

Las Exportaciones Extra-Regionales de Manufacturas de los Países Sudamericanos

Jorge Lucángeli

Instituto para la Integración
de América Latina y el
Caribe (INTAL)
Sector de Integración y
Comercio (INT)

NOTA TÉCNICA N°
IDB-TN-874

Las Exportaciones Extra-Regionales de Manufacturas de los Países Sudamericanos

Jorge Lucángeli

Mayo 2016

Catalogación en la fuente proporcionada por la
Biblioteca Felipe Herrera del
Banco Interamericano de Desarrollo

Lucángeli, Jorge.

Las exportaciones extra-regionales de manufacturas de los países sudamericanos /
Jorge Lucángeli.

p. cm. — (Nota técnica del BID ; 874)

Incluye referencias bibliográficas.

1. Exports—South America. 2. Manufactures—Commerce—South America. I. Banco
Interamericano de Desarrollo. Instituto para la Integración de América Latina y el
Caribe (INTAL). II. Título. III. Serie.

IDB-TN-874

Códigos JEL: F; F1; F13; F14; F4

Palabras clave: Economía internacional; Comercio; Política comercial, Organizaciones
internacionales; Estudios sobre comercio por países y por industria; Aspectos
macroeconómicos del comercio internacional y de las finanzas.

<http://www.iadb.org>

Copyright © 2016 Banco Interamericano de Desarrollo. Esta obra se encuentra sujeta a una licencia Creative Commons IGO 3.0 Reconocimiento-NoComercial-SinObrasDerivadas (CC-IGO 3.0 BY-NC-ND) (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/3.0/igo/legalcode>) y puede ser reproducida para cualquier uso no-comercial otorgando el reconocimiento respectivo al BID. No se permiten obras derivadas.

Cualquier disputa relacionada con el uso de las obras del BID que no pueda resolverse amistosamente se someterá a arbitraje de conformidad con las reglas de la CNUDMI (UNCITRAL). El uso del nombre del BID para cualquier fin distinto al reconocimiento respectivo y el uso del logotipo del BID, no están autorizados por esta licencia CC-IGO y requieren de un acuerdo de licencia adicional.

Note que el enlace URL incluye términos y condiciones adicionales de esta licencia.

Las opiniones expresadas en esta publicación son de los autores y no necesariamente reflejan el punto de vista del Banco Interamericano de Desarrollo, de su Directorio Ejecutivo ni de los países que representa.



BID-INTAL, pubintal@iadb.org

Presentación

Desde 2011, las exportaciones de América Latina y el Caribe muestran un comportamiento deslucido, afectado por un debilitamiento de la demanda de sus principales socios externos y por ritmos de crecimiento de las propias economías por debajo de su potencial. Esta situación contrasta con el excepcional periodo previo de bonanza externa, iniciado en los primeros años del milenio e interrumpido por la grave crisis financiera que afectó a la economía mundial en 2008-2009, cuyas consecuencias negativas aún están presentes. Siendo una región con fuertes lazos de integración con la economía mundial, ese escenario externo gravita sobre las posibilidades de acelerar el desarrollo de América Latina y el Caribe. De allí que se haga necesario redoblar los esfuerzos para mejorar la calidad de la inserción externa de la región, incentivando las capacidades de innovación y mejorando la productividad de manera que el sector externo actúe como un potente motor para el bienestar. Solo aunando esfuerzos en esta dirección, América Latina y el Caribe logrará diversificar sus exportaciones tanto en términos de productos como de mercados y consolidar un sector externo menos vulnerable a los vaivenes de algunos mercados.

El BID-INTAL busca contribuir mediante sus publicaciones, eventos y actividades de capacitación a la comprensión de los factores que moldean los procesos de integración e inserción internacional de la región. En este caso, la nota técnica “Las exportaciones extra-regionales de manufacturas de los países sudamericanos”, elaborada por el consultor Jorge Lucángeli, es resultado de un esfuerzo de recopilación y análisis estadístico focalizado en las características de un segmento de las exportaciones regionales poco estudiado. La metodología empleada pone énfasis en la cuantificación y descripción de las ventas extra-regionales de manufacturas de Sudamérica de acuerdo a indicadores de complejidad tecnológica, concentración y sofisticación de la canasta exportadora. El trabajo presenta un completo panorama de referencia sobre las

características de estos flujos, apto para ponderar las posibilidades de diversificación de productos y de mercados, una tarea que se encuentra actualmente en el horizonte de gobiernos, sectores privados e investigadores preocupados por estas cuestiones.

Gustavo Beliz

Director
Instituto para la Integración de
América Latina y el Caribe
Sector de Integración y Comercio

Abreviaciones y Acrónimos

ASEAN	<i>Association of Southeast Asian Nations</i>
COMTRADE	<i>United Nations Commodity Trade Statistics Database</i>
CUCI	Clasificación Uniforme del Comercio Internacional
DataINTAL	Base de datos de comercio exterior del INTAL
EE.UU.	Estados Unidos de América
HT	Manufacturas de tecnología alta
HT1	Manufacturas de tecnología alta (Eléctrica y electrónica)
HT2	Manufacturas de tecnología alta (Otras)
LT	Manufacturas de baja tecnología
LT1	Manufacturas de baja tecnología (Textiles y confecciones)
LT2	Manufacturas de baja tecnología (Otras)
MT	Manufacturas de tecnología media
MT1	Manufacturas de tecnología media (Automotriz)
MT2	Manufacturas de tecnología media (Industrias de proceso)
MT3	Manufacturas de tecnología media (Ingeniería)
NRB	Manufacturas no basadas en recursos naturales
OECD	<i>Organization for Economic Cooperation and Development</i>
PIB	Producto Interno Bruto
PP	Productos primarios
RB	Manufacturas basadas en recursos naturales
RB1	Manufacturas basadas en recursos naturales (Agrícolas)
RB2	Manufacturas basadas en recursos naturales (Otros)
UE15	Unión Europea – 15 países

Contenidos

	Resumen Ejecutivo	1
I.	Introducción	3
II.	Las exportaciones de manufacturas extra-regionales: contenido tecnológico, principales productos y relevancia de los países exportadores	9
	A. Estructura y evolución de las exportaciones según categorías de contenido tecnológico	9
	B. Principales productos que definen el comportamiento de las exportaciones de manufacturas extra-regionales	15
	C. Las exportaciones no basadas en recursos naturales: participación por países y concentración	20
III.	Las exportaciones de manufacturas extra-regionales: mercados de destino y contenido tecnológico	27
	A. Los mercados de destino y el tipo de manufacturas	27
	B. Composición de las importaciones de los socios extra-regionales según su contenido tecnológico	36
	C. Niveles de ingreso de los socios extra-regionales y tipo de exportaciones manufactureras sudamericanas	38
IV.	La “sofisticación” de la canasta exportadora de los países sudamericanos	41
V.	Conclusiones	49
VI.	Anexo Estadístico	53
VII.	Bibliografía	79

Resumen Ejecutivo

Este informe analiza aspectos de la estructura y la evolución de las exportaciones de manufacturas de los países sudamericanos destinadas a mercados extra-regionales. Es conocido que el comercio intra-regional de estas economías tiene un componente importante de manufacturas. Sin embargo, existen menos trabajos sobre las características de los flujos manufactureros colocados fuera del ámbito sudamericano. El reporte apunta principalmente a describir los principales impactos que tuvo sobre esta fracción de las ventas externas el auge exportador impulsado por las favorables condiciones de los mercados de productos básicos imperantes entre 2003 y 2011, salvo el intervalo de la crisis financiera internacional. Se utiliza el periodo 1997-1998 con fines de comparación con un periodo previo de debilidad de esos mercados. Después de 2011 las exportaciones de los países sudamericanos se debilitaron, fase que no es objeto de análisis en este reporte. El trabajo presenta de manera ordenada indicadores de la calidad de la canasta exportadora de manufacturas colocadas extra-regionalmente en el mencionado periodo. Para ello se recurre a una clasificación de acuerdo con el contenido tecnológico de los bienes exportados. Adicionalmente, se estudian indicadores de concentración, por productos y mercados, así como medidas de la complejidad tecnológica de la canasta exportadora. El material cuantitativo establece un hito de referencia respecto a las principales características de los flujos manufactureros extra-regionales en un periodo de crecimiento exportador, útil para dimensionar las posibilidades de expansión y diversificación ante un ulterior cambio en la actual coyuntura.

El auge exportador de 2003-2011 no alteró sustancialmente la proporción de las exportaciones sudamericanas destinadas a mercados extra-regionales que se sostuvo en cifras cercanas al 80% del total durante el periodo. Tampoco modificó la participación que, dentro de las exportaciones extra-regionales cubren, respectivamente, los productos primarios y las manufacturas, las cuales se distribuyeron aproximadamente en partes iguales. Sin embargo, si hubo una alteración sustancial en la proporción que, dentro de las manufacturas colocadas extra-regionalmente, correspondió a bienes basados en recursos naturales. Previo al auge, este componente representaba la mitad de esas exportaciones mientras que a su término había alcanzado 70% del total. Esto ocurrió en detrimento de manufacturas no basadas en recursos naturales, en general asociadas con procesos de mayor complejidad tecnológica y no determinadas directamente por la coyuntura de los mercados de productos básicos. Se produjo un efecto de arrastre de la

bonanza de precios de los productos básicos sobre la composición de las exportaciones manufactureras extra-regionales. No obstante ello, el crecimiento de exportaciones extra-regionales no basadas en recursos naturales también fue sustantivo, con una tasa de variación entre las puntas del periodo analizado de 40%, alcanzando un total de US\$ 55 mil millones en el promedio del bienio 2010-2011. En términos de su composición por categoría tecnológica, este crecimiento combinó caídas importantes en productos de tecnología baja (como textiles y confecciones) y de tecnología media (como productos del sector automotriz), con sólidos crecimientos en bienes originados en industrias de proceso y de ingeniería (clasificados como de tecnología media) y algunos de industrias de alta tecnología (como aeronaves y farmacéuticos). Dada la asimetría de escala entre los países sudamericanos, una proporción muy alta de estas ventas provino de Brasil, aunque también fueron bastante relevantes en la canasta exportadora de Argentina y Colombia. Cabe notar que el sesgo del proceso descrito en detrimento de los productos de mayor complejidad tecnológica afectó singularmente a Brasil.

Un segundo gran efecto del auge exportador 2003-2011 involucró la composición por destino de las exportaciones extra-regionales sudamericanas. Se verificó una caída sustantiva en la participación de EE.UU. que afectó a todas las categorías de productos por contenido tecnológico y que se dio en paralelo con la sustitución de los oferentes sudamericanos por proveedores de otras latitudes. Al mismo tiempo, se elevó la participación de China como mercado de destino de manufacturas sudamericanas, aunque este hecho está muy relacionado con el notable dinamismo de manufacturas basadas en recursos naturales. En cuanto a las manufacturas no basadas en recursos naturales, la pérdida de importancia de EE.UU. como mercado fue compensada por una mayor participación de UE15, sobre todo en manufacturas originadas en industrias de proceso y algunas de alta tecnología. China, ASEAN e India ganaron en importancia relativa como mercados de exportaciones de industrias de proceso, y ASEAN y México como salida para bienes de industrias de ingeniería, los cuales mostraron cierto dinamismo.

El auge exportador tuvo un impacto heterogéneo en cuanto a la sofisticación de la canasta colocada extra-regionalmente. En el agregado, se produjo una reducción del grado de complejidad tecnológica debido, tanto al mencionado aumento en la importancia relativa de las manufacturas basadas en recursos naturales, como a una reducción en el grado de sofisticación de estos bienes. En cambio, en las manufacturas de baja, media y alta tecnología, no basadas en recursos naturales, se registraron indicadores propios de canastas más sofisticadas.

I. Introducción

Entre 2003 y 2011 las exportaciones de los países sudamericanos tuvieron una fase de expansión extraordinaria, con excepción del año 2009, marcado por la crisis financiera internacional.¹ Un factor detrás de ese fuerte crecimiento se encuentra en un sustancial y rápido aumento de la demanda de productos básicos originado en los países emergentes, especialmente en China. Un resultado directo de esto fue una suba excepcional de los precios que en algunos momentos se vio reforzada por otros factores, especialmente la dinámica alcista de los mercados bursátiles. Cabe notar que la fase de ascenso no culminó verdaderamente con la mencionada crisis, ya que en los dos años posteriores a esta se registró un acentuado rebote de precios y un gran crecimiento de las exportaciones sudamericanas. Aunque al principio esto pareció dar continuidad al auge precedente, después de 2011 la demanda y, principalmente, los precios entraron en una etapa de debilidad que se agudizó a partir de mediados de 2015. Se cerró así un ciclo de precios de los productos básicos que tuvo gran influencia sobre la dinámica de las exportaciones sudamericanas en esos años.

En el marco de estos fenómenos, el presente trabajo aborda aspectos del comportamiento de las exportaciones sudamericanas de *manufacturas* dirigidas a *mercados extra-regionales*. Se trata, precisamente, de investigar cuál fue el comportamiento de la fracción de la canasta exportadora *distinta* del segmento favorecido directamente por la coyuntura de los bienes básicos y destinados a mercados *fuera* del propio ámbito regional; como es sabido, en este último la proporción de manufacturas es superior a la que corresponde al total exportado.² Se utilizan los promedios bianuales 2003-2004 y 2010-2011 como representativos, respectivamente, del inicio y del final de la fase de ascenso; ocasionalmente se emplea el bienio 1997-1998 como referencia de un lapso previo de debilidad de precios de los productos básicos. El objetivo general del reporte es determinar a través de varios indicadores cuál fue el comportamiento de los componentes *manufactureros* de la canasta exportadora *extra-regional* durante el mencionado auge de precios de los productos básicos. El trabajo complementa el estudio de Gayá y Michalczewsky (2014) dedicado a estudiar el desempeño de las exportaciones intra-regionales de manufacturas. Dado que el foco del trabajo está puesto en evaluar el periodo del auge de los productos básicos, no se estudia el periodo posterior a 2011,

¹ Este trabajo fue realizado con la colaboración de Gabriel N. Michelena y Ana L. Zamorano. El autor agradece los comentarios de Ricardo Carciofi y Romina Gayá a una versión previa, así como la colaboración editorial de Kathia Michalczewsky y Alejandro Ramos en la versión final.

² Gayá y Michalczewsky (2014).

caracterizado por la reversión de ese fenómeno y por el estancamiento y la contracción de las exportaciones sudamericanas.

El estudio presenta una taxonomía de las exportaciones de manufacturas extra-regionales de Sudamérica utilizando principalmente indicadores de la “calidad” de la canasta: el contenido tecnológico de los productos, definido de acuerdo con la clasificación de intensidad tecnológica creada por Lall³, el grado de concentración de los distintos componentes de la oferta exportadora y el indicador *EXPY*, que estima el grado de sofisticación de las exportaciones. La clasificación empleada enfatiza el papel que juega el conocimiento y el aprendizaje tecnológico en la conformación del patrón de ventajas comparativas.⁴ La idea de “calidad” de la canasta exportadora se relaciona con el conocido hecho de que la especialización en productos básicos –fundamentada en su abundancia relativa en varias economías sudamericanas, y realizada durante el mencionado auge exportador– puede también ser una causa de vulnerabilidad del sector externo en el largo plazo. En efecto, si bien el favorable comportamiento de los mercados de los productos básicos tuvo saludables efectos macroeconómicos, la falta de diversificación de las exportaciones expone al sector externo a oscilaciones y eventualmente a presiones bajistas, una vez que se produce un cambio en la tendencia de los precios. Adicionalmente, una alta concentración de las exportaciones (es decir, su baja diversificación) y una escasa complejidad de los productos exportados podrían asociarse con una brecha respecto al potencial productivo de los países y reflejar un pobre desempeño en términos de productividad y capacidad de innovación. Tal es el caso, por ejemplo, de varias economías de la región cuando se compara el grado de diversificación de sus ventas externas con el de otras economías de tamaño relativo

³ La clasificación de Lall (2000) se ha difundido en años recientes como instrumento para evaluar la calidad de las exportaciones. Sin embargo, esta herramienta tiene limitaciones que resulta útil tener presente, dado su uso a lo largo del presente estudio. Un primer aspecto está relacionado con su adaptación a canastas exportadoras con abundante dotación de recursos naturales, como es el caso de los países sudamericanos. Dos puntos a considerar: en primer lugar, al enfatizar el contenido tecnológico de los productos, la clasificación establece fronteras que pueden no ser tan relevantes cuando se tiene en cuenta los fenómenos de precios de los productos básicos. Así, ciertos bienes que obedecen a etapas tempranas de elaboración de productos primarios resultan clasificados como “manufacturas”, porque, en efecto, su contenido tecnológico es superior al producto primario, aunque su precio están muy influido por la evolución de las cotizaciones de esos bienes. En segundo lugar, la clasificación tiene limitaciones para identificar eslabones de cadenas de valor en bienes basados en recursos naturales, algo que podría ser relevante para analizar las exportaciones sudamericanas. Ejemplos: un bien como el cuero curtido se clasifica como “manufactura de baja tecnología”, desdibujando su pertenencia a una cadena de elaboración de un producto primario; productos de alto valor agregado (como el mencionado en la nota 27) pueden provenir de una “tecnología simple” debido a que no corresponden a sectores manufactureros con gran intensidad relativa de investigación y desarrollo. Mejorar la precisión de esta clasificación en aras de lograr una descripción más afinada de la calidad de las canastas exportadoras es, sin embargo, una tarea que escapa a los objetivos de este reporte. Otra limitación, que atañe más a países con mayor intensidad de manufacturas en sus exportaciones (por ejemplo, productos electrónicos) consiste en que la clasificación podría asignar ciertos bienes a grupos de “alta tecnología”, siendo que podría tratarse mayoritariamente de exportaciones que responden a las etapas finales de ensamblado de esa cadena de valor; véase la nota 28.

⁴ El Cuadro A1 del Anexo Estadístico presenta la tabla de equivalencias entre CUCI Rev. 3 y las categorías de Lall (2000); se incorporaron algunas modificaciones allí detalladas.

similar.⁵ Un análisis de indicadores de la “calidad” de la canasta exportadora de los países contribuye a dimensionar estos fenómenos. En la mayoría de los indicadores se incluyen diez de los doce países sudamericanos: Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela, ya que no se dispuso de información suficiente para estudiar los casos de Guyana y Surinam.⁶

En el bienio 2010-2011, cerca del 80% de las exportaciones de Sudamérica fueron absorbidas por socios extra-regionales. De acuerdo con la clasificación de Lall ya mencionada, los envíos se dividieron en partes casi iguales entre productos primarios y manufacturas. Sin embargo, dentro de este último rubro se produjo un notable cambio en los pesos relativos de sus componentes ya que, en esos años, 70% correspondió a manufacturas basadas en recursos naturales. Esta proporción era 50% en 2003-2004, cifra similar a la registrada en 1997-1998. Es decir, el auge de precios de los productos básicos tuvo un notable impacto de arrastre sobre la composición de las exportaciones manufactureras colocadas fuera de la región, equivalente a una ganancia de 20 puntos porcentuales por parte de aquellas vinculadas con los recursos naturales; naturalmente este cambio se dio en detrimento de otros tipos de manufacturas. Dentro de un cuadro general de aumento de las exportaciones, la modificación de esta estructura se debió a la expansión de las ventas externas de las manufacturas basadas en recursos naturales a tasas muy superiores a las observadas en el resto de las categorías.

Algunas de las preguntas específicas que busca responder este reporte son: ¿qué manufacturas particulares explican la mencionada mutación de la estructura de las exportaciones extra-regionales? ¿Cómo afectó este proceso a la concentración en términos de productos y de destinos de los envíos? ¿Se verificaron diferencias de comportamiento entre países? ¿Cómo variaron los destinos de los envíos extra-regionales? ¿Existió alguna vinculación entre los niveles de ingreso de los socios y el tipo de productos que compran? ¿Cómo varió el grado de sofisticación de esas manufacturas?

Se ha utilizado una versión abierta de la clasificación de Lall, en la cual las cuatro grandes categorías se desagregan en subconjuntos específicos de manufacturas (Cuadro 1).

⁵ Giordano, coord. y Ramos, col. (2015), pp. 38-39. La sección IV brinda otro enfoque respecto a la brecha entre las características de las exportaciones y el potencial de diversificación de los países.

⁶ En algunos Cuadros, la muestra de países se restringe por falta de información para toda la serie.

Cuadro 1. Clasificación según intensidad tecnológica

Categorías de Manufacturas		Descripción de la categoría	Subcategoría		
Manufacturas basadas en recursos naturales (RB)		La dotación del recurso determina su competitividad. Usan tecnologías simples y son intensivas en trabajo, aunque hay casos con presencia de economías escala, requerimientos de capital y la utilización de ciertas especializaciones tecnológicas. Ej.: refinación de petróleo, minería, ciertos procesamientos de alimentos o materias primas.	Manufacturas basadas en recursos naturales agrícolas (RB1)		
			Manufacturas basadas en otros recursos naturales (RB2)		
Manufacturas no basadas en recursos naturales (NRB)	Manufacturas de baja tecnología (LT)	Productos con tecnologías de uso difundido, y relativamente estables, incorporadas en los bienes de capital. Son productos generalmente indiferenciados que compiten vía precio y los costos laborales son determinantes en su competitividad. Las economías de escala y las barreras a la entrada son, generalmente, bajas.	Manufacturas textiles y confecciones (LT1)		
			Otras manufacturas de tecnología baja como papel, productos de hierro y acero, artículos de plástico, etc. (LT2)		
	Manufacturas de tecnología media (MT)	Comprenden gran parte de bienes de capital e insumos intermedios que requieren cierta especialización y tecnologías sometidas a economías de escala. En general, son productos que están en el núcleo de la actividad industrial de las economías maduras. Tienden a la utilización de tecnologías complejas, moderados niveles de I&D, avanzados niveles de calificación y largos periodos de aprendizaje.	Automotriz (MT1)	Son intensivos en encadenamientos productivos y la interacción entre las firmas juega un papel determinante para alcanzar la eficiencia tecnológica.	
			Ingeniería (MT3)		
		Industrias de proceso (MT2)	Incluyen a las distintas industrias químicas y petroquímicas, hierro y acero y algunos tipos de fibras sintéticas.		
	Manufacturas de tecnología alta (HT)	Son industrias de tecnología avanzada y progreso técnico acelerado, con alta inversión en I&D y fuerte énfasis en el diseño de productos. Requieren una infraestructura tecnológica sofisticada, altos niveles de especialización de capacidades tecnológicas y estrecha interacción entre las firmas y, entre éstas y universidades o centros de investigación tecnológica.	Productos electrónicos y eléctricos (HT1)		
			Conjunto de diversos instrumentos de óptica, medicamentos, aeronaves e instrumentos de medición (HT2)		

Fuente: Elaboración propia según Lall (2000).

La siguiente sección analiza, en primer lugar, la evolución general de los envíos extra-regionales con ayuda de la mencionada taxonomía. Adicionalmente, se consideran las ventas externas con un mayor nivel de desagregación, individualizando los rubros responsables de la modificación de la estructura de las exportaciones.⁷ La última parte aborda el origen por país del subconjunto de las ventas externas estudiadas.

⁷ La información proviene principalmente de la base de datos de comercio exterior de Naciones Unidas (COMTRADE); se recurrió a DataINTAL para los datos de exportaciones de Uruguay en los años más recientes. La falta de información para Venezuela en 2011 fue suplida utilizando los mismos datos de 2010; dado que el alto peso relativo del petróleo (un producto primario) se ha mantenido relativamente estable, el error resultante no es sustantivo.

En la tercera sección se analizan las exportaciones extra-regionales desde el punto de vista de los principales socios a los que se destinan. En esta parte del estudio se examina la relevancia de los mercados más importantes en cada categoría de intensidad tecnológica y también el peso de cada una de esas categorías en el total que se exporta a cada socio. Adicionalmente, se busca determinar la relación entre los niveles de ingreso *per cápita* de los países de destino y el tipo de productos exportados por las economías sudamericanas.

La última sección presenta el indicador de sofisticación de la canasta exportadora, observando, no solo su evolución entre los períodos elegidos, sino también distinguiendo por categorías de productos y los destinos a los que éstos se exportan. Finalmente, se esbozan algunas conclusiones.

II. Las exportaciones de manufacturas extra-regionales: contenido tecnológico, principales productos y relevancia de los países exportadores

La presente sección da una visión panorámica de la composición de las exportaciones sudamericanas según su contenido tecnológico y mercados de destino (fuera y dentro de Sudamérica), considerando su evolución en los períodos 1997-1998, 2003-2004 y 2010-2011. El análisis se complementa con observaciones más desagregadas de los productos exportados (definidos según CUCI Rev. 3 a 3 dígitos) con el fin de destacar aquellos que explican el desempeño de cada una de las grandes categorías por contenido tecnológico. Finalmente, se evalúa la importancia relativa de cada uno de los países sudamericanos en términos de su rol como exportadores de manufacturas extra-regionales.

A. Estructura y evolución de las exportaciones según categorías de contenido tecnológico

Las exportaciones de los países sudamericanos están dirigidas, mayoritariamente, a mercados extra-sudamericanos (Cuadro 2 y Gráfico 1). En promedio, en el bienio 2010-2011, 78% de las exportaciones tuvieron un destino extra-regional. De hecho, después del año 2000 se consolidó una estructura en la que en torno a cuatro quintos del total de las ventas externas va a mercados fuera de la región. A su vez, hay que tener presente que la composición de las exportaciones resulta asimétrica según sea su destino intra- o extra-regional. Las primeras, es decir las exportaciones hacia la propia Sudamérica, tienen un alto contenido de manufacturas, que alcanzan prácticamente las tres cuartas partes del valor colocado allí.⁸ En el bienio 2010-2011, estas *exportaciones manufactureras intra-regionales* sumaron cerca de US\$ 79 mil millones en promedio anual, de los cuales más de la mitad (US\$ 43 mil millones) correspondieron a manufacturas de tecnología media (MT); aquellas basadas en recursos naturales (RB) absorbieron poco más de la cuarta parte, y el resto lo compartían las manufacturas de tecnología baja (LT) y alta (HT). La composición en términos de intensidad tecnológica de las exportaciones de manufacturas intra-regionales se mantuvo bastante estable respecto al bienio de referencia 1997-1998.

⁸ Gayá y Michalczewsky (2014) examinan esta vertiente del comercio de los países sudamericanos.

Cuadro 2. Exportaciones totales sudamericanas, intra y extra-regionales, según contenido tecnológico

Promedios bianuales

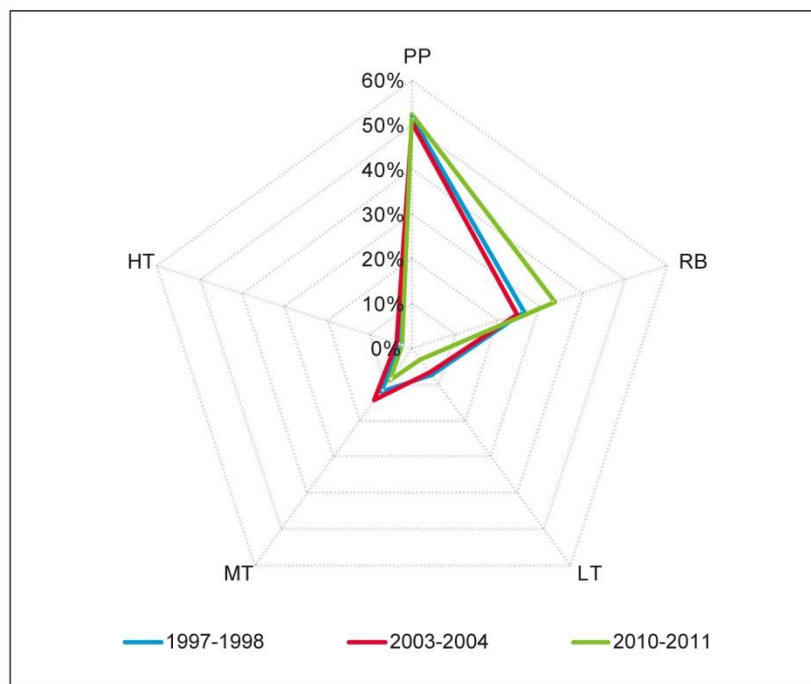
Categorías	Destino	En millones de US\$			Descripción de participaciones	En porcentajes		
		1997-1998	2003-2004	2010-2011		1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	Mundo	132.107	195.496	497.863	Participación de intra y extra-regional en Total del Mundo	100%	100%	100%
	Intra-regional	37.212	36.318	107.870		28%	19%	22%
	Extra-regional	94.894	159.177	389.993		72%	81%	78%
A. Productos Primarios (PP)	Mundo	57.816	90.053	231.402	Participación de PP y manufacturas en total al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	44%	46%	46%
	Intra-regional	8.577	9.837	28.553		6%	5%	6%
	Extra-regional	49.239	80.216	202.849		37%	41%	41%
B. Manufacturas	Mundo	74.291	105.443	266.461	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	56%	54%	54%
	Intra-regional	28.635	26.481	79.317		22%	14%	16%
	Extra-regional	45.655	78.961	187.144		35%	40%	38%
<i>B.1. Manufacturas basadas en Recursos Naturales (RB)</i>	<i>Mundo</i>	<i>32.810</i>	<i>46.297</i>	<i>152.327</i>	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	<i>44%</i>	<i>44%</i>	<i>57%</i>
	<i>Intra-regional</i>	<i>7.947</i>	<i>7.033</i>	<i>20.588</i>		<i>28%</i>	<i>27%</i>	<i>26%</i>
	<i>Extra-regional</i>	<i>24.863</i>	<i>39.264</i>	<i>131.740</i>		<i>54%</i>	<i>50%</i>	<i>70%</i>
<i>B.2. Manufacturas no basadas en Recursos Naturales (NRB)</i>	<i>Mundo</i>	<i>41.481</i>	<i>59.146</i>	<i>114.133</i>	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	<i>56%</i>	<i>56%</i>	<i>43%</i>
	<i>Intra-regional</i>	<i>20.688</i>	<i>19.449</i>	<i>58.729</i>		<i>72%</i>	<i>73%</i>	<i>74%</i>
	<i>Extra-regional</i>	<i>20.792</i>	<i>39.697</i>	<i>55.404</i>		<i>46%</i>	<i>50%</i>	<i>30%</i>
B.2.1. Manufacturas de baja tecnología (LT)	<i>Mundo</i>	<i>11.323</i>	<i>14.763</i>	<i>21.997</i>	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	<i>15%</i>	<i>14%</i>	<i>8%</i>
	<i>Intra-regional</i>	<i>4.452</i>	<i>4.026</i>	<i>10.196</i>		<i>16%</i>	<i>15%</i>	<i>13%</i>
	<i>Extra-regional</i>	<i>6.872</i>	<i>10.737</i>	<i>11.801</i>		<i>15%</i>	<i>14%</i>	<i>6%</i>
B.2.2. Manufacturas de tecnología media (MT)	<i>Mundo</i>	<i>25.662</i>	<i>36.303</i>	<i>77.487</i>	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	<i>35%</i>	<i>34%</i>	<i>29%</i>
	<i>Intra-regional</i>	<i>14.402</i>	<i>13.303</i>	<i>42.798</i>		<i>50%</i>	<i>50%</i>	<i>54%</i>
	<i>Extra-regional</i>	<i>11.260</i>	<i>23.000</i>	<i>34.689</i>		<i>25%</i>	<i>29%</i>	<i>19%</i>
B.2.3. Manufacturas de tecnología alta (HT)	<i>Mundo</i>	<i>4.495</i>	<i>8.079</i>	<i>14.649</i>	Participación de los subrubros de manufacturas en totales de manufacturas al mundo, intra y extra-regional, respectivamente	<i>6%</i>	<i>8%</i>	<i>5%</i>
	<i>Intra-regional</i>	<i>1.834</i>	<i>2.119</i>	<i>5.735</i>		<i>6%</i>	<i>8%</i>	<i>7%</i>
	<i>Extra-regional</i>	<i>2.661</i>	<i>5.960</i>	<i>8.915</i>		<i>6%</i>	<i>8%</i>	<i>5%</i>

Fuente: Elaboración propia con base en COMTRADE y DataINTAL.

En contraste, la estructura de las *exportaciones extra-regionales* experimentó sustanciales modificaciones a lo largo del periodo estudiado, al tiempo que su estructura resultó muy distinta respecto a las dirigidas a la propia región. En primer lugar, en 2010-2011, el 52% de esas ventas correspondieron a productos primarios (PP) y el resto a manufacturas. Sin embargo, la participación de las manufacturas basadas en recursos naturales (RB) no sólo era muy significativa, sino que se incrementó notablemente durante el periodo de auge exportador: mientras que en 2003-2004 eran US\$ 39 mil millones, que representaban un cuarto del *total* de las exportaciones extra-regionales, en 2010-2011 alcanzaron US\$ 132 mil millones, un tercio de las mismas. Claramente, el aumento se hizo a costa de las otras tres categorías de manufacturas, en particular las de baja y media tecnología (LT y MT).

Gráfico 1. Exportaciones totales sudamericanas extra-regionales, según contenido tecnológico

En porcentajes respecto del total



Fuente: Elaboración propia con base en COMTRADE y DataINTAL.

Es interesante también examinar el agregado total correspondiente a las *manufacturas no basadas en recursos naturales*. En 1997-1998, las exportaciones de este tipo dirigidas a todos los destinos eran de unos US\$ 41 mil millones, distribuidas en partes prácticamente iguales entre el mercado intra-regional y el extra-regional. En 2003-2004,

esa proporción se alteró, debido a un crecimiento significativo de los envíos extra-regionales, al tiempo que el nivel de los destinados al mercado sudamericano se estancó en el marco de la inestabilidad macroeconómica de los primeros años de esa década; las ventas extra-regionales alcanzaron los dos tercios de este tipo de manufacturas. En cambio, al terminar el auge de los productos básicos, en 2010-2011, se regresa a la proporción por destino de los mercados de 1997-1998, con cuotas muy similares para cada uno, aunque situadas a un nivel agregado muy superior, US\$ 114 mil millones.

Ahora bien, si se estudia la evolución del conjunto de *manufacturas exportadas a los mercados extra-regionales*, son llamativos los cambios operados en su composición entre 2003-2004 y 2010-2011 (Cuadro 3 y Gráfico 2). Hasta 2003-2004, las *basadas en recursos naturales* (RB) representaban la mitad de esos envíos, pero al terminar el auge de los productos básicos, esa proporción se había elevado al 70%. Dentro de este incremento, las manufacturas de origen agrícola (RB1) mantuvieron su participación, mientras que las no agrícolas (principalmente de origen minero, RB2), crecieron fuertemente y pasaron a representar 45% del total de exportaciones extra-regionales de manufacturas. La expansión se dio en detrimento de *manufacturas no basadas en recursos naturales* (NRB), en particular de tecnología media y baja, con fuertes caídas de participación de los subgrupos automotriz (MT1) y textiles y confecciones (LT1). Estas dos subcategorías sufrieron incluso una caída en el valor corriente de sus exportaciones en 2010-2011 respecto de 2003-2004.

El crecimiento de las RB2 está explicado sobre todo por envíos de minerales y concentrados de hierro, cobre y metales preciosos, así como rubros agrupados bajo químicos diversos.⁹ En la medida en que algunos productos primarios experimentan ciertos procesos de transformación iniciales, la clasificación utilizada las ubica dentro de las manufacturas; los precios de estos productos, sin embargo, están muy influidos por el comportamiento de los mercados de los productos básicos.

⁹ Cuadro A3, Anexo Estadístico.

**Cuadro 3. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales,
según contenido tecnológico**

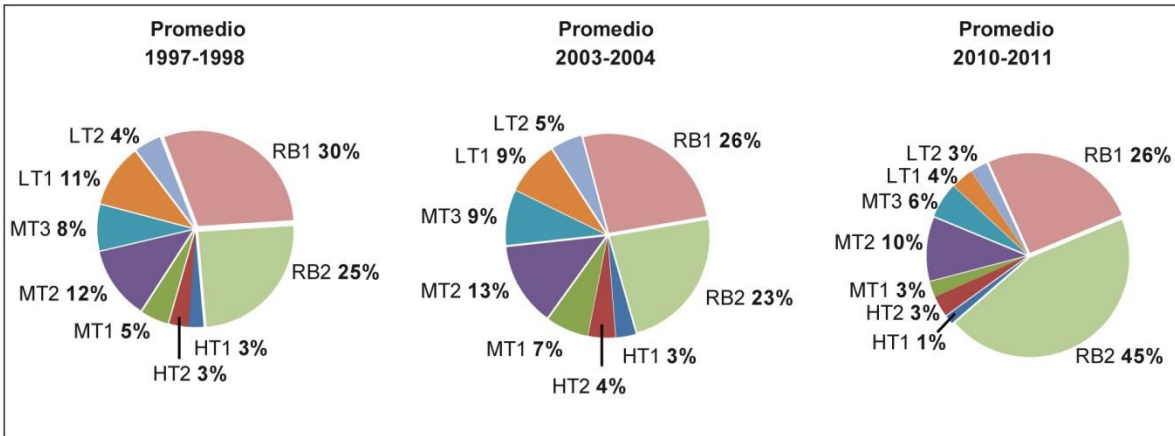
Promedios bianuales

Contenido tecnológico	En millones de US\$			Tasa de variación (en porcentajes)		Participación en el Total (en porcentajes)		
	1997-1998	2003-2004	2010-2011	2003-2004 /1997-1998	2010-2011 /2003-2004	1997-1998	2003-2004	2010-2011
<i>RB - Basadas en Recursos Naturales</i>	24.863	39.264	131.740	58%	236%	54%	50%	70%
RB1 - Agrícolas	13.630	20.908	47.738	53%	128%	30%	26%	26%
RB2 - Otras (no agrícolas)	11.233	18.356	84.001	63%	358%	25%	23%	45%
<i>NRB - No basadas en Recursos Naturales</i>	20.792	39.697	55.404	91%	40%	46%	50%	30%
LT1 - Textiles y Confecciones	4.834	6.826	6.747	41%	-1%	11%	9%	4%
LT2 - Otras	2.037	3.911	5.054	92%	29%	4%	5%	3%
MT1 - Automotriz	2.146	5.399	4.754	152%	-12%	5%	7%	3%
MT2 - Procesos	5.580	10.534	19.321	89%	83%	12%	13%	10%
MT3 - Ingeniería	3.533	7.067	10.614	100%	50%	8%	9%	6%
HT1- Eléctricas y Electrónicas	1.159	2.521	2.612	118%	4%	3%	3%	1%
HT2- Otras	1.502	3.439	6.303	129%	83%	3%	4%	3%
Total	45.655	78.961	187.144	73%	137%	100%	100%	100%

Fuente: Elaboración propia con base en COMTRADE y DataINTAL. Ver referencias de las subcategorías por contenido tecnológico en Anexo Estadístico.

Gráfico 2. Composición de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, según subcategorías de contenido tecnológico

En porcentajes



Fuente: Elaboración propia con base en COMTRADE y DataINTAL.

El cambio que se efectúa en el periodo más reciente contrasta con los rasgos estilizados de la expansión exportadora extra-regional que se dio entre 1997-1998 y 2003-2004. Entre esos bienios, las NRB tuvieron el comportamiento más dinámico: crecieron 91% entre ambos momentos, en tanto que las RB lo hicieron 58%. De hecho, las primeras explican algo más de la mitad del incremento de estas exportaciones entre esos años; en realidad, no se produjo entonces un cambio significativo en la composición de esta parte de la canasta exportadora ya que solo se registró una pequeña ganancia de participación de las NRB, de 46% a 50% de este agregado. Por el contrario, en 2010-2011 las RB2 (no agrícolas) alcanzaron el 45% del total y, junto con las RB1 (agrícolas), alcanzan el 70% de la suma global destinada a mercados fuera de Sudamérica.

De cualquier manera, en la medida en que gran parte del impulso que hizo crecer las exportaciones extra-regionales de manufacturas basadas en recursos naturales entre 2003-2004 y 2010-2011 provino del alza de los precios de los productos básicos, el crecimiento de las *manufacturas no basadas en recursos naturales* (40%) no deja de ser destacable.¹⁰ El nivel medio anual que alcanzan estas exportaciones es de US\$ 55 mil millones en promedio en 2010-2011, frente a US\$ 40 mil en 2003-2004. Es significativo que en esta expansión se distingan dentro de las NRB las exportaciones originadas en industrias de procesos (MT2) y de ingeniería (MT3), con tasas de variación del 83% y 50%, respectivamente.

¹⁰ Un análisis a precios constantes utilizando esta clasificación abstraería el efecto de la variación de precios; sin embargo ese objetivo escapa al propósito del reporte.

Al culminar la reciente fase de auge exportador en 2010-2011, la mayor parte de las exportaciones sudamericanas fueron colocadas en mercados no sudamericanos. De acuerdo con la clasificación utilizada, un 48% de esos envíos estaba formado por manufacturas y 52% por productos primarios. Sin embargo, una parte apreciable (34%) de las exportaciones extra-regionales estaban vinculadas a manufacturas basadas en recursos naturales de modo que si se suma este grupo a las de origen netamente primario, se alcanza una cifra del 86%. En otras palabras, el crecimiento exportador que se inicia en 2003-2004 afianzó ese sesgo en la composición de las ventas externas de Sudamérica, afectando la composición de las manufacturas vendidas en los destinos extra-regionales. Este fue un resultado del *boom* de las materias primas y en especial, de sus precios, siendo los rubros más destacados los relacionados con industrias minero-extractivas. En el resto de las manufacturas, en estos años se evidenció una caída en la participación de las automotrices (MT1) y los textiles y confecciones (LT1). Sin embargo, a pesar de la pérdida de importancia relativa de las manufacturas no basadas en recursos naturales, no deja de ser significativo el monto absoluto que alcanzan a fines del auge. Más aún, las exportaciones originadas en industrias de proceso y de ingeniería tuvieron tasas de crecimiento considerables. Ciertamente, la dinámica del auge exportador más reciente, contrasta con la evolución observada entre 1997-1998 y 2003-2004 cuando fueron las manufacturas no basadas en recursos naturales las de mayor crecimiento.

B. Principales productos que definen el comportamiento de las exportaciones de manufacturas extra-regionales

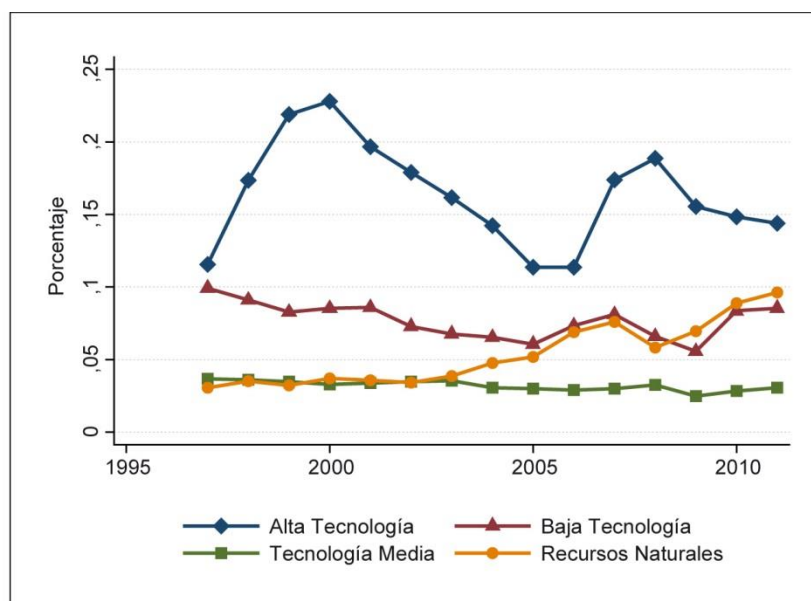
En esta subsección se analiza el comportamiento de los bienes, definidos como grupos CUCI (3 dígitos), que determinaron la evolución de cada una de las categorías de contenido tecnológico examinadas previamente, durante los períodos seleccionados. Previo a este análisis detallado, se revisan indicadores de la evolución de la elevada concentración de las exportaciones sudamericanas, rasgo que se acentúa en las destinadas a mercados extra-regionales.

Desde fines de los años noventa, las manufacturas de tecnología media (MT) conforman el grupo de exportaciones extra-sudamericanas más diversificado, con un indicador de concentración que permanece muy estable (Gráfico 3). Algo similar ocurre con el grado de concentración de los bienes de baja tecnología, salvo algunos periodos con una leve tendencia a una mayor diversificación. Los cambios más fuertes se observan en las manufacturas de alta tecnología, que han exhibido altos niveles relativos de

concentración y una alta variabilidad a lo largo del período estudiado. Por su parte, las ventas externas de manufacturas basadas en recursos naturales se concentraron notablemente y en forma sostenida a partir de 2003.

Gráfico 3. Concentración de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales por categorías de contenido tecnológico, 1997- 2011

Índice de Herfindahl-Hirschman normalizado



Fuente: Elaboración propia.

Como se señaló en la subsección previa, las exportaciones extra-regionales de manufacturas basadas en recursos naturales (RB) tuvieron el mayor dinamismo relativo a partir de la mitad de la década pasada, especialmente, las *no agrícolas* (RB2). Entre 2003-2004 y 2010-2011, estas últimas crecieron 358%, básicamente como resultado de la expansión de las colocaciones de bienes derivados de la minería del hierro y del cobre, cuya participación en las exportaciones de esta subcategoría en 2010-2011 alcanzó 71%.¹¹ El elevado grado de concentración se evidencia en el hecho de que para cubrir 90% de las exportaciones de esta subcategoría (RB), basta sumar ocho grupos.¹² Cinco de ellos están relacionados con la actividad minera: aparte de los mencionados, hierro y cobre, se encuentran productos de aluminio, metales preciosos y algunos metales comunes. Los otros tres grupos comprenden productos de la actividad química, tales como varios tipos de alcoholes, y algunos químicos inorgánicos. Los ocho grupos explican

¹¹ Cuadro A3, Anexo Estadístico.

¹² Grupos CUCI: 281, 283, 287, 285, 598, 522, 289 y 512.

el 93% del aumento de esta subcategoría registrado entre ambos bienios. Los productos de la minería del hierro absorben 44% de este tipo de exportaciones (con un crecimiento de casi 800%), y los de la minería del cobre un 27% (con un aumento en torno al 300%). Los mencionados productos químicos redondean un 6% del total de la subcategoría.

El notorio crecimiento de este tipo de exportaciones se inició antes del auge exportador de los años 2000: entre 1997-1998 y 2003-2004 la subcategoría RB2 tuvo una suba importante: los ocho grupos explican el 90% del incremento entre esos dos periodos; en 2003-2004 ya representaban 76% de las exportaciones de la subcategoría. Es decir, el ascenso exportador más reciente reforzó una tendencia previa.

En cuanto a las exportaciones de manufacturas basadas en recursos naturales *agrícolas* (RB1), el aumento entre los dos periodos más recientes en consideración fue 128%, inferior al de las no agrícolas pero sumamente destacado. Utilizando el criterio de la proporción que cubren los ocho grupos más importantes,¹³ se observa que en este caso, se trata de una cifra cercana al 80%. Esta proporción es similar en los tres bienios considerados. Estos ocho grupos explican a su vez poco más del 80% del aumento registrado entre 2003-2004 y 2010-2011. En este conjunto se destacan el grupo formado por azúcar, melaza y miel, que crece casi 400% y representó casi un 30% de la subcategoría en 2010-2011; puede destacarse también las exportaciones de pasta y desperdicios de papel que representaron un 15% de estas ventas externas en ese bienio.

Como se dijo, las exportaciones de *manufacturas no basadas en recursos naturales* (NRB) tuvieron un crecimiento menor entre 2003-2004 y 2010-2011. Aumentaron 40%, lo que contrasta con el incremento de 91% entre 2003-2004 y 1997-1998. En aquel momento, explicaron más de la mitad de la suba de las exportaciones consideradas; en el período más reciente, en cambio, sólo contribuyeron con el 15% del incremento. Como se vio en el Cuadro 3, el crecimiento de las ventas externas de ese tipo de manufacturas entre 2003-2004 y 2010-2011 es desigual entre subcategorías: las de productos electrónicos y eléctricos, correspondientes a la primer subcategoría de alta tecnología (HT1), se mantienen prácticamente inalteradas, en tanto que las que agrupan instrumentos de óptica, medicamentos, aeronaves e instrumentos de medición (HT2) se expanden 83%. En el caso de las manufacturas de tecnología media, es llamativa la caída de 12% de las exportaciones automotrices (MT1), mientras que las de industrias de procesos (MT2) crecieron 83%, y las de ingeniería (MT3), 50%. También en las ventas externas de productos clasificados como de baja tecnología se da un cambio de

¹³ Cuadro A2, Anexo Estadístico; grupos CUCI: 061,251, 421, 059, 112, 248, 017 y 634.

composición: se verifica una reducción de 1% en textiles y confecciones (LT1), mientras que sube 29% el resto de estos productos, donde están papel, manufacturas de hierro y acero, plásticos, etc. (LT2).

Al analizar los grupos CUCI dentro de HT1 (electrónicas y eléctricas), se observan distintas evoluciones entre 2003-2004 y 2010-2011. Hay un crecimiento elevado de bienes como motores eléctricos, máquinas generadoras, transformadores, máquinas de oficina, aparatos para diagnóstico médico a la vez que caen las exportaciones de equipo de telecomunicaciones; computadoras, radiorreceptores, y receptores de televisión, entre otros.¹⁴

En lo que se refiere a HT2 (otras manufacturas de alta tecnología), las aeronaves explican más de la mitad del mencionado crecimiento del 83% que experimentó la subcategoría entre 2003-2004 y 2010-2011. 41% restante del aumento correspondió a medicamentos y productos farmacéuticos. Las exportaciones de aeronaves ya habían explicado el 87% del fuerte crecimiento registrado entre los dos períodos anteriores, 1997-1998 y 2003-2004, que fue de 129%.¹⁵

El conjunto de las exportaciones de bienes de tecnología media (MT) creció 51% entre 2003-2004 y 2010-2011, alrededor de la mitad de lo que habían crecido entre 1997-1998 y 2003-2004. Como se mencionó más arriba, las MT2 son las que muestran el aumento más destacable (83%), en tanto que las MT1 tienen una caída entre ambos períodos de 12% y las MT3 crecieron 50%.

Cabe ahondar en la subcategoría industrias de proceso (MT2), un rubro con exportaciones concentradas. Los ocho primeros grupos CUCI allí incluidos¹⁶ comprenden el 75% de las ventas externas de la subcategoría en el bienio más reciente, una proporción que se elevó un poco a lo largo de los tres periodos; además esos grupos explicaron el 80% del incremento registrado entre las puntas del auge exportador. Dos grupos con productos de la siderurgia (como las ferroaleaciones y los lingotes de acero) comprenden 46% del total exportado de la subcategoría. Cabe agregar los tubos, caños y perfiles que crecen significativamente y representaron 7% del ese total. Los productos de papel y cartón alcanzan otro 7% mientras que tres grupos de industrias plásticas (por ejemplo, polímeros de etileno y planchas de plástico) sumaron 10% de este tipo de exportaciones en 2010-2011. En 2003-2004 los ocho grupos principales eran prácticamente los mismos, salvo por algunas manufacturas de aluminio y laminados planos que fue sustituido en 2010-2011 por los mencionados polímeros. Es decir, se trata

¹⁴ Cuadro A9, Anexo Estadístico.

¹⁵ Cuadro A10, Anexo Estadístico; HT2 incluye los Grupos CUCI 525, 541, 542, 712, 792, 871, 874 y 881.

¹⁶ Cuadro A7, Anexo Estadístico; Grupos CUCI: 671, 672, 641, 679, 625, 575, 571 y 582.

de una categoría que atraviesa la fase de expansión exportadora con una sustancial estabilidad en materia de concentración.

En lo que respecta a la industria automotriz (MT1), el grado de concentración es mayor que lo observado hasta ahora: en 2010-2011, con solo tres grupos CUCI¹⁷ se alcanza 91% de las exportaciones extra-regionales de esta subcategoría; en 1997-1998, esos grupos ya daban cuenta de 96% de las exportaciones. La fuerte caída de las exportaciones de automóviles (57%) entre 2003-2004 y 2010-2011 no logró ser compensada por el aumento de los vehículos de transportes de mercancías (120%), dado el desigual peso relativo de ambos; en consecuencia, las exportaciones de MT1 se redujeron un 12%.

Las exportaciones de industrias de ingeniería (MT3) están más diversificadas. En este caso, hay que incluir los diez primeros grupos¹⁸ para alcanzar el 77% de las exportaciones de 2010-2011 las cuales explicaron el 83% del incremento verificado entre los dos últimos períodos. Si bien motores de combustión interna es el principal grupo de esta subcategoría (19%), no fue el más dinámico del período, ya que creció solo 15%; en tanto que maquinaria y equipo de ingeniería civil aumentó más del 100%; árboles de transmisión lo hicieron 96%; grifos, llaves y válvulas 230% y máquinas y motores no eléctricos 260%.

Las exportaciones de las industrias de baja tecnología (LT) fueron las que registraron el crecimiento más bajo: sólo 10% entre 2003-2004 y 2010-2011; entre 1997-1998 y 2003-2004 el aumento había sido 56%. De cualquier manera, el comportamiento fue disímil: mientras las exportaciones de LT1 (textiles y confecciones) cayeron 1%, las LT2 (otras) crecieron 29%. En el caso de LT1, aumentaron las colocaciones de productos de cuero, disminuyeron las de calzado, y las de textiles y confecciones sufrieron una caída generalizada; se trata de rubros intensivos en mano de obra, expuestos a la creciente competencia asiática durante el periodo. En el caso de LT2, el crecimiento de las exportaciones se explica casi exclusivamente por rubros de manufacturas de metales comunes.¹⁹

Merecen destacarse algunos resultados del análisis que se ha realizado: primero, que las exportaciones de manufacturas basadas en recursos naturales (especialmente las no agrícolas, RB2) adquirieron una preponderancia notable. En 2010-2011, el conjunto RB1 y RB2 representó 70% de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-

¹⁷ Cuadro A6, Anexo Estadístico; Grupos CUCI: 784, 782 y 781.

¹⁸ Cuadro A8, Anexo Estadístico; Grupos CUCI: 713, 723, 743, 793, 748, 747, 742, 728, 714, y 772.

¹⁹ Cuadros A4 y A5, Anexo Estadístico.

regionales, mientras que en 2003-2004 no llegaban a la mitad de ese agregado. Segundo, dejando de lado las manufacturas basadas en recursos naturales, las exportaciones de manufacturas de baja, media y alta tecnología tuvieron un crecimiento más acotado pero no despreciable. En este conjunto, sobresale el crecimiento de las MT2 (industrias de proceso) que explican más de la mitad de la expansión de las exportaciones de manufacturas no basadas en recursos naturales; pero también mostraron dinamismo las HT2 (otras manufacturas de alta tecnología) y, en menor medida, las MT3 (industrias de ingeniería). Tercero, si bien las manufacturas no basadas en recursos naturales perdieron participación en el total de exportaciones manufactureras, las MT2 se han consolidado como el principal rubro de este subconjunto.²⁰ Entre estas, se destacan algunos productos siderúrgicos con cierta elaboración como ferroaleaciones, tubos sin costura y perfiles. El dinamismo de las MT3 se debe a bienes tales como partes y piezas de motores de combustión interna y la maquinaria y equipo de ingeniería civil, mientras que el de las de HT2 proviene de los envíos de aeronaves y medicamentos. Claramente, las exportaciones de industrias de baja tecnología como los textiles y las confecciones (LT1) perdieron terreno en el periodo estudiado, al igual que ocurrió con MT1, la industria automotriz.

C. Las exportaciones no basadas en recursos naturales: participación por países y concentración

Sudamérica está compuesta por países de muy diversa escala y especialización productiva, y esto se refleja en la participación que cada economía tiene en el total exportado por este agregado geográfico, así como en el tipo de productos que compone su canasta exportadora. Esta subsección se enfoca en las exportaciones extra-regionales de bienes no basados en recursos naturales (NRB), analizando la evolución de su importancia relativa y del grado de concentración.

Cabe, en primer lugar, señalar la pronunciada asimetría en cuanto a la distribución por origen de las NRB, bienes de mayor sofisticación tecnológica y con mayores encadenamientos. Como es natural, dada su escala, la participación de Brasil en el total sudamericano de este tipo de exportaciones es preponderante. De acuerdo con la información del Cuadro 4, en promedio, durante los tres periodos estudiados, a este país correspondieron alrededor de tres cuartas partes de las colocaciones de este tipo; en segundo lugar aparece Argentina pero con solo 11% del total, seguido por Colombia con 7%; los demás países tienen proporciones inferiores al 4%.

²⁰ Corresponde señalar que las MT2 han sido, desde 1997-1998, la principal subcategoría de las NRB.

Aparte de esta asimetría estructural entre países, el auge de las materias primas provocó un cambio notable y general en la participación de los NRB en la canasta exportadora extra-regional. En todos los países considerados (una muestra de siete, debido a la falta de información para Bolivia, Ecuador y Venezuela), el peso relativo de este rubro en el total vendido fuera de Sudamérica fue inferior en 2010-2011 respecto a 1997-1998. Sin embargo, este cambio se produce en un contexto de expansión exportadora que –salvo en el caso de Uruguay– lleva los valores absolutos a niveles superiores en 2010-2011 respecto a 2003-2004. Para el total del grupo de países incluidos, el total exportado de NRB pasa de US\$ 37 mil millones a US\$ 53 mil, con un aumento de 44%. Por supuesto, se trató de un incremento muy inferior al correspondiente a las manufacturas basadas en recursos naturales (RB), que alcanzó 242%. De allí la pérdida de importancia relativa de los NRB respecto a los RB, y a los productos primarios, no incluidos en el Cuadro 4. El aumento muestra, sin embargo, que en las condiciones del auge exportador que se está analizando, se verificó también un cierto dinamismo en un conjunto de rubros de exportación de bienes de relativa complejidad enviados fuera de la región, y que podrían ser pivotes de una mayor diversificación exportadora, en términos de productos y de destinos.

En el marco del gran crecimiento de las exportaciones de productos básicos y de sus manufacturas, es evidente que se produjo una notable pérdida de relevancia de las ventas externas de NRB en términos relativos: en Brasil pasan de explicar 41% del total de sus envíos extra-regionales en 2003-2004, a solo 22% en 2010-2011; en Colombia, de 26% a 11%; en Perú, de 13% a 5%; Uruguay es el más afectado en este sentido: de 24% a solo 9%. En 2010-2011, solo en tres países la participación de las NRB estuvo por arriba del 10%: Argentina (12%), Brasil (22%) y Colombia (11%).

En términos de tasas de variación, las exportaciones de NRB entre estos bienios crecieron más que el promedio en Argentina (64%), Chile (118%), Paraguay (71%) y Perú (54%). Pero es significativo que el mayor exportador en términos absolutos, Brasil, haya registrado un crecimiento inferior a la media (39%); con esta métrica, resulta el país que sufre con mayor intensidad el sesgo hacia el aumento de importancia relativa de los productos básicos en su canasta exportadora durante el auge en cuestión.

Cuadro 4. Exportaciones totales sudamericanas extra-regionales, por rubros seleccionados de manufacturas y países de origen

Promedios bianuales

	Exportaciones extra-regionales por rubro (en millones de US\$)			Participación de los rubros en total del país (en porcentajes)			Tasas de variación (en porcentajes)	
	1997-1998	2003-2004	2010-2011	1997-1998	2003-2004	2010-2011	2003-2004 / 1997-1998	2010-2011 / 2003-2004
ARGENTINA								
RB	3.850	5.500	13.008	29%	28%	27%	43%	137%
NRB	2.285	3.535	5.786	17%	18%	12%	55%	64%
Total ^{a/}	13.296	19.366	47.312	100%	100%	100%	46%	144%
BRASIL								
RB	12.172	18.265	72.728	32%	27%	40%	50%	298%
NRB	14.231	28.249	39.236	37%	41%	22%	99%	39%
Total ^{a/}	38.324	68.219	180.264	100%	100%	100%	78%	164%
COLOMBIA								
RB	924	1.009	2.098	11%	9%	6%	9%	108%
NRB	1.335	2.837	3.971	15%	26%	11%	112%	40%
Total ^{a/}	8.658	10.953	36.835	100%	100%	100%	27%	236%
CHILE								
RB	4.628	9.746	25.546	37%	42%	40%	111%	162%
NRB	503	1.007	2.198	4%	4%	3%	100%	118%
Total ^{a/}	12.578	23.027	64.428	100%	100%	100%	83%	180%
PARAGUAY								
RB	59	86	351	13%	16%	21%	45%	308%
NRB	34	61	104	7%	11%	6%	80%	71%
Total ^{a/}	458	555	1.707	100%	100%	100%	21%	208%
PERU								
RB	1.201	2.221	12.631	23%	25%	39%	85%	469%
NRB	707	1.150	1.765	13%	13%	5%	63%	54%
Total ^{a/}	5.314	8.864	32.272	100%	100%	100%	67%	264%
URUGUAY								
RB	290	357	952	25%	21%	21%	23%	167%
NRB	319	412	412	27%	24%	9%	29%	0%
Total ^{a/}	1.169	1.683	4.471	100%	100%	100%	44%	166%
SUDAMÉRICA^{b/}								
RB	23.123	37.183	127.313	29%	28%	35%	61%	242%
NRB	19.413	37.249	53.471	24%	28%	15%	92%	44%
Total^{a/}	79.796	132.667	367.288	100%	100%	100%	66%	177%

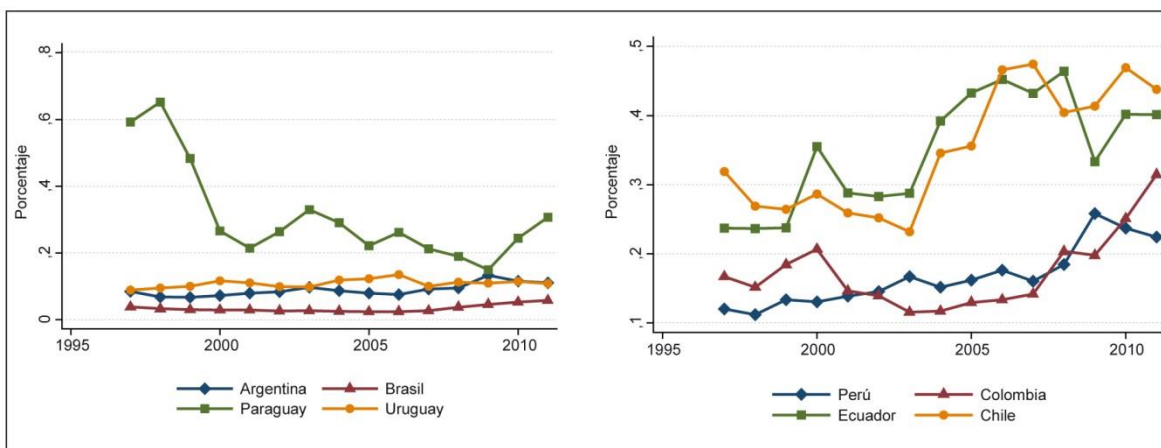
Notas: a/ El total incluye PP, RB y NRB. b/ Excluye a Bolivia, Ecuador, Guyana, Surinam y Venezuela por falta de información.

Fuente: Elaboración propia con base en COMTRADE y DataINTAL.

Respecto a los grados de concentración y utilizando una muestra ampliada a ocho países, puede verse que el cambio estructural comentado se reflejó en mayores grados de concentración de las exportaciones de NRB en cuatro economías: Chile, Colombia, Ecuador y Perú (Gráfico 4). En las restantes, la concentración de estas exportaciones se mantuvo relativamente estable. Es interesante la situación de Paraguay, que tuvo una fuerte diversificación de sus exportaciones extra-regionales de NRB a fines de los noventa, la cual se preservó en los períodos siguientes.

Gráfico 4. Concentración de las exportaciones sudamericanas extra-regionales de manufacturas no basadas en recursos naturales, por países, 1997-2011

Índice de Herfindahl-Hirschman normalizado



Fuente: Elaboración propia.

En Argentina, 5 subgrupos CUCI de NRB cubrieron cerca de dos tercios de las exportaciones en 2010-2011: cueros curtidos; vehículos automotores para transporte de mercancías; tubos, caños y perfiles huecos sin costura; autopartes y medicamentos; se trata de una combinación de manufacturas de alta, media y baja tecnología.

Brasil presenta una canasta más diversificada: 20 subgrupos cubren casi 50% de las exportaciones de NRB. En este caso se destacan las exportaciones de aeronaves; autopartes; automotores; lingotes de hierro y ferroaleaciones (registradas como manufacturas de tecnología media); maquinaria vial; cueros curtidos y calzado.

Colombia ha aumentado significativamente su índice de concentración de las exportaciones extra-regionales de NRB. Esto es el resultado de un fuerte aumento en la participación de las exportaciones de ferroaleaciones, en los que se refleja la transmisión de la suba de precios de las materias primas con las que se producen: cerca de la cuarta parte corresponden a estos productos. Las exportaciones de manufacturas de industrias

de proceso (MT2) prevalecen en las exportaciones colombianas (diversos productos químicos, tubos y perfiles huecos) y algunas confecciones y textiles (LT1).

Desde mediados de los 2000, en Chile se concentraron fuertemente las exportaciones de NRB, especialmente por el crecimiento de las colocaciones de ferroaleaciones, abonos minerales, papel y cartón y neumáticos. Junto con el alambre de cobre, estos cinco subgrupos CUCI de MT2 alcanzan el 50% de las exportaciones. En 1997-1998 y 2003-2004 24 subgrupos alcanzaban esa participación.

Los envíos de Uruguay exhiben una leve tendencia a una concentración, con un indicador bajo. Si bien las exportaciones de cueros curtidos (LT1) mantuvieron su primacía (45% del total de las NRB), adquirieron mayor relevancia las ventas de medicamentos (11%), envases de plástico y algunos tipos de muebles, y perdieron participación las ventas de tejidos y prendas de vestir, que cayeron fuertemente en valor.

En Perú, los primeros subgrupos CUCI representaron cerca del 60% de las exportaciones NRB, con una característica particular: las prendas de vestir (LT1) significaron alrededor del 45% de las exportaciones de esta categoría. Barras y perfiles de cobre, zinc y sus aleaciones labradas (que pertenecen a la subcategoría MT2) tuvieron una participación que redondea el 3% cada uno.

Paraguay tiene una canasta exportadora de NRB relativamente concentrada: 6 subgrupos vienen absorbiendo el 85% de las ventas, y en particular los cueros curtidos (LT1) representaron el 72%. El rubro manufacturas de cuero perdió bastante participación (de 12% a 3%) entre 2003-2004 y 2010-2011; los medicamentos ganaron unos puntos porcentuales en la canasta.

En resumen: en cuanto a las exportaciones extra-regionales de manufacturas no basadas en recursos naturales, se observa una fuerte asimetría con relación al origen ya que Brasil, la economía de mayor dimensión y con una estructura productiva relativamente más compleja, es el origen de cerca de 75% de estas ventas del total sudamericano. Por otra parte, el fuerte crecimiento de las ventas externas en el contexto del auge de las materias primas derivó en una pérdida de importancia relativa de estos bienes en las canastas exportadoras de todos los países, aun cuando sus niveles absolutos se elevaron en forma notable en la mayoría de los casos. El resultado en términos de la concentración es mixto: en la mitad de los países considerados, la oferta exportable de NRB se concentró y en los demás se mantuvo estable.

Esta sección mostró grandes tendencias de las exportaciones de manufacturas extra-regionales en Sudamérica en el marco del auge exportador que terminó en 2011. En

primer lugar, al comparar los bienios 2003-2004 y 2010-2011, se observa un fuerte aumento de las manufacturas basadas en recursos naturales, en especial las no agrícolas, y donde presumiblemente hay un gran componente del alza que se debió a un efecto de precios. Esto restó importancia relativa a las otras manufacturas de mayor contenido tecnológico que, sin embargo, tuvieron en general un crecimiento importante en términos absolutos. Los sectores más afectados fueron el automotriz y los textiles y confecciones, correspondientes a las categorías de tecnología media y baja, respectivamente. Este desempeño se diferencia del registrado entre 1997-1998 y 2003-2004, cuando las manufacturas no basadas en recursos naturales tuvieron un dinamismo relativo mayor que el promedio.

Los rubros líderes en la expansión de las *exportaciones de manufacturas basadas en recursos naturales* fuera de Sudamérica son sobre todo derivados del sector minero-extractivo, en especial del hierro y del cobre. En el otro extremo del espectro, también hubo subas relevantes en las categorías de tecnología alta, impulsadas por las mayores ventas de aeronaves y medicamentos y productos farmacéuticos; y en las de tecnología media, por el crecimiento de los envíos de bienes del sector siderúrgico. Sin embargo el impacto en los totales fue bajo, dado el reducido peso de estas exportaciones.

En el caso de las *exportaciones de manufacturas no basadas en recursos naturales*, resalta la fuerte presencia de Brasil como oferente, un hecho que deriva en gran medida de la asimetría de escala que impera entre las economías sudamericanas. Estos bienes perdieron importancia relativa en la oferta exportable extra-regional de todos los países considerados, aunque también fueron impulsados en términos absolutos por el auge global de las ventas externas durante el periodo. En rigor, solo en Brasil y, en menor medida, en Argentina y Colombia este tipo de manufacturas tiene cierta relevancia en las exportaciones extra-regionales totales. El sesgo en contra de bienes de mayor complejidad tecnológica provocado por el auge exportador se registró en mayor grado en Brasil: sus exportaciones de manufacturas no basadas en recursos naturales crecieron menos que la media del conjunto de países sudamericanos considerados en estos rubros.

La siguiente sección explora el patrón de relación entre el tipo de productos exportados y los mercados extra-regionales en los que se colocan.

III. Las exportaciones de manufacturas extra-regionales: mercados de destino y contenido tecnológico

Esta sección analiza las exportaciones de manufacturas extra-regionales sudamericanas desde el punto de vista de los mercados de destino. Está dividida en tres partes. En la primera, se presenta un panorama de la evolución de la importancia relativa de los principales socios compradores así como del grado de concentración de las exportaciones por mercados; el análisis se desagrega luego para cada categoría por contenido tecnológico. La segunda parte, explora un punto de vista inverso, enfocándose en la composición que tienen las importaciones de los socios extra-regionales por tipo de productos. La tercera, considera la vinculación entre los niveles de ingreso de los importadores y la composición de la canasta que adquieren en Sudamérica.

El análisis se realizó con una muestra de los principales países o agrupaciones donde se colocan las exportaciones manufactureras extra-regionales de Sudamérica: EE.UU., UE15, México, China, Sudáfrica, Canadá, India, la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN), República de Corea, Australia, Japón y la Federación Rusa. En el bienio 2010-2011, este conjunto representó 83% del agregado en cuestión.

A. Los mercados de destino y el tipo de manufacturas

Panorama general

Mientras que, entre 1997-1998 y 2003-2004, la estructura por mercados de destino de las exportaciones sudamericanas de manufacturas extra-regionales se mantuvo relativamente estable, en el más reciente auge exportador se operó un cambio muy significativo (Cuadro 5). Entre los primeros dos períodos EE.UU. representó 30% de estas ventas, la UE15 redondeó un cuarto; Japón pasó de 7% a 5%; México saltó 4% a 7% y la República de Corea promedió entre 2% y 3%. China era el único destino que presagiaba una fuerte irrupción: su participación pasó de 3% en 1997-1998, a casi 8% en 2003-2004; de hecho, ya en este entonces estos flujos tuvieron un crecimiento explosivo (350%).

En este sentido, entre 2003-2004 y 2010-2011 ocurrieron cambios muy notables. El mercado de China pasó de representar 19% de las exportaciones sudamericanas de manufacturas, mientras que EE.UU. cede terreno de manera notoria, con un crecimiento que apenas alcanzó 2%. En un contexto en el cual las exportaciones a China se multiplican por 6, la participación del mercado de EE.UU. en el agregado de exportaciones considerado se reduce de 30% a 13% entre esos años. Entretanto, la UE15 mantuvo su

participación en los envíos sudamericanos, México perdió presencia y Japón y la República de Corea ganaron algunos puntos.

Cuadro 5. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales por principales destinos

Promedios bianuales

	Millones de US\$			Tasas de variación (en porcentajes)		Participación (en porcentajes)		
	1997-1998	2003-2004	2010-2011	2003-2004 / 1997-1998	2010-2011 / 2003-2004	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total extra-regional	45.655	78.961	187.144	73%	137%	100%	100%	100%
UE15	12.439	18.435	45.943	48%	149%	27%	23%	25%
EE.UU.	13.497	23.395	23.890	73%	2%	30%	30%	13%
China	1.374	6.193	36.159	351%	484%	3%	8%	19%
México	1.635	5.523	6.749	238%	22%	4%	7%	4%
Japón	3.034	3.781	13.886	25%	267%	7%	5%	7%
Rep. de Corea	813	2.064	7.358	154%	256%	2%	3%	4%
Demás destinos	12.863	19.570	53.159	52%	172%	28%	25%	28%

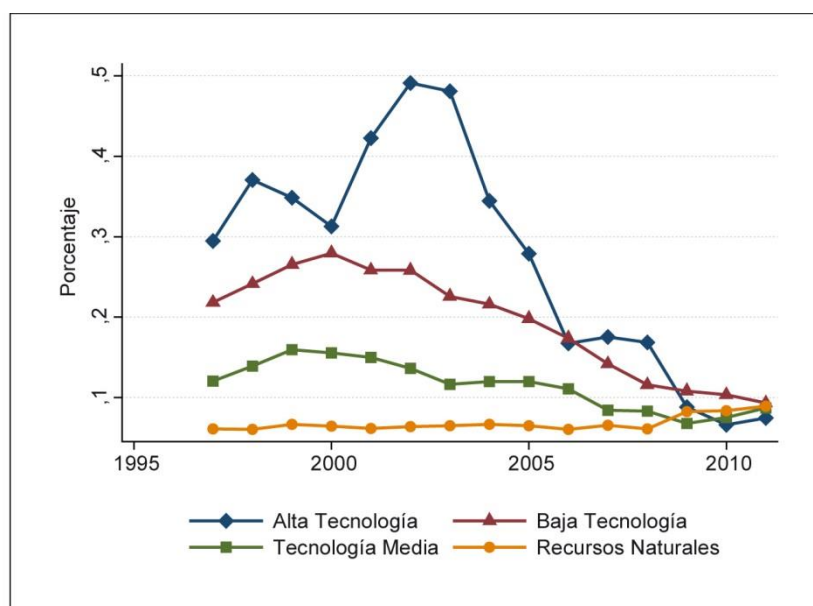
Fuente: Elaboración propia en base a COMTRADE y DataINTAL.

Estas modificaciones impactaron en los indicadores de concentración de las exportaciones por mercados. En este caso, nuevamente se encuentra un comportamiento algo dispar entre las manufacturas basadas en recursos naturales (RB) y el resto (NRB). Las manufacturas de alta, media y baja tecnología registraron una caída en los grados de concentración geográfica, especialmente las primeras, en tanto que las RB tendieron a concentrarse, aunque levemente (Gráfico 5).

Cabe observar, que la fuerte caída de la concentración del destino de las manufacturas de alta tecnología estuvo relacionada con la pérdida de participación del mercado de EE.UU. en este segmento. Una explicación similar se encuentra para las manufacturas de baja y media tecnología. Se observó una importante diversificación de las manufacturas de alta y baja tecnología que contrasta con la mayor concentración de las manufacturas basadas en recursos naturales, vinculada al surgimiento del mercado chino. De cualquier manera, es destacable que los índices de concentración de los distintos rubros convergieran a niveles similares, indicando una mayor diversificación de las exportaciones extra-regionales de manufacturas en su conjunto.

Gráfico 5. Concentración por destinos de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, según contenido tecnológico, 1997-2011

Índice de Herfindahl-Hirschman normalizado



Fuente: Elaboración propia.

Contenido tecnológico de las exportaciones y los mercados de destino

Es conveniente desagregar el precedente panorama general de evolución de los mercados destino en términos de las distintas categorías por contenido tecnológico.²¹ Se analizarán, en forma separada los rubros de exportaciones no basadas y basadas en recursos naturales.

i. Manufacturas no basadas en recursos naturales (NRB)

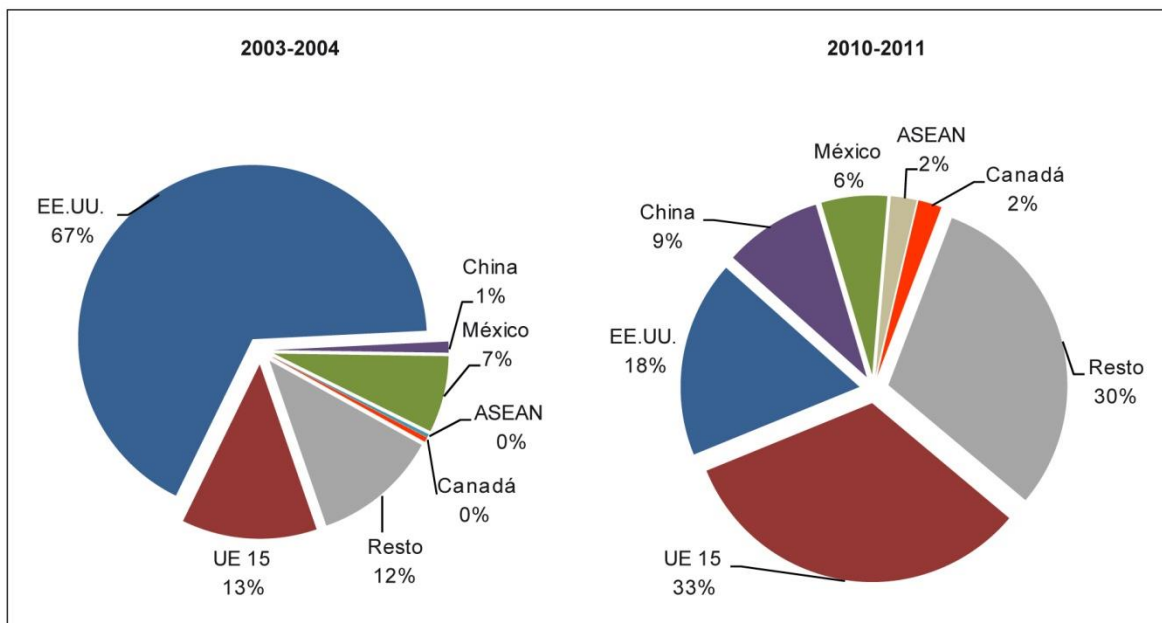
La indicada pérdida de participación de EE.UU. como destino de las exportaciones sudamericanas fue generalizada para todas las subcategorías de contenido tecnológico. En términos de puntos porcentuales, las mayores pérdidas se registran en las manufacturas de alta tecnología que agrupa a un conjunto de diversos instrumentos de óptica, medicamentos, aeronaves e instrumentos de medición (HT2). En 2003-2004, EE.UU. absorbía 67% de las ventas de estos bienes, en tanto que en 2010-2011 solo representaba el 18% (Gráfico 6). Al mismo tiempo ganó relevancia la UE15 que alcanzó un tercio de participación, y China con 9% de estas exportaciones. También adquirieron

²¹ Los Cuadros A11 a A19 del Anexo Estadístico presentan la información por tipo de productos y mercados de destino de las exportaciones manufactureras extra-regionales de Sudamérica.

peso el resto de los países más allá de estos tres socios principales, los cuales pasaron de 19% a 41% del total de las ventas. De cualquier manera, vale la pena recordar que las manufacturas HT2 representaron sólo el 3% de las exportaciones sudamericanas extra-regionales.²²

Gráfico 6. Exportaciones sudamericanas de manufacturas tipo HT2, por principales destinos

En porcentajes



Fuente: Elaboración propia en base COMTRADE y DataINTAL.

Algo similar sucedió con la subcategoría de manufacturas de alta tecnología compuesta por productos electrónicos y eléctricos (HT1). En 2010-2011 representaron solo el 1% de las exportaciones totales de manufacturas (US\$ 2.600 millones) pero, en este caso, si bien EE.UU. perdió participación, siguió liderando como principal destino con el 33%. La UE15 representó 23% –ganó varios puntos– y en tercer lugar se ubicó México, con 8%. China e India ganaron relevancia: China con cerca de 4% de las exportaciones de este tipo de productos, e India alrededor de 2%. Otro indicador de la diversificación de los destinos es que el grupo de países por fuera de los tres principales destinos absorbieron 36% de las exportaciones de manufacturas HT1, mientras que en 2003-2004 representaban sólo 19%.²³

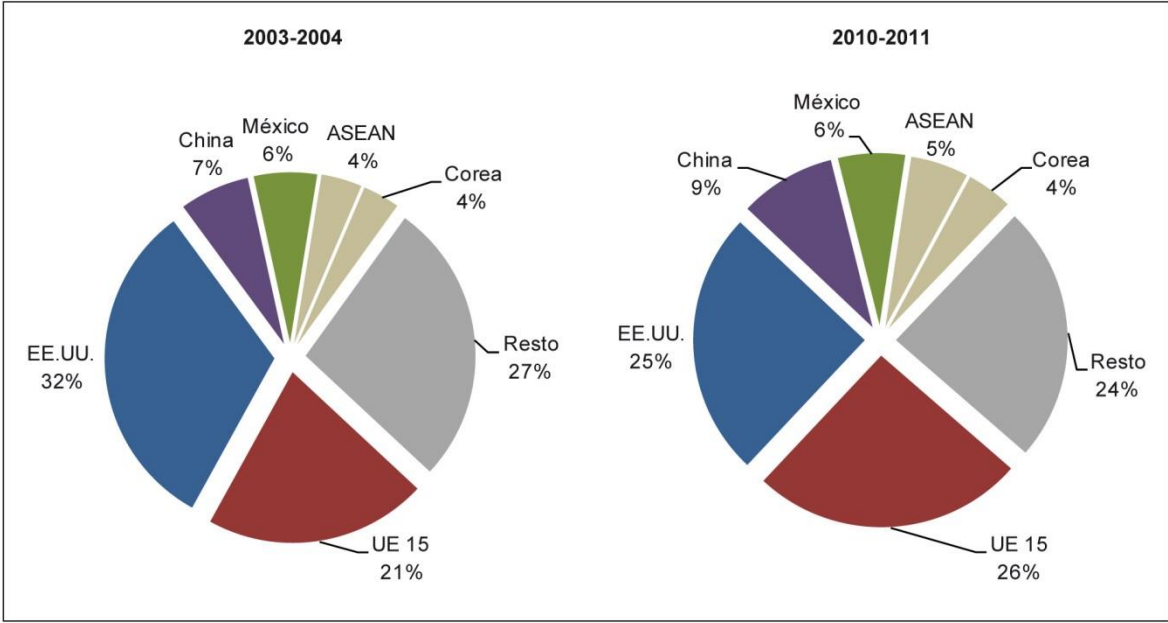
²² Cuadro A19, Anexo Estadístico.

²³ Cuadro A18, Anexo Estadístico.

Dentro del grupo de bienes no basados en recursos naturales, las manufacturas de tecnología media clasificadas como industrias de procesos (MT2) fueron las más destacadas de las exportaciones extra-regionales, representando un 10% del total. En 2010-2011 alcanzaron los US\$19 mil millones y fueron las que más crecieron dentro de las NRB. En esos años, la UE15 fue el principal destino (26%), seguido por EE.UU. con 25%; pero en este caso también los EE.UU. perdieron participación, ya que en 2003-2004 comprendían 32% del total (Gráfico 7). China avanzó de 7% a 9% durante el periodo de auge exportador; el dinamismo viene de atrás, ya que en 2010-2011 estos flujos se habían multiplicado por 15 respecto a 1997-1998. México figuró en el cuarto lugar del ordenamiento de los destinos; si bien no alcanzaron una posición preponderante, ASEAN, República de Corea, Japón, Sudáfrica y la India tuvieron un fuerte crecimiento entre los dos últimos periodos considerados.

Gráfico 7. Exportaciones sudamericanas de manufacturas tipo MT2, por principales destinos

En porcentajes



Fuente: Elaboración propia en base COMTRADE y DataINTAL.

Las manufacturas de tecnología media automotrices (MT1) fueron, junto con las de baja tecnología correspondientes a textiles y confecciones (LT1), las que tuvieron una mayor caída en las exportaciones entre 2003-2004 y 2010-2011 (-12%). Llamativamente, los destinos que explican la caída, eran los destinos principales de estas ventas en 2003-

2004, México con 38% del total y EE.UU., con 25%. En el primer caso, los envíos cayeron 36% (se habían multiplicado por 7,5 veces entre 1997-1998 y 2003-2004), en tanto que las ventas hacia EE.UU. bajaron 63%. Sudáfrica alcanzó una participación de 11%, y Australia y ASEAN de 4% cada uno, fueron destinos con mayor peso en 2010-2011 en relación al bienio previo considerado. De cualquier manera, México (28%) y la UE15 (26%) siguieron ocupando posiciones muy relevantes. La caída en términos absolutos y la pérdida de importancia del mercado estadounidense parecen los resultados más significativos para este tipo de exportaciones manufactureras extra-regionales.

Dentro de la categoría de bienes de tecnología media, el rubro industrias de ingeniería (MT3), creció 50% entre 2003-2004 y 2010-2011. Los dos principales destinos (EE.UU. y UE15) conservaron sus posiciones pero los envíos hacia sus mercados aumentaron bastante menos que el total, con lo cual perdieron participación. En el periodo más reciente, los EE.UU. absorbieron 28% y la UE15 una cuarta parte de este tipo de manufacturas. En 2003-2004 esos mercados representaban dos tercios de las ventas externas sudamericanas de MT3. Otros dos destinos se posicionaron mejor: México (11%) y ASEAN (8%); India tuvo un gran crecimiento pero sobre niveles muy bajos; China conservó un 3% del total exportado, pero creció algo por debajo del promedio.

Las exportaciones de manufacturas de tecnología baja (LT) tuvieron comportamientos disímiles: los textiles y confecciones (LT1) cayeron levemente (1%) entre 2003-2004 y 2010-2011, mientras que el resto de este tipo de manufacturas (LT2) aumentaron 29%. La caída de las exportaciones de LT1 es explicada, exclusivamente, por un fuerte descenso de las exportaciones hacia EE.UU (40%) país que reduce su participación de 47% del total exportado en 2003-2004, a 29% en 2010-2011. Otros destinos registraron incrementos (salvo México, Japón y Canadá, aunque estos dos últimos con escasa relevancia), especialmente ASEAN y Corea; es significativo el destacado aumento de este tipo de exportaciones a China (73%), que se mantuvo como el tercer destino en importancia, con un 9% del total.

Entre 2003-2004 y 2010-2011, dentro del mencionado aumento para el total exportado de LT2, las ventas a EE.UU. sufrieron una reducción notable (21%), con lo cual su participación cayó de 44% a 27%. En cambio, las colocadas en la UE15 prácticamente se duplicaron y pasaron a representar un tercio del total. Aunque las exportaciones a México se estancaron, siguieron ocupando el tercer puesto en importancia con 7% del monto total. ASEAN, China, Sudáfrica, Corea e India fueron destinos con crecimientos muy altos (mayores a 100%) pero de participación reducida.

Se ha visto que durante el auge exportador 2003-2010 se produjo un relevante cambio en la estructura por destinos de las exportaciones de manufacturas extra-regionales de Sudamérica. Como esta modificación involucró una fuerte pérdida de importancia del mercado de EE.UU. (Cuadro 5), resulta relevante analizar con detalle el comportamiento de la demanda de este tipo de bienes de esta economía cubierta por otros oferentes.

En términos generales, el aumento de las ventas externas sudamericanas de manufacturas hacia EE.UU. fue extremadamente débil entre 2003-2004 y 2010-2011 ya que apenas alcanzó 2%, en un contexto en que el total de estas ventas se expandió 172%. Sin embargo, resulta que las importaciones de EE.UU. de este tipo de mercancías desde otros orígenes creció 35% en ese mismo período. Esencialmente, EE.UU. aumentó las importaciones de HT1 (39%) y HT2 (68%) desde economías no sudamericanas, mientras que las provenientes de Sudamérica cayeron, respectivamente, 39% y 51%. En contraste, las exportaciones de Sudamérica hacia EE.UU. de manufacturas basadas en recursos naturales agrícolas (RB1) y no agrícolas (RB2) entre 2003-2004 y 2010-2011 aumentaron en sintonía con el incremento de las importaciones de EE.UU. desde el resto de mundo, 25% y 53%, respectivamente.

Otras dos subcategorías que aumentaron sus ventas a EE.UU. fueron las MT2 y MT3, aunque a menor ritmo que las importaciones de EE.UU. desde el resto del mundo. En el primer caso, crecieron 25%, y las importaciones de EE.UU. lo hicieron 57%; en tanto que en el segundo crecieron 20% y 43%, respectivamente.

En el resto de las subcategorías (LT1, LT2, MT1, HT1 y HT2), a pesar de ocurrir aumentos en las importaciones estadounidenses, las exportaciones de Sudamérica a ese destino cayeron. Como se señaló, en MT1 se reducen fuertemente los envíos de automóviles y de autopartes (63%). En lo que respecta a HT1, la contracción se explica casi exclusivamente por la caída de las exportaciones de aparatos de televisión y radiofonía y sus componentes. En lo que hace a las otras HT2, la caída significativa fue la de ventas de aeronaves. Por último, en las manufacturas de tecnología baja se registró una fuerte reducción en las exportaciones de calzado de cuero, ropa de cama y mantelería, algunas confecciones, muebles de madera y sillones de diversos tipos. En todos estos casos, hubo sustitución de proveedores, ya que las importaciones de EE.UU. desde el resto del mundo se expandieron.

En síntesis, la caída en la participación de las exportaciones sudamericanas de manufacturas hacia EE.UU. fue consecuencia de dos factores: por un lado, en algunos

casos las importaciones estadounidenses desde Sudamérica crecieron menos que las de otros orígenes; en otros, se produjo una sustitución de importaciones sudamericanas por las provenientes de otras latitudes, por ejemplo en MT1, HT1 y HT2.

ii. Las manufacturas basadas en recursos naturales (RB)

Como se mencionó en la sección II, las exportaciones de manufacturas basadas en recursos naturales fueron las más dinámicas entre 2003-2004 y 2010-2011, especialmente las no agrícolas (RB2). Estas últimas crecieron 358% entre ambos períodos, en tanto que las agrícolas (RB1) lo hicieron 128%.

Dentro de las exportaciones de origen agrícola no se produjo una modificación significativa en la jerarquía de los mercados de destino durante el reciente auge exportador, aunque si, de nuevo, se verifica una pérdida de participación de EE.UU. que pasó de representar 22% a 12% del total vendido. Los tres principales destinos siguieron siendo la UE15 (25%), EE.UU. y China (11%); estos importadores en 2010-2011 sumaron 48% del monto total vendido, cifra que en 2003-2004 se situaba en 58%. Es decir, esa pérdida de importancia relativa, explicada por EE.UU. fue compensada por un mayor peso de todos los demás mercados, con ganancias relevantes de India, la Federación Rusa y ASEAN: este grupo pasó de representar 8% de las ventas a 12% entre los dos bienios considerados.

Por otra parte, las manufacturas de origen no agrícola (con predominio de las mineras) fueron las de mayor crecimiento. Este fenómeno se aprecia al considerar que este rubro comprendía 23% del total de manufacturas exportadas por Sudamérica a mercados extra-regionales en 2003-2004, una proporción que pasó al 45% en 2010-2011. Son dos los fenómenos principales a destacar (Gráfico 8). Por un lado, el crecimiento de la participación del mercado de China, el cual pasa de representar 14% del total en el primer bienio, a 33% en el segundo; en 1997-1998 se colocaban allí solo 4% de estos envíos. De hecho, como se señaló antes, el aumento de la concentración de las exportaciones por destino de las manufacturas basadas en recursos naturales estuvo vinculado con la preeminencia que adquiere China como destino de estas exportaciones.

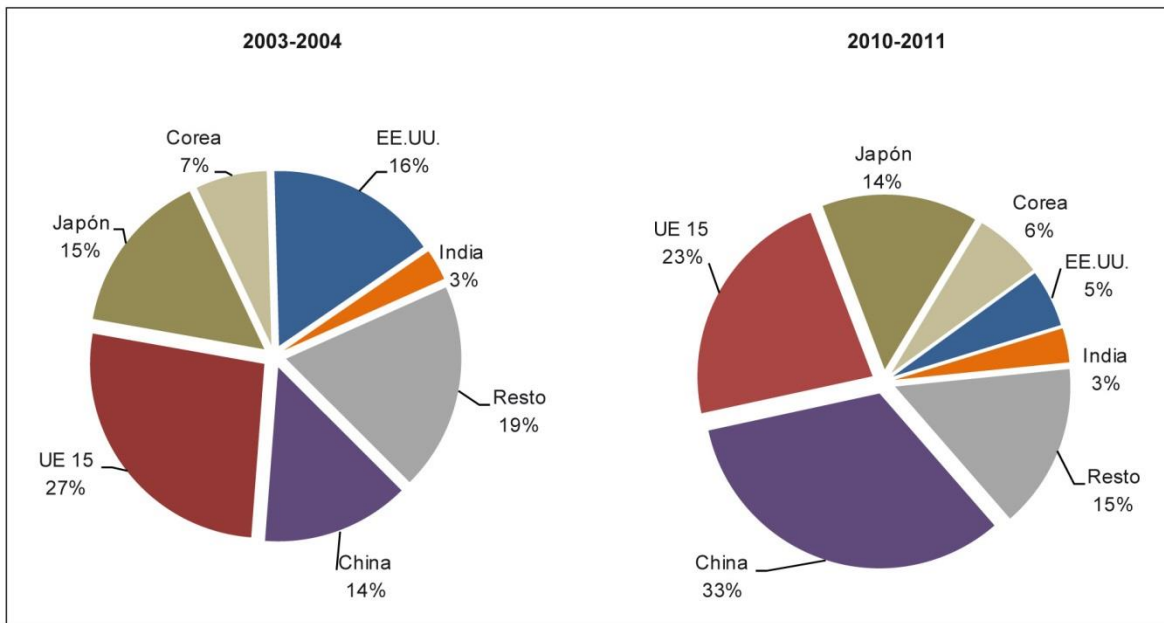
Por otra parte, se produce también una notable pérdida de participación de EE.UU. como destino de este tipo de exportaciones. A pesar de un incremento absoluto, la proporción que representa este mercado pasó de 16% en 2003-2004 a solo 5% en 2010-2011.

Adicionalmente, la UE15 bajó al segundo puesto como mercado de destino de las exportaciones extra-regionales de RB2 de Sudamérica, con 23% del total, pero con una reducción de participación menos dramática que la de EE.UU.; Japón se sostuvo en la

tercera posición y Corea subió al cuarto lugar. Los mercados de ASEAN e India tuvieron un desempeño muy dinámico –especialmente este último– sobre todo si se compara 2010-2011 con 1997-1998.

Gráfico 8. Exportaciones sudamericanas de manufacturas tipo RB2, por principales destinos

En porcentajes



Fuente: Elaboración propia en base COMTRADE y DataINTAL.

En resumen, el más reciente auge exportador produjo algunos hitos de cambio estructural en términos de los mercados de destino extra-regionales de las manufacturas sudamericanas. En primer lugar, se verificó una caída en la participación de EE.UU., la cual ocurrió en todos los tipos de manufacturas clasificados por contenido tecnológico. Esta pérdida de importancia reflejó un reemplazo de proveedores sudamericanos por oferentes de otras economías. Por otra parte, se produjo un significativo aumento del peso de China, el cual está directamente vinculado con el aumento de importancia en la canasta exportadora extra-regional de manufacturas basadas en recursos naturales, en particular las de origen minero. Ambos movimientos se reflejaron, por un lado, en una desconcentración de los envíos de manufacturas de tecnología baja, media y alta, de las cuales EE.UU. era el principal destino y, por otro, en una concentración, aunque leve, de las ventas de las manufacturas basadas en recursos naturales.

En segundo lugar, al enfocar en las manufacturas no basadas en recursos naturales, la pérdida de importancia del mercado de EE.UU. resultó compensada en primer lugar por una mayor participación de las ventas a la UE15, la cual es significativa en algunos productos de tecnología baja y sobre todo en manufacturas originadas en industrias de proceso y algunas de alta tecnología (como las aeronaves); la UE15 ganó en importancia en exportaciones de tipo automotriz, pero es un rubro que se contrajo entre los periodos considerados. China, ASEAN e India ganaron en importancia como mercados de exportaciones de industrias de proceso. ASEAN y México se convirtieron en mercados más relevantes para bienes de industrias de ingeniería, las cuales mostraron cierto dinamismo en el periodo, si se toma como referencia el crecimiento de las manufacturas no basadas en recursos naturales. Aparte de UE15, tanto China como ASEAN resultaron relativamente más importantes para las ventas de algunos bienes de alta tecnología. En un cuadro de leve contracción de las exportaciones de textiles y confecciones, la pérdida de importancia el mercado de EE.UU. se compensó con un mayor peso de las ventas a UE15, China y ASEAN.

B. Composición de las importaciones de los socios extra-regionales según su contenido tecnológico

Esta subsección examina sucintamente la relevancia que tenía cada categoría de contenido tecnológico en la demanda importadora de los principales socios extra-regionales canalizada en Sudamérica en el bienio 2010-2011.

El Cuadro 6 distingue tres grupos de países de acuerdo a la importancia que tienen en su canasta importadora desde Sudamérica las manufacturas basadas en recursos naturales (RB). El primer grupo, donde ese rubro representa más del 75% de sus compras, está formado por Japón, la Federación Rusa, China, la India y la República de Corea. El peso de estos bienes oscila entre 86% y 94% de los envíos que hace Sudamérica a estos destinos. En todos ellos tuvo un peso mayor el rubro de no agrícolas (RB2), salvo en la Federación Rusa, país cuya canasta de importaciones desde Sudamérica correspondió en esos años casi en 90% a manufacturas basadas en recursos naturales agrícolas, RB1. Solo en la República de Corea, las NRB tienen algún peso, específicamente las de tecnología media (MT).

El segundo grupo, incluye cinco destinos, en los cuales los RB representan entre 50% y 75% del total. Está formado por Canadá (75%), el agregado de otros destinos extra-regionales (68%), la UE15 (67%), ASEAN (57%) y Australia (51%). En todos estos

destinos dominaron las RB2, salvo ASEAN que registró una composición equilibrada de ambos tipos de productos basados en recursos naturales. Las manufacturas de tecnología media (MT) fueron significativas, especialmente en las exportaciones sudamericanas hacia ASEAN y Australia, con un peso en ambos mercados de 32%; en las exportaciones a la UE15 esa proporción fue del 19%.

Cuadro 6. Composición de las importaciones desde Sudamérica de los principales socios extra-regionales por categorías de contenido tecnológico, 2010-2011

En porcentajes

Mercados	RB	NRB				Total
		LT	MT	HT	Subtotal	
RB > 75%						
Japón	94%	1%	5%	1%	6%	100%
Federación Rusa	92%	2%	5%	1%	8%	100%
China	91%	2%	6%	2%	9%	100%
India	90%	2%	7%	1%	10%	100%
República de Corea	86%	2%	12%	1%	14%	100%
50% < RB < 75%						
Canadá	75%	4%	15%	6%	25%	100%
Demás destinos extra-regionales	68%	7%	18%	6%	32%	100%
UE15	67%	8%	19%	6%	33%	100%
ASEAN	57%	8%	32%	3%	43%	100%
Australia	51%	8%	32%	9%	49%	100%
RB < 50%						
EE.UU.	43%	14%	35%	8%	57%	100%
Sudáfrica	34%	8%	53%	6%	67%	100%
México	27%	10%	54%	9%	73%	100%

Nota: Las importaciones se definen como las exportaciones sudamericanas destinadas a los socios extra-regionales.

Fuente: Elaboración propia en base a COMTRADE.

Por último, en el tercer grupo las RB son inferiores al 50% de las compras. Se encuentran allí EE.UU. (43%), Sudáfrica (34%) y México (27%). En estos países, la participación de las MT fue significativa, especialmente México (54%) y Sudáfrica (53%); en EE.UU. alcanzan 35%. Cabe notar que en EE.UU., México y Australia las manufacturas de alta tecnología (HT) alcanzaron una participación también destacable, entre 6% y 9%.

C. Niveles de ingreso de los socios extra-regionales y tipo de exportaciones manufactureras sudamericanas

Esta última subsección explora la relación entre los niveles de ingresos de los principales socios y la composición de la canasta exportadora que destina Sudamérica a esas economías. Siguiendo el agrupamiento de los países del Banco Mundial,²⁴ se examinaron las exportaciones a cuatro clases de destinos: países de ingreso alto, de ingreso medio-alto, de ingreso medio-bajo y de ingreso bajo. El análisis se limita al año terminal de cada uno de los bienios que vienen considerándose; 1998, 2004 y 2011.

Como puede observarse en el Gráfico 9, en todos los grupos de países, las RB conformaron la mayor parte de la canasta, pero el peso fue aún mayor en las economías de menores ingresos. Es decir, que aquellas con ingresos más altos han exhibido una proporción mayor de su demanda de manufacturas de Sudamérica por productos no basados en recursos naturales (NRB), en comparación con las de ingresos más bajos. En 2004 la participación de las NRB alcanzó su nivel más alto, especialmente en los países de ingreso alto y medio-alto; no solamente en las de tecnología media (MT), sino también en las de alta (HT) y baja (LT) tecnología.

Sin embargo, como se mencionó antes, las exportaciones sudamericanas de RB aumentaron notablemente entre 2004 y 2011, y esto se reflejó en la participación de esta categoría de manufacturas en todos los grupos de países. En particular, esta evolución fue notoria en las exportaciones destinadas a los países de ingreso alto y medio-alto: en esos países, hasta 2004 las RB conformaban la mitad de las exportaciones, pero en 2011 el porcentaje alcanzó 66% en el primer grupo, y 77% en el segundo.

La ganancia de participación de las RB tuvo como contrapartida la pérdida de relevancia del resto de las manufacturas, en especial las LT en las economías de ingreso alto; y las MT en el resto. Los dos grupos de mayores ingresos tenían una mayor proporción de LT en sus canastas hasta 2004 en comparación con los de ingresos menores. Sin embargo, en 2011 el peso de las LT en las exportaciones destinadas a los primeros grupos bajó hasta niveles similares a los de los que componen los de ingreso bajo.

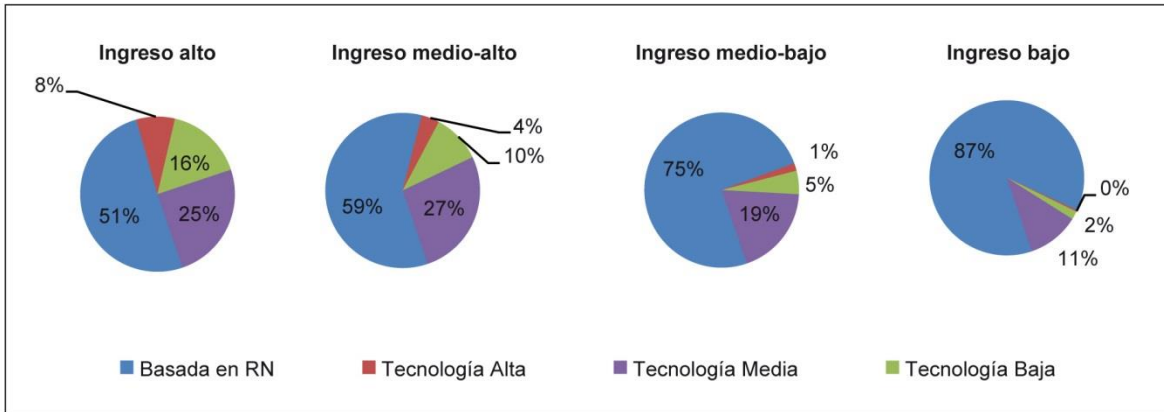
Otra categoría que perdió relevancia en las exportaciones a los países de ingresos más altos entre 2004 y 2011 fueron las MT, en especial en los de ingreso medio-alto: en 2004 explicaban un tercio del total, y en 2011 apenas 15%. Las economías con ingreso alto continuaron absorbiendo una mayor proporción de MT que el resto.

²⁴ La clasificación proviene de la base de datos del Banco Mundial, accesible en: <http://data.worldbank.org/about/country-and-lending-groups>.

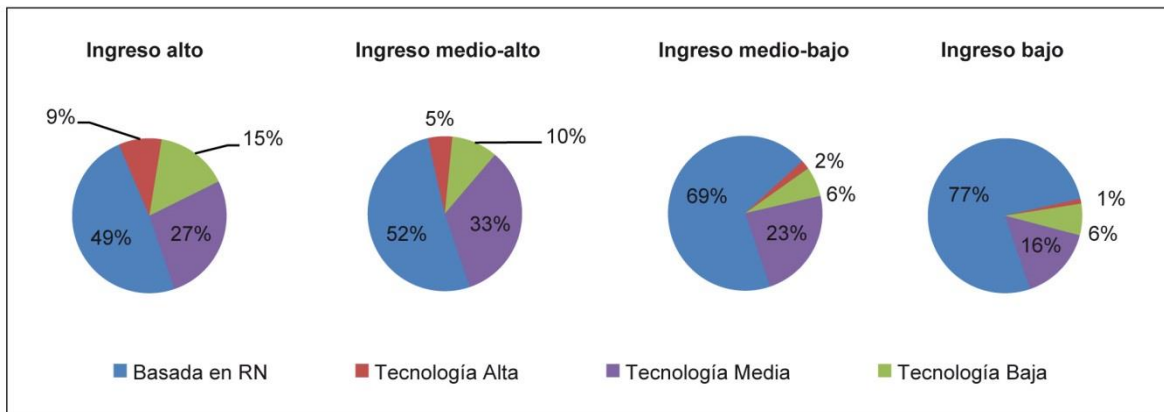
Gráfico 9. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales por contenido tecnológico y destino, según niveles de ingreso de los países importadores, 1998, 2004 y 2011

En porcentajes

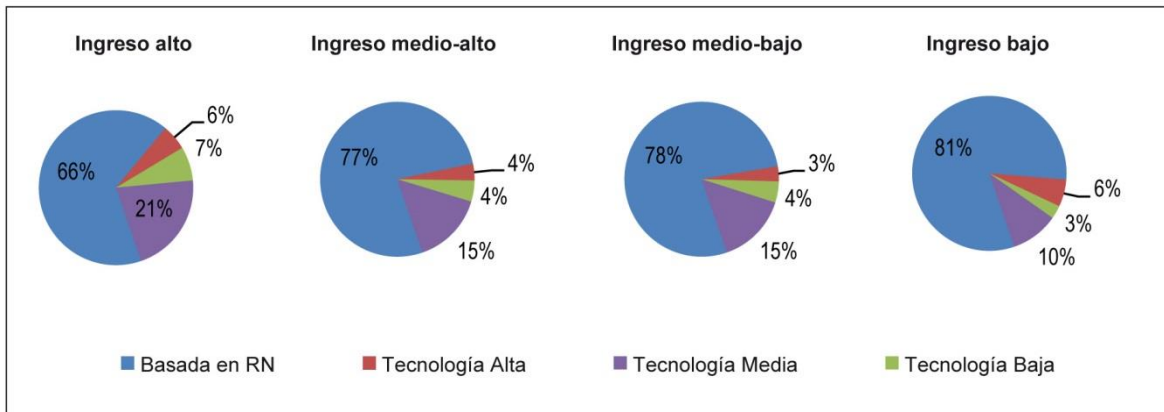
1998



2004



2011



Fuente: Elaboración propia.

Finalmente, con relación a la proporción de exportaciones clasificadas como HT, tanto en 1998 como en 2004, fue en los países de mayores ingresos donde se observaba un mayor peso relativo de este rubro en el total exportado por Sudamérica. Sin embargo, en 2011, la participación de estos bienes en esos mercados cayó a 6% (desde 9% en 2004), mientras que aumentó en los países de ingreso bajo de 1% a 6%.

En síntesis, el análisis llevado a cabo en las últimas dos subsecciones muestra que, excepto EE.UU., México, Sudáfrica y Australia, las exportaciones a todos los principales socios extra-regionales de Sudamérica han estado compuestas en su mayor parte por manufacturas basadas en recursos naturales. Cuando se analizan los socios distinguiendo los niveles de ingresos, queda en evidencia que la participación de este tipo de manufacturas ha sido mayor en los envíos hacia economías de menores ingresos, mientras que las de ingresos altos y medios-altos, han absorbido, comparativamente, una proporción más alta de las manufacturas de mayor contenido tecnológico. Cabe aclarar, que este panorama era más claro en los dos primeros períodos de análisis, ya que en 2011, el peso de las manufacturas basadas en recursos naturales también aumentó notablemente en las exportaciones a los países de mayores ingresos.

IV. La “sofisticación” de la canasta exportadora de los países sudamericanos

En esta última sección se estudia un aspecto adicional de las canastas de exportación extra-regional de manufacturas de Sudamérica: el indicador *PRODY*, una herramienta que asocia nivel de “sofisticación” de los productos exportados con los niveles de ingreso de los países. En la construcción de este indicador se asume que los países de ingresos más altos exportarán una canasta de productos de características más “sofisticadas” o de mayor “complejidad tecnológica”. El fundamento conceptual de este índice se basa en el hecho estilizado de que los países desarrollados suelen exportar bienes con mayor contenido tecnológico y valor agregado, resultado de procesos productivos donde se hace uso más intensivo de tecnología, se registra una mayor inversión en investigación y desarrollo, y donde se cuenta con una mayor dotación relativa de capital humano.²⁵

El índice *PRODY* es un promedio ponderado del PIB *per cápita* de los países que exportan un producto dado, en donde la ponderación viene dada por las ventajas comparativas de cada país j en cierto producto k . De cierta forma, esta medida asume que cada producto exportado al mercado mundial posee un nivel de productividad o sofisticación asociado al PIB *per cápita* de los países exportadores. Formalmente, el *PRODY* se escribe:

$$PRODY_k = \sum_j \left[\frac{x_{jk} / X_j}{\sum_j (x_{jk} / X_j)} \right] \cdot Y_j$$

en donde x_{jk} es el valor de las exportaciones del bien k que realiza el país j ; X_j son las exportaciones totales de dicho país, mientras que Y_j es el PIB *per cápita* del país j medido al tipo de cambio PPA (paridad de poder adquisitivo) del año 2005.²⁶ Los datos de exportación utilizados son promedios del período 2003-2005. De la ecuación se deriva que, en la medida que el producto k posea una elevada participación en la canasta de exportaciones de los países de mayores ingresos tendrá un mayor *PRODY* y, por lo tanto, será más “sofisticado”. Debe tenerse presente que el *PRODY* está calculado en valores absolutos y, en consecuencia, el resultado será un ordenamiento de los productos (definidos a 4 dígitos de la CUCI) en función de esos valores. En el tope del ordenamiento

²⁵ Hausmann *et al.*, 2007.

²⁶ Los datos del PIB *per cápita* medido al tipo de cambio PPA fueron obtenidos de la base de Indicadores de Desarrollo Mundial del Banco Mundial.

se ubicarán los productos de mayor complejidad tecnológica, de acuerdo con esta definición.

De todos modos, es conveniente señalar que no siempre la noción de sofisticación está asociada a la de complejidad tecnológica. En algunos casos, productos con *PRODY* altos no estarían clasificados como manufacturas de tecnología alta, utilizando la noción que se ha empleado en secciones previas. Por ejemplo, los “quesos azules” figuran en el octavo lugar de acuerdo al ordenamiento decreciente según *PRODY*, mientras que en la clasificación señalada se ubican como manufacturas basadas en recursos naturales agrícolas y, por tanto, consideradas como de “tecnología simple”.²⁷ En el caso del *PRODY*, ese alto nivel proviene de su inclusión en la canasta exportadora de los países de ingresos más altos. De cualquier manera, se trata de indicadores alternativos de calidad de la canasta exportadora, siendo que, en sus líneas generales, las canastas comerciadas por países de altos ingresos están muy asociadas con productos que reflejan una mayor densidad productiva y complejidad tecnológica.

A partir de la estimación previa del índice *PRODY*, resulta posible calcular el índice *EXPY*, que mide el nivel de sofisticación de la canasta exportable de un país *j*. Como puede verse en la fórmula siguiente, este indicador toma los índices *PRODY* de los productos que integran la canasta de un país *j* y los pondera, precisamente, por su peso relativo en ese conjunto en el año *t*.

$$EXPY_{jt} = \sum_k \left[\frac{x_{jkt}}{X_{jt}} PRODY_k \right]$$

De este modo, lo que mide es el grado de sofisticación de la canasta exportadora de un país, o grupo de países, *j*. El *EXPY* puede ser calculado para la canasta completa de un país, o también para sub-canastas definidas por tipos de producto. Cuando se calcula para una sub-canasta dada, la ponderación se realiza utilizando la participación de las exportaciones de cada uno de los productos que la componen en ese agregado específico. Debe notarse que el *EXPY* puede variar tanto por cambios en la composición de la canasta como por cambios en el *PRODY*, es decir, en el grado de sofisticación de los productos debido a la variación en los PIB *per cápita* de las economías, así como en la estructura de exportaciones de las mismas. En este caso se utilizaron datos para un período fijo en el cálculo del *PRODY*: PIB *per cápita* PPA de 2005 y participación de las

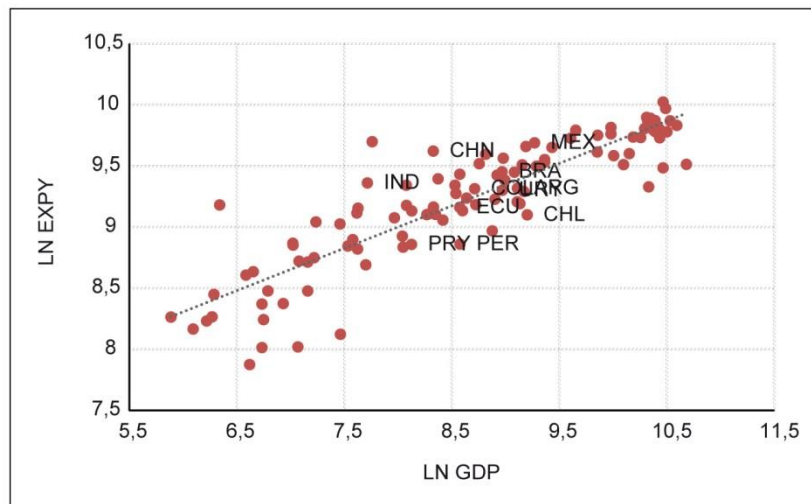
²⁷ Ya se mencionó (en la nota 3) que la clasificación por contenido tecnológico de Lall podría tener insuficiencias para captar cadenas de valor de productos basados en recursos naturales, por ejemplo, los agrícolas.

exportaciones promedio de 2003-2005; por lo tanto, los cambios en el *EXPY* analizados aquí derivan exclusivamente en las modificaciones en la estructura de las exportaciones extra-regionales de los países sudamericanos y no en los factores que afectan al *PRODY*.

En lo que sigue se analiza el *EXPY* de las exportaciones manufactureras extra-regionales de los países sudamericanos como agregado y a nivel de países. También se muestra el comportamiento del indicador para el total de la canasta exportadora y para sub-canastas construidas en función del contenido tecnológico de las manufacturas.

En primer lugar, en el Gráfico 10 se ha volcado la relación entre el indicador *EXPY* y el PIB *per cápita* del conjunto de países que reportaron comercio durante los años 2003-2005. Como se puede observar, la recta de ajuste confirmaría la conjetura: los países de mayores ingresos *per cápita* exportaron los bienes más sofisticados o tecnológicamente más complejos.

Gráfico 10. Relación entre *EXPY* y PIB *per cápita* para países seleccionados, promedio 2003-2005^{a/}



Nota: ^{a/} Países que reportaron comercio en 2003-2005.

Fuente: Elaboración propia con base en información de COMTRADE.

Sin embargo, lo interesante de analizar son los desvíos respecto a la recta de ajuste. De los países sudamericanos, Brasil, Colombia, Argentina, Uruguay y Ecuador se encontraban muy próximos a la recta de ajuste; en tanto que Paraguay, Perú y Chile tenían los desvíos negativos más notorios, lo que indica que su PIB se corresponde con un nivel de sofisticación de productos de exportación mayor al que se observa: hay entonces una brecha respecto al potencial de la calidad de su canasta exportadora. Sobresalen en el periodo indicado China e India como países que están por encima de la

recta, lo mismo que los países del sudeste asiático.²⁸ El conjunto de países de la OECD se ubicó en el extremo superior y los países de África Sub-Sahariana en el extremo inferior. México figura cercano a los países de la OECD.

El Gráfico 11 y el Cuadro 7 muestran la evolución del *EXPY* de las exportaciones del conjunto de los países sudamericanos de cuatro sub-canastas de manufacturas: alta, media y baja tecnología, y de aquellas basadas en recursos naturales. Se observa que el indicador ha tenido un desempeño algo dispar. Desde 1997 hasta 2003 el comportamiento fue bastante estable, pero a partir de 2004 en las manufacturas de baja y alta tecnología el indicador de sofisticación mejoró, en tanto que se deterioró en las de media tecnología y las basadas en recursos naturales. En las exportaciones de *manufacturas de alta tecnología* influyeron significativamente las exportaciones de aeronaves y medicamentos y productos farmacéuticos; y en las de *baja tecnología* aumentó considerablemente la participación en los envíos de metales comunes y de cueros pertenecientes a la subcategoría LT2,²⁹ que registran un *EXPY* cercano al doble del promedio de textiles y confecciones (LT1).

En el caso de las *manufacturas de tecnología media*, como se vio en secciones previas, perdieron participación los vehículos automotores y ganaron las industrias de procesos, particularmente, productos de la siderurgia. Así, la caída en el *EXPY*, verificada para el período bajo análisis, se explicaría por la mayor participación que adquirieron las exportaciones de MT2 (con un *PRODY* más bajo que el de vehículos), la que a su vez es resultado, sobre todo por el alza en el peso relativo de productos como el arrabio y los lingotes de hierro. Las manufacturas automotrices tienen un *PRODY* relativamente alto, especialmente automóviles. Pero en este rubro, no solo cayeron las exportaciones automotrices, sino que en el agregado prevalecieron las de vehículos de transporte de mercancías, que exhiben un *EXPY* más bajo. Con respecto a las exportaciones de MT3 (productos de ingeniería), si bien registran un *PRODY* promedio superior a las MT2, crecieron proporcionalmente menos.

²⁸ La ubicación por arriba de la recta de ajuste de China, India y los países del sudeste asiático estaría mostrando que su canasta exportadora es más coherente con la canasta importadora de los países de ingresos más altos. Esto se explicaría, o bien, porque aprendieron rápidamente, o porque se trata de una consecuencia de una particular integración en la cadena de valor internacional.

²⁹ Algunas manufacturas de cuero tienen un *PRODY* por arriba del promedio.

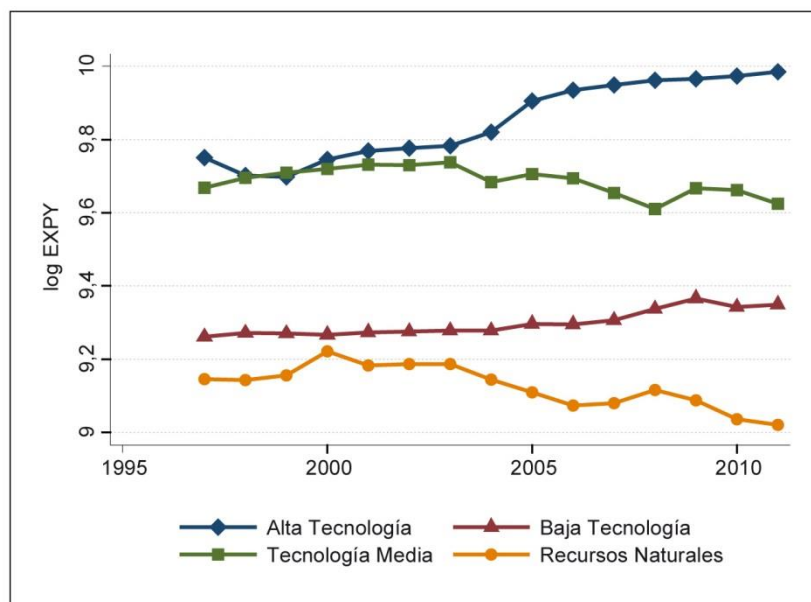
Cuadro 7. *EXPY* de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, por subcategorías de contenido tecnológico, 1997-2011

En dólares de 2005

Contenido Tecnológico	1997-1998	2003-2004	2010-2011
RB1 - Agrícolas	9.665	10.244	9.723
RB2 - Otras (no agrícolas)	8.961	8.773	7.528
LT1 - Textiles y confecciones	9.087	8.699	8.717
LT2 - Otros	14.625	14.412	15.187
MT1 - Automotriz	19.569	20.144	18.931
MT2 - Procesos	12.900	13.445	13.096
MT3 - Ingeniería	18.205	17.725	17.784
HT1 - Eléctricas y electrónicas	17.922	19.503	18.442
HT2 - Otras	15.893	16.800	22.902

Fuente: Elaboración propia con datos de COMTRADE y DataINTAL.

Gráfico 11. Evolución del *EXPY* de las exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, según contenido tecnológico, 1997-2011



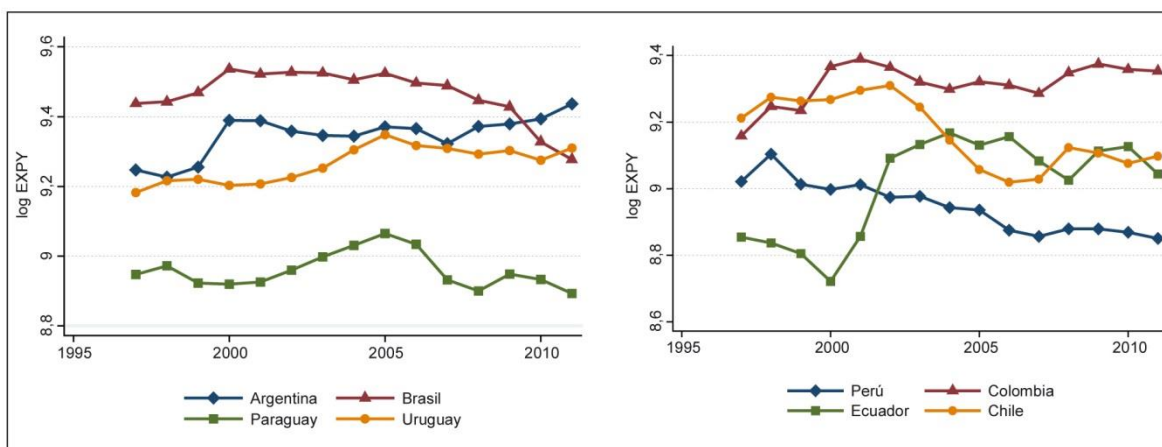
Fuente: Elaboración propia con datos de COMTRADE y DataINTAL.

Por otro lado, en lo que se refiere a las *manufacturas basadas en recursos naturales*, hubo un fuerte crecimiento de las exportaciones de azúcar, mineral de hierro y de cobre y sus concentrados; esto es, productos con un grado de procesamiento inferior. El *EXPY* de esta sub-canasta muestra una tendencia decreciente desde el año 2000, lo que podría ser demostrativo de una tendencia a la “primarización” de estas exportaciones, y a una mayor concentración en términos de productos.

Cuando se analiza la evolución del *EXPY* para una muestra de ocho países sudamericanos, nuevamente se encuentra un comportamiento algo disímil (Gráfico 12). Hasta 2009, Brasil exhibía la canasta exportadora más sofisticada de la región; sin embargo, a partir de ese año su indicador cae, y en 2011 tenía un nivel semejante al de Uruguay, Colombia y Chile. En realidad, el *EXPY* brasileño tiene una tendencia descendente desde los inicios de los 2000. Argentina también alcanza un máximo en 2000, con una leve tendencia de caída posterior, y una recuperación a partir de 2007. Uruguay y Paraguay muestran una tendencia ascendente hasta mediados de la década pasada y luego el índice comienza a bajar, en especial en Paraguay.

En el caso del resto de los países sudamericanos considerados –Colombia, Chile, Ecuador y Perú– el patrón de comportamiento no difiere mayormente de los integrantes del MERCOSUR. Puede señalarse la pronunciada caída del *EXPY* de Chile y la relativa estabilidad y alto nivel del de Colombia. De cualquier manera, habría un patrón bastante difundido con un quiebre hacia abajo del *EXPY* a mediados de los 2000.

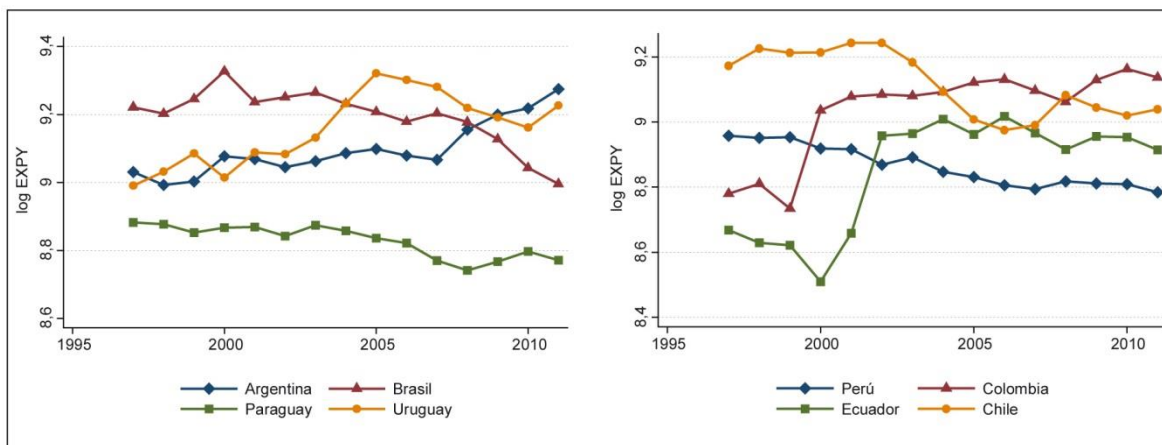
Gráfico 12. Evolución del *EXPY* de las exportaciones extra-regionales de manufacturas en países sudamericanos seleccionados, 1997-2011



Fuente: Elaboración propia.

Resulta también conveniente analizar la evolución del *EXPY* diferenciando las manufacturas basadas en recursos naturales del resto de las manufacturas, ya que, como se ha visto, el peso de las primeras se tornó muy significativo en los años más recientes bajo análisis y sesga el resultado de los totales. En el Gráfico 13 se observa que la mitad de los países considerados tuvo un aumento del *EXPY* de estos rubros, particularmente notable en Colombia y Ecuador.

Gráfico 13. Evolución del *EXPY* de las exportaciones extra-regionales de manufacturas basadas en recursos naturales en países sudamericanos seleccionados, 1997-2011



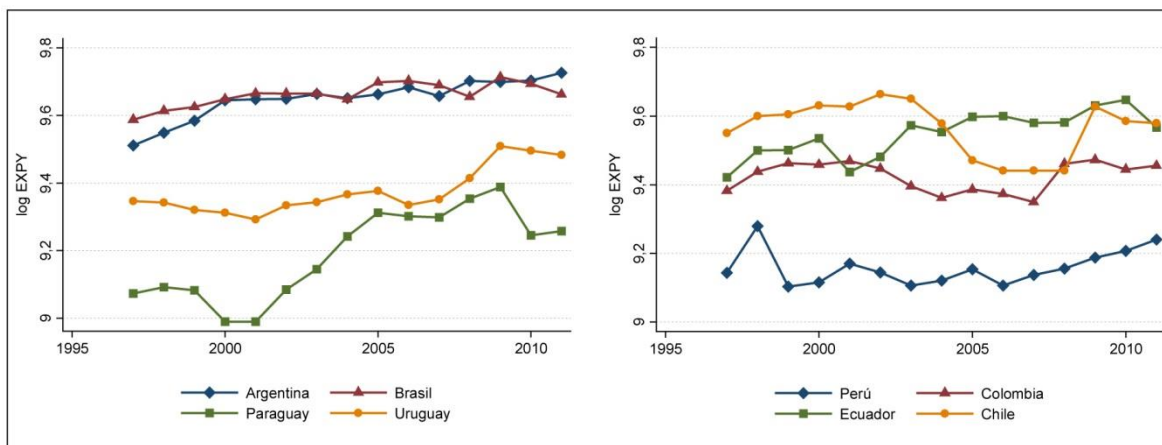
Fuente: Elaboración propia.

En el caso de los países del MERCOSUR, en las *manufacturas basadas en recursos naturales* hubo una sistemática caída del *EXPY* en las exportaciones brasileñas; algo similar ocurrió en Paraguay, aunque en forma menos pronunciada. En Uruguay, el indicador subió fuertemente hasta 2005, pero luego comienza a descender; aunque vale la pena destacar que hacia 2011 se ubicó muy cerca de la cifra correspondiente a Argentina, y por encima de las de Brasil y Paraguay. El *EXPY* de Argentina tuvo un periodo de estabilidad, con niveles inferiores al indicador de Uruguay y Brasil que fue seguido de un sólido repunte que lo ubicó, en 2011, como el más alto del MERCOSUR en 2011.

En el resto de los países, el comportamiento del *EXPY* fue algo errático. En Chile bajó significativamente para luego recuperarse en algún grado; en Colombia, luego de un salto en 2000, esencialmente se mantuvo en un nivel; en Perú no registró grandes variaciones; y en Ecuador, luego de un aumento en los primeros años de los 2000, se mantuvo con algunos altibajos.

El panorama es distinto cuando se examina la evolución del *EXPY* de las *manufacturas no basadas en recursos naturales* (de baja, media y alta tecnología). En líneas generales, se observa una tendencia creciente (Gráfico 14). En los países del MERCOSUR, el desempeño es positivo, si bien a distintas velocidades, con los casos de Paraguay y Uruguay como ejemplos destacables. En el resto de los países también se registran disparidades, aunque con alzas en el *EXPY* en los últimos años y recuperaciones de los niveles previos al 2000 en Chile y Colombia.

Gráfico 14. Evolución del *EXPY* de las exportaciones extra-regionales de manufacturas de baja, media y alta tecnología en países sudamericanos seleccionados, 1997-2011



Fuente: Elaboración propia.

En síntesis, en el comportamiento del *EXPY* de las manufacturas en su conjunto de los países sudamericanos se observó una reducción de su grado de sofisticación. El fenómeno se explica, esencialmente, por dos causas: primero, entre 2003-2004 y 2010-2011 las manufacturas basadas en recursos naturales aumentaron su participación en las exportaciones extra-regionales desde 50% a 70%, siendo productos con *EXPY* inferiores que el del resto. Segundo, se verificó asimismo una tendencia de caída del *EXPY* de las manufacturas basadas en recursos naturales, lo cual es indicativo de una relativa “primarización” de este tipo de exportaciones. Por el contrario, en lo que se refiere a las manufacturas de baja, media y alta tecnología, se registró un patrón de exportaciones que fue aproximándose a indicadores propios de canastas más sofisticadas.

V. Conclusiones

Históricamente, una fracción muy elevada de las exportaciones sudamericanas ha estado destinada a mercados extra-regionales. En 1997-1998, la proporción era de 72%, mientras que al cabo del auge de los productos básicos, en 2010-2011, se había elevado a 78%. La estructura por tipo de productos de estos envíos extra-regionales se mantuvo relativamente estable en los períodos estudiados (1997-1998, 2003-2004 y 2010-2011), correspondiendo cerca de 51% a productos primarios y el restante 49% a las manufacturas.

A raíz del auge de los productos básicos y de las alzas de precios asociadas con este, en la composición por tipo de producto de las manufacturas vendidas fuera de Sudamérica se operó un cambio significativo que contrasta con el comportamiento precedente. En el periodo que va entre los bienios 1997-1998 y 2003-2004, cuando las exportaciones manufactureras extra-regionales crecieron 73%, se verificó un aumento de 91% de aquellas *no basadas en recursos naturales*. En cambio, en el siguiente periodo considerado (bienios 2003-2004 a 2010-2011), el incremento de las ventas manufactureras fuera de Sudamérica fue muy superior (137%), pero estuvo liderado por el grupo que reúne productos *basados en recursos naturales* (236%). Así, el sector menos dinámico resultó ser el de las *manufacturas no basadas en recursos naturales*, el cual creció mucho menos (40%) en ese periodo.

Naturalmente, estas disparidades modificaron la composición de las ventas extra-regionales de manufacturas: hasta 2003-2004, cerca de la mitad de estos flujos estaba constituida por bienes basados en recursos naturales, proporción que subió a cerca de 70% en 2010-2011. El fenómeno refleja un efecto de arrastre del auge que tuvieron los mercados de los productos básicos a partir de 2003, salvo por el bache generado por la gran crisis financiera internacional. En su conjunto, la fase alcista de este ciclo terminó en 2011, cuando las exportaciones de esos bienes (y del conjunto de las ventas externas sudamericanas) tendieron a estancarse. En todo caso, cabe destacar que, en términos de nivel, las ventas externas de manufacturas no basadas en recursos naturales alcanzaron US\$ 55 mil millones (en el promedio anual del bienio 2010-2011), frente a un valor de US\$ 40 mil millones en 2003-2004.

Estos cambios tuvieron impactos mixtos sobre la calidad de la canasta exportadora de la región hacia mercados extra-regionales cuya descripción requiere una mirada desagregada. Entre 2003-2004 y 2010-2011, dentro de las *manufacturas basadas en recursos naturales* (con un incremento de 236%), fueron las no agrícolas (en especial derivados del hierro y el cobre) las que tuvieron una expansión espectacular (358%),

acompañada por un sólido incremento de bienes de origen agrícola (128%). En cuanto a las *manufacturas no basadas en recursos naturales* (que crecieron 40%), en dos rubros se observó una contracción de los envíos: las exportaciones automotrices (-12%) y las de textiles y confecciones (-1%): Sin embargo, se produjeron crecimientos importantes en las manufacturas de tecnología alta (50%), incluyendo bienes como aeronaves y medicamentos, así como en productos clasificados como de tecnología media (51%), en particular de industrias de proceso (83%), sobre todo por las mayores exportaciones de algunos productos del sector siderúrgico, y de industrias de ingeniería (50%).

La asimetría de escala de las economías sudamericanas se refleja en el alto peso relativo que tiene Brasil (75%) como origen de las manufacturas no basadas en recursos naturales vendidas en mercados extra-regionales. Sin embargo, algunas características salientes de la evolución de estas exportaciones son comunes a todos los países:

- Primero, en todos ellos, las manufacturas no basadas en recursos naturales tienen baja importancia relativa, aunque cabe subrayar que en la gran mayoría de los casos su nivel absoluto se elevó notablemente en el contexto del auge exportador. Este es un dato significativo en la medida en que gran parte de la pérdida de importancia relativa de estos bienes está asociada con un aumento extraordinario de precios que impulsó la participación de las manufacturas basadas en recursos naturales.
- Segundo, el fenómeno de aumento de presencia relativa de estas últimas se observó en la mayor parte de las economías sudamericanas entre 2003-2004 y 2010-2011.

Un hecho a destacar es la relación entre el tipo de productos exportados y los grados de concentración de los mercados de destino. Mientras que los destinos geográficos de las manufacturas no basadas en recursos naturales tendieron a diversificarse, aquellos de las basadas en recursos naturales tendieron a concentrarse. El fenómeno estaría relacionado con una menor presencia de EE.UU. como destino de las exportaciones de las primeras, y una mayor presencia de China como destino de las segundas. Antes del auge de los productos básicos, EE.UU. era un destino importante de las manufacturas de tecnología baja, media y alta pero este mercado perdió importancia relativa de manera notable. En cambio, el crecimiento de los envíos de manufacturas

basadas en recursos naturales apuntó en medida muy alta al mercado chino, y a otras economías emergentes.

En 2010-2011, aunque si bien en grados distintos, en socios muy relevantes para los países sudamericanos, como China y la UE predominaron los envíos manufactureros basados en recursos naturales, en cambio, en EE.UU., México, Sudáfrica y Australia tuvieron un peso importante manufacturas con mayor contenido tecnológico.

Un examen del grado de sofisticación de las exportaciones de manufacturas extra-regionales basadas en recursos naturales por medio del indicador PRODY muestra que éste tendió a deteriorarse con el auge de los productos básicos. El menor grado de sofisticación de este tipo de manufacturas estaría relacionado con un menor grado de procesamiento de las materias primas colocadas. Menores grados de sofisticación también se registraron en manufacturas clasificadas como de tecnología media. En cambio, dentro de los rubros de manufacturas de alta y baja tecnología, el grado de sofisticación de los productos se elevó.

Es posible conjeturar un estrecho vínculo entre la reestructuración de la canasta exportadora y los cambios en los destinos geográficos extra-regionales de las manufacturas sudamericanas. Si bien la irrupción de China como nuevo destino fue el hecho más significativo que ocurrió en el periodo, también cabe mencionar a India, la República de Corea, ASEAN y la Federación Rusa como nuevos demandantes. La aparición de Sudamérica en la canasta importadora de estos países estuvo asociada con las compras de *manufacturas basadas en recursos naturales*, impulsadas por el crecimiento que tuvieron esas economías emergentes en esos años. A su vez, la fragmentación geográfica de la producción global junto con el desarrollo de nuevas cadenas globales de valor puede haber sido otro de los factores desencadenantes de esta fuerte expansión de la demanda de manufacturas basadas en recursos naturales.³⁰

Las razones del desempeño de las exportaciones de *manufacturas no basadas en recursos naturales* no resultan tan categóricas. Este tipo de productos tienen como destino principal a los países de ingresos altos y medio-altos, sobre todo las de tecnología media cuya elaboración, en principio, es más acorde con la dotación factorial de los países sudamericanos. Por su parte, los países de ingresos bajos importan manufacturas basadas en recursos naturales (en caso de que carezcan de ellos) y también algunas de tecnología media; no son compradores de manufacturas de baja tecnología, en las cuales tienen ventajas competitivas.

³⁰ CEPAL (2011).

En las exportaciones de manufacturas de tecnología alta, probablemente prevalezcan explicaciones *ad-hoc*. Se trata de un universo reducido en el que, sin embargo, se ha dado cierta diversificación por destinos. Los casos más significativos son el de la industria aeronáutica brasileña y el de algunos productos farmacéuticos.

Dentro del grupo de manufacturas de tecnología media cabe destacar los crecimientos durante el periodo estudiado de las industrias de procesos y de ingeniería, así como el estancamiento de las exportaciones extra-regionales de productos de la industria automotriz. Salvo en Paraguay y Perú, las exportaciones clasificadas dentro de las industrias de procesos fueron significativas en todos los países. Se trata de manufacturas muy estandarizadas cuyas ventajas competitivas derivan de un conjunto de factores, entre ellos la dotación de recursos naturales que emplean. Sin embargo, también debe mencionarse la presencia de ciertas estrategias empresariales, en muchos casos a escala transnacional donde se busca capturar nichos de mercado y acceder a economías de escala. Una mayor presencia de estos productos en las canastas exportadoras sudamericanas implicaría elevar el grado de sofisticación ya que se trata de bienes con un EXPY por arriba del promedio.

VI. Anexo Estadístico

Cuadro A1. Clasificación de las exportaciones por intensidad tecnológica

CUCI, 3 dígitos, Rev.3

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
001	Animales vivos no incluidos en el capítulo 03	PP
011	Carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada	PP
012	Otras carnes y despojos comestibles de carnes, frescos, congelados o refrigerados	PP
016	Carnes y despojos comestibles de carne, salados, en salmuera, secos o ahumados	RB1
017	Carne y despojos de carne, preparados o en conserva	RB1
0221	Leche y crema, no concentradas ni edulcoradas	PP
0222	Leche y crema, concentradas o edulcoradas	RB1
0223	Yogur, suero de leche, leche y crema cuajadas, fermentadas o acidificadas; helados	RB1
0224	Suero; productos a base de constituyentes naturales de la leche	RB1
023	Mantequilla y otras grasas y aceites derivados de la leche	RB1
024	Queso y cuajada	RB1
025	Huevos de ave y yemas, frescos, deshidratados o conservados de otro modo	PP
034	Pescado, fresco (vivo o muerto), refrigerado o congelado	PP
035	Pescado, seco, salado o en salmuera; pescado ahumado	RB1
036	Crustáceos, moluscos e invertebrados acuáticos, pelados o sin pelar, frescos, refrigerados, congelados, secos, salados o en salmuera	PP
037	Pescados, crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos, preparados o en conserva,	RB1
041	Trigo (incluso escanda) y morcajo o tranquillón, sin moler	PP
042	Arroz	PP
043	Cebada sin moler	PP
044	Maíz (excepto maíz dulce), sin moler	PP
045	Cereales sin moler (excepto trigo, arroz, cebada y maíz)	PP
046	Sémola y harina de trigo y harina de morcajo o tranquillón	RB1
047	Otras sémolas y harinas de cereales	RB1
048	Preparados de cereales y preparados de harina o fécula de frutas o legumbres	RB1
054	Legumbres frescas, refrigeradas, congeladas o simplemente conservadas	PP
056	Legumbres, raíces y tubérculos, preparados o en conserva	RB1
057	Frutas y nueces (excepto nueces oleaginosas, frescas o secas)	PP
058	Frutas en conserva y preparados de frutas (excepto jugos de frutas)	RB1
059	Jugos de frutas y de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con o sin azúcar	RB1
061	Azúcares, melaza y miel	RB1
062	Artículos de confitería preparados con azúcar	RB1
071	Café y sucedáneos del café	PP
072	Cacao	PP
073	Chocolate y otros preparados alimenticios que contengan cacao	RB1
074	Té y mate	RB1
075	Espicias	PP
081	Pienso para animales (excepto cereales sin moler)	PP
091	Margarina y mantecas de pastelería	RB1

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
098	Productos y preparados comestibles	RB1
111	Bebidas no alcohólicas	RB1
112	Bebidas alcohólicas	RB1
121	Tabaco sin elaborar; residuos de tabaco	PP
122	Tabaco manufacturado (contenga o no sucedáneos del tabaco)	RB1
211	Cueros y pieles (excepto pieles finas), sin curtir	PP
212	Pieles finas sin curtir, excepto las pieles y los cueros del grupo 211	PP
222	Semillas y frutos oleaginosos del tipo utilizado para la extracción de aceites vegetales fijos "blandos" (excepto harinas)	PP
223	Semillas y frutos oleaginosos, utilizado para la extracción de otros aceites vegetales fijos	PP
231	Caucho natural, balata, gutapercha, guayule, chicle y cauchos naturales y análogos, en formas primarias, en planchas, hojas o tiras	PP
232	Caucho sintético; caucho regenerado; desperdicios, recortes y desechos de caucho sin endurecer	RB1
244	Corcho natural, en bruto y desperdicios	PP
245	Leña (excepto desperdicios de madera) y carbón vegetal	PP
246	Madera en astillas o partículas y desperdicios de madera	PP
247	Madera en bruto o simplemente escuadrada	RB1
248	Madera trabajada simplemente y traviesas de madera para vías férreas	RB1
251	Pasta y desperdicios de papel	RB1
261	Seda	PP
263	Algodón	PP
264	Yute y otras fibras textiles de liber, en rama o elaboradas, sin hilar	RB1
265	Fibras textiles vegetales, en rama o elaboradas, sin hilar	RB1
266	Fibras sintéticas adecuadas para el hilado	MT2
267	Otras fibras manufacturadas adecuadas para el hilado y desperdicios de fibras manufacturadas	MT2
2681	Lana grasa (incluso lana lavada en vivo)	PP
2682	Otras formas de lana, sin cardar ni peinar	PP
2683	Pelos finos de animales, sin cardar ni peinar	PP
2685	Crines y otros pelos ordinarios de animales, sin cardar ni peinar	PP
2686	Desperdicios de lana o de pelos finos u ordinarios de animales	PP
2687	Lana u otros pelos finos u ordinarios de animales, cardados o peinados	RB1
269	Ropa vieja y otros artículos textiles viejos; trapos	RB2
272	Abonos en bruto, excepto los del capítulo 56	PP
273	Piedra, arena y grava	PP
274	Azufre y pirita de hierro sin tostar	PP
277	Abrasivos naturales	PP
278	Otros minerales en bruto	PP
281	Mineral de hierro y sus concentrados	RB2
282	Desperdicios y desechos ferrosos; lingotes refundidos de hierro o acero	RB2
283	Minerales de cobre y sus concentrados; matas de cobre, cobre de cementación	RB2
284	Minerales de níquel y concentrados; matas de níquel, productos sinterizados de óxido de níquel	RB2
285	Minerales de aluminio y sus concentrados	RB2
286	Minerales y concentrado de uranio o torio	RB2
287	Minerales de metales comunes y sus concentrados	RB2

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
288	Desperdicios y desechos no ferrosos de metales comunes	RB2
289	Minerales de metales preciosos y sus concentrados; desperdicios, desechos y barreduras de metales preciosos (excepto oro)	RB2
291	Productos animales en bruto	PP
292	Productos vegetales en bruto	PP
321	Hulla, pulverizada o no, pero sin aglomerar	PP
322	Briquetas, lignito y turba	RB2
325	Coque y semicoque de carbón, de lignito o de turba, aglomerado o no; carbón de retorta	RB2
333	Aceites de petróleo y aceites obtenidos de minerales bituminosos, crudos	PP
334	Aceites de petróleo y aceites obtenidos de minerales bituminosos, que contengan por lo menos el 70% de su peso en aceite de petróleo o aceites obtenidos de minerales bituminosos, y cuyos componentes básicos sean esos aceites	RB2
335	Productos residuales derivados del petróleo, n.e.p., y productos conexos	RB2
342	Propano y butano licuados	PP
343	Gas natural, licuado o no	PP
344	Gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos	PP
345	Gas de carbón, gas de agua, gas pobre y otros gases análogos, excepto los gases de petróleo y otros hidrocarburos gaseosos	PP
411	Aceites y grasas de origen animal	RB1
421	Aceites y grasas fijos de origen vegetal, "blandos", en bruto, refinados o fraccionados	RB1
422	Grasas y aceites fijos de origen vegetal, en bruto, refinados o fraccionados, excepto los "blandos"	RB1
431	Grasas y aceites de origen animal o vegetal, elaborados, ceras y mezclas o preparados no comestibles	RB1
511	Hidrocarburos, n.e.p., y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	RB2
512	Alcoholes, fenoles, fenol-alcoholes y sus derivados halogenado, sulfonados, nitrados o nitrosados	RB2
513	Ácidos carboxílicos y sus anhídridos, halogenuros, peróxidos y perácidos; sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	MT2
514	Compuestos de funciones nitrogenadas	RB2
515	Compuestos orgánico-inorgánicos, compuestos heterocíclicos, ácidos nucleicos y sus sales	RB2
516	Otros productos químicos orgánicos	RB2
522	Elementos químicos inorgánicos, óxidos y halogenuros	RB2
523	Sales metálicas y peroxisales de ácidos hipocloritos; hipoclorito de calcio comercial; inorgánicos cloritos; hipobromitos; cloratos y percloratos; bromatos y perbromatos; yodatos y peryodatos	RB2
524	Otros productos químicos inorgánicos; compuestos orgánicos e inorgánicos de metales preciosos	RB2
525	Materiales radiactivos y conexos	HT2
531	Materias colorantes y lacas colorantes sintéticas u orgánicas y preparados basados en ellas	RB2
532	Extractos tintóreos y curtientes, y materiales curtientes sintéticos	RB2
533	Pigmentos, pinturas, barnices y materiales conexos	MT2
541	Productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542	HT2
542	Medicamentos	HT2
551	Aceites esenciales, materias aromatizantes y saporíferas	RB2
553	Productos de perfumería, cosméticos o preparados de tocador (excepto jabones)	MT2
554	Jabón y preparados para limpiar y pulir	MT2
562	Abonos (excepto los del grupo 272)	MT2
571	Polímeros de etileno, en formas primarias	MT2
572	Polímeros de estireno, en formas primarias	MT2
573	Polímeros de cloruro de vinilo o de otras olefinas halogenadas, en formas primarias	MT2

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
574	Poliacetales, otros poliésteres y resinas epoxídicas, en formas primarias; policarbonatos, resinas alquídicas	MT2
575	Otros plásticos en formas primarias	MT2
579	Desperdicios, recortes y desechos de plásticos	MT2
581	Tubos, caños y mangueras de plásticos	MT2
582	Planchas, hojas, películas, cintas y tiras de plásticos	MT2
583	Monofilamentos de cuyas dimensiones transversales sea superior a 1mm, varillas, bastones y perfiles, de plásticos	MT2
591	Insecticidas, raticidas, fungicidas, herbicidas, productos antigerminantes y reguladores del crecimiento de las plantas	MT2
592	Almidones, inulina y gluten de trigo; sustancias albuminoideas; colas	RB2
593	Explosivos y productos de pirotecnia	MT2
597	Aditivos preparados para aceites minerales y productos análogos; líquidos preparados para transmisiones hidráulicas; preparados anticongelantes y líquidos deshelantes preparados; preparados lubricantes	MT2
598	Productos químicos diversos	RB2
611	Cuero	LT1
612	Manufacturas de cuero natural o sintético, n.e.p.; artículos de talabartería y guarnicionería	LT1
613	Pieles finas curtidas o adobadas (incluso cabezas, colas, patas y otras piezas o recortes), ensamblados o sin ensamblar (sin agregados de otros materiales), excepto las del rubro 848.3	LT1
621	Materiales de caucho	RB1
625	Neumáticos, bandas de rodadura intercambiables, fajas de protección de la cámara de aire (flaps) y cámaras de aire	MT2
629	Artículos de caucho	RB1
633	Manufacturas de corcho	RB1
634	Hojas de madera para enchapado, madera terciada, madera aglomerada y otras formas de madera labrada	RB1
635	Manufacturas de madera	RB1
641	Papel y cartón	MT2
642	Papeles y cartones recortados en tamaños o formas determinadas y artículos de papel o cartón	RB1
651	Hilados de fibra textil	LT1
652	Tejidos de algodón	LT1
653	Tejidos de materias textiles manufacturadas	MT2
654	Otros tejidos de fibras textiles	LT1
655	Tejidos de punto o ganchillo	LT1
656	Tules, encajes, bordados, cintas, pasamanería y otras confecciones pequeñas	LT1
657	Hilados especiales, tejidos especiales de fibras textiles y productos conexos	LT1
658	Artículos confeccionados total o parcialmente de materias textiles	LT1
659	Recubrimientos para pisos, etc.	LT1
661	Cal, cemento y materiales elaborados de construcción	RB2
662	Materiales de construcción de arcilla y materiales refractarios de construcción	RB2
663	Manufacturas de minerales	RB2
664	Vidrio	RB2
665	Artículos de vidrio	LT2
666	Artículos de cerámica	LT2
667	Perlas, piedras preciosas y semipreciosas, en bruto o labradas	RB2
671	Arrabio, fundición especular, hierro esponjoso, granallas y polvo de hierro o acero y ferroaleaciones	MT2
672	Lingotes y otras formas primarias de hierro o acero; productos semiterminados de hierro o acero	MT2
673	Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, que no estén bañados, revestidos ni recubiertos	MT2

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
674	Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, enchapados, revestido o recubiertos	MT2
675	Productos laminados planos de acero de aleación	MT2
676	Barras, varillas, ángulos, perfiles y secciones de hierro y acero	LT2
677	Carriles y elementos para la construcción de vías férreas, de hierro o acero	LT2
678	Alambre de hierro o acero	LT2
679	Tubos, caños y perfiles huecos y accesorios para tubos o caños, de hierro o acero	MT2
681	Plata, platino y otros metales del grupo del platino	PP
6821	Cobre, refinado y sin refinar; ánodos de cobre para la refinación electrolítica, aleaciones de cobre sin labrar	PP
6823	Barras, varillas y perfiles de cobre	MT2
6824	Alambre de cobre	MT2
6825	Chapas, planchas y tiras de cobre, de un espesor superior a 0,15 mm	MT2
6826	Hojas delgadas de cobre, de un espesor no superior a 0,15 mm; polvo y partículas de cobre	MT2
6827	Tubos, caños y accesorios para tubos y caños, de cobre	MT2
6831	Níquel y sus aleaciones, en bruto	PP
6832	Níquel y sus aleaciones, labrados	MT2
6841	Aluminio y sus aleaciones, en bruto	PP
6842	Aluminio y sus aleaciones, labrados	MT2
6851	Plomo y sus aleaciones en bruto	PP
6852	Plomo y sus aleaciones labrados	MT2
6861	Zinc y sus aleaciones, en bruto	PP
6863	Zinc y sus aleaciones, labrado	MT2
6871	Estaño y sus aleaciones, en bruto	PP
6872	Estaño y sus aleaciones, labrados	MT2
689	Diversos metales comunes no ferrosos utilizados en metalurgia, y aleaciones metalocerámicas	RB2
691	Estructuras y partes de estructuras, n.e.p., de hierro, acero o aluminio	LT2
692	Recipientes de metal para almacenamiento o transportes	LT2
693	Artículos de alambre y enrejados para cercas	LT2
694	Clavos, tornillos, tuercas, pernos, remaches y artículos análogos, de hierro, acero, cobre o aluminio	LT2
695	Herramientas de uso manual o de uso en máquinas	LT2
696	Cuchillería	LT2
697	Enseres domésticos de metales comunes	LT2
699	Manufacturas de metales comunes	LT2
711	Calderas generadoras de vapor de agua o de vapores de otras clases, calderas de agua sobrecalentada, y aparatos auxiliares para ella, partes y piezas	MT3
712	Turbinas de vapor de agua y de vapores de otras clases, y sus partes y piezas	HT2
713	Motores de combustión interna, de émbolo, y sus partes y piezas	MT3
714	Máquinas y motores no eléctricos; partes y piezas	MT3
716	Aparatos eléctricos rotativos y sus partes y piezas	HT1
718	Máquinas generadoras de potencia y sus partes y piezas	HT1
721	Maquinaria agrícola (excepto tractores) y sus partes y piezas	MT3
722	Tractores (excepto los de los rubros 744.14 y 744.15)	MT3
723	Maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas	MT3
724	Maquinaria textil y para trabajar cueros, y sus partes, n.e.p.	MT3

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
725	Máquinas para fabricar papel o pulpa, cortadoras de papel y otras máquinas para fabricar artículos de papel; sus partes y piezas	MT3
726	Máquinas para imprimir y encuadernar y sus partes y piezas	MT3
727	Máquinas para elaborar alimentos (excepto las de uso doméstico)	MT3
728	Otras máquinas y equipos especiales para determinadas industrias y sus partes y piezas	MT3
731	Máquinas herramientas que trabajan por remoción de metal u otro material	MT3
733	Máquinas herramientas para trabajar metales, carburos metálicos sinterizado o materiales metalocerámicos sin remoción de material	MT3
735	Partes y piezas, n.e.p., y accesorios adecuados para usar exclusiva o principalmente con las máquinas de los rubros 731 y 733	MT3
737	Máquinas para trabajar metales, partes y piezas	MT3
741	Equipo de calefacción y refrigeración y sus partes y piezas	LT2
742	Bombas para líquidos con dispositivo de medición o sin él; elevadores de líquidos; partes y piezas de tales bombas y elevadores de líquidos	MT3
743	Bombas, compresores y ventiladores de aire u otros gases; campanas de ventilación o reciclaje con ventilador incorporado, con o sin filtro, bombas centrífugas; aparatos de filtrado o depuración; sus partes y piezas	MT3
744	Equipos mecánicos de manipulación y sus partes y piezas	MT3
745	Otras máquinas, herramientas y aparatos mecánicos, no eléctricos, y sus partes y piezas	MT3
746	Cojinetes de bolas o de rodillos	MT3
747	Grifos, llaves, válvulas y accesorios análogos para tuberías, calderas, tanques, cubas y recipientes análogos	MT3
748	Arboles de transmisión, cajas de cojinetes y cojinetes simples para ejes; engranajes y trenes de engranajes; tornillos de transmisión con bolas circulantes; cajas de engranajes y otros reductores, multiplicadores y variadores de velocidad; volantes y poleas; embragues y acoplamientos de árboles; partes y piezas	MT3
749	Partes y accesorios no eléctricos de máquinas	MT3
751	Máquinas de oficina	HT1
752	Máquinas de procesamiento automático de datos y sus unidades; lectores magnéticos u ópticos; máquinas para transcripción de datos sobre materiales de grabación en forma codificada y máquinas para el procesamiento de tales datos	HT1
759	Partes y piezas y accesorios, adecuados para usar exclusiva o principalmente con máquinas de los grupos 751 y 752	HT1
761	Receptores de televisión, combinados o no en una misma unidad con radioreceptores o aparatos para la grabación o reproducción de señales sonoras o de televisión	HT1
762	Radioreceptores, combinados o no en una misma unidad con aparatos grabadores o reproductores de sonido o con un reloj	HT1
763	Grabadores o reproductores de sonido; grabadores o reproductores de imagen y sonido de televisión; materiales preparados para grabaciones	MT3
764	Equipos de telecomunicaciones, partes y piezas	HT1
771	Aparatos de electricidad, partes y piezas	HT1
772	Aparatos eléctricos para empalme, corte, protección o conexión de circuitos eléctricos	MT3
773	Equipo para distribución de electricidad	MT3
774	Aparatos eléctricos de diagnóstico para usos médicos y aparatos radiológicos	HT1
775	Aparatos de uso doméstico, eléctricos y no eléctricos	MT3
776	Válvulas y tubos termiónicos, con cátodo frío o con fotocátodo; diodos, transistores y dispositivos semiconductores análogos; dispositivos semiconductores fotosensibles; diodos emisores de luz; cristales piezoeléctricos montados; circuitos electrónicos integrados y microconjuntos electrónicos; sus partes y piezas	HT1
778	Máquinas y aparatos eléctricos	HT1
781	Automóviles y otros vehículos automotores diseñados principalmente para el transporte de personas	MT1
782	Vehículos automotores para el transporte de mercancías y vehículos automotores para usos especiales	MT1
783	Vehículos automotores de carretera	MT1
784	Partes, piezas y accesorios de los automotores de los grupos 722, 781, 782 y 783	MT1

CUCI rev 3	Descripción	Intensidad Tecnológica
785	Motocicletas y velocípedos, con motor o sin él; sillones de ruedas para inválidos	MT1
786	Remolques y semirremolques; otros vehículos, sin propulsión mecánica; contenedores especialmente diseñados y equipados para transporte	MT2
791	Vehículos para ferrocarriles y equipo conexo	MT2
792	Aeronaves, naves espaciales y vehículos de lanzamiento de naves espaciales; partes y piezas	HT2
793	Buques, embarcaciones (incluso aerodeslizadores) y estructuras flotantes	MT3
811	Edificios prefabricados	RB2
812	Artefactos y accesorios sanitarios y para sistemas de conducción de aguas y calefacción	MT3
813	Artefactos y accesorios de alumbrado	MT3
821	Muebles y sus partes; camas, colchones, somieres, cojines y artículos rellenos similares	LT2
831	Baúles, maletas, neceseres, maletines para documentos, carteras portafolios, maletas escolares, estuches	LT2
841	Abrigos, chaquetas, trajes, chaquetas sport, pantalones, pantalones cortos, ropa interior, ropa de dormir	LT1
842	Abrigos, capas, chaquetas, trajes, pantalones, pantalones cortos, camisas, vestidos y faldas, ropa interior, ropa de dormir	LT1
843	Abrigos, chaquetas, trajes, chaquetas sport, pantalones, pantalones cortos, camisas, ropa interior, ropa de dormir	LT1
844	Abrigos, capas, chaquetas, trajes, pantalones, pantalones cortos, camisas, vestidos y faldas, ropa interior	LT1
845	Prendas de vestir de tejidos de punto o ganchillo o de otros tejidos	LT1
846	Accesorios de vestir de tela, sean o no de punto o ganchillo	LT1
848	Prendas y accesorios de vestir que no sean de materias textiles; sombreros	LT1
851	Calzado	LT1
871	Instrumentos y aparatos de óptica	HT2
872	Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria	MT3
873	Medidores y contadores	MT3
874	Instrumentos y aparatos de medición, verificación, análisis y control	HT2
881	Aparatos y equipos fotográficos	HT2
882	Materiales fotográficos y cinematográficos	MT2
883	Películas cinematográficas impresionadas y reveladas	MT2
884	Artículos de óptica	MT3
885	Relojes	MT3
891	Armas y municiones	MT3
892	Impresos	LT2
893	Artículos, n.e.p., de materiales plásticos	LT2
894	Cochechitos para niños, juguetes, juegos y artículos de deporte	LT2
895	Artículos de oficina y papelería	LT2
896	Obras de arte, piezas de colección y antigüedades	LT2
897	Joyas y objetos de orfebrería y platería y artículos de materiales preciosos o semipreciosos	LT2
898	Instrumentos musicales y partes, piezas y accesorios; discos fonográficos, cinta	LT2
899	Otros artículos manufacturados diversos	LT2

Notas: Descripción Intensidad Tecnológica: *PP:* Productos primarios; *RB1:* Manufacturas basadas en recursos agropecuarios; *RB2:* Manufacturas basadas en recursos naturales; *LT1:* Manufacturas de baja tecnología, textil, vestimenta y calzado; *LT2:* Manufacturas de baja tecnología, otros; *MT1:* Manufacturas de media tecnología, automóviles; *MT2:* Manufacturas de media tecnología, proceso; *MT3:* Manufacturas de media tecnología, ingeniería; *HT1:* Manufacturas de alta tecnología, electrónica y eléctrica; *HT2:* Manufacturas de alta tecnología, otros.

Fuente: Lall (2000).

Cuadro A2. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, RB1

En miles de US\$

CUCI	Descripción	RB1		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
061	Azúcares, melaza y miel	2.100.869	2.839.470	14.034.636
251	Pasta y desperdicios de papel	1.679.886	2.723.841	7.268.766
421	Aceites y grasas fijos de origen vegetal, "blandos", en bruto, refinados o fraccionados	2.605.898	3.924.730	7.052.570
059	Jugos de frutas (incluso mosto de uva) y jugos de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con adición o no de azúcar u otra sustancia edulcorante	1.463.212	1.510.247	2.975.936
112	Bebidas alcohólicas	589.148	957.434	2.279.877
248	Madera trabajada simplemente y traviesas de madera para vías férreas	941.879	2.026.171	2.075.394
017	Carne y despojos de carne, preparados o en conserva, n.e.p.	552.248	733.655	1.761.034
634	Hojas de madera para enchapado, madera terciada, madera aglomerada y otras formas de madera labrada, n.e.p.	524.333	1.395.128	1.204.939
058	Frutas en conserva y preparados de frutas (excepto jugos de frutas)	171.707	398.894	1.118.057
037	Pescados, crustáceos, moluscos y otros invertebrados acuáticos, preparados o en conserva, n.e.p.	473.371	605.904	999.862
022	Leche, crema y productos lácteos, excepto mantequilla y queso	12.975	319.902	714.533
016	Carnes y despojos comestibles de carne, salados, en salmuera, secos o ahumados; harinas comestibles de carne o despojos de carne	3.603	24.391	667.686
098	Productos y preparados comestibles, n.e.p.	94.493	212.821	638.125
056	Legumbres, raíces y tubérculos, preparados o en conserva, n.e.p.	162.975	255.076	549.297
635	Manufacturas de madera, n.e.p.	287.975	751.603	462.179
268	Lana y otros pelos de animales (incluso mechas (tops) de lana)	252.471	240.366	380.750
411	Aceites y grasas de origen animal	68.541	120.751	370.059
062	Artículos de confitería preparados con azúcar	133.455	264.261	316.928
422	Grasas y aceites fijos de origen vegetal, en bruto, refinados o fraccionados, excepto los "blandos"	92.959	93.707	304.396
247	Madera en bruto o simplemente escuadrada	185.940	104.137	300.737
431	Grasas y aceites de origen animal o vegetal, elaborados, ceras y mezclas o preparados no comestibles de grasas o aceites de origen animal o vegetal, n.e.p.	107.072	77.050	248.132

CUCI	Descripción	RB1		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
232	Caucho sintético; caucho regenerado; desperdicios, recortes y desechos de caucho sin endurecer	76.840	129.004	247.752
048	Preparados de cereales y preparados de harina o fécula de frutas o legumbres	43.297	133.868	240.240
642	Papeles y cartones recortados en tamaños o formas determinadas y artículos de papel o cartón	172.315	243.514	203.962
024	Queso y cuajada	35.740	125.302	199.625
073	Chocolate y otros preparados alimenticios que contengan cacao, n.e.p.	64.280	155.567	167.287
074	Té y mate	71.177	66.414	163.397
023	Mantequilla y otras grasas y aceites derivados de la leche	20.788	21.701	154.824
035	Pescado, seco, salado o en salmuera; pescado ahumado (cocido o no antes o durante el proceso de ahumado)	73.546	98.575	149.605
629	Artículos de caucho, n.e.p.	47.481	75.772	119.479
621	Materiales de caucho (por ejemplo, pastas, planchas, hojas varilladas, hilo y tubos de caucho)	24.372	63.328	115.432
122	Tabaco manufacturado (contenga o no sucedáneos del tabaco)	448.041	122.846	102.667
047	Otras sémolas y harinas de cereales	5.165	16.732	58.937
091	Margarina y mantecas de pastelería	1.525	11.852	43.100
111	Bebidas no alcohólicas, n.e.p.	6.715	29.277	27.190
046	Sémola y harina de trigo y harina de morcajo o tranquilón	4.129	2.377	18.735
633	Manufacturas de corcho	564	1.835	2.099
265	Fibras textiles vegetales (excepto algodón y yute), en rama o elaboradas, pero sin hilar; desperdicios de estas fibras	29.074	30.771	187
264	Yute y otras fibras textiles de liber, n.e.p., en rama o elaboradas, pero sin hilar; desperdicios de estas fibras (incluso desperdicios del hilado e hilachas)	10	1	16
Total RB1		13.630.068	20.908.273	47.738.428

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A3. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, RB2

En miles de US\$

CUCI	Descripción	RB2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
281	Mineral de hierro y sus concentrados	3.329.797	4.236.218	37.146.289
283	Minerales de cobre y sus concentrados; matas de cobre, cobre de cementación	1.855.464	5.294.901	22.469.944
287	Minerales de metales comunes y sus concentrados, n.e.p.	960.234	1.683.021	5.909.966
285	Minerales de aluminio y sus concentrados (incluso alúmina)	264.078	540.961	2.269.911
598	Productos químicos diversos, n.e.p.	130.836	131.641	1.861.232
522	Elementos químicos inorgánicos, óxidos y halogenuros	487.121	665.271	1.824.810
289	Minerales de metales preciosos y sus concentrados; desperdicios, desechos y barreduras de metales preciosos (excepto oro)	96.784	243.523	1.649.721
512	Alcoholes, fenoles, fenol-alcoholes y sus derivados halogenado, sulfonados, nitrados o nitrosados	420.280	1.158.361	1.625.466
288	Desperdicios y desechos no ferrosos (chatarra) de metales comunes, n.e.p.	151.933	325.955	1.587.473
511	Hidrocarburos, n.e.p., y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	253.432	409.305	944.575
661	Cal, cemento y materiales elaborados de construcción (excepto materiales de vidrio y arcilla)	365.947	655.032	780.657
514	Compuestos de funciones nitrogenadas	257.036	245.373	744.466
523	Sales metálicas y peroxisales de ácidos hipocloritos; hipoclorito de calcio comercial; inorgánicos cloritos; hipobromitos; cloratos y percloratos; bromatos y perbromatos; yodatos y peryodatos	151.029	282.634	725.418
516	Otros productos químicos orgánicos	203.127	401.325	469.091
592	Almidones, inulina y gluten de trigo; sustancias albulminoideas; colas	121.721	170.525	427.094
551	Aceites esenciales, materias aromatizantes y saporíferas	113.686	188.607	426.833
335	Productos residuales derivados del petróleo, n.e.p., y productos conexos	120.064	256.116	360.684
325	Coque y semicoque (incluso residuos) de carbón, de lignito o de turba, aglomerado o no; carbón de retorta	5.063	30.605	306.576
524	Otros productos químicos inorgánicos; compuestos orgánicos e inorgánicos de metales preciosos	100.165	110.325	276.181

CUCI	Descripción	RB2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
662	Materiales de construcción de arcilla y materiales refractarios de construcción	165.790	360.907	275.661
284	Minerales de níquel y sus concentrados; matas de níquel, productos sinterizados de óxido de níquel y otros productos intermedios de la metalurgia del níquel	6.102	51.191	272.805
667	Perlas, piedras preciosas y semipreciosas, en bruto o labradas	206.685	185.361	272.482
515	Compuestos orgánico-inorgánicos, compuestos heterocíclicos, ácidos nucleicos y sus sales	180.632	104.088	271.211
282	Desperdicios y desechos ferrosos (chatarra); lingotes refundidos de hierro o acero	30.540	39.138	270.489
532	Extractos tintóreos y curtientes, y materiales curtientes sintéticos	91.817	98.146	226.932
663	Manufacturas de minerales, n.e.p.	76.637	172.943	217.852
531	Materias colorantes y lacas colorantes sintéticas u orgánicas y preparados basados en ellas	93.058	59.305	169.706
664	Vidrio	58.190	165.889	127.982
811	Edificios prefabricados	7.235	22.739	58.775
689	Diversos metales comunes no ferrosos utilizados en metalurgia, y aleaciones metalocerámicas	21.164	40.103	29.835
269	Ropa vieja y otros artículos textiles viejos; trapos	295	250	981
322	Briquetas, lignito y turba	16	0	77
286	Minerales y concentrado de uranio o torio	1	0	0
334	Aceites de petróleo y aceites obtenidos de minerales bituminosos (excepto los aceites crudos); preparados, n.e.p., que contengan por lo menos el 70% de su peso en aceite de petróleo o aceites obtenidos de minerales bituminosos, y cuyos componentes básicos sean esos aceites	906.823	25.969	0
Total RB2		11.232.780	18.355.728	84.001.175

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A4. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, LT1

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	LT1		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
611	Cuero	1.664.352	2.229.988	3.243.576
851	Calzado	1.384.918	1.599.632	1.142.537
845	Prendas de vestir de tejidos de punto o ganchillo o de otros tejidos, n.e.p.	250.902	659.443	667.742
843	Abrigos, chaquetas, trajes, chaquetas sport, pantalones, pantalones cortos, camisas, ropa interior, ropa de dormir y artículos análogos para hombres y niños, de tejidos de punto o ganchillo, (excepto prendas de los rubros 845.2 u 845.6)	129.957	238.572	261.253
657	Hilados especiales, tejidos especiales de fibras textiles y productos conexos	142.470	110.844	197.736
844	Abrigos, capas, chaquetas, trajes, pantalones, pantalones cortos, camisas, vestidos y faldas, ropa interior y artículos análogos para mujeres y niñas, de tejidos de punto o ganchillo (excepto prendas de los rubros 845.2 u 845.6)	88.991	224.600	194.078
651	Hilados de fibra textil	190.527	211.670	164.565
658	Artículos confeccionados total o parcialmente de materias textiles, n.e.p.	180.400	374.269	149.877
841	Abrigos, chaquetas, trajes, chaquetas sport, pantalones, pantalones cortos, ropa interior, ropa de dormir y artículos análogos para hombres y niños, de tejidos que no sean de punto o ganchillo (excepto prendas de los rubros 845.2 u 845.6)	183.936	313.639	145.385
612	Manufacturas de cuero natural o sintético, n.e.p.; artículos de talabartería y guarnicionería	69.219	173.678	111.170
842	Abrigos, capas, chaquetas, trajes, pantalones, pantalones cortos, camisas, vestidos y faldas, ropa interior, ropa de dormir y artículos análogos para mujeres y niñas, de tejidos que no sean de punto o ganchillo (excepto prendas de los rubros 845.2 u 845.6)	103.280	247.644	94.208
613	Pieles finas curtidas o adobadas (incluso cabezas, colas, patas y otras piezas o recortes), ensamblados o sin ensamblar (sin agregados de otros materiales), excepto las del rubro 848.3	67.962	36.068	85.678
652	Tejidos de algodón (excepto tejidos estrechos o especiales)	107.840	120.210	59.283
656	Tules, encajes, bordados, cintas, pasamanería y otras confecciones pequeñas	29.403	43.215	54.897
846	Accesorios de vestir de tela, sean o no de punto o ganchillo (excepto los accesorios para bebés)	16.013	51.409	49.684
848	Prendas y accesorios de vestir que no sean de materias textiles; sombreros y otros artículos de tocador de todo tipo de materiales	118.953	72.930	47.569
655	Tejidos de punto o ganchillo (incluso tejidos de punto tubulares, n.e.p., tejidos aterciopelados y tejidos calados), n.e.p.	11.573	47.371	40.824
654	Otros tejidos de fibras textiles	82.510	55.154	26.363
659	Recubrimientos para pisos, etc.	11.019	16.001	10.272
Total LT1		4.834.223	6.826.338	6.746.696

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A5. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, LT2

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	LT2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
699	Manufacturas de metales comunes, n.e.p.	200.520	349.028	1.375.041
821	Muebles y sus partes; camas, colchones, somieres, cojines y artículos rellenos similares	410.353	1.070.945	636.354
676	Barras, varillas, ángulos, perfiles y secciones (incluso tablestacas) de hierro y acero	115.251	448.665	436.962
893	Artículos, n.e.p., de materiales plásticos	92.913	205.777	408.888
695	Herramientas de uso manual o de uso en máquinas	93.890	164.982	297.984
897	Joyas y objetos de orfebrería y platería y otros artículos de materiales preciosos o semipreciosos, n.e.p.	252.149	250.311	293.958
899	Otros artículos manufacturados diversos, n.e.p.	89.042	116.792	220.614
741	Equipo de calefacción y refrigeración y sus partes y piezas, n.e.p.	74.530	188.132	209.135
892	Impresos	100.378	187.649	168.819
692	Recipientes de metal para almacenamiento o transportes	27.731	69.413	136.120
697	Enseres domésticos de metales comunes, n.e.p.	71.340	148.919	125.305
691	Estructuras y partes de estructuras, n.e.p., de hierro, acero o aluminio	41.889	73.658	122.903
665	Artículos de vidrio	47.658	98.509	98.539
696	Cuchillería	63.580	84.473	96.956
693	Artículos de alambre (excepto cables aislados para electricidad) y enrejados para cercas	82.585	79.848	74.845
694	Clavos, tornillos, tuercas, pernos, remaches y artículos análogos, de hierro, acero, cobre o aluminio	33.202	56.416	74.055
895	Artículos de oficina y papelería, n.e.p.	49.067	46.943	57.147
831	Baúles, maletas, neceseres, maletines para documentos, carteras portafolios, maletas escolares, estuches para prismáticos, estuches para aparatos fotográficos, estuches para instrumentos musicales, estuches para anteojos, estuches para armas, cartucheras y otros artículos análogos para contener objetos; bolsos de viaje, estuches para artículos de tocador, mochilas, bolsos de mano, bolsos de compras, monederos, billeteras, estuches para mapas, cigarreras, tabaqueras, bolsos para herramientas, bolsos deportivos, estuches para botellas, joyeros, cajas para polvos de tocador, estuches para cuchillería y otros artículos análogos para contener objetos, de cuero natural, artificial o regenerado, de hojas de plásticos, de tela, de fibra vulcanizada o de cartón, o recubiertos total o principalmente con esos materiales; juegos de viaje para tocador, costura o limpieza de calzado o ropa	51.030	46.601	54.011

CUCI rev3	Descripción	LT2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
896	Obras de arte, piezas de colección y antigüedades	5.037	17.120	50.636
894	Cochechitos para niños, juguetes, juegos y artículos de deporte	35.605	49.435	44.136
678	Alambre de hierro o acero	23.210	48.918	36.768
666	Artículos de cerámica	38.164	40.287	19.913
898	Instrumentos musicales y sus partes, piezas y accesorios; discos fonográficos, cinta y otras grabaciones sonoras o similares (excepto artículos de los grupos 763, 882 y 883)	36.094	66.340	7.638
677	Carriles y elementos para la construcción de vías férreas, de hierro o acero	2.121	1.734	7.300
Total LT2		2.037.338	3.910.894	5.054.026

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A6. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT1

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	MT1		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
784	Partes, piezas y accesorios de los automotores de los grupos 722, 781, 782 y 783	1.087.736	2.099.513	1.918.937
782	Vehículos automotores para el transporte de mercancías y vehículos automotores para usos especiales	337.661	672.188	1.479.784
781	Automóviles y otros vehículos automotores diseñados principalmente para el transporte de personas (excepto vehículos del tipo utilizado para transportes públicos), incluso camionetas y automóviles de carrera	629.789	2.221.994	946.431
783	Vehículos automotores de carretera, n.e.p.	79.425	249.530	337.485
785	Motocicletas (incluso velemotores) y velocípedos, con motor o sin él; sillones de ruedas para inválidos	11.808	155.798	71.434
Total MT1		2.146.419	5.399.025	4.754.071

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A7. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT2

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	MT2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
671	Arrabio, fundición especular, hierro esponjoso, granallas y polvo de hierro o acero y ferroaleaciones	1.258.011	2.684.658	5.539.524
672	Lingotes y otras formas primarias de hierro o acero; productos semiterminados de hierro o acero	1.310.270	1.959.239	3.414.240
641	Papel y cartón	438.112	776.837	1.325.906
679	Tubos, caños y perfiles huecos y accesorios para tubos o caños, de hierro o acero	436.903	780.533	1.281.157
625	Neumáticos, bandas de rodadura intercambiables, fajas de protección de la cámara de aire (flaps) y cámaras de aire para todo tipo de ruedas	328.649	585.617	1.051.154
575	Otros plásticos en formas primarias	120.301	300.737	789.855
571	Polímeros de etileno, en formas primarias	75.637	158.043	645.938
582	Planchas, hojas, películas, cintas y tiras de plásticos	73.084	270.840	480.399
562	Abonos (excepto los del grupo 272)	45.026	156.985	455.404
684	Aluminio	272.919	544.343	407.776
513	Ácidos carboxílicos y sus anhídridos, halogenuros, peróxidos y perácidos; sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	107.542	184.162	398.549
682	Cobre	101.114	240.230	397.063
791	Vehículos para ferrocarriles (incluso aerotrenes (hovertrains) y equipo conexo	13.646	39.208	385.779
553	Productos de perfumería, cosméticos o preparados de tocador (excepto jabones)	33.979	198.618	378.762
673	Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, que no estén bañados, revestidos ni recubiertos	24.995	9.179	358.739
591	Insecticidas, raticidas, fungicidas, herbicidas, productos antigerminantes y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos análogos, presentados en formas o envases para la venta al por menor o como preparados o artículos (por ejemplo, cintas, mechas y bujías azufradas y papeles matamoscas)	159.726	218.264	335.829
581	Tubos, caños y mangueras de plásticos	12.934	71.015	269.956
533	Pigmentos, pinturas, barnices y materiales conexos	120.974	55.426	240.506
674	Productos laminados planos, de hierro o de acero no aleado, enchapados, revestido o recubiertos	244.786	509.163	208.844

CUCI rev3	Descripción	MT2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
675	Productos laminados planos de acero de aleación	60.514	281.908	160.682
554	Jabón y preparados para limpiar y pulir	15.413	41.786	105.850
574	Poliacetales, otros poliésteres y resinas epoxídicas, en formas primarias; policarbonatos, resinas alquídicas y otros poliésteres en formas primarias	28.242	55.471	85.729
786	Remolques y semirremolques; otros vehículos, sin propulsión mecánica; contenedores especialmente diseñados y equipados para transporte	5.150	29.505	78.261
573	Polímeros de cloruro de vinilo o de otras olefinas halogenadas, en formas primarias	26.971	90.628	72.648
882	Materiales fotográficos y cinematográficos	125.801	67.795	63.121
266	Fibras sintéticas adecuadas para el hilado	7.753	21.771	58.872
597	Aditivos preparados para aceites minerales y productos análogos; líquidos preparados para transmisiones hidráulicas; preparados anticongelantes y líquidos deshelantes preparados; preparados lubricantes	24.797	14.255	56.897
686	Zinc	34.545	36.083	54.735
579	Desperdicios, recortes y desechos de plásticos	1.463	11.981	50.232
572	Polímeros de estireno, en formas primarias	24.711	47.309	35.299
593	Explosivos y productos de pirotecnia	10.990	25.250	33.776
267	Otras fibras manufacturadas adecuadas para el hilado y desperdicios de fibras manufacturadas	7.760	31.459	31.147
683	Níquel	1.957	1.983	30.543
653	Tejidos de materias textiles manufacturadas (excepto tejidos estrechos o especiales)	19.933	25.720	24.649
583	Monofilamentos cualquiera de cuyas dimensiones transversales sea superior a 1mm, varillas, bastones y perfiles, tratados o no en su superficie pero no tratados en otra formas, de plásticos	939	3.391	4.763
685	Plomo	878	634	4.303
687	Estaño	98	876	1.921
883	Películas cinematográficas impresionadas y reveladas, que tengan o no bandas de sonido o que consistan solamente en impresión de sonido	3.913	3.033	1.831
Total MT2		5.580.436	10.533.934	19.320.638

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A8. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT3

En miles de US\$

CUCI	Descripción	MT3		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
713	Motores de combustión interna, de émbolo, y sus partes	853.520	1.767.264	2.034.673
723	Maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas	317.395	711.040	1.472.372
743	Bombas (excepto bombas para líquidos), compresores y ventiladores de aire u otros gases; campanas de ventilación o reciclaje con ventilador incorporado, con o sin filtro, bombas centrífugas; aparatos de filtrado o depuración; sus partes y piezas	388.583	621.891	934.896
793	Buques, embarcaciones (incluso aerodeslizadores) y estructuras flotantes	231.572	802.363	885.273
748	Árboles de transmisión (incluso árboles de levas y cigüeñales y manivelas); cajas de cojinetes y cojinetes simples para ejes; engranajes y trenes de engranajes; tornillos de transmisión con bolas circulantes (tornillos de bolas); cajas de engranajes y otros reductores, multiplicadores y variadores de velocidad (incluso convertidores de cupla); volantes y poleas (incluso cuadernales); embragues y acoplamientos de árboles (incluso uniones universales); y sus partes y piezas	199.363	293.931	577.362
747	Grifos, llaves, válvulas y accesorios análogos para tuberías, calderas, tanques, cubas y recipientes análogos (incluso válvulas reductoras de presión y válvulas controladas termostáticamente)	52.134	171.737	562.018
742	Bombas para líquidos con dispositivo de medición o sin él; elevadores de líquidos; partes y piezas de tales bombas y elevadores de líquidos	206.646	271.068	533.424
728	Otras máquinas y equipos especiales para determinadas industrias y sus partes y piezas, n.e.p.	80.986	278.056	462.152
714	Máquinas y motores no eléctricos (excepto los de los grupos 712, 713 y 718); partes y piezas, n.e.p., de estas máquinas y motores	109.470	102.190	368.128
772	Aparatos eléctricos para empalme, corte, protección o conexión de circuitos eléctricos (por ejemplo: interruptores, conmutadores, reles, cortacircuitos, pararrayos, limitadores de voltaje, amortiguadores de sobrevoltajes, enchufes (clavijas) y tomas de corriente, portalámparas y cajas de empalme); resistencias eléctricas (incluso reostatos y potenciómetros), excepto resistencias calentadoras; circuitos impresos; cuadros, paneles (incluso paneles de control numérico), consolas, mesas, cajas y otras bases, equipados con dos o más aparatos para empalme, corte, protección o conexión de circuitos eléctricos, para control eléctrico o para la distribución de electricidad (excepto los aparatos conmutadores del rubro 764.1)	127.752	169.738	308.001
891	Armas y municiones	48.190	89.188	300.409
721	Maquinaria agrícola (excepto tractores) y sus partes y piezas	73.660	99.525	297.104
745	Otras máquinas, herramientas y aparatos mecánicos, no eléctricos, y sus partes y piezas, n.e.p.	92.524	144.242	244.457
722	Tractores (excepto los de los rubros 744.14 y 744.15)	35.089	179.842	219.584
773	Equipo para distribución de electricidad, n.e.p.	65.957	181.355	216.777
746	Cojinetes de bolas o de rodillos	56.683	107.101	156.663

CUCI	Descripción	MT3		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
872	Instrumentos y aparatos, n.e.p., de medicina, cirugía, odontología o veterinaria	40.072	92.908	155.089
737	Máquinas para trabajar metales (excepto máquinas herramientas) y sus partes y piezas, n.e.p.	45.871	55.703	110.347
744	Equipos mecánicos de manipulación y sus partes y piezas, n.e.p.	59.878	78.497	97.244
873	Medidores y contadores, n.e.p.	16.917	34.135	78.054
727	Máquinas para elaborar alimentos (excepto las de uso doméstico)	18.781	33.813	73.833
775	Aparatos de uso doméstico, eléctricos y no eléctricos, n.e.p.	41.866	194.405	73.244
725	Máquinas para fabricar papel o pulpa, cortadoras de papel y otras máquinas para fabricar artículos de papel; sus partes y piezas	38.712	84.500	69.326
749	Partes y accesorios no eléctricos de máquinas, n.e.p.	27.280	48.774	65.519
731	Máquinas herramientas que trabajan por remoción de metal u otro material	44.345	66.750	53.290
724	Maquinaria textil y para trabajar cueros, y sus partes, n.e.p.	75.419	70.881	50.765
812	Artefactos y accesorios sanitarios y para sistemas de conducción de aguas y calefacción, n.e.p.	31.983	136.128	48.769
711	Calderas generadoras de vapor de agua o de vapores de otras clases, calderas de agua sobrecalentada, y aparatos auxiliares para ella, y sus partes y piezas, n.e.p.	5.748	11.308	32.847
735	Partes y piezas, n.e.p., y accesorios adecuados para usar exclusiva o principalmente con las máquinas de los rubros 731 y 733 (incluso soportes de piezas o herramientas, portadados de apertura automática, cabezales divisorios y otros accesorios especiales para máquinas herramientas) portaherramientas para todo tipo de herramienta para trabajo manual	23.908	17.336	28.396
884	Artículos de óptica, n.e.p.	23.783	22.011	27.176
733	Máquinas herramientas para trabajar metales, carburos metálicos sinterizado o materiales metalocerámicos sin remoción de material	44.759	67.629	26.043
813	Artefactos y accesorios de alumbrado, n.e.p.	3.734	13.884	23.802
726	Máquinas para imprimir y encuadernar y sus partes y piezas	10.616	36.403	13.270
763	Grabadores o reproductores de sonido; grabadores o reproductores de imagen y sonido de televisión; materiales preparados para grabaciones	1.505	2.632	7.567
885	Relojes	38.462	8.951	6.546
Total MT3		3.533.164	7.067.179	10.614.418

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A9. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, HT1

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	HT1		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
716	Aparatos eléctricos rotativos y sus partes y piezas	190.380	389.389	991.248
764	Equipos de telecomunicaciones, n.e.p., y sus partes y piezas n.e.p., y accesorios	98.435	1.041.056	438.260
778	Máquinas y aparatos eléctricos, n.e.p.	193.038	380.067	351.350
718	Máquinas generadoras de potencia y sus partes y piezas	21.638	40.523	254.093
771	Aparatos de electricidad (excepto aparatos eléctricos rotativos del grupo 716) y sus partes y piezas	36.056	101.838	246.834
776	Válvulas y tubos termiónicos, con cátodo frío o con fotocátodo (por ejemplo, válvulas y tubos de vacío o con vapores o gases, válvulas y tubos rectificadores de arco de vapor de mercurio, tubos de rayos catódicos y tubos para cámaras de televisión); diodos, transistores y dispositivos semiconductores análogos; dispositivos semiconductores fotosensibles; diodos emisores de luz; cristales piezoeléctricos montados; circuitos electrónicos integrado y microconjuntos electrónicos; sus partes y piezas	79.070	198.780	106.378
752	Máquinas de procesamiento automático de datos y sus unidades; lectores magnéticos u ópticos; máquinas para transcripción de datos sobre materiales de grabación en forma codificada	63.016	90.494	78.537
759	Partes y piezas y accesorios (excepto cubiertas, cajas, de transporte y elementos análogos), adecuados para usar exclusiva o principalmente con máquinas de los grupos 751 y 752	114.104	95.288	60.180
751	Máquinas de oficina	8.990	12.779	35.663
774	Aparatos eléctricos de diagnóstico para usos médicos, quirúrgicos, dentales o veterinarios, y aparatos radiológicos	12.042	15.596	33.271
762	Radorreceptores, combinados o no en una misma unidad con aparatos grabadores o reproductores de sonido o con un reloj	335.115	108.516	10.120
761	Receptores de televisión (incluso monitores de televisión y proyectores de televisión), combinados o no en una misma unidad con radorreceptores o aparatos para la grabación o reproducción de señales sonoras o de televisión	6.948	47.094	5.573
Total HT1		1.158.831	2.521.420	2.611.507

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A10. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, HT2

En miles de US\$

CUCI rev3	Descripción	HT2		
		Prom 1997-1998	Prom 2003-2004	Prom 2010-2011
792	Aeronaves y equipo conexo; naves espaciales (incluso satélites) y vehículos de lanzamiento de naves espaciales; sus partes y piezas	1.118.777	2.811.391	4.395.183
542	Medicamentos (incluso medicamentos veterinarios)	121.495	273.597	1.103.699
541	Productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542	128.495	162.686	494.509
874	Instrumentos y aparatos de medición, verificación, análisis y control, n.e.p.	82.854	169.333	262.905
712	Turbinas de vapor de agua y de vapores de otras clases, y sus partes y piezas, n.e.p.	2.901	8.735	29.479
871	Instrumentos y aparatos de óptica, n.e.p.	1.547	8.438	10.499
525	Materiales radiactivos y conexos	44.289	2.516	5.904
881	Aparatos y equipos fotográficos, n.e.p.	1.628	1.982	830
Total HT2		1.501.985	3.438.676	6.303.008

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A11. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, RB1, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	18.566.317	24.859.217	59.456.691
Intra-regionales	4.936.249	3.950.944	11.718.263
Extra-regionales	13.630.068	20.908.273	47.738.428
UE15	3.854.720	5.234.671	11.908.847
EE.UU.	2.599.245	4.678.905	5.866.615
China	644.751	2.127.294	5.040.390
India	281.085	712.712	1.972.309
Federación Rusa	650.038	725.831	1.971.273
ASEAN	376.738	336.113	1.787.475
México	165.035	696.688	1.045.130
República de Corea	246.239	313.830	1.004.720
Canadá	155.077	405.803	970.987
Japón	786.026	601.488	945.163
Sudáfrica	189.245	116.720	380.137
Los demás de la UE (12)	112.535	123.484	320.513
Australia	63.412	135.201	293.641
Demás destinos extra-regionales	3.505.921	4.699.533	14.231.228

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A12. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, RB2, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	14.243.866	21.437.548	92.870.716
Intra-regionales	3.011.086	3.081.821	8.869.541
Extra-regionales	11.232.780	18.355.728	84.001.175
China	438.071	2.515.682	27.717.521
UE15	3.459.155	4.883.000	19.003.230
Japón	1.889.672	2.783.051	12.087.489
República de Corea	325.816	1.212.020	5.321.158
EE.UU.	2.160.384	2.907.851	4.449.756
India	63.492	529.925	2.643.534
ASEAN	288.069	390.045	1.803.440
Canadá	244.495	381.584	1.573.561

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Los demás de la UE (12)	137.461	336.707	1.031.553
México	312.009	443.656	775.791
Australia	48.236	85.498	347.224
Sudáfrica	74.166	127.183	197.374
Federación Rusa	48.206	57.608	43.339
Demás destinos extra-regionales	1.743.548	1.701.918	7.006.207

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A13. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, LT1, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	6.912.836	8.693.159	10.842.112
Intra-regionales	2.078.614	1.866.821	4.095.416
Extra-regionales	4.834.223	6.826.338	6.746.696
EE.UU.	2.312.779	3.215.709	1.938.425
UE15	1.309.167	1.544.272	1.828.648
China	104.005	351.084	609.042
ASEAN	146.432	180.035	389.053
México	102.378	364.720	359.964
Los demás de la UE (12)	28.101	24.214	100.725
República de Corea	27.293	35.121	83.583
Australia	32.599	45.777	75.941
Sudáfrica	16.881	45.547	69.024
Japón	83.770	88.639	68.228
Canadá	128.916	164.262	63.102
India	22.110	30.285	59.350
Federación Rusa	30.610	8.297	33.985
Demás destinos extra-regionales	489.182	728.376	1.067.627

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A14. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, LT2, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	4.410.476	6.070.248	11.154.896
Intra-regionales	2.373.137	2.159.355	6.100.870
Extra-regionales	2.037.338	3.910.894	5.054.026
UE15	469.423	842.434	1.663.529
EE.UU.	922.970	1.719.491	1.356.471
México	141.495	333.434	329.422
ASEAN	25.066	25.562	89.297
China	9.252	32.306	85.451
Canadá	34.361	103.634	75.565
Sudáfrica	16.419	28.412	64.805
Japón	22.512	41.603	52.031
Los demás de la UE (12)	25.242	22.344	50.121
República de Corea	2.794	14.659	47.794
India	3.070	7.678	31.807
Australia	20.021	21.088	25.520
Federación Rusa	4.982	14.344	16.111
Demás destinos extra-regionales	339.731	703.904	1.166.103

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A15. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT1, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	8.370.588	9.440.542	23.381.440
Intra-regionales	6.224.169	4.041.517	18.627.369
Extra-regionales	2.146.419	5.399.025	4.754.071
México	278.834	2.063.726	1.315.698
UE15	786.398	561.592	1.245.005
Sudáfrica	78.743	242.856	528.092
EE.UU.	572.445	1.333.706	494.847
Australia	9.207	98.502	168.337
ASEAN	18.043	53.431	167.806
Los demás de la UE (12)	71.126	11.789	93.362
India	1.408	19.907	26.898
China	16.235	150.994	26.531
Japón	3.930	4.980	8.359

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Canadá	8.712	105.272	8.298
Federación Rusa	20.918	15.624	6.966
República de Corea	1.222	87.857	3.274
Demás destinos extra-regionales	279.196	648.789	660.598

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A16. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT2, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	10.801.078	16.951.975	35.301.209
Intra-regionales	5.220.641	6.418.041	15.980.571
Extra-regionales	5.580.436	10.533.934	19.320.638
UE15	1.233.336	2.220.804	4.951.156
EE.UU.	1.838.641	3.359.257	4.840.960
China	118.907	699.954	1.743.893
México	335.452	631.054	1.217.014
ASEAN	270.164	406.534	1.053.991
República de Corea	190.195	370.225	830.126
Japón	179.125	204.517	526.101
Canadá	192.428	341.614	253.939
Sudáfrica	34.747	91.017	194.480
India	42.096	30.958	194.342
Australia	41.583	55.215	125.372
Los demás de la UE (12)	14.922	51.843	71.646
Federación Rusa	7.153	24.292	21.480
Demás destinos extra-regionales	1.081.686	2.046.651	3.296.139

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A17. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, MT3, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	6.490.782	9.910.929	18.804.414
Intra-regionales	2.957.618	2.843.749	8.189.996
Extra-regionales	3.533.164	7.067.179	10.614.418
EE.UU.	1.559.683	2.449.470	2.950.610
UE 15	864.118	2.282.791	2.686.687
México	194.528	558.254	1.132.847
ASEAN	101.116	132.322	800.040
China	37.081	223.843	285.253
Canadá	48.568	100.746	240.653
Sudáfrica	49.327	127.984	183.291
India	22.024	44.374	146.079
Australia	31.131	50.807	109.143
Los demás de la UE (12)	27.869	70.534	102.046
Japón	52.987	43.967	86.182
Federación Rusa	2.569	15.282	69.522
República de Corea	10.678	11.745	26.874
Demás destinos extra-regionales	531.483	955.059	1.795.191

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A18. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, HT1, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	2.226.980	3.726.887	5.655.644
Intra-regionales	1.068.149	1.205.468	3.044.137
Extra-regionales	1.158.831	2.521.420	2.611.507
EE.UU.	708.837	1.427.549	872.245
UE15	192.970	434.934	593.388
México	59.473	187.137	199.158
China	4.812	56.812	95.947
Sudáfrica	16.171	39.309	80.584
Canadá	22.344	36.780	79.279
India	1.945	11.698	43.293
ASEAN	34.999	20.706	42.466
Los demás de la UE (12)	7.052	32.562	37.371

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
República de Corea	1.161	16.341	28.035
Australia	9.130	15.976	26.686
Japón	7.913	7.686	6.723
Federación Rusa	2.211	1.610	3.291
Demás destinos extra-regionales	89.815	232.318	503.040

Fuente: Elaboración propia.

Cuadro A19. Exportaciones de manufacturas sudamericanas extra-regionales, HT2, por principales destinos

En miles de US\$

Destino	1997-1998	2003-2004	2010-2011
Total	2.267.817	4.352.427	8.993.592
Intra-regionales	765.832	913.751	2.690.584
Extra-regionales	1.501.985	3.438.676	6.303.008
UE15	269.430	430.839	2.062.495
EE.UU.	822.035	2.302.699	1.120.206
China	1.080	35.041	555.173
México	45.483	244.068	374.120
ASEAN	2.859	10.206	146.237
Canadá	49.665	14.483	132.494
Los demás de la UE (12)	3.602	81.009	132.031
Japón	7.615	4.716	106.176
Australia	2.063	8.336	83.951
India	1.948	3.017	30.097
Federación Rusa	414	20.292	27.184
Sudáfrica	2.162	5.670	24.128
República de Corea	7.165	1.925	12.759
Demás destinos extra-regionales	286.465	276.375	1.495.957

Fuente: Elaboración propia.

VII. Bibliografía

- COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE (CEPAL). 2011 *Panorama de la Inserción Internacional de América Latina y el Caribe 2010-2011: la región en la década de las economías emergentes*, Santiago de Chile. Septiembre.
- CORDEN, W. M. 1990. "Strategic Trade Policy. How New? How Sensible?" WPS 396. Country Economics Department. Banco Mundial.
- GAYÁ, R. Y MICHALCZEWSKY, K. 2014. [El comercio intrarregional sudamericano: Patrón exportador y flujos intraindustriales](#). Nota Técnica IDB-TN-583. Buenos Aires: BID-INTAL. Mayo.
- GIORDANO, P. (COORD.) Y RAMOS A. (COL.). 2015. [La Recaída. América Latina frente al retroceso del comercio mundial. Monitor de Comercio e Integración 2015](#). Washington, DC: BID.
- HAUSMANN, R., HWANG, J. Y RODRIK, D. 2007. "What you export matters", en: *Journal of Economic Growth*, 12.
- LALL, S. 2000. "The Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports, 1985-1998". Working Paper 44. Queen Elizabeth House, Oxford University.
- ZEVALLO URQUITA, H. Y GONZÁLEZ VIGIL, F. 2011. "Efecto plataforma de la CAN en las exportaciones manufactureras del Perú y de Colombia a los Estados Unidos y la Unión Europea". Documento de Trabajo 90. Universidad del Pacífico.