

# O Compromisso do Retorno

GV-PESQUISA E BID

Prof<sup>a</sup>. Ana Cristina Braga Martes  
(EAESP-FGV)

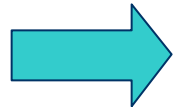


**EAESP**

# Objetivos gerais da pesquisa:

- Primeira etapa
  - Características sociais e demográficas dos brasileiros que enviam dinheiro para o Brasil (MA);
  - Condições, valores, periodicidade e objetivos do dinheiro enviado (Boston);
  - Impacto das remessas nas famílias que ficaram (GV)
- Segunda etapa
  - Estrutura e funcionamento das organizações que fazem remessas (Boston);
  - Impacto das remessas nas associações locais (GV)

# METODOLOGIA



## Survey

- 100 questionários
- Boston (MA) - Somerville e Cambridge
- Lojas brasileiras (excluídas as de remessas)
- Escolha aleatória (maiores de 18 anos)



**Entrevista** em profundidade com 2 pessoas de 3 famílias em Governador Valadares (MG)



**Limitações** : resultados não podem ser generalizados

# Perfil Sócio Demográfico

Sexo	
Masculino	49%
Feminino	51%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Idade	
de 18 a 25	27%
de 26 a 30	33%
de 31 a 35	19%
de 36 a 45	16%
46 em diante	5%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Estado Civil	
Solteiro	48%
Casado	48%
Divorciado	3%
Viúvo	1%
NR/NA	0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Escolaridade	
1º Grau incompleto	0%
1º Grau completo	3%
2º Grau incompleto	11%
2º Grau completo	39%
3º Grau incompleto	38%
3º Grau completo	7%
NR/NA	2%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# Perfil Sócio Demográfico - cont.

Filhos	
Sim	48%
Não	49%
NR/NA	3%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Moradia dos Filhos	
Brasil	19%
EUA	29%
NR/NA	52%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Estado em que Nasceu	
MG	37%
SP	20%
PR	9%
ES	9%
SC	6%
RS	3%
BA	3%
GO	2%
PE	2%
MS	2%
OUTROS	7%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Estado em que morava antes de emigrar	
MG	37%
SP	21%
PR	8%
ES	8%
SC	6%
RS	3%
BA	3%
GO	2%
PE	2%
MS	2%
OUTROS	8%
<b>Total</b>	<b>100%</b>



# Tempo de permanência e documentação

Há Quanto Tempo Mora nos EUA	
Antes de 1 Ano	23%
1 - 2 anos	33%
3 - 5 anos	30%
6 - 10 anos	12%
Acima de 10	2%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Status Legal	
Não Documentado	79%
Documentado	21%
NR/NA	0%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Tipo de Documento	
Autorização de trabalho	1%
Cidadã americana	1%
Em processo de aprovação	1%
Green Card	11%
Social Security	1%
Visto	1%
Visto de Estudante	4%
Visto J-1	1%
NA (NÃO TEM DOCUMENTO)	79%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# Religião

Tem religião?	
Sim	87%
Não	13%
<b>Total</b>	<b>100%</b>
Católica	51%
Protestante(evangélica)	36%
Sem religião	13%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# No Brasil você tem:

Você tem no Brasil	
Negocio	3
Investimentos financeiros	25
Dívidas	6
Pessoa da Família para ajudar	64
Imóveis	17
NR/NA	15

Cidade onde está localizado	
Governador Valadares	8%
Curitiba	4%
Divinópolis	4%
São Paulo	4%
Sorocaba	4%
Vitória	4%
Ipatinga	3%
Alfenas	2%
Betim	2%
Conselheiro Pena	2%
Pato Branco	2%
Outros	42%
NR/NA	19%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Estado onde está localizado	
MG	28%
SP	17%
PR	7%
ES	8%
SC	4%
RS	3%
BA	2%
MS	2%
Outros	10%
NR/NA	19%
<b>Total</b>	<b>100%</b>



# Remessa de Dinheiro

Envio de Remessa	
Nunca mandei	10%
Já mandei mas atualmente não	8%
Mando Atualmente	82%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

O dinheiro é enviado para a Cidade:	
Governador Valadares	8%
São Paulo	5%
Curitiba	4%
Ipatinga	4%
Sorocaba	4%
Vitória	4%
Divinópolis	3%
Alfenas	2%
Betim	2%
Pato Branco	2%
Teófilo Otoni	2%
Outros	57%
NR/NA	3%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# Periodicidade e Valor

Periodicidade (vezes por ano)	
1	0%
2	2%
3	0%
4	1%
5	1%
6	9%
7	1%
8	3%
9	1%
10	15%
11	1%
12	34%
14	1%
16	1%
20	5%
24	6%
36	3%
NR/NA	16%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Valor por ano	
Abaixo de \$ 1.000	3%
de \$ 1.001 a \$ 2.000	7%
de \$ 2.001 a \$ 3.000	5%
de \$ 3.001 a \$ 4.000	3%
de \$ 4.001 a \$ 7.000	20%
de \$ 7.001 a \$ 10.000	23%
Acima de \$ 10.000	23%
NR/NA	16%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# Condições oferecidas para o envio das remessas

Como o dinheiro é enviado?	
Lojinhas brasileiras	27%
Agencias especializadas em remessa	59%
Bancos	1%
Pessoas conhecidas	1%
Outros	0%
NR/NA	12%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Qual a dificuldade de envio de \$	
Nenhuma	83%
Atraso no sistema	1%
Custo das Taxas	1%
Pedem muitos documentos	1%
Falta documento/ conta bancária	1%
Quando o valor é alto	1%
Receio de ser preso	1%
NR/NA	11%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Você já temeu que o dinheiro não chegasse?	
Sim	15%
Não	72%
NR/NA	13%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

Sugestão	
Nenhuma	41%
Diminuir taxas	14%
Internet	4%
Mandar através de Bancos brasileiros	12%
Outros	29%
<b>Total</b>	<b>100%</b>

# Impacto nas famílias

- **Remessas ajudam os que ficam:**

*“Não estaria fazendo faculdade sem o dinheiro que meu irmão me manda de lá”*

*“Meus pais ganham salário mínimo. Meus irmãos mandam dinheiro para seguro saúde, uma empregada e deram um carro para eles, que agora já não podem mais andar”.*

- **Ajuda indireta (presentes):**

– *“Na vida mesmo, sou eu que pago. Só roupa de base, honorários, remédios... Nisso o pessoal ajuda. Ai pude economizar”.*

- **É fácil perder tudo o que ganhou:**

– *“Meu irmão comprou apartamentos, lotes, fazendas. Depois perdeu tudo o que investiu”*

# Conclusões

- Nada indica, nos dados levantados, que o movimento migratório esteja sofrendo qualquer inflexão;
- Praticamente todos os entrevistados mandam ou já mandaram remessas para o Brasil;
- A maioria envia dinheiro para ajudar a família;
- A maioria é pouco informada sobre o custo das remessas (famílias: mais informações);
- Lojas brasileiras e firmas especializadas em remessas são as escolhas predominantes para o envio;
- Os brasileiros não demonstram insatisfação em relação aos serviços prestados por estas lojas e firmas (famílias: insatisfação no Brasil)
- Sugestões: diminuição do valor das taxas, bancos brasileiros e Internet (OBS: Citizen Bank em Boston)
- As histórias das famílias reforçam o impacto das remessas na vida dos que aqui ficaram.