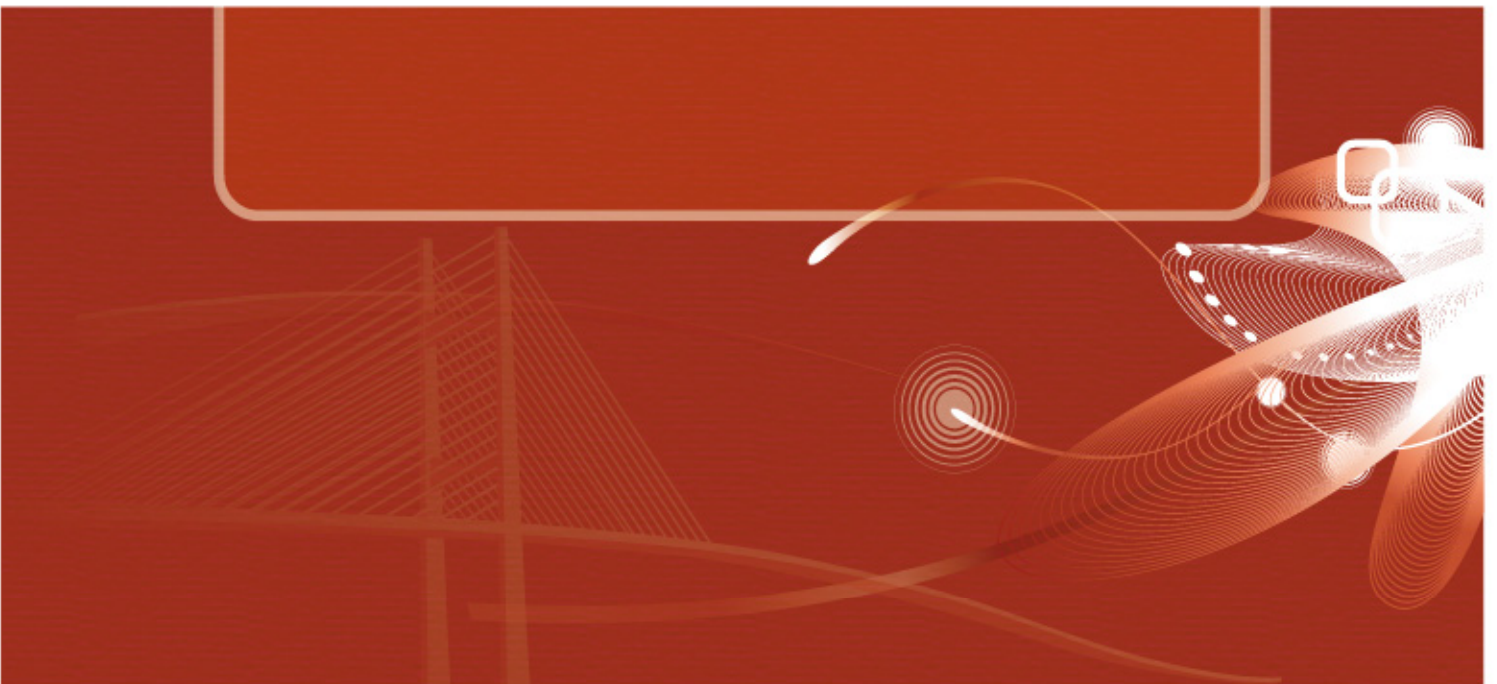
Documento Electrónico

texto completo. Si no pudo acceder haga click [aquí](#)





# Redacción





*Esta Carta Mensual se publica en formato pdf para ser consultada en forma gratuita en la página de Internet del BID-INTAL.*

**Comité de Dirección:**

*Antoni Estevadeordal  
Ricardo Carciofi*

**Coordinación:**

*Alejandro Ramos Martínez*

**Equipo de Redacción:**

*Rosario Campos  
Romina Gayá  
Gala Gómez Minujín  
Kathia Michalczewsky  
Carolina Osorio Duque  
Verónica Toscani*

**Asistencia compilación material:**

*Enzo Di Muro  
Lara Milier  
Silvia Sánchez*

**Edición y difusión:**

*Susana Filippa  
Julieta Tarquini*

**Edición web:**

*Manuel Crotto  
Federico Mazzella*

*R.P.I.: 836371  
ISSN: 1027-1899*

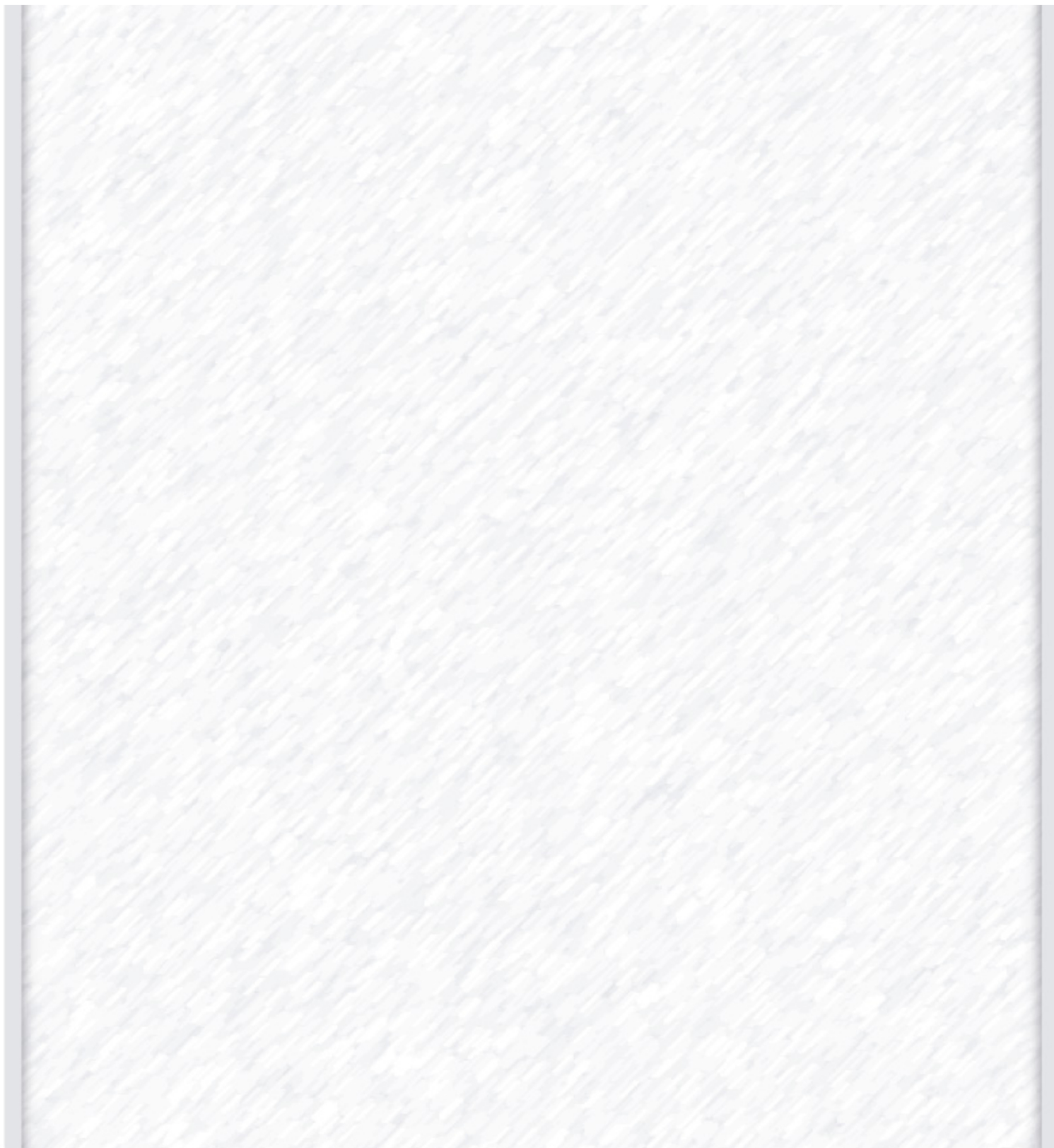
Esta es una publicación mensual propiedad del Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe, Banco Interamericano de Desarrollo (BID-INTAL). Todos los derechos reservados.

Fuentes de información: Comunicados de Prensa y Hojas de Novedades de: AEC; ALADI; BID; CARICOM; Comunidad Andina; Euro-Lat; Grupo de Río; MERCOSUR; PARLATINO; SELA; SG-SICA; SIECA. Organismos oficiales e internacionales. Archivos de Prensa del INTAL.

BID-INTAL □ Esmeralda 130, pisos 11 y 16 □ (C1035ABD) Buenos Aires, Argentina

**Enlaces a fuentes originales de información utilizadas en este número:**

- Comunidad Andina, CAN. (2012). Decisión 773 : Reingeniería del Sistema Andino de Integración. Gaceta Oficial del Acuerdo de Cartagena, 29 (2077). Lima: CAN. [Enlace](#).
- Doporto Miguez, I. y Michelena G. (2011). “La volatilidad de los precios de los *commodities*: el caso de los productos agrícolas”. Buenos Aires: CEI, Mayo 2011 [27 p.]. [Enlace](#).



**INTAL**

Instituto para la Integración de América Latina y el Caribe



**BID**

Organización de Estados Americanos